

Juros
‘Mercado parece ter exagerado’ na alta das taxas futuras, diz Mario Felisberto, da Santander Asset **C10**



Prática ESG
Mesmo com tecnologia de ponta, o acesso a financiamento é a maior dificuldade das startups de impacto social **B7**



Nióbio
CBMM investe em novas aplicações para expandir o mercado do metal, diz Rafael Mesquita **B7**

Quarta-feira, 24 de abril de 2024
Ano 24 | Número 5987 | R\$ 6,00
www.valor.com.br

ValorECONÔMICO

Área de ensino superior prepara-se para nova onda de consolidação

Fusões Após recuo de 18% no faturamento entre 2015 e 2022, grandes grupos estão em conversas para unir seus negócios

Beth Koike e Fernanda Guimarães
De São Paulo

Após retração de 18% no faturamento entre 2015 e 2022, o mercado de ensino superior se prepara para nova onda de consolidação, com grandes grupos em conversas para combinar seus negócios e aquisições de faculdades menores a caminho. O **Valor** apurou que Cruzeiro do Sul, Vitru, Yduqs e Clariens (faculdades de medicina do fundo Mubadala), por exemplo, avaliam fusões para destravar valor e dar liquidez às ações. Alguns grupos já trataram assessores financeiros.

As sete companhias de ensino superior listadas em bolsa, juntas, têm valor de mercado de R\$ 21,9 bilhões, queda de 22,3% em relação a 2021.

O mercado de ensino a distância cresceu muito após a pandemia, e hoje já ultrapassa a modalidade presencial. Para analistas, favorecem as negociações a menor alavancagem das companhias, com ações ainda em queda, e o sinal verde do Cade para transações entre Ânima e Laureate Brasil e de Uniassevi e Unicesumar, em 2021.

Diogo Aragão, do Bank of America no Brasil, diz que o setor vive barreira de crescimento, o que faz das aquisições um caminho para a geração de valor ao acionista.

Com baixo endividamento, forte presença em São Paulo e operação crescente, a Cruzeiro do Sul é o ativo mais cobiçado. Uma fusão seria uma das alternativas para o grupo aumentar a quantidade de ações em circulação na bolsa, hoje de 12,3%, abaixo do mínimo exigido.

Uma união com a Vitru, líder no ensino a distância, surge como possível, pela complementaridade, já que a Cruzeiro do Sul tem solidez no presencial. Além disso, o GIC, acionista majoritário da Cruzeiro do Sul, prefere ativos de maior porte. A transação também daria saída aos fundos Vinci e Carlyle, que estão na Vitru desde 2015.

Outra conversa envolve Cruzeiro do Sul e Yduqs. A dona da Estácio é referência no Rio, mas sua presença é tímida em São Paulo. A Ser Educacional, por sua vez, aguarda o resultado de pedidos de abertura de cursos de medicina, na Justiça, para seguir com conversas. Ainda segundo fontes, o Mubadala estaria disposto a se unir a grupos de ensino de medicina. Ao **Valor**, o fundo nega interesse no processo. As demais empresas não comentaram. **Página B1**

O 'muro da dívida'



Empresas americanas terão de refinarar US\$ 330 bilhões em dívidas de alto risco nos próximos três anos, o que pode levar a aumento dos defaults, diz Seema Shah, estrategista-chefe global da Principal Asset. **Página C3**

Governo impõe cota e aumenta imposto sobre aço importado

Estevão Taiar e Stella Fontes
De Brasília e São Paulo

A Câmara de Comércio Exterior (Camex) aprovou ontem medida para conter o avanço das importações de aço, principalmente da China. Será aplicada uma alíquota de 25% sobre o volume que exceder em 30% a média das importações de 11 produtos entre os anos de 2020 e 2022. Segundo o Ministério do Desenvolvimento, a medida deve entrar em vigor em cerca de 30 dias, após ser submetida aos parceiros do Mercosul, e valerá por 12 meses. Outros quatro produtos ainda estão sob análise.

O presidente do Instituto Aço Brasil, Marco Polo de Mello Lopes, disse que a decisão mostra que o governo “está atento” no sentido de “proteger a indústria” nacional. Apesar da medida, as ações do setor siderúrgico fecharam o dia de ontem em queda, com destaque para a Usiminas, que divulgou os resultados do 1º trimestre e caiu 13,91%. **Páginas A2 e B6**

País precisa de políticas de crédito melhores para as pequenas empresas
Wellington Vitorino B2

Indicadores

Ibovespa	23/abr/24	-0,34 %	R\$ 21,3 bi
Selic (meta)	23/abr/24	10,75% ao ano	
Selic (taxa efetiva)	23/abr/24	10,65% ao ano	
Dólar comercial (BC)	23/abr/24	5,1620/5,1626	
Dólar comercial (mercado)	23/abr/24	5,1298/5,1304	
Dólar turismo (mercado)	23/abr/24	5,1598/5,3398	
Euro comercial (BC)	23/abr/24	5,5197/5,5224	
Euro comercial (mercado)	23/abr/24	5,4899/5,4905	
Euro turismo (mercado)	23/abr/24	5,5512/5,7312	



Emendas ganham peso crescente no Orçamento

Marta Watanabe
De São Paulo

A participação das emendas parlamentares no Orçamento federal avançou com força na última década. Neste ano, o total de emendas autorizadas soma R\$ 44,67 bilhões, quase sete vezes os R\$ 6,4 bilhões empenhados em 2014, em valores nominais. Nesse quadro, a volta a um passado com poucas emendas, em que o Executivo

controlava a execução de gastos, num modelo que permitiu o chamado presidencialismo de coalizão, não é realista, avaliam Manoel Pires e Carolina Resende, do FGV Ibre. “O interesse do Legislativo em avançar no Orçamento é compreensível, faz parte da democracia. A questão é a forma. É mais construtivo entender que o Congresso quer participar e definir mais claramente seu papel na gestão orçamentária do que tentar voltar ao passado”, diz Pires.

Para ele, é válida a crítica de que o grande volume de emendas gera descoordenação na ação pública, porque os gastos não são alocados em programas estruturados. Outro problema é a ação paroquial de muitos parlamentares. “Num processo amadurecido o Congresso participa da definição das políticas públicas, inclusive de metas e prioridades. No Brasil, o parlamentar quer garantir o asfalto em um município. Discute-se o microcosmo.” **Página A4**

Destaques

Câmara aprova PL sobre o Perse

A Câmara aprovou projeto que restringe o Programa Emergencial de Retomada do Setor de Eventos (Perse). O texto estabelece teto de R\$ 15 bilhões para a renúncia de receita ou vigência até dezembro de 2026, o que ocorrer primeiro. O PL vai ao Senado. **A12**

Recompras de ações diminuem

Em ambiente de juros altos e performance consistente, ainda que desigual, dos mercados acionários globais, as recompras de ações ao redor do mundo recuaram 14% no ano passado, para US\$ 1,11 trilhão, segundo relatório da gestora Janus Henderson. **C2**

Corrida para o cacau

Atraídos pela escalada dos preços do cacau, que alcançaram o recorde de US\$ 12.191 por tonelada na semana passada, em Nova York, agricultores da América Latina, principalmente de Equador, Brasil, Colômbia e Peru, correm para aumentar as plantações. **B9**

Regulamentação da tributária vai ao Congresso

De Brasília

Pressionado pelo calendário eleitoral, o governo entrega hoje ao Congresso o primeiro de três textos para regulamentar a reforma dos impostos sobre o consumo. O projeto terá quase 300 páginas, com cerca de 500 artigos, tratando dos novos tributos criados no ano passado: a Contribuição sobre Bens e Serviços (CBS), federal; o Imposto sobre Bens e Serviços (IBS), dos Estados e municípios; e o Imposto Seletivo (IS), para desestimular o consumo de produtos como bebidas alcoólicas e cigarros. Haverá ainda revogação de leis anteriores, normas para regimes específicos e a definição dos itens da cesta básica. **Páginas A2, A10 e A12**

Lula: ‘No Brasil, tudo é tratado como gasto’

De Brasília

Em meio a incertezas sobre o cumprimento das metas fiscais, o presidente Lula voltou a criticar a cobrança para que o governo alcance superávit nas contas públicas. Em café da manhã com jornalistas, defendeu que o que considera como investimento é chamado de “gasto”, ao tratar de medidas para elevar despesas com saúde e ampliar o crédito. Para o cálculo do equilíbrio das contas públicas, porém, despesas de custeio da máquina, realização de obras e outros programas pressionam igualmente o limite fiscal. Ele também negou crise na Petrobras, após atritos entre o governo e a direção da estatal, e disse ser normal haver divergências. Depois de reunião com o presidente da Câmara, Arthur Lira (PP-AL), para encerrar a crise com Congresso, Lula afirmou que os Três Poderes não podem viver em “eterna briga”. **Páginas A5 e A6**

● **Editorial:** Lula crê em contornar problemas com uma retórica otimista. **A14**

Autoregulação ANBIMA

Private

Bradesco Global Private Bank - Fone: 0800 100 0000. Horário de Atendimento: 9h às 18h, de segunda a sexta-feira. SAC - 0800 100 0000. SAC - Deficiência Auditiva ou de Fala: 0800 122 0099. Condições: 0800 727 9933.

Onde você chegou é reflexo da sua jornada. Conte com o Private do Bradesco para chegar ainda mais longe.

• Wealth Planning

• Investment Advisory

• Soluções personalizadas de crédito, seguros e operações estruturadas

bradesco global private bank

Deputados temem alta da carga tributária



Lu Aiko Otta

Quatro meses após a promulgação da emenda constitucional da reforma tributária sobre o consumo, deve chegar hoje ao Congresso Nacional um projeto de lei complementar que detalhará as principais mudanças. Dirá como funcionarão o Imposto sobre Bens e Serviços (IBS), a Contribuição sobre Bens e Serviços (CBS) e o Imposto Seletivo, criados na reforma.

“O que colocaremos na mesa é a base sobre a qual será feita a discussão no Parlamento”, afirmou ontem o secretário especial da Reforma Tributária, Bernard Appy, em almoço com a Frente Parlamentar do Empreendedorismo (FPE), durante o qual foi chamado de “deputado” por engano. “A palavra final é de vocês.”

Com o texto ainda tramitando no Executivo, ele não adiantou nenhum detalhe de conteúdo. Disse apenas que serão cerca de 500 artigos distribuídos em perto de 300 páginas. No entanto, a parte que traz as regras gerais sobre o IBS e o CBS é pequena e muito objetiva, assegurou.

O texto ficou grande porque descreve os regimes especiais

de tributação (sistema financeiro e combustíveis, por exemplo), e por causa dos anexos (como itens da cesta básica).

A boa notícia, disse, é que há oito páginas de revogações de leis. O secretário não escondeu a satisfação com o fim do Imposto sobre a Circulação de Mercadorias e Serviços (ICMS) após 2033. “Dá gosto”, brincou. O ICMS é uma espécie de vilão da complexidade tributária brasileira.

Sem poder explicar a proposta, o secretário se colocou à disposição para ouvir. Por isso, foi elogiado.

Na Câmara dos Deputados, onde o projeto começa a tramitar, há uma preocupação quase unânime: o receio de que as leis acabem não refletindo com exatidão os princípios e os acordos presentes na emenda constitucional.

Dois princípios básicos precisam ser preservados, disse à coluna o deputado Arnaldo Jardim (Cidadania-SP): o da não cumulatividade e o da não elevação da carga tributária. É preciso cuidado para que a legislação complementar não acabe, na prática, se desviando do texto constitucional.

O deputado Mauro Benevides

Filho (PDT-CE) dá um exemplo de problema que pode ocorrer. A não cumulatividade, considerada um dos principais ganhos da reforma, garante que a empresa possa abater, em determinada etapa do processo de produção, os tributos recolhidos na etapa anterior. Existe o receio que a lei complementar condicione o abatimento ao efetivo pagamento dos tributos na etapa anterior.

O coordenador da FPE, deputado Joaquim Passarinho (PL-PA), acha inevitável que haja aumento de carga tributária. Ela ficará igual no conjunto da economia, mas poderá aumentar em alguns setores, comentou.

Sem entrar em detalhes, Appy assegurou que os dois pontos de preocupação estão contemplados na proposta.

“Para que os princípios da reforma sejam preservados, precisamos que a regulamentação não ocorra de forma fragmentada”, comentou Jardim. “Ou seja, os projetos precisam ter compatibilidade entre eles.”

Além do projeto que deve ser encaminhado hoje, haverá uma proposição que trata do Comitê Gestor e um projeto de lei ordinário elaborado pelos

Estados que trata do Fundo Nacional de Desenvolvimento Regional (FNDR).

Uma forma de garantir a harmonia entre os textos é escolher, para relatar os projetos, deputados que estejam “pactuados entre si”, sugeriu Jardim. As frentes parlamentares têm feito chegar ao presidente da Câmara, Arthur Lira (PP-AL), o desejo que o deputado Aguinaldo Ribeiro (PP-PB) fique responsável por garantir essa compatibilização.

No entanto, Lira tem indicado que poderá escolher outro deputado para a tarefa. Alternativamente, fala-se na possibilidade de Aguinaldo atuar como uma espécie de consultor dos novos relatores.

A proposta de regulamentação da reforma tributária chega ao Congresso no fim de abril de um ano eleitoral. O prazo curto para análise das propostas é também ponto de preocupação dos deputados e senadores.

Outro tema que promete polêmica é a cesta básica. Há grupos no Congresso, como a Frente Parlamentar da Agropecuária (FPA), que são contrários à criação de um cashback na aquisição de alimentos para as famílias de

menor renda. O governo pensa diferente.

Presentes ao almoço da FPE, representantes do setor privado expressaram ainda o receio que o Imposto Seletivo, do qual se sabe quase nada, seja utilizado para fins arrecadatórios. Appy negou que isso vá ocorrer.

A insegurança em relação à manutenção da carga tributária e a não cumulatividade tem um contraponto importante: a emenda constitucional. Aguinaldo Ribeiro tem lembrado a seus pares que a legislação complementar não pode inovar em relação ao que está na Constituição.

“Vamos ter embates”, disse Ribeiro na semana passada. “Estamos numa Casa sujeita a pressões.” No entanto, resumalou, existe um propósito comum de se chegar a uma estrutura tributária que seja benéfica ao país: permita melhorar a competitividade, o ambiente de negócios, aumentar a geração de emprego e de receitas.

Eis aí algo que deve ser mantido em mente durante os debates, que estão só começando.

Lu Aiko Otta é repórter especial em Brasília. Escreve às quartas-feiras. E-mail lu.aiko@valor.com.br

Contas públicas Melhora do mercado de trabalho e volta de tributos sobre combustíveis colaboram para alta de 7,2%, segundo Receita

Arrecadação perde ritmo, mas tem novo recorde em março

Jéssica Sant’Ana
De Brasília

Apesar da desaceleração, a arrecadação federal seguiu forte em março e somou R\$ 190,6 bilhões, alta real (descontada a inflação) de 7,2%, em relação ao mesmo período de 2023. Foi um valor recorde para meses de março na série histórica iniciada em 1995. O resultado foi influenciado pelo desempenho da atividade econômica e pela última parcela da tributação do estoque dos fundos exclusivos.

Já no primeiro trimestre deste ano, arrecadação teve alta real de 8,4%, para R\$ 657,8 bilhões, valor também recorde para o período.

Em fevereiro, a arrecadação havia crescido 12,3% mas, na visão do chefe do Centro de Estudos Tributários e Aduaneiros da Receita, Claudemir Malaquias, é que preciso esperar “um pouco mais” para verificar se essa é uma tendência.

“Uma quebra no índice [em março] não significa imediatamente uma desaceleração”, disse Malaquias em entrevista coletiva ontem. Segundo ele, será possível ter uma visão mais clara a partir de maio.

A desaceleração no resultado do mês passado já era esperada nos bastidores do governo. Na semana passada, a administração federal zerou a meta de superávit fiscal para o ano que vem — a expectativa anterior era de superávit de 0,5% do PIB —, mas não mudou a deste ano.

Sobre o resultado de março, Malaquias citou que a massa salarial está empurrando para cima a arrecadação previdenciária e a cobrança de Imposto de Renda sobre o trabalho. No caso do Imposto sobre Produtos Industrializados (IPI), o crescimento acontece porque a alíquota média dos produtos é superior neste ano em relação ao ano passado.

Outro fator que ajuda o bom



Claudemir Malaquias, da Receita: é preciso esperar “um pouco mais” para verificar se desaceleração é tendência

desempenho da arrecadação no primeiro trimestre é o retorno da cobrança da Cide e do PIS e Cofins sobre combustíveis, que estavam desonerados no ano passado.

O último fator destacado foi um possível “esgotamento dos direitos creditórios” que as empresas têm para abater de tributos devidos. Esse esgotamento é fruto tanto do limite ao uso das compensações tributárias oriundas de decisão judicial imposto pelo governo quanto ao fato de a maioria dos créditos ser referente à “tese do século” (decisão do Supremo que excluiu o ICMS da base de cálculo de PIS e Cofins) e parte já ter sido usada pelas empresas.

Considerando somente as receitas administradas pela Receita, houve alta real de 6,1% da arrecadação em março, para R\$ 182,9 bilhões. Já a receita própria de outros órgãos federais (royalties de petróleo, por exemplo) foi de R\$ 7,7 bilhões no mês passado, crescimento real de 44,9%.

Ainda de acordo com a Receita, a arrecadação administrada teria ficado em R\$ 179,5 bilhões em março se não fossem considerados fatores atípicos, ou seja, que tendem a não se repetir. O principal deles foi a tributação do estoque dos fundos exclusivos, que rendeu R\$ 3,4 bilhões à União em março.

Ao todo, a tributação do estoque dos fundos dos super-ricos rendeu R\$ 15,4 bilhões aos cofres públicos, recurso que entrou de dezembro do ano passado a março deste ano nos cofres públicos. Março foi a última parcela. A partir de agora, haverá somente a tributação pelo regime semestral do come-cotas, e a previsão do fis-

co é que entrem R\$ 3 bilhões ainda neste ano, em duas parcelas.

Ítalo França, economista do Santander, avaliou, em relatório, que é importante observar se o desempenho observado da arrecadação resulta numa tendência ou é meramente temporário. “O primeiro trimestre apresentou bom desempenho, mas nós esperamos que os resultados percam força ao longo do ano, dependendo de receitas extraordinárias.”

Tiago Sbardelotto, economista da XP, afirma que há notícias positivas e negativas para o futuro.

“Do lado positivo, uma atividade econômica e um mercado de trabalho aquecidos, juntamente com uma taxa de câmbio e preços de commodities mais altos, podem apoiar ganhos nos próximos meses. Do lado negativo, as medidas de aumento de receita, que são fundamentais para aumentar a arrecadação de impostos e atingir a meta de resultado primário, parecem ter um desempenho muito abaixo das expectativas”, diz.

“Nós esperamos que os resultados percam força ao longo do ano”
Ítalo França

País adota medidas contra aço importado

Estevão Taiar
De Brasília

A Câmara de Comércio Exterior (Camex) aprovou ontem duas medidas voltadas para as importações de 11 produtos de aço: criação de cotas e nova alíquota do imposto de importação. A alíquota, de 25%, só será aplicada sobre a quantia que superar em 30% a média do volume importado dos 11 produtos entre 2020 e 2022. As informações foram divulgadas pelo Ministério do Desenvolvimento, Indústria, Comércio e Serviços (Mdic), após reunião do Comitê Executivo de Gestão (Gecex) da Camex. Até ontem, a alíquota estava em 10,8% ou 12,6%, dependendo do produto.

Segundo a pasta, as mudanças deverão entrar em vigor em aproximadamente 30 dias, já que elas precisarão ser analisadas pelos demais países do Mercosul.

“O processo envolve ainda ajustes junto à Receita Federal, bem como publicação de portaria regulamentando as cotas”, disse o Mdic em comunicado.

Caso aprovada, a medida valerá por 12 meses. Além disso, a situação de outros quatro produtos de aço segue em análise pela Camex. Eventualmente, esses quatro produtos “poderão receber o mesmo tratamento” dos outros 11 tipos de aço.

A importação de aço pelo Brasil ganhou relevância nos últimos meses do ano passado, com o aumento principalmente dos produtos vindos da China, e vem opondo dois setores importantes da indústria nacional.

De um lado, estão os produtores brasileiros do metal, que alegam estar sendo prejudicados pelas importações originárias do

país asiático. Do outro lado, estão fabricantes de automóveis, máquinas e equipamentos e eletrônicos, que afirmam que um aumento do imposto de importação elevaria também o preço final dos bens produzidos por eles.

Nos últimos meses, fontes do governo federal relatavam que a pressão de ambos os lados para que seus pleitos fossem atendidos estava “muito grande”. A economia de outros países, como EUA, também vem sendo impactada pelo aumento das exportações siderúrgicas chinesas.

No ano passado, o Brasil importou US\$ 1,6 bilhão em produtos que agora podem receber cota — a China respondeu por 83% das vendas desses itens.

Em setembro, a Camex já tinha elevado em 10% a taxa que incide sobre 12 produtos de aço vindos do exterior. O aumento foi uma reversão de corte feito em 2022. Como justificativa, o Mdic afirmou na ocasião que a alta foi uma “resposta às preocupações da indústria nacional de aço, dado o aumento substancial das importações a preços muitas vezes objeto de práticas desleais nos últimos anos”.

Em entrevista coletiva ontem após a decisão da Camex, o vice-presidente e ministro do Desenvolvimento, Indústria, Comércio e Serviços, Geraldo Alckmin, disse que a expectativa do governo federal é que “grande parte” das importações dos 11 produtos fique “dentro da cota”. Ele defendeu as alterações aprovadas pela Camex, afirmando por exemplo que entidades siderúrgicas tinham pedido aumento de alíquota para 31 produtos, um número ainda maior.

“Algumas indústrias [siderúrgicas] estão com mais de 40% de ociosidade”, disse.

Curta

Invasão ao Siafi

O ministro da Fazenda, Fernando Haddad, afirmou que a investigação para identificar os responsáveis pela invasão ao Siafi, sistema de pagamentos do gover-

no, já foi iniciada e um dos responsáveis já teria sido reconhecido. Haddad afirmou ainda que as investigações correm em sigilo, “justamente para evitar que as coisas não cheguem ao fim”.

Índice de empresas citadas em textos nesta edição

Aeroriver **B7**
Afya **B1**
Alphabet **B8**
Amazon **B8**
American Express **B2**
Ânima **B1**
APM Terminals **A13**
Apple **B8, C2**
Banco Afro **B2**

Banco do Brasil **C1, C2, C10**
Banco Fibra **C2**
Banco Master **B2**
Bank of America **B1**
Barry Callebaut **B9**
BLP Crypto **C1**
BNDES **B2**
Bradesco **C1, C2, C10**
BTG Pactual **C2**

Caixa **C1, C2**
Carlyle **B1**
CBMM **B7**
Cielo **C10**
Citi **B1**
Clara **C1**
CogniSigns **B7**
Companhia das Letras **A16**
Confiteca **B9**

Cruzeiro do Sul **B1**
Editora Zahar **A16**
Eletronbras **B2**
Embrapii **B7**
FG/A **B10**
Ghana Cocoa Marketing Company **B9**
Hoper Educação **B1**
IAB Brasil **B8**

ING Bank **C2**
Itaú **C1, C2**
Itaú BBA **B6**
Janus Henderson **C2**
Kantar Ibope Media **B8**
Kroton **B1**
LCA **A4**
Maersk **A13**
Marex **B9**

Mattel **B8**
Meta **B8, C2**
Metrix **C1**
Microsoft **B8, C2**
Nvidia **B8**
Oceanpact **B2**
Olam Food Ingredients **B9**
Oxygene **B7**
Petrobras **A5, B2**

Principal Asset Management **C3**
Santander **A2, C1, C2**
Santander Asset **C10**
SCA Trading **B10**
Ser Educacional, **B1**
Tangier Alliance **A13**
Tesla **B8**
Toshiba Corporation **B7**

TTI Algéciras **A13**
Uninove **B1**
Unip **B1**
Usiminas **B6**
Vibra **B2**
Vinci **C1**
Vitru **B1**
Volkswagen Caminhões e Ônibus **B7**

Vurdere **B7**
WEG **B7**
Yduqs **B1**

Central de Relacionamento BB | SAC
4004 0001 ou 0800 729 0001

0800 729 0722

Deficiente Auditivo ou de Fala |
0800 729 0088

Ouvidoria BB
0800 729 5678

ou acesse
bb.com.br

[f](#) [v](#) [i](#) [in](#)
/bancodobrasil

No BB, todo mundo pode *investir* com *assessoria* especializada no seu perfil



Saiba mais em

bb.com.br/queroinvestir



 Autorregulação
ANBIMA

Distribuição de Produtos
de Investimento

Contas públicas Participação de deputados e senadores na definição das despesas discricionárias saltou de 4% para 16,7% em dez anos, aponta Ibrel

Emenda parlamentar cresce e afeta controle sobre o Orçamento

Marta Watanabe
De São Paulo

As emendas parlamentares no Orçamento federal se avolumaram na última década. O total de emendas autorizadas para 2024 soma R\$ 44,67 bilhões, quase sete vezes os R\$ 6,4 bilhões empenhados em 2014, em valores nominais. A fatia de emendas parlamentares no total de despesas discricionárias empenhadas saltou de 4% em 2014 para 16,7% em 2023.

Em meio ao debate do ajuste fiscal, o quadro tornou cada vez mais relevante a necessidade de o governo negociar com o Congresso a destinação de recursos das emendas para cumprir regras orçamentárias, legais e constitucionais, levantando a preocupação sobre governabilidade. A volta a um passado com poucas emendas no qual o Executivo controlava a execução, num modelo que permitiu o chamado presidencialismo de coalizão, porém, não é algo realista, avalia Manoel Pires, coordenador do Centro de Orçamento e Política Fiscal do Instituto Brasileiro de Economia da Fundação Getúlio Vargas (FGV Ibrel), e Carolina Resende, pesquisadora do mesmo centro.

“É muito difícil voltar ao que era. A experiência de democracias mais avançadas, com processos orçamentários fortalecidos, mostra papel muito mais relevante do Poder Legislativo em coordenar políticas públicas com o Executivo do que o que vemos aqui”, compara Pires. “O interesse do Legislativo em avançar no orçamento é compreensível, faz parte da democracia. A questão é a forma. É mais construtivo entender que o Congresso quer participar e definir mais claramente seu papel na gestão orçamentária do que tentar voltar ao passado.”

Para Pires, é válida a crítica de que o grande volume de emendas gera descoordenação na ação pública porque os gastos não são alocados em programas estruturados. Isso, explica, se insere no contexto de rigidez orçamentária cada vez maior, com aumento de despesas obrigatórias. “À medida que a despesa discricionária cai, o Legislativo quer se proteger buscando elevar o nível de obrigatoriedade das emendas.” Por outro lado, diz, também é papel do Congresso definir prioridades orçamentárias, o que confere legitimidade política ao orçamento público. É preciso, diz, achar um ponto de equilíbrio.

Para Pires, o parlamentar hoje tem visão “itenizada”. “Num processo amadurecido, o Congresso participa da definição das políticas públicas, inclusive de metas e prioridades. No Brasil o parlamentar quer garantir o asfalto em um município. Discute-se o microcosmo.” Isso, reconhece, Pires, se reflete nas chamadas emendas paroquiais, com alocação de recursos para manter apoio de bases eleitorais.

Outro ponto, diz, é que existe uma visão distorcida do significado de impositividade orçamentária. “Num orçamento impositivo é no processo orçamentário que os ‘trade offs’ são resolvidos, e as restrições, obedecidas. Quando o Orçamento é definido, cabe ao Executivo executá-lo. No Brasil o Orçamento é autorizativo, o que confere ao Executivo poder que não existe em processos convencionais. Cabe ao Executivo executar o Orçamento e definir políticas.”

Por isso, diz Pires, a impositividade virou garantia para o Congresso fazer determinadas despesas e se proteger dessa arbitrariedade. “Ficamos no pior dos mundos. Não se define as prioridades alocativas do Orçamento dentro das restrições existentes para conferir ao Executivo apenas o poder de executar. E as emendas criam rigidez cada vez maior. Essa visão de

impositividade orçamentária precisa ser corrigida.”

O tamanho do problema já é grande, mostra levantamento de Pires e Resende. “Saímos de um modelo que custava R\$ 6 bilhões em emendas em 2014 para o que está hoje, ao redor de R\$ 35 bilhões a R\$ 40 bilhões anuais”, diz Pires. Ele lembra que dos R\$ 44,67 bilhões em emendas autorizadas para 2024, R\$ 5 bilhões foram vetados, embora seja esperada a derrubada do veto. Mas há também uma ineficiência de execução que deve levar o valor de 2024 para algo perto do observado nos últimos anos. Em 2023 foram R\$ 35,38 bilhões em emendas empenhadas.

“Com o processo de instabilidade e fragmentação democrática dos últimos anos observamos que houve elevação do piso de barganha no nosso presidencialismo de coalizão e as emendas parlamentares refletem isso”, diz Resende.

O aumento no volume de emendas vem de longo processo. Pires aponta a Resolução do Congresso Nacional 2/1995, que trouxe a concepção original das emendas. Elas, explica Rezende, estavam divididas em dois tipos: as individuais, que eram 20 por parlamentar, mas a execução dependia de negociação com o Executivo. Também havia as emendas coletivas: de bancada ou de comissão, com viés mais estruturante e volume de recursos maior. Havia limite de emendas, mas nessas também não tinha obrigatoriedade de execução. “Dada a natureza autorizativa do Orçamento, a execução ficava com o Executivo, o que deu origem ao presidencialismo de coalizão. A partir dessas emendas se estruturava apoio político aos projetos do Executivo.”

“Temos certa visão de criminalização da política”
Carolina Rezende

A Lei de Responsabilidade Fiscal (LRF), diz Pires, foi importante ao regular o contingenciamento de despesas. Até 2001 o Executivo decidia isso livremente. A LRF estabeleceu que só se pode contingenciar se a meta fiscal não for obedecida.

Disso, lembra Pires, resultou o “tax-and-spend”, ou “tributar para gastar”. “Basicamente nos anos 2000 a economia cresceu bastante e as receitas cresciam mais do que se esperava. O governo definia as metas fiscais, inflava a receita no Orçamento e fazia o regramento da meta a partir da execução.”

Naquele período, diz Pires, as metas fiscais foram cumpridas com facilidade e o Congresso conseguia o que queria em termos de valor de emendas. “Muitas vezes ele não precisava de emenda. Como o governo conseguia financiar a política pública, o Congresso se beneficiava indiretamente. A alta popularidade gerada pelas políticas do governo beneficiava o parlamentar que o apoiava.”

Mas o modelo se fragilizou desde 2011, com a desaceleração econômica, diz Pires “Governo e Congresso continuam inflando receitas e não resolvem o conflito distributivo no processo orçamentário. As receitas já não surpreendem para cima e durante a execução, para obedecer as metas, o governo começa a contingenciar muito.” Em 2011 e 2012, lembra, esses bloqueios atingem recordes.

“Os contingenciamentos começam a afetar emendas parlamentares de forma desproporcional em relação às demais despesas do Executivo. Quando isso fica evidente para os congressistas, surge um

conflito distributivo muito maior”, observa Pires. Entre 2012 e 2015 são sucessivos contingenciamentos, principalmente de emendas.

Por volta de 2013/2014, lembra, o Congresso pressiona o governo para reduzir os bloqueios. Isso resulta na EC 86/2015 estabelecendo que 1,2% da Receita Corrente Líquida (RCL) devia atender emendas individuais, já com certa impositividade: o governo só poderia contingenciá-las na proporção do bloqueio de despesas discricionárias. A emenda, diz Pires, veio no governo Dilma Rousseff. O Congresso se aproveitou da baixa popularidade do governo, que aceitou porque viu na negociação possibilidade de estabelecer novas bases de coordenação política.

A nova regra da EC 86/2015 foi aplicada a partir de 2016 e isso explica o novo patamar do volume de emendas parlamentares naquele ano e seguintes, até 2019. As emendas, que representaram 6,1% das despesas discricionárias em 2014, saltam para nível acima de 12% da RCL anuais de 2016 a 2019.

Em 2019, com a EC 100/2019, surgem as emendas de bancada, correspondentes a 1% da RCL e com impositividade. “Então as emendas saltaram de 1,2% da RCL para 2,2% da RCL, considerando as individuais e de bancada.” Ainda em 2019 surgiu a EC 105/2019, que criou as transferências especiais, conhecidas como “pix orçamentária”. Essas, diz Pires, não se vinculam à RCL, mas são decididas dentro do processo orçamentário.

Outra mudança, prossegue Pires, veio na Lei de Diretrizes Orçamentárias (LDO) de 2020, que estabeleceu as emendas de comissão e de relator geral, no chamado orçamento secreto. Em 2020 e 2021 as emendas ficaram acima de 33% dos gastos discricionários anuais do governo federal. A multiplicidade de eventos do período, lembra Pires, aconteceu sob governo [de Jair] Bolsonaro. “Um governo que ‘terceirizou’ a função política de coordenar base para determinadas figuras políticas, principalmente o presidente da Câmara.”

O governo atual, diz, Pires, rompe com isso. “O governo Lula [de Luiz Inácio Lula da Silva] tenta restabelecer o modo como as coisas sempre foram feitas, de tentar trazer parlamentares para base de apoio a partir de políticas públicas desenhadas pela União. Começa uma disputa mais nítida de poder e de barganha.”

Os vários episódios desde o período de transição do governo Bolsonaro para Lula, ao fim de 2022, mostram a intensificação da disputa. Ainda na transição, o Supremo Tribunal Federal (STF), lembra, declarou inconstitucional o orçamento secreto. O governo Lula, então, negociou pagar uma parte do orçamento secreto e aumentar as emendas individuais.

A chamada Emenda da Transição (EC 126/2022) aumentou as emendas individuais de 1,2% para 2% da RCL. “Esse 0,8 ponto percentual de diferença era muito próximo à metade do valor do orçamento secreto. A outra metade foi para a programação de despesa discricionária, para voltar a recompor base de política do governo.

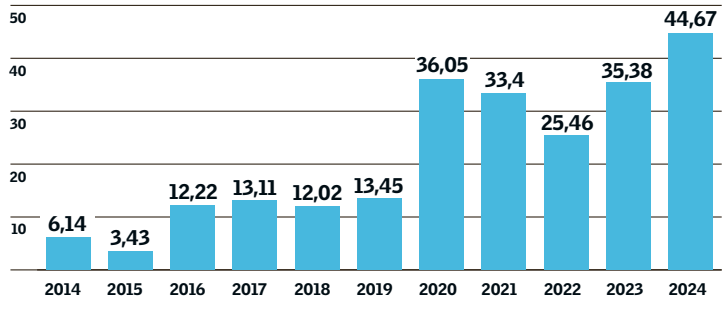
“Nesse aumento de orçamento discricionário é que o governo tenta trazer apoio dos parlamentares. Mas na Lei Orçamentária Anual (LOA) de 2023 há aumento das emendas de comissão, o que reflete o Congresso tentando recuperar valor maior das emendas”, cita. “No Projeto de Lei de Diretrizes Orçamentária (PLDO) de 2024 o governo acena com a necessidade de indicar beneficiário para maior controle das emendas e o Congresso vem com cronograma de pagamento para reduzir a discricionariedade do Executivo. A partir de



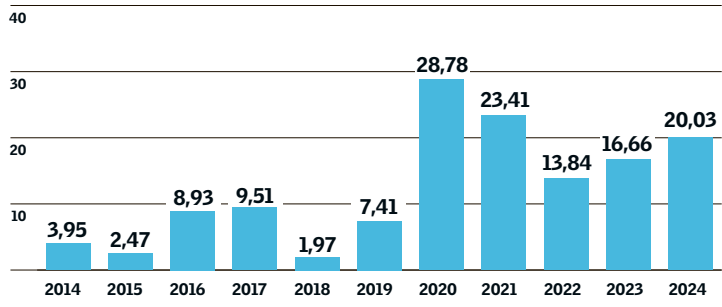
Manoel Pires: “O interesse do Legislativo em avançar no Orçamento é compreensível; a questão é a forma”

Avanço das emendas parlamentares

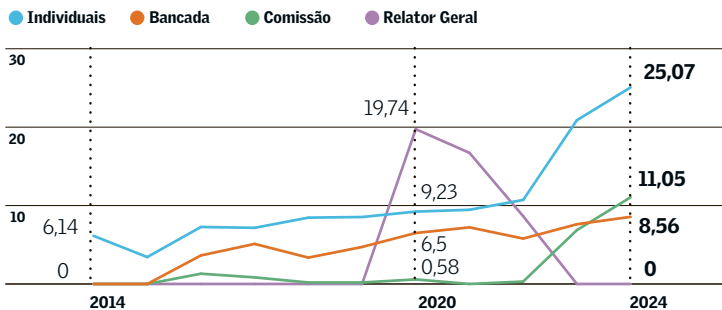
No orçamento federal - R\$ bilhões*



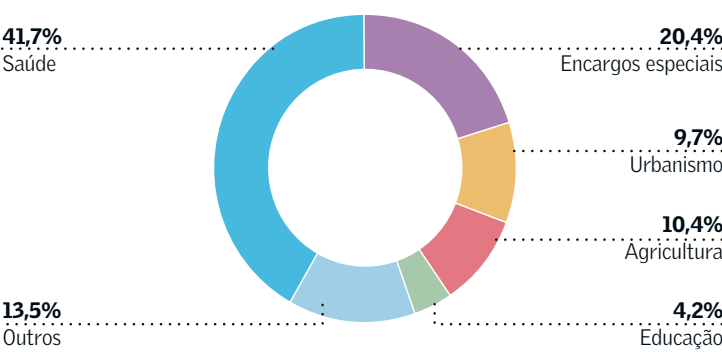
Fatia nos gastos aumentou (Participação no conjunto das discricionárias* - %)



Evolução por tipo (Emendas no orçamento federal* - R\$ bilhões)



Destino dos recursos em 2023** (Para quais áreas foram as emendas - %)



Fonte: Siop, com elaboração do FGV Ibrel. **Dados consideram valores empenhados para 2014 a 2023. Para 2024, foram considerados valores autorizados. ** Valores empenhados. Encargos Especiais: 98% se referem a Transferências Especiais (PIX Orçamentário). As transferências especiais decorrem de emendas individuais e conferem maior agilidade de repasse, não sendo necessário firmar convênios ou instrumentos congêneres para repasse de recursos a estados e municípios. De acordo com o art. 166-A da Constituição, ao menos 70% deve ser destinado a despesas de capital.

2022 temos dinâmica muito mais explícita em que o governo puxa o orçamento para ele e o Congresso também tenta obter isso de volta, com maior conflito.”

O Programa de Aceleração do Crescimento (PAC) mostra também a intenção do governo de tentar usar o Orçamento público para montar a base de apoio parlamentar. Logo no lançamento do programa, diz Pires, o governo declarou desejo de que os parlamentares indiquem programações de emendas no PAC. Além disso há as chamadas “emendas cashback”. Os parlamentares que indicaram verbas para projetos no PAC vão ganhar direito à paternidade de uma segunda emenda.

“Dentro dessa confusão se conseguimos migrar o processo orçamentário para que o Congresso

consiga obedecer as restrições e estabelecer as prioridades, teremos processo orçamentário mais forte. Sem isso só conseguimos criar mais rigidez orçamentária”, diz Pires. Ele lembra que as pressões gerais de gastos no Congresso acabam colocando qualquer limite em questão, inclusive o das despesas discricionárias. A discussão atual sobre a PEC do quinquênio para o Judiciário e a da vinculação de gastos para garantir investimentos em defesa são exemplos. “As emendas integram um combo que pressiona o fiscal fortemente. A longo prazo é difícil saber o que pode acontecer.”

O estudo traz sugestões de medidas de curto prazo para amenizar o conflito político. A primeira seria capacitar o Congresso para melhorar sua estrutura técnica.

“Hoje ele tem pouca condição de fazer a definição das emendas de forma adequada”, afirma Pires.

A segunda proposta é realizar avaliação de retorno econômico social das emendas estabelecendo critérios mínimos para inclusão no Orçamento, num incentivo para melhorá-las. Outra sugestão é regulamentar a indicação de beneficiários nas emendas de comissão, o que não é feito hoje.

É preciso também pensar, defendem, numa solução mais estruturada em que o Congresso seja dotado de condições de acompanhamento de políticas de uma forma mais recorrente tanto na elaboração do orçamento quanto na sua execução. “Muito se fala em reforma orçamentária, mas discute-se muito as regras, como uma de avaliação de despesas ou para pagamento de restos a pagar. Regras já temos muitas. A discussão da reforma precisa trazer uma nova cultura orçamentária, na qual o Congresso saiba exatamente qual seu papel e tenha condições de exercê-lo. E o governo precisa aceitar ser fiscalizado pelo Congresso, de forma que essa interação feita de forma responsável consiga melhorar a qualidade da política pública.”

Resende defende uma mudança no tom do debate. “Temos certa visão de criminalização da política. Então se olha o Congresso como incapaz de assumir suas responsabilidades no processo orçamentário. Esse processo tradicional propõe um afastamento. O retorno ao passado é de certa forma o afastamento do Congresso do processo orçamentário.” O estudo de experiências internacionais, diz, mostra que o caminho é o contrário.

“Não é com discurso de afastamento, de infantilização e de desresponsabilização e de certa forma de despolitização social que teremos avanço. Temos problemas no Congresso, mas o Congresso reflete grande parcela da nossa sociedade”, avalia Resende.

Para Luiz Guilherme Schymura, diretor do FGV Ibrel, as discussões fazem parte da democracia. “O Congresso está se manifestando mais e há deficiências alocativas, há muitas emendas descosturadas uma das outras, mas houve avanço nesses últimos 30 anos. Esse mesmo Congresso aprovou a reforma da previdência, que foi uma mostra de democracia amadurecida.”

Para Bráulio Borges, pesquisador do Ibrel e consultor da LCA, o Congresso poderia ter um assessoria no sentido de aprimorar toda sua estrutura em busca de maior discricionariedade, governança e monitoramento. “Há o modelo do CBO [Congressional Budget Office], que presta serviços ao Congresso dos EUA como um todo, no sentido de avaliar políticas não somente pelos impactos orçamentários, fiscais mas também pelos macroeconômicos. A decisão política obviamente cabe ao Congresso.” Também seria importante, diz, robustecer no caso brasileiro a própria CGU (Controladoria-Geral da União), que diminuiu muito de tamanho nos últimos anos e mal consegue fiscalizar 60 a 70 municípios a cada ciclo orçamentário.

Contas públicas Proposta de aumento salarial em carreira jurídica põe resultado em risco, diz secretário

Meta fiscal de 2024 não muda, mas precisa ser acompanhada, afirma Durigan

Lu Aiko Otta e Jéssica Sant’Ana
De Brasília

O secretário-executivo do Ministério da Fazenda, Dario Durigan, afirmou que uma mudança da meta fiscal de 2024 “não está em jogo”, mas é preciso acompanhar a evolução do ano para saber se será possível atingi-la. Um percalço no meio do caminho, disse, poder ser a proposta que institui um acréscimo salarial por tempo de serviço para carreiras jurídicas. Porém, o objetivo da equipe econômica segue sendo o de atingir o déficit zero ainda neste ano.

“Isso não está em jogo. Não está em discussão [mudança na meta de] 2024. O que nós estamos fazendo agora é garantir que o Orçamento aprovado pelo Congresso em 2023 tenha o exato equilíbrio entre receitas e despesas”, disse em entrevista exclusiva ao **Valor**. Ele ponderou que, caso medidas não previstas no Orçamento pressionem as contas públicas, o plano de ação aprovado pelo Legislativo não conseguirá ser cumprido.

Por isso, disse, é preciso “acompanhar como o ano vai se decorrer, porque há outros temas que podem machucar o fiscal que estão em discussão no país”, numa referência à Proposta de Emenda à Constituição (PEC) do quinquênio, em tramitação no Senado Federal. Parecer da consultoria de Orçamento da Casa estima que a medida pode ter impacto fiscal de R\$81,6 bilhões em três anos. O texto foi aprovado pela Comissão de Constituição e Justiça (CCJ) do Senado e agora segue em análise no Plenário. A medida é defendida pelo presidente do Senado, Rodrigo Pacheco (PSD-MG).

Apesar dos percalços que podem surgir no caminho, Durigan descartou uma mudança da meta mesmo que haja risco de o déficit ser maior do que o intervalo de tolerância, acionando gatilhos de contenção de gastos no ano que vem. “Quando essa meta está fixada, vamos procurar cumprir com afinco. Não tenho dúvidas quanto a isso.”

O recado surge uma semana após a equipe econômica flexibilizar a trajetória de ajuste fiscal, reduzindo de superávit de 0,5% do Produto Interno Bruto (PIB) para zero o resultado esperado para as contas do governo central em 2025. Já as metas de 2026, 2027 e 2028 apontam superávits crescentes, de 0,25%, 0,5% e 1% do

PIB. Antes da revisão, o governo pretendia atingir superávit de 1% do PIB já em 2026.

Na avaliação do secretário, a mudança foi feita para tornar a meta do próximo ano “mais crível”. Ainda assim, haverá desafios — o governo precisará aprovar neste ano cerca de R\$ 50 bilhões em receitas extras para viabilizar a meta de déficit zero em 2025. Durigan não antecipou quais são as medidas estudadas para envio ao Congresso Nacional, mas disse que, a princípio, a equipe econômica não conta com a reforma da renda, que trará a taxação de dividendos, para a arrecadação do ano que vem.

Confira, a seguir, as principais declarações do secretário:

Arcabouço e corte de despesas

“É importante reforçar que não estamos mudando em nada a nossa agenda. Tudo que fizemos no ano passado, numa parceria muito bem-sucedida com o Congresso, tem de seguir. Claro que há dificuldades para atingir os resultados, mas do ponto de vista da agenda não há descolamento sobre o que devemos fazer. O país vem desde 2015 gastando mais, em proporção do PIB, do que arrecadando. No ano passado apontamos esse problema, dissemos qual caminho a ser trilhado para começar a resolver esse problema, e fizemos, em grande medida, isso. Tanto que estamos vendo no começo deste ano a recomposição fiscal do Estado brasileiro [arrecadação forte]. O Brasil segue gastando em torno de 19%, 19,5% em relação ao PIB. Este ano teremos um pouco menos que isso, porque na parte da despesa, o arcabouço já está cumprindo o seu papel. No ano passado, a economia cresceu 2,9%. A receita esse ano está crescendo quase 10%, nominal. E a despesa [neste ano] cresceu 1,7% [real]. Então, a despesa está crescendo menos. O arcabouço vai cumprir esse objetivo de ir reduzindo, em proporção do PIB, a despesa do país ao longo do tempo.”

Ajuste fiscal

“O governo faz o ajuste fiscal não de qualquer jeito, mas corrigindo injustiça: vendo o que é benefício ineficiente, indo atrás de grandes distorções. Nós estamos fazendo um ajuste fiscal muito dosado, muito conversa-



Dario Durigan: “Não estamos mudando em nada a nossa agenda; tudo que fizemos no ano passado, numa parceria muito bem-sucedida com o Congresso, tem de seguir”

do, muito negociado. E por que a gente faz ajuste fiscal? Queremos cumprir com esse objetivo de estabilizar a dívida do país, porque o Orçamento público tem um colchão social importante. Gastamos quase R\$ 1 trilhão com a Previdência, quase 1% do PIB com o BPC [Benefício de Prestação Continuada], 1,5% do PIB com o Bolsa Família. E essas despesas sociais só vão se manter. De um lado, fazemos o ajuste fiscal para manter íntegros os colchões sociais. De outro, fazemos o ajuste fiscal para ter credibilidade, porque com credibilidade o custo do crédito diminui. O segundo efeito é a inflação. O fiscal, principalmente no mundo pós-pandemia, tem um bom impacto na inflação. O anúncio que foi feito no PLDO [Projeto de Lei de Diretrizes Orçamentárias, com metas menores] e o ajuste temporal que o Congresso fez [ao adiantar a autorização do governo para um crédito suplementar de R\$ 15 bilhões] não mexem qualitativamente no arcabouço. O arcabouço segue íntegro.”

Cenário externo

“Tem muito do cenário externo trazendo impactos importantes para o Brasil e para o mundo. Se compararmos o impacto que teve no mundo as declarações do Fed [Federal Reserve, banco central dos EUA] da semana passada, o Brasil, inclusive, fica melhor que outros países, como o México e a Indonésia, por exemplo. Mas as bolsas do mundo sentiram e as moedas sentiram essa reprecificação global de ativos que se deu a partir da semana passada e que seguimos vendo, com menos intensidade.”

Judicialização de medidas

“Conseguiremos avançar nessa agenda econômica não é quebrando o prédio público, é avançando e prestigiando as instituições. Então, repropusemos ao Congresso e ao debate público temas que estavam fora do orçamento. Aqui nós estamos, de fato,

prestigiando o Congresso. Ao propor as quatro medidas que estavam na MP 1.202/2023 [desoneração da folha de setores, municípios, fim do programa de incentivo ao setor de eventos e limitação de compensações tributárias], dissemos que há uma incongruência entre algumas coisas que foram aprovadas e as grandes decisões do Congresso do ano passado que estão cristalizadas no Orçamento. Esses quatro temas que são os que estamos agora tratando de fechar a discussão, antes de abrir a discussão da tributária. Então, se alguns desses temas não conseguem avançar no Congresso, dada a realidade política do ano, dadas as eleições municipais e outros temas políticos, talvez tenhamos que nos socorrer

“Para seguir nessa trajetória crível de cumprimento de meta, precisamos aprovar em 2024 novas medidas”

do Judiciário, mas garantindo que o espaço de acordo político tenha sido ofertado ao Congresso. Agora, o debate político não avançando, é preciso garantir que a gente tenha o olhar do Supremo aqui sobre esses temas que afetam a Previdência. Será feito, sim, o questionamento no Supremo sobre esses dois temas. [desoneração da folha dos setores e dos municípios].”

Dívida dos Estados

“Esse é um tema que tem sido estudado pelo Tesouro em reunião com secretários dos Estados. Isso ainda está pendente de fechar uma avaliação técnica para levar à consideração do ministro [da Fazenda, Fernando Haddad]. O ministro é sensível a esse tema e tem se mostrado aberto a

esse diálogo com todos os Estados — do Nordeste, do Norte, do Centro-Oeste, do Sul e do Sudeste. E é importante ter esse olhar de sensibilidade, porque é um tema que também gera judicialização, e o nosso espírito aqui é tentar resolver.”

Meta de 2024

“Isso [mudar a meta] não está em jogo. O que foi projetado para os próximos anos é manter a trajetória de estabilização da dívida. O que foi anunciado na semana passada foi a trajetória da meta para os próximos anos. Estamos vendo que temos um espaço político menor do que tivemos, por exemplo, em 2023. Atualizando os contextos, chegamos em novos números, que são críveis. Ou seja, a gente fixa uma meta e, quando essa meta está fixada, vamos procurar cumprir com afinco. O que estamos fazendo em 2024 é garantir que o Orçamento aprovado pelo Congresso em 2023 tenha o exato equilíbrio entre receitas e despesas. Então, as medidas que nós temos adotado são justamente para prestigiar o Orçamento aprovado pelo Congresso. Para chegar nesse zero. Porque se temos um Orçamento aprovado pelo Congresso e uma série de obrigações extraorçamentárias, como é o caso da desoneração da folha dos municípios, o Perse, não conseguimos cumprir o plano de ação passado pelo Congresso.”

Vai atingir meta zero em 2024?

“Para 2024, o que precisamos é acompanhar como o ano vai se decorrer. Porque há outros temas que podem machucar o fiscal que estão em discussão no país. Já para 2025 e para os próximos anos, teremos de adotar novas medidas. Para 2024, o que nós aprovamos no ano passado é suficiente desde que outras pautas não nos impactem no meio do caminho.”

Novas medidas

“Não posso antecipar nada,

mas vão ser necessárias medidas em torno de R\$ 50 bilhões. Então, para seguir nessa trajetória crível de cumprimento de meta, precisamos aprovar em 2024 novas medidas para que o governo cumpra a meta em 2025.”

Revisão de gastos

“O arcabouço fiscal cumpre esse primeiro grande objetivo de conter a evolução dos gastos. Eu tenho reconhecido que o governo precisa acelerar e aprofundar essa agenda de revisão de gastos. Revisão de gastos é como escovar os dentes, precisamos fazer sempre. E revisar para priorizar. Então, temos que olhar os gastos que temos no Orçamento e canalizá-los para o que é decisão do governo, para o que é correto, para o que é necessário ser investido. Mas esse é um tema que é liderado pelo Ministério do Planejamento. Eu tenho o propósito de que a Fazenda fortaleça essa agenda junto com o Planejamento, para que aceleremos daqui em diante.”

Reforma da renda

“A reforma da renda está no nosso radar, mas a princípio é algo que não contamos para a arrecadação de 2025.”

Reforma tributária

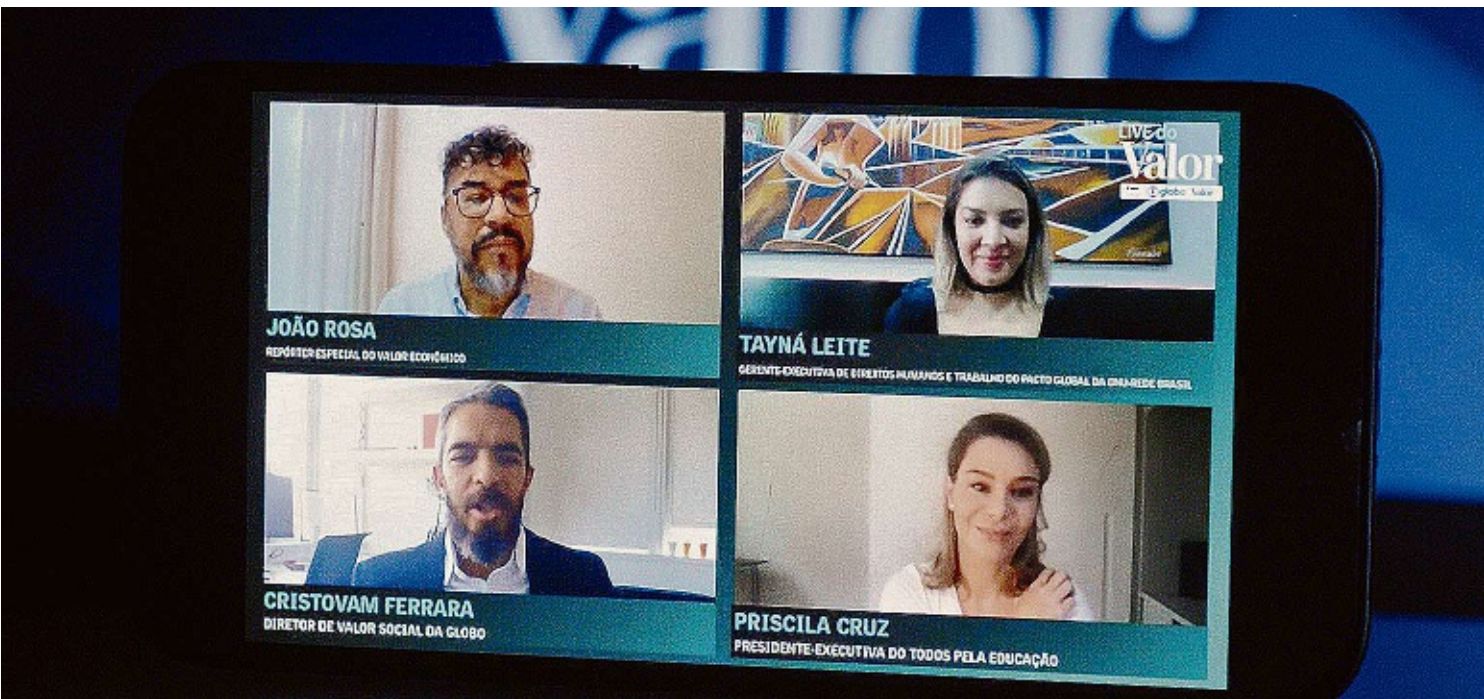
“Toda essa agenda, MP 1.185/2023 [da subvenção de investimentos], [tributação de] fundos fechados, revisão dos títulos isentos, a reforma da renda que vem por aí, isso é curto e médio prazos [como revisão de gastos tributários]. No longo prazo, é a reforma tributária quem vai, de alguma maneira, sacramentar os nossos buracos fiscais, resolver a grande distorção que temos com gasto tributário. É a reforma tributária quem dá a resposta definitiva. Os benefícios ligados a PIS/Cofins, por exemplo, eles acabam, mas haverá uma transição lenta e gradual. A reforma vai começar a entrar em vigor em 2026 e vai fazer a transição completa em 2032, com o ICMS nos Estados.”

Curta

Tebet contra pauta bomba

A ministra do Planejamento e Orçamento, Simone Tebet, disse nesta terça-feira que “sem dúvida alguma” tem preocupação com as pautas-bombas que podem minar os esforços da equipe econômica para tentar atingir a meta de um resultado primário equilibrado neste ano. “Não temos gordura, margem de gordura, não temos espaço fiscal”, afirmou. “A gente tem que agora todo mundo sentar na mesa, dialogar e ver que uma medida, qualquer medida, qualquer projeto de impacto econômico, orçamentário que é aprovado no Congresso Nacional impacta todo o Brasil” disse. A ministra disse ainda que o momento é de “responsabilidade” e está otimista com o Congresso Nacional.

Empresas pela educação



A capacidade das empresas de influenciarem os governos para fortalecer a educação no país é considerada essencial para reduzir os índices de desigualdade no país. Esta foi a conclusão de especialistas em educação ao debateram o tema na live “Educa 2030: Movimento da ONU para incentivar empresas a investir em educação”, feita pelo Valor em parceria com o Valor Social, área de responsabilidade social da Globo. Participaram do encontro Tayná Leite, gerente-executiva de Direitos Humanos e Trabalho do Pacto Global da ONU-Rede Brasil, Priscila Cruz, presidente-executiva do movimento Todos Pela Educação, e Cristovam Ferrara, diretor do Valor Social. A reportagem completa sobre o encontro está no site do Valor.



SAVE THE DATE

O evento mais aguardado pelos amantes dos vinhos já tem data marcada, no Rio e em São Paulo.

O Vinhos de Portugal é uma experiência única. O evento promove encontros do público com produtores e especialistas de renome internacional. São quase **800** rótulos, **32** provas guiadas, **47** sessões gratuitas do Tomar um Copo – bate-papos com personalidades e especialistas –, além de gastronomia e loja de vinhos. Tudo em um espaço cheio de charme e bom gosto. Siga nossas redes sociais e prepare-se, porque as vendas começam em breve.

7a9
JUNHO

RIO

Jockey Club Brasileiro
Gávea

SP 13a15
JUNHO

Pavilhão Ciccillo Matarazzo
(Pavilhão da Bienal)
Parque Ibirapuera

parceria



Início das vendas em maio.
Para mais informações:
vinhosdeportugal.oglobo.com.br
f /vinhosdeportugal
i @vinhosdeportugalbr_

cidade anfitriã



realização



participação



apoio

apoio institucional



local oficial



hotel oficial



água oficial



rádio oficial



curadoria





SUMMIT
Valor ECONÔMICO
BRAZIL – USA
NEW YORK – 15 MAIO 2024



No ano que marca os 200 anos de relações diplomáticas entre BRASIL e ESTADOS UNIDOS, o **Valor Econômico** vai realizar o maior debate sobre negócios bilaterais.

15 DE MAIO DE 2024

NOVA YORK - EUA

Na semana do Person of The Year



Acesse
summitbrazilusa.valor.com.br
e veja toda a programação

Temas abordados

- Como intensificar a relação comercial Brasil-EUA
- O efeito dos juros americanos nos mercados mundiais
- Eleições americanas e a relação com o Brasil
- Estabilidade do ambiente de negócios no Brasil
- Como a energia verde pode atrair investimentos
- As oportunidades do agronegócio

Empresários, autoridades e especialistas se reúnem para discutir temas essenciais para ampliar as oportunidades entre os dois países.



Acompanhe notícias sobre o evento e a transmissão ao vivo em valor.com.br



Apresentação



Master



Patrocínio



Apoio



Companhias Aéreas Oficiais



Realização



Poderes Após cobrança a ministros, presidente afirma que não há crise, mas ‘coisa normal da política’

Lula diz que governo não quer ‘eterna briga’

Renan Truffi, Marcelo Ribeiro, Gabriela Pereira e Caetano Tonet De Brasília

Após se reunir com o presidente da Câmara dos Deputados, Arthur Lira (PP-AL), reconheceu um fim à crise entre governo e Congresso, o presidente Luiz Inácio Lula da Silva defendeu nessa terça-feira que os três Poderes não podem viver numa “eterna briga”.

A afirmação do petista contrasta com a troca de farpas entre aliados de Lira e a equipe de articulação política do Executivo, liderada pelo ministro da Secretaria de Relações Institucionais (SRI), Alexandre Padilha. Nos últimos dias, os dois lados se desentenderam publicamente, o que provocou uma retaliação contra o governo no Parlamento.

“Tem muita gente que gostaria que os Poderes vissemos uma eterna briga. A gente não vai viver em uma eterna briga. Porque se você optar pela briga não

aprova nada. O país é prejudicado, vamos conviver com todo mundo”, disse Lula, durante café da manhã com jornalistas no Palácio do Planalto.

Apesar disso, Lula adotou tom evasivo quando foi questionado sobre como foi a conversa entre ele e o deputado alagoano no domingo, quando os dois se reuniram sem que isso fosse divulgado à imprensa.

Na visão do presidente da República, como se tratou de uma “conversa” e não de uma reunião de trabalho entre Planalto e Câmara, não há razão para divulgar o resultado do encontro.

"Sinceramente não acho que a gente tenha problemas no Congresso" Lula

“Sobre o Lira, se eu fizesse uma reunião com o Lira e quisesse que a imprensa soubesse, eu falaria isso. Eu não tive uma reunião com o Lira, eu tive uma conversa. É diferente. Se fosse uma reunião, eu teria levado meus líderes. Então, não sou obrigado a dizer o que eu conversei com Lira”, disse o presidente.

Em seguida, Lula tentou negar que sua gestão enfrente dificuldades na relação com os congressistas. “Eu sinceramente não acho que a gente tenha problemas no Congresso. O que temos é uma coisa normal da política”, acrescentou.

Neste mesmo sentido, o presidente buscou defender seu “time” de ministros, quando ouviu questionamentos sobre a possibilidade de a cúpula do governo promover uma nova reforma ministerial. “O time está jogando do jeito que precisa jogar. O país tem que dar certo”, afirmou.

Apesar do tom conciliador, Lula cobrou nos últimos dias que seus ministros sejam “mais ágeis” e atuem junto à articulação política no Congresso Nacional. A cobrança foi direcionada, na segunda-feira, aos ministros da Fazenda, Fernando Haddad, e do Desenvolvimento, Indústria, Comércio e Serviços (Mdic), Geraldo Alckmin.

Após a repercussão da fala, entretanto, o titular da Secretaria de Comunicação Social, ministro Paulo Pimenta, disse que se tratava de uma “brincadeira” do presidente. Nos bastidores, porém, outros auxiliares contaram em condição de anonimato que se tratava de uma cobrança para integrantes do governo que não estavam presentes no evento.

Em meio à expectativa de que o Congresso derrube vetos presidenciais, Lula também minimizou essas eventuais derrotas e disse, mais uma vez, que isso faz parte do jogo político. O petista

destacou ainda não ficar nervoso com decisões do Congresso, mas reconheceu irritação por não convencer os parlamentares a concordarem com seu governo sobre alguns temas.

Em relação à eventual derrubada de seu veto parcial ao projeto que restringe a “saidinha” para detentos do regime semiaberto, Lula destacou que, se o Congresso revogar a decisão presidencial, é um problema dos congressistas.

“No caso das saidinhas, como é que vamos proibir o cidadão de visitar os parentes sendo que está cumprindo pena e não cometeu crimes hediondos? É normal a fa-

mília querer ver o cara que está preso. Se o Congresso derrubar isso, é um problema do Congresso”, pontuou.

Por fim, Lula disse que não esqueceu das promessas que fez durante a campanha eleitoral e que compreende o mau humor da população na avaliação de seu terceiro mandato. O assunto veio à tona porque o governo tem enfrentado dificuldades entre segmentos específicos da população, como os evangélicos.

“Um político qualquer que tiver preocupação com pesquisa no começo de seu mandato, efetivamente não está preparado para ser político. Eu tenho clareza de tudo que eu prometi para o povo brasileiro, de tudo que eu disse que ia fazer e todas as coisas que eu vou fazer. Quando sai uma pesquisa no primeiro ano de mandato é normal que a expectativa que não foi atendida gere um mau humor na sociedade”, argumentou.

"Tenho clareza do que prometi ao povo, de todas as coisas que farei" Lula



Lira no "Conversa com Bial": presidente da Câmara reconhece que cometeu um erro ao dizer que o ministro Alexandre Padilha é um "desafeto pessoal"

‘Trato a política com seriedade’

De São Paulo

O presidente da Câmara, Arthur Lira (PP-AL), reconheceu em entrevista ao programa “Conversa com Bial”, exibido na TV Globo na noite dessa terça-feira (23), que errou ao chamar o ministro Alexandre Padilha (Relações Institucionais) de “desafeto pessoal” e creditou o bom ano de 2023 do governo Lula aos esforços do Congresso em aprovar medidas que ajudaram no desempenho do Executivo.

Em tom ameno, Lira também negou ser um “antagonista” do governo e disse que nunca atuou, como presidente da Câmara, para criar dificuldades — seja na gestão passada, de Jair Bolsonaro (PL), ou mesmo na atual, de Luiz Inácio Lula da Silva (PT).

“Não tenho problema em reconhecer o erro quando eu faço”, respondeu Lira sobre o ataque feito a Alexandre Padilha no dia 11 deste mês. “Vinha alertando há alguns meses que não funciona a articulação do governo. Há esforço da presidência da casa, do líder do governo na Câmara, em convergir [com o governo].”

Indagado pelo apresentador Pedro Bial sobre o que teria feito Padilha para o presidente da Câmara chamá-lo de “desafeto pessoal”, Arthur Lira respondeu sem se aprofundar: “Fez várias [coisas], mas vamos tratar disso com muito cuidado e cautela.”

O clima ruim entre Palácio do Planalto e o Congresso Nacional, em especial a Câmara dos Deputados, ficou evidente nas declarações do presidente Lula na segunda-feira (22) ao cobrar dos seus ministros mais empenho na articulação política. O próprio Lula se reuniu com Lira no fim de semana para tentar aparar arestas dessa conturbada relação. Na manhã dessa terça, em café da manhã com jornalistas, o presidente da República negou haver “problema no Congresso”.

Na entrevista, Lira disse que não tinha o que se queixar da relação com Lula: “Ele é um político que se preocupa com a equiparação do nível de crescimento, principalmente das camadas mais pobres, as desigualdades de saúde, educação, de assistência, de acesso aos bens mínimos. É o que o move.”

O presidente da Câmara tam-

bém creditou aos parlamentares, em especial aos deputados federais, parte do êxito do primeiro ano do presidente no seu terceiro mandato no Planalto.

“Demos ao presidente Lula a condição de fazer acontecer tudo o que ele prometeu em palanque. Penso que o povo escolheu e tem que ser dada a oportunidade a qualquer governante de praticar aquilo que prometeu. O presidente Lula teve um ano de 2023 espetacular por tudo aquilo que o Congresso fez, em especial a Câmara dos Deputados”, afirmou, citando medidas como a reforma tributária, o arcabouço fiscal, entre outras.

O azedume entre Executivo e Legislativo ficou mais uma vez nítido na semana passada, quando Lira fez acenos à oposição ao sinalizar a instalação de até cinco CPLs na Câmara, o que geraria desgaste para o governo. Na “Conversa com Bial”, ele disse que o assunto ainda será discutido com os líderes partidários, sobretudo se haveria viabilidade para essas comissões funcionarem em um ano de eleições municipais, com a agenda do Con-

gresso praticamente parada no segundo semestre.

“Não existe isso de colocar a faca no pescoço de nenhum governo. Sou um político que faz uma atividade reta. Quando dou a palavra, cumpro. Quando faço um acordo, entrego. Trato a política com seriedade”, disse Arthur Lira, que ocupará a presidência da Câmara até 1º de fevereiro do próximo ano.

Por fim, o político também comentou a sua rivalidade com um contrerrâneo, o senador Renan Calheiros (MDB-AL), um dos principais aliados de Lula no Congresso. Em 2026, a depender dos cenários, Renan e Lira podem ser rivais na disputa para o Senado por Alagoas.

“Quando me elegi e reelegi presidente da Câmara, em especial num governo que ele votou e eu não votei [Lira votou em Bolsonaro], as agressões ficaram frequentes. Na minha posição, de presidente da Câmara, não cabe ficar discutindo ou rebatendo aquele nível de provocação. Ocupi ali uns advogados, e a gente tem conversado com uma dezena de ações que o senador fica respondendo”, declarou.

CCJ tira benefício de condenado por invasão de terra

De Brasília

A Comissão de Constituição e Justiça (CCJ) da Câmara dos Deputados aprovou nessa terça-feira (23) projeto de lei que impõe sanções administrativas e restrições a ocupantes e invasores de propriedades rurais e urbanas. O governo Lula (PT) defendeu a rejeição da proposta, mas o texto foi aprovado por 38 votos a 8. É necessária agora a análise pelo plenário da Câmara.

Na semana passada, a Câmara já tinha aprovado requerimento de urgência ao projeto por 293 votos a 111. O presidente da Casa,

Arthur Lira (PP-AL), contudo, até agora não reincluiu o tema na pauta nem nomeou um relator. O requerimento entrou em discussão em meio à crise entre Lira e o Executivo e logo após as invasões de propriedades promovidas pelo Movimento dos Trabalhadores Rurais Sem Terra (MST) por causa do “Abril Vermelho”.

O parecer do deputado Ricardo Salles (PL-SP) proíbe pessoas condenadas pelos crimes de invasão de domicílio e de esbulho possessório de participarem de programas do governo federal. Eles não poderão contratar com o poder público, se inscrever

em concursos públicos ou assumir cargos comissionados por oito anos.

Além disso, proíbe que o condenado receba auxílios, benefícios e demais programas do governo federal por prazo indeterminado. Quem já tiver cargo público, contrato governamental ou auxílio do governo “será desvinculado compulsoriamente, respeitados o contraditório e a ampla defesa”.

Salles afirmou que as invasões de terras pelo MST como método de pressão pela reforma agrária são “práticas criminosas” e geram “instabilidade social”. “Tais

ações configuram-se como uma ameaça ao Estado democrático de direito, ferindo não apenas a lei, mas também os direitos fundamentais dos cidadãos, como o direito à propriedade”, disse.

O deputado Bacelar (PV-BA) rebateu que o projeto é “absolutamente inconstitucional” e uma proposta da “extrema direita” contra os movimentos sociais.

“Ele estabelece um Estado de exceção para as populações mais pobres deste país”, disse. “Não há pena de caráter perpétuo, mas está ausente aqui o prazo de duração do veto ao recebimento de auxílios”, criticou. (RDC e MR)

OPORTUNIDADE PARA INVESTIDOR

ALTO DA BOA VISTA
casa pronta em condomínio fechado

502 m²

3 suítes
4 vagas

R\$ 4.900.000,00
Preço ref. casa 8 a vista

• Jardim com living integrado

• Rooftop com piscina borda infinita e espaço gourmet

Tratar: 11 94107-4900

Foto da Piscina

Banco Bradesco S.A.

CNPJ nº 60.746.948/0001-12 – NIRE 35.300.027.795

Ata da Reunião Extraordinária nº 2.449, da Diretoria, realizada em 4.12.2023

Aos 4 dias do mês de dezembro de 2023, às 16h, reuniram-se, na sede social, no Núcleo Cidade de Deus, Prédio Vermelho, 4º andar, Vila Yara, Osasco, SP, CEP 06029-900, e por videoconferência, os membros da Diretoria da Sociedade, sob a presidência do senhor Marcelo de Araújo Noronha. Durante a reunião, os diretores registraram: a) Os pedidos de renúncia formulados pelos senhores **Klayton Tomaz dos Santos** e **Marlos Francisco de Souza Araújo**, ambos ao cargo de Diretor Executivo Adjunto; e **Adelmo Romero Perez Junior**, ao cargo de Diretor, todos em cartas desta data (4.12.2023), cujas transcrições foram dispensadas, as quais ficarão arquivadas na sede da Sociedade para todos os fins de direito.

.....

Nada mais foi tratado, encerrando-se a reunião e lavrando-se esta Ata que, aprovada pelos diretores presentes, será encaminhada para assinatura eletrônica. aa) Marcelo de Araújo Noronha, Cassiano Ricardo Scarpelli, Rogério Pedro Câmara, Moacir Nachbar Junior, José Ramos Rocha Neto, Guilherme Muller Leal, João Carlos Gomes da Silva, Bruno D'Ávila Melo Boetger, Roberto de Jesus Paris, Oswaldo Tadeu Fernandes, Edilson Dias dos Reis e Juliano Ribeiro Marçilio. Declaramos para os devidos fins que a presente é cópia fiel de trecho da Ata lavrada no livro próprio e que são autênticas, no mesmo livro, as assinaturas nele apostas. **Banco Bradesco S.A.** aa) Dagilson Ribeiro Carnevali e Ismael Ferraz - *Procuradores. Certidão* - Secretaria de Desenvolvimento Econômico - JUCESP - Certifico o registro sob número 153.687/24-1, em 16.4.2024. a) Maria Cristina Frei - *Secretária Geral*.

BBDO
B3 LISTED NY

ITAG B3

Dow Jones Sustainability Indices
Powered by the UN SDG Goals

ibri
BRASILIA INSTITUTO DE REFORMA INSTITUCIONAL

BBDO
LISTED NYSE

BBDO
LISTED NYSE

Eletrobras Eletropar

ELETROBRÁS PARTICIPAÇÕES S.A. - ELETROPAR

COMPANHIA ABERTA

CNPJ 01.104.937/0001-70 - NIRE 33300162526

AVISO AOS ACIONISTAS

Distribuição de Dividendos

A **Eletrobrás Participações S. A. – ELETROPAR (B3: LIPR3)** comunica aos seus acionistas e ao mercado que, em reunião realizada em 21/03/2024, o Conselho de Administração da Companhia aprovou as Demonstrações Financeiras referentes ao exercício de 2023 e proporá à Assembleia Geral Ordinária, a ser realizada em 29/04/2023, deliberar a distribuição do lucro líquido ajustado no valor total de R\$ 4.543.379,18 (quatro milhões, quinhentos e quarenta e três mil, trezentos e setenta e nove reais e dezoito centavos), na forma de dividendo, bem como a data do início do pagamento. Todos os valores estão na data base de 31/12/2023.

1. VALOR:

O valor do lucro líquido ajustado a ser distribuído será na forma de dividendo, no valor de R\$ 4.543.379,18 (quatro milhões, quinhentos e quarenta e três mil, trezentos e setenta e nove reais e dezoito centavos), equivalentes a R\$ 0,38618121919 por ação ON;

Tais valores serão atualizados com base na variação positiva, pro rata temporis, da taxa IPCA divulgada, desde 01/01/2024 até a data do efetivo pagamento.

EX-DIVIDENDO:

O pagamento do dividendo, referentes ao balanço do exercício de 2023 será com base na posição acionária de 29/04/2024 na B3 S.A. – Brasil, Bolsa, Balcão. Todos os acionistas que possuírem ações da Companhia nesta data terão direito ao recebimento do dividendo. As ações serão negociadas “ex-dividendo” a partir do dia 30/04/2024 na B3 S.A. - Brasil, Bolsa, Balcão.

2. PAGAMENTO:

O pagamento do dividendo será efetuado até o dia 10/05/2024 ou na data deliberada pela Assembleia Geral Ordinária, a ser comunicada mediante Aviso aos Acionistas. Para os acionistas com ações custodiadas na Companhia Brasileira de Liquidação e Custódia (“CBLC”), os valores serão pagos à “CBLC”, que os repassará aos acionistas titulares por intermédio dos agentes de custódia. O pagamento aos demais acionistas será efetuado mediante crédito em conta corrente, conforme dados cadastrais dos respectivos acionistas existentes no Banco Bradesco S.A. Os acionistas cujos cadastros estejam desatualizados deverão se dirigir a uma agência do Bradesco para a atualização dos dados cadastrais e recebimento dos dividendos.

Rio de Janeiro, 21 de março de 2024.

Ivo Sergio Baran
Diretor Financeiro, de Gestão e de Relações com Investidores

Política

O delicado jogo para aprovar a reforma



Fernando Exman

A tentativa do governo de dar um novo gás às articulações com o Congresso ocorre no momento em que, pressionados pelo calendário eleitoral, os parlamentares precisarão intensificar os trabalhos até o recesso de julho. O saldo dessa equação terá impacto direto na percepção de risco do mercado em relação ao Brasil.

Na política, costuma-se dizer em Brasília, não existem coincidências. Cada gesto é pensado, cada movimento é calculado; para influentes fontes do Parlamento, o governo tardou a enviar a regulamentação da reforma tributária de forma proposital, justamente para reduzir a margem de manobra de lobbies e evitar maiores mudanças no texto que será protocolado nesta quarta-feira (24).

Em paralelo, o governo visa aprovar as propostas da equipe econômica que patinam desde o início do ano no Congresso e evitar o avanço das chamadas “pautas-bomba”, aquelas com alto potencial de prejudicar as contas públicas. A expectativa é que no período também ocorra uma enxurrada na liberação de emendas parlamentares ao

Orçamento, instrumento dos congressistas para fazer política em seus redutos eleitorais.

Percebendo a estratégia do governo, setores da Câmara se anteciparam e iniciaram há meses o debate com setores produtivos que se sentiram excluídos das discussões conduzidas pelo Ministério da Fazenda com Estados e municípios. Faz parte do jogo. Mas o que todos os lados envolvidos não podem perder de vista é que a conclusão da reforma tributária é, sim, fundamental para o país. E o mais rápido possível.

Nesse contexto, vale lembrar do dia 19 de dezembro de 2023, véspera da promulgação da emenda constitucional da reforma tributária.

Já estava evidente para todos que o processo de regulamentação que se seguiria à promulgação seria trabalhoso e poderia consumir grande parte de 2024. Ainda assim, a simples aprovação da PEC já começava a produzir efeitos positivos para a economia: naquela terça-feira à tarde, a poucos dias do recesso de fim de ano, a agência de classificação de risco S&P elevava a nota do Brasil em um degrau, para “BB”, com perspectiva estável.

Em seu informe, a S&P citava de forma objetiva a importância da aprovação da reforma tributária para justificar a sua decisão. E a despeito de sua implementação gradual, destacava como ponto positivo a capacidade da reforma de promover ganhos de produtividade a longo prazo e ampliar um “histórico de pragmatismo político”.

Em entrevista a jornalistas naquele mesmo dia, o ministro da Fazenda, Fernando Haddad, comemorou. Disse que as agências de rating estavam percebendo “que o país tem um projeto” e uma harmonia entre o Executivo, Legislativo e Judiciário. “Há uma coordenação em torno de um objetivo maior, e a reforma tributária foi o ponto alto” dessa trajetória, pontuou. Em outro momento da entrevista, reiterou que a busca pelo equilíbrio fiscal depende também do Congresso — um alerta que permanece atual.

Mas já naquele momento a visão predominante era que o Brasil iria levar mais alguns anos para reconquistar o grau de investimento, espécie de “selo de bom pagador” que chegou a ter entre 2008 e 2015. Em seu informe, em

contraponto à aprovação da reforma tributária, a S&P lembrou os déficits fiscais consistentes nos últimos anos. “O componente ausente tem sido a falta de progresso para lidar com os gastos grandes, rígidos e ineficientes do governo”, disse, enfatizando também que a administração federal vinha enviando “sinais divergentes” em relação ao compromisso com o novo arcabouço fiscal.

Em meio a crescentes provas do apetite intervencionista do Palácio do Planalto e mais uma crise na relação com o Legislativo, tais sinais divergentes em relação à política fiscal permanecem.

Em café da manhã com jornalistas nessa terça-feira (23), um dia antes de enviar ao Congresso o principal projeto de regulamentação da reforma tributária, o presidente Luiz Inácio Lula da Silva relativizou as recentes turbulências nas relações com o Congresso. Reiterou o discurso segundo o qual ele, chefe do Poder Executivo, é quem depende dos presidentes das duas Casas do Legislativo para conseguir transformar 2024 em um ano de colheita. Não o contrário. E falou sobre os movimentos de aproximação em direção à

cúpula do Congresso.

Ao mesmo tempo em que o governo conseguia na Câmara um acordo para limitar benefícios fiscais ao setor de eventos, Lula reforçava aos jornalistas sua disposição de manter os gastos públicos em expansão. Mais sinais divergentes, em um momento de deterioração do cenário internacional na comparação com o observado no fim do ano passado.

Dias depois da promulgação da PEC da reforma tributária, e da elevação da nota de crédito do Brasil pelas agências internacionais de rating, o risco Brasil encerraria 2023 com uma expressiva baixa. Segundo o **Valor Data**, o índice EMBI+ Brasil encerrou o ano passado aos 195,0 pontos, uma queda de 23,83% ante 2022. O CDS Brasil, outro indicador do risco país, bateria os 132,2 pontos, queda de 48,02%.

O EMBI+ Brasil encerrou o dia 22 de abril aos 215,0 pontos, alta acumulada de 10,26% neste ano. Já o CDS subiu 19,38% no mesmo período, para 157,8 pontos. O cenário atual exige responsabilidade.

Fernando Exman é chefe da redação, em Brasília. Escreve às quartas-feiras
E-mail fernando.exman@valor.com.br

Congresso Governo precisou ceder e recuar de proposta original, que era revogar o programa completa e imediatamente

Câmara aprova limite de R\$ 15 bilhões para o Perse

Raphael Di Cunto e Marcelo Ribeiro De Brasília

A Câmara dos Deputados aprovou nessa terça-feira o projeto de lei que restringe o Programa Emergencial de Retomada do Setor de Eventos (Perse) como forma de ajudar no ajuste fiscal e a diminuir o déficit nas contas públicas. O texto determina que o impacto do programa será limitado a mais R\$ 15 bilhões de renúncia de receita ou até dezembro de 2026, o que ocorrer primeiro. O texto segue para análise do Senado Federal.

A proposta original do governo era revogar completamente e de forma imediata o programa, mas o Executivo precisou ceder e recuar desse objetivo. Foram abandonadas as ideias de volta gradual dos impostos e de exclusão das grandes empresas (com faturamento superior a R\$ 78 milhões), mas o projeto impõe um limite de R\$ 15 bilhões para a desoneração de impostos até 2026.

Há dúvidas sobre a real efetividade disso. O setor calculava que o custo ficou em R\$ 6,9 bilhões ano passado, enquanto o Ministério da Fazenda acusava gasto de R\$ 13 bilhões. Como o cálculo

dos R\$ 15 bilhões só ocorrerá após a sanção, o teto deve durar cerca de dois anos e meio — ou seja, será superior aos R\$ 5 bilhões por ano desejado pela equipe econômica do governo.

A deputada Renata Abreu (Pode-SP), relatora do projeto, queria ainda que o valor de R\$ 15 bilhões fosse corrigido pela inflação, o que poderia ampliar o alcance em mais R\$ 2 bilhões, mas um acordo foi negociado diretamente pelo ministro da Fazenda, Fernando Haddad, para que isso não ocorra. A sugestão dela também era não vincular o fim imediato do Perse a esse valor, mas ela acabou vencida e a versão aprovada acaba com o programa no mês seguinte a esse “estouro” no orçamento projetado. Além disso, o programa acabará de qualquer forma em dezembro de 2026, mesmo que não preenchido todo o montante permitido.

O projeto contou com apoio de quase todos os partidos, inclusive do PL, principal sigla da oposição. Só o partido Novo se posicionou contra o texto. Líder do maior bloco parlamentar, que inclui União Brasil e PP, o deputado do Áureo Ribeiro (Solidariedade-RJ) defendeu a aprovação do pa-

recer. “Entendemos que a matéria é fundamental para geração de emprego e renda”, afirmou.

Uma das mudanças mais comemoradas pelo governo é a exigência de habilitação prévia na Receita Federal para que a empresa possa utilizar a isenção tributária de PIS/Cofins, CSLL e IR. O governo federal terá 30 dias para responder a solicitação. Se não cumprir o prazo, o CNPJ estará automaticamente habilitado.

Secretário-executivo do Ministério da Fazenda, Dario Durigan disse ao **Valor** que a lógica em vigor hoje “é perversa” porque é uma autodeclaração das empresas sobre o direito de utilizarem o benefício e é a Receita que precisa fiscalizar. “Como são dezenas de milhares de beneficiários do Perse, é impossível que se faça a fiscalização efetiva”, afirmou.

Segundo Durigan, passará a

existir um “filtro de entrada” para atender ao pedido dos parlamentares por “um programa com menos abusos”. “Vai ser necessário um recadastramento das empresas do Perse, caso queiram continuar gozando do benefício. Esse é o primeiro ponto que garante um controle prévio e uma restrição a abuso”, declarou.

Outra alteração negociada por Haddad é a exclusão de 14 dos 44 setores até então beneficiados pelo programa. Perderão o direito à isenção tributária os museus, pensões (alojamentos), produção de filmes para publicidade, serviços de montagem de móveis e transporte aquaviário para passeios turísticos, por exemplo.

Por outro lado, ficarão mantidos no programa atividades como hotéis e apart-hotéis, parques de diversões, casas de eventos, bares e restaurantes, artes cênicas, filmagem de festas, agências de viagem, operadores turísticos, produção musical, cinemas, espetáculos de dança, organização de férias, entre outros. Ao todo, 30 atividades econômicas (CNAEs) terão direito.

O relatório estabelece também que apenas as empresas que tinham essas atividades como seu

“Vai ser necessário recadastramento das empresas do programa”
Dario Durigan



Renata Abreu: relatora queria que os R\$ 15 bi fossem corrigidos pela inflação

CNAE principal em 18 de março de 2022 terão direito à isenção tributária (considerando aquela atividade de maior faturamento). Ainda será vedado o uso do benefício por aqueles que existiam entre 2017 e 2021, mas não tinham operação, e responsabilizado solidariamente o proprietário da empresa que vendê-la e o comprador fizer uso indevido do Perse para não pagar seus impos-

tos. Essas medidas foram criadas para evitar um “mercado paralelo” de CNPJs habilitados.

O projeto também prevê um programa de “autorregularização”, em que empresas que utilizaram indevidamente o Perse anteriormente poderão confessar a irregularidade em até 90 dias e quitar os impostos atrasados sem multa. **(Colaboraram Lu Aiko Otta e Jéssica Sant’Ana)**

PGR denuncia Zambelli e hacker por invadir sistema do CNJ e cometer falsidade ideológica

Isadora Peron De Brasília

A Procuradoria-Geral da República (PGR) apresentou denúncia contra a deputada Carla Zambelli (PL-SP) e o hacker Walter Delgatti Neto por invasão de dispositivo informático e falsidade ideológica. Eles são acusados de invadirem o sistema do Conselho Nacional de Justiça (CNJ) e expedirem, entre outros documentos, um falso mandado de prisão contra o ministro Alexandre de Moraes, do Supremo Tribunal Federal (STF).

Segundo a PGR, a deputada de “maneira livre, consciente e voluntária, comandou a invasão a sistemas institucionais utilizados pelo Poder Judiciário, mediante planejamento, arregimentação e comando de pessoa com aptidão técnica e meios necessários ao cumprimento de tal mister”.

Já Delgatti, sob o comando de

Carla Zambelli, mas também de maneira “consciente e voluntária”, invadiu dispositivos informáticos utilizados pelo Poder Judiciário, com o fim de adulterar informações, pelo menos entre o período de agosto de 2022 e janeiro de 2023.

O órgão apontou que o hacker, que foi preso preventivamente em agosto do ano passado, confessou a participação no crime e que as suspeitas foram confirmadas pelas análises periciais de dispositivos eletrônicos e, ainda, pelos depoimentos colhidos pela Polícia Federal (PF). Já em relação à deputada, a PGR afirmou que o “contato entre ambos é incontroverso” e que eles próprios “confirmam a existência de prévias interações”.

Em seu depoimento, Delgatti disse que Carla Zambelli prometeu a ele um emprego e também pagou valores pelos serviços que foram prestados. Além disso, providenciou internação hospi-

talar e tratamento gratuitos, por aproximadamente uma semana.

Para a PGR, as investigações demonstraram que a parlamentar “adotou meios que visavam a encobrir a relação” com Delgatti e que o pagamento pelos serviços prestados pelo hacker foi “escamoteado”, realizado por um funcionário e uma empresa contratada para cuidar das redes sociais dela e de candidatos do PL.

De acordo com o órgão, a dupla atuou com o objetivo de “prejudicar a credibilidade e o regular funcionamento do Poder Judiciário, com vistas a gerar vantagens de ordem política para a denunciada e vantagens econômicas e pessoais para o denunciado”.

Após a apresentação da denúncia, Moraes, que é o relator do caso no STF, deu 15 dias para os investigados se manifestarem. Ele também decidiu retirar o sigilo da investigação.

Em nota, a defesa de Carla Zambelli afirmou que recebeu “com surpresa” o oferecimento da denúncia e alegou que “inelementar qualquer prova efetiva que ela tivesse de alguma forma colaborado, instigado e ou incentivado o mítomano Walter Delgatti a praticar as ações que praticou”.

Segundo o advogado Daniel Bialski, a narrativa do hacker “foi desmentida pela própria investigação”. “A defesa irá exercer sua amplitude para demonstrar que ela [Zambelli] não praticou as infrações penais pelas quais foi acusada”, afirmou.

Já a defesa de Delgatti disse que ele “é réu confesso na invasão do CNJ, portanto não é surpresa a denúncia em seu desfavor”. “Com relação a denúncia perpetrada a Carla Zambelli só confirma que Walter falou a verdade”, afirmou o advogado Ariovaldo Moreira.

Moraes pede mais apuração sobre cartões de vacina

De Brasília

O ministro Alexandre de Moraes, do Supremo Tribunal Federal (STF), determinou o retorno, à Polícia Federal (PF), da investigação que envolve o ex-presidente Jair Bolsonaro (PL) em um esquema de falsificação de certificados de vacina contra a covid-19. Ele atendeu a um pedido apresentado pela Procuradoria-Geral da República (PGR).

No mês passado, a PF enviou o relatório final do caso ao Supremo, em que pedia o indiciamento de Bolsonaro, do tenente-coronel Mauro Cid e de outras 15 pessoas. Ao analisar o material, porém, o procurador-geral da República, Paulo Gonet, apontou a necessidade de aprofundamento das investigações e pediu novas diligências.

Entre os pedidos feitos pelo PGR está o de que a PF esclareça se Bolsonaro e aliados usaram os

cartões falsificados para entrar nos Estados Unidos. Segundo ele, ainda não houve resposta do Departamento de Justiça dos Estados Unidos (DOJ) sobre o assunto. Bolsonaro deixou o Brasil em 30 de dezembro de 2022, para não participar da posse do presidente Luiz Inácio Lula da Silva.

Gonet apontou ainda que, em relação ao deputado Gutemberg Reis (MDB-RJ), também indiciado pela PF, “sobram ainda alguns pontos de esclarecimento sobre o seu envolvimento na associação criminosa” que atuou no município de Duque de Caxias (RJ) para fraudar os certificados. Ele é irmão de Washington Reis, ex-prefeito da cidade fluminense.

O PGR também apontou que ainda estão pendentes de conclusão e de juntada aos autos dos laudos e dos relatórios de análise de conteúdo da maioria dos celulares apreendidos durante a investigação. **(IP)**

Mão de obra envelhece e ameaça economia da AL, diz FMI

Luiza Palermo
De São Paulo

A América Latina enfrenta um grande desafio para seu crescimento econômico nos próximos anos com a piora nas tendências demográficas apontando para um crescimento mais lento da força de trabalho, alerta um estudo divulgado ontem pelo Fundo Monetário Internacional (FMI).

“Prevemos que, nos próximos cinco anos, o crescimento na América Latina seja de cerca de 2% ao

ano, em média, o que é inferior à já baixa média histórica”, projeta o FMI, completando que o resultado é mais fraco do que os de outras economias emergentes na Europa e na Ásia, que esperam crescer 3% e 6% ao ano, respectivamente.

De acordo com o estudo, o crescimento mais fraco reflete, em parte, os problemas crônicos de baixo investimento e lento crescimento da produtividade. A novidade agora é a combinação desses fatores com a desaceleração do crescimento populacional da região, de

cerca de 1% ao ano nas duas décadas anteriores à pandemia para em torno de 0,6% ao ano nos próximos cinco anos.

“Mais importante ainda, o dividendo demográfico está desaparecendo à medida que a população da região está envelhecendo e a parcela em idade ativa está atingindo seu pico. Isso significa que a parcela capaz de gerar renda deixará de crescer”, aponta o estudo.

Essa é uma mudança significativa para a região, onde a parcela da população em idade ativa vinha

aumentando, possibilitando que a força de trabalho se expandisse em 0,5% ao ano desde 2000. O Fundo alerta que não prevê crescimento da população em idade ativa nos próximos cinco anos, em média.

Nesse cenário, para que o motor do trabalho continue funcionando nos países da região, o Fundo alerta para a necessidade de aumentar a participação na força de trabalho, principalmente incorporando mais mulheres.

“A participação feminina continua baixa, com apenas 52% das

mulheres em idade ativa, em comparação com 75% dos homens”, indica o FMI.

Algumas políticas podem ajudar na participação feminina, como os programas de creches, oferta de mais capacitação e evitar que a tributação interna desincentive os trabalhadores secundários nas famílias. Além disso, para o Fundo, seria útil eliminar a assimetria entre os benefícios na forma de creches e licenças parentais concedidos a homens e mulheres, que acabam desestimulando a contrata-

ção do público feminino ou afetando seus salários.

O estudo também destaca que a necessidade de combater a criminalidade, “uma importante causa de emigração em algumas partes da região, também deve estar na pauta”.

“Os países também podem aumentar a força de trabalho com oportunidades de formação profissional, aumento da idade de aposentadoria, e retirada dos desincentivos ao trabalho após a aposentadoria”, diz o estudo.

Disputa Washington ameaça bloquear o acesso de alguns bancos da China ao sistema financeiro mundial pelo apoio a Moscou

Bancos chineses que auxiliam a Rússia entram na mira dos EUA

Ian Talley e Alan Cullison
Dow Jones

Os EUA preparam sanções que ameaçam cortar o acesso de alguns bancos chineses ao sistema financeiro mundial e servem para armar o principal enviado de Washington com munições diplomáticas que, esperam as autoridades americanas, ajudem a interromper o apoio comercial de Pequim à produção militar russa, segundo fontes a par do assunto.

Mas enquanto o secretário de Estado dos EUA, Antony Blinken, se dirigia ontem a Pequim, a dúvida é se mesmo a ameaça de que os EUA usem uma de suas ferramentas mais potentes de coerção financeira seria capaz de atrapalhar o complexo e cada vez maior comércio entre Pequim e Moscou, que permitiu ao Kremlin reconstruir um setor militar surrado duramente por mais de dois anos de combates na Ucrânia.

Após o início da guerra, a China deu ouvidos aos alertas ocidentais para não enviar armas à Rússia, mas desde a visita de Blinken a Pequim, em 2023, houve um aumento nas exportações chinesas de bens comerciais que também podem ter uso militar. Sendo a China o principal fornecedor de circuitos, peças de aeronaves, máquinas e ferramentas, autoridades dos EUA dizem que a ajuda de Pequim permitiu a Moscou reconstruir sua capacidade industrial militar.

O Ocidente agora teme que a Rússia possa vencer a Ucrânia em uma guerra de desgaste, em particular se os aliados não mobilizarem suas próprias indústrias para se equipararem à produção russa.

Blinken e outras autoridades têm soado o alarme entre os aliados ocidentais, inclusive na semana passada em uma reunião do G7 (grupo das sete maiores economias ricas) em Capri, na Itália.

Nesta viagem a China, Blinken contará com o poder de ameaçar os bancos chineses de perderem acesso ao dólar e com o risco de turbulências nos laços comerciais com a Europa para persuadir Pequim a mudar de comportamento. Os bancos servem como intermediários fundamentais para as exportações à Rússia. Lidam com os pagamentos e fornecem crédito às empresas clientes para as transações de comércio exterior.

“A China não pode ter as duas coisas”, disse Blinken, em Capri. “Não pode ter relações amistosas positivas com países na Europa e, ao mesmo tempo, alimentar a maior ameaça à segurança europeia desde o fim da Guerra Fria.”

Autoridades americanas dizem que colocar os bancos como alvo de sanções é uma opção para elevar o tom, caso as abordagens diplomáticas não consigam persuadir Pequim. Nas últimas semanas, também intensificaram a pressão sobre Pequim, em reuniões e ligações privadas nas quais avisaram que Washington está preparada para agir contra as instituições financeiras chinesas que intermediam o comércio de bens de uso duplo, militar e civil.

As autoridades esperam que a pressão diplomática combinada do Ocidente evite a necessidade de tomar uma ação que possa romper a atual frágil “détente” entre as duas potências. Cortar o acesso dos bancos ao dólar — a moeda da

maioria das transações internacionais — tem implicações muito maiores do que as sanções normais contra indivíduos e empresas, por isso é usado como recurso de última instância. Tais sanções muitas vezes levam os bancos a falir, afetando a sua base de clientes, e isso representa um risco particular para a China, que enfrenta crescentes problemas de crédito.

Mas no passado ameaçar direcionar a mira contra os bancos só teve resultados de curta duração. Em dezembro, o presidente Joe Biden assinou um decreto que deu ao Departamento do Tesouro autoridade para impor sanções a bancos que ajudam o complexo militar-industrial da Rússia.

Isso, de fato, criou gargalos nas transações de comércio exterior entre China e Rússia, já que grandes bancos chineses recuaram de qualquer papel na facilitação dos acordos, segundo Alexandra Prokopenko, pesquisadora do centro de estudos Carnegie Russia Eurasia Center, que já trabalhou no Banco Central da Rússia.

Mas aos poucos esses grandes nomes foram substituídos por bancos regionais chineses mais obscuros, com pouca atuação em atividades econômicas em dólar, e,

portanto, menos a perder no caso de sanções dos EUA. “As cadeias de pagamento estão sendo reconstruídas lentamente”, disse Prokopenko. “Tanto russos quanto chineses estão constantemente se adaptando às novas condições.”

O comércio de alguns dos bens de uso duplo mais críticos para as Forças Armadas russas aumentou após o encontro entre Xi e Putin em março de 2023, segundo uma análise recente publicada pelo centro de estudos Center for Strategic and International Studies (CSIS), com sede em Washington. O CSIS destaca que o número de envios de bens críticos de uso duplo, como peças de helicópteros, equipamentos de navegação e máquinas usadas para fabricar peças de precisão para armas e aeronaves, aumentou de algumas milhares de remessas mensais para quase 30 mil por mês.

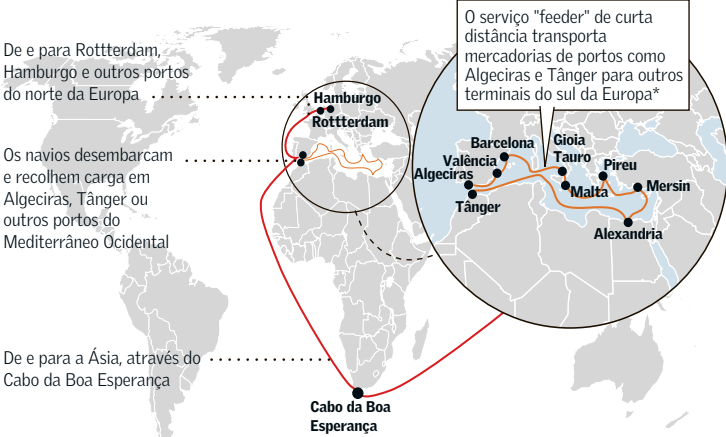
“Isso permitiu ao Kremlin acelerar sua produção armamentista, como blindagem, artilharia, mísseis e drones, e montar uma defesa eficaz contra a contraofensiva de 2023 da Ucrânia”, disse Max Bergmann, pesquisador sênior do CSIS.

No início da guerra, Xi parecia receptivo aos apelos do Ocidente para se abster de enviar equipamento militar à Rússia, mas desde então os chineses encontraram formas de contornar isso. “Os chineses não fornecem nada que se pareça a uma arma”, disse um alto diplomata europeu que trabalha em Washington. “Os componentes de que falamos — chips, máquinas, ferramentas — são peças que se coloca em uma arma.” (Colaborou Lingling Wei)

As vendas chinesas de bens de uso duplo mais críticos para o Exército russo aumentaram desde 2023

Portos do Mediterrâneo no limite

Perturbações no Mar Vermelho têm reflexos na Europa



Bloqueio no Mar Vermelho leva portos europeus à exaustão

Robert Wright

Financial Times, de Algeciras

Os portos de contêineres em todo o Mar Mediterrâneo ocidental estão perto de sua capacidade máxima, o que aumenta o risco de custos de estocagem mais altos e de falta de componentes para varejistas e fabricantes europeus, no mais novo problema para as cadeias de fornecimento da região.

Executivos do setor portuário disseram que precisam lidar com áreas de armazenagem superlotadas e demoras na atracação de navios na sequência dos ataques houthis a embarcações no Mar Vermelho, e isso levou a uma explosão do tráfego nos portos de Algeciras e Barcelona, na Espanha, e Tânger Med, no Marrocos.

A dinamarquesa Maersk avisou recentemente seus clientes que a “densidade da área de estocagem” no porto de Barcelona cresceu muito por causa da alta capacidade, já que o porto trabalha com movimentos de transferência de cargas muito superiores aos normais. A Maersk acrescentou que os terminais de Algeciras e Tânger também sofrem com o problema.

Alonso Luque, executivo-chefe da TTI Algeciras, um dos dois terminais de contêineres em Algeciras, disse que seus armazéns estavam “bastante lotados” e só conseguiram evitar congestionamentos graves porque limitaram a quantidade de negócios que aceitam.

“A capacidade está muito restrita”, afirmou ele.

A maioria das grandes empresas de transporte marítimo de contêineres que operam na rota entre a Ásia e a Europa redirecionou seu tráfego para contornar o Cabo da Boa Esperança, em vez de passar pelo Canal de Suez, depois do início dos ataques dos houthis, que têm apoio do Irã.

Os desvios obrigaram as empresas de transporte marítimo de carga a desenvolverem novos esquemas para as mercadorias que circulam entre a Ásia e portos na Itália, na Grécia e na Turquia.

Depois de contornar a África do Sul, muitos navios deixam seus contêineres em portos na parte ocidental do Mediterrâneo, como os de Algeciras e Tânger. A partir daí, serviços “auxiliares” de curta distância transportam as mercadorias para outros terminais do sul da Europa.

Os transtornos surgiram porque portos cruciais têm tido dificuldades para lidar com o forte aumento no tráfego de “transferência de cargas” resultante. Daniel Richards, diretor

da consultoria marítima MSI, que tem sede em Londres, afirmou que os atrasos nos portos podem obrigar algumas empresas a manterem estoques extras ou por mais tempo.

“[Um elemento] seria se os custos de estocagem subissem por causa disso”, disse Richards. Ele acrescentou que também havia riscos para o fornecimento de componentes para fabricantes.

Essa questão aparece porque os terminais que lidam com automóveis prontos também sofrem fortes congestionamentos, causados em grande parte pela disparada no número de unidades exportadas da Ásia para a Europa e a América do Norte e por uma desaceleração nas vendas de veículos.

Algeciras e Tânger Med ainda não publicaram estatísticas a respeito do tráfego este ano, mas Barcelona registrou um aumento de 17% na movimentação de contêineres em fevereiro, comparada com o mesmo mês de 2023.

A expectativa de muitos operadores de terminais é que os problemas não acabem enquanto os desvios de rotas dos serviços continuarem.

Nabil Boumezzough, presidente do conselho de administração da Tangier Alliance, operadora do terminal de contêineres TC3 no Marrocos, contou que este ano o terminal tem operado constantemente com área de armazenamento perto da capacidade máxima.

“Isso tem desafiado sua eficiência, desafiado sua produtividade e desafiado a forma como você administra seu porto”, explicou Boumezzough.

A APM Terminals, braço que opera terminais da AP Møller-Maersk, informou que sofreu “pressões de curto prazo” em suas instalações em Barcelona, Algeciras e Tânger, mas agora podia observar “melhoras significativas”.

Contudo, os serviços de rastreamento de navios mostram que tanto em Algeciras como em Tânger eles frequentemente precisam esperar fundeados no mar antes de conseguirem atracar. Essas demoras costumam ser um sinal de que os portos estão ficando congestionadas.

Luque afirmou que, por causa da falta de capacidade em Algeciras e Tânger, que ficam em lados opostos do Estreito de Gibraltar, as empresas de transporte marítimo de carga eram obrigadas a ir para portos menos convenientes e mais distantes.

Ele contou que as empresas estão usando instalações tão longínquas como as de Malta e Gioia Tauro, na Itália.

Barracas elevam temor de ataque ao sul da Faixa de Gaza



Um novo conjunto de barracas foi construído próximo da cidade de Khan Younis, no sul da Faixa de Gaza, segundo fotos de satélite analisadas pela agência Associated Press (AP), enquanto o exército de Israel se prepara para uma ofensiva em Rafah, perto da fronteira com o Egito. O premiê israelense, Benjamin Netanyahu, informou que planejava retirar os civis para Khan Younis e áreas próximas antes da invasão em Rafah, onde a maioria da população palestina buscou refúgio durante a guerra. O exército disse que não estava envolvido na instalação das tendas, segundo a AP. Khan Younis tem sido alvo de operações militares israelenses nas últimas semanas, incluindo em hospitais. Na foto, imagem de satélite mostra fileiras de tendas erguidas no sul do território.

Columbia adota aulas online para conter atos sobre Gaza

Agências internacionais

A Universidade Columbia, na cidade de Nova York, anunciou ontem que adotará aulas híbridas pelo restante do semestre, à medida que os protestos sobre a guerra entre Israel e Hamas se intensificaram no campus e em outras universidades ao redor dos EUA.

Columbia afirmou que os alu-

nos poderão optar por assistir às aulas online — em meio às dificuldades para conter protestos pró-palestinos que se intensificaram desde a semana passada.

A universidade chegou a pedir à polícia de Nova York que ajudasse a conter os atos — que em várias ocasiões exibiram viés antissemita —, o que exacerbou os conflitos no campus. Estudantes pró-Palestina

afirmam que a medida suprimiu o direito de expressão. Outros grupos estudantis disseram que suas manifestações eram pacíficas e respeitavam religiões.

Os protestos se espalharam para outras universidades no país, incluindo Harvard, Berkeley, MIT (Instituto de Tecnologia de Massachusetts) e NYU, na maior escala da das tensões estudantis desde o

começo da guerra, após os ataques do Hamas em 7 de outubro.

Na Universidade Yale, a polícia prendeu ontem cerca de 50 manifestantes. Anteriormente, presidentes de Harvard e da Universidade da Pensilvânia renunciaram — em parte cedendo às críticas que se seguiram às suas respostas aos crescentes níveis de antissemitismo nos campus.

Lula crê em contornar problemas com uma retórica otimista

O presidente Lula deu ontem entrevista à imprensa para dizer o que todo governante diz: o presente é melhor que o passado e o futuro será ainda mais incrível. Lula não vê problemas na trajetória de sua administração até agora nem prevê que haverá, até onde sua vista alcança. Com velha hipérbole, o presidente repetiu que nunca neste país houve um programa de crédito como o Desenrola, linhas de crédito e renegociação de dívidas para pequenas e médias empresas, bancadas por um fundo garantidor com dinheiro do Tesouro. Para ele, a economia superará todas as previsões, apesar da ação “nefasta” do Banco Central.

Lula ensaia uma fuga para a frente. Seu governo está sendo emparedado pela oposição e por aliados de ocasião dispostos a aprovar pautas-bomba no Legislativo. No Congresso, tem um adversário poderoso, o presidente da Câmara, Arthur Lira, e no Senado, Rodrigo Pacheco está trazendo as maiores dores de cabeça recentes, com a PEC do quinquênio, prebenda para a elite do funcionalismo no Judiciário, e para os Estados mais endividados, aos quais quer brindar com descontos em juros e abatimento do estoque de dívidas.

O presidente da República está reagindo a sua perda de prestígio nas pesquisas. Após ser eleito com pouco menos de 2 pontos percentuais de vantagem sobre seu rival Jair Bolsonaro, a avaliação de sua atuação ao longo de 16 meses de mandato não melhorou substancialmente. A diferença entre os que aprovam sua gestão e os que a desaprovam mal escapa da margem de erro. No Congresso, a base governista não passa de um terço, insuficiente para evitar que os vetos presidenciais a políticas que não aprova — muitos deles corretos — sejam derrubados em série. Nada disso ocorreu em seus dois primeiros mandatos.

Uma atitude recomendável seria apresentar o quadro político como ele é: quais são os problemas, suas causas, os meios de superá-los e as chances de sucesso. Lula, porém, vê empecilhos onde há vitórias, como na atuação sóbria e eficiente de sua equipe econômica, e trunfos garantidos em apostas fracassadas no passado, como a neoindustrialização e os investimentos para todos os lados da Petrobras.

Lula voltou a ser indelicado com Roberto Campos Neto, presidente do BC, bem-sucedido em sua tarefa de debelar a inflação, a baixo custo para a atividade econômica, o emprego e a renda, todos em alta. “Quem conviveu com Campos Neto por 1 ano e 4 meses não tem problema mais 6 meses”, disse Lula, para quem “essa taxa de juros é muito alta para o povo brasileiro”. O futuro da política monetária, com essas

declarações, corre riscos, pois elas sugerem que o novo comando do BC diminuirá a Selic a um ponto considerado “baixo”, independentemente do nível de inflação, que está fora da meta e que começou a se distanciar dela.

Para Lula, isso não tem importância. “Com todo o respeito ao mercado, eu gosto mais do Brasil do que o mercado. O que martela minha cabeça não é o mercado, não sou movido ao mercado. Sou movido pelo povo pobre”, afirmou. O presidente não agiu assim em seu primeiro mandato, quando convocou um time com perfeitas credenciais ortodoxas para dirigir o Banco Central, comandado pelo tucano Henrique Meirelles, e se esmerou para produzir enormes superávits fiscais, que hoje abomina. Foi um sucesso.

O Planalto interpreta da forma que lhe convém os obstáculos que enfrenta, as fraquezas de sua base governista e de sua articulação política. Anteontem poupou seu ministro de Relações Institucionais, Alexandre Padilha, para delegar suas funções de articulação a todos, inclusive ao ministro da Fazenda, Fernando Haddad, que, segundo Lula, deveria deixar de lado os livros para se empenhar no convencimento de parlamentares recalcitrantes. Lira, no comando da Câmara, não conversa mais com Padilha, encarregado do governo de fazer a ponte com os deputados, mas Lula atribuiu o problema aos livros que Haddad mal tem tempo de ler.

Experiente, o presidente se reuniu com Lira para discutir a relação, mas, para não dar sinais de fraqueza evidente, disse que não foi bem isso. “Não tive uma reunião com o Lira, eu tive uma conversa. É diferente. Se fosse uma reunião, eu teria levado meus líderes”, afirmou. “Eu sinceramente não acho que a gente tenha problemas no Congresso”. Um dia antes o presidente se reuniu com quatro ministros do Supremo Tribunal Federal tendo a seu lado o ministro da Justiça, que deixou há pouco o STF — e nenhum de seus líderes.

Lula disse que a economia vai crescer mais do que os analistas pensam, o que é possível em função da quantidade de estímulos fiscais e creditícios em cena, na direção contrária à política do BC para reduzir a inflação. “Vamos colher um sucesso extraordinário”, afirmou. O cenário externo piorou, o real se desvaloriza, os juros futuros, que não dependem de Campos Neto, estão subindo, há saída de investidores estrangeiros da bolsa e as expectativas de inflação aumentam, em um contraponto preocupante à fala presidencial. Lula deveria usar seu inegável talento oratório para afiançar que deseja contas públicas em equilíbrio e que o crescimento virá em seguida, com a queda da inflação. Infelizmente, faz o contrário, com o risco de colher tempestades na economia e na política.

Custo reputacional e político da inflação acelerar é maior do que manter os juros onde estão. Por Joaquim Levy

Uma opção barata para o Federal Reserve

A política monetária apresenta um dilema ao redor do mundo. Independente das tensões geopolíticas e da necessidade de mudanças estruturais em alguns países, é difícil dizer que há grande excesso de demanda global, ou mesmo nos EUA. Por outro lado, há uma preocupação legítima com a inflação.

A preocupação com a inflação vem da possível inércia na alta dos preços dos serviços, da menor queda dos preços industriais e de que choques nos preços de energia venham a se propagar pelas economias. Há ainda uma preocupação mais velada com a sustentabilidade fiscal à luz dos gastos com a covid, envelhecimento da população, limitações ao comércio e riscos climáticos.

Nos EUA, reporta-se um curioso incômodo das pessoas, apesar do PIB crescendo, desemprego baixo e queda da inflação. Ele é atribuído por uns aos preços dos serviços ainda subirem acima dos 3% anuais e por outros ao sentimento de que os salários não acompanharam o aumento dos preços desde a covid.

Houve de fato uma alta de preços em todo o mundo, e a inflação americana não vem caindo tão rápido em 2024. Mas sua difusão calculada pelo time de macroeconomia do Safra, ou seja, a proporção dos itens com altas, está próxima aos níveis pré-covid. A menor difusão sugere mais a continuidade de ajuste de preços relativos do que alta generalizada de preços típica da inflação persistente. Mesmo em serviços, mais da metade dos preços cresceu menos de 0,2% em março de 2024, proporção semelhante ao pré-covid e bem maior do que em março de 2022 ou 2023. A maior diferença com o pré-covid

é a persistência de um grupo limitado de serviços que tem crescido acima de 0,5% ao mês.

Infelizmente, os índices de preços americanos são caprichosos, em geral por razões técnicas. O índice da moradia, por exemplo, não foca na alta dos novos aluguéis, mas na variação do custo da moradia para a média das pessoas, inclusive as que moram na casa própria. Assim, seu cálculo requer hipóteses e ajustes técnicos que podem confundir quem busca um sinal de curto prazo, como aconteceu em janeiro agora.

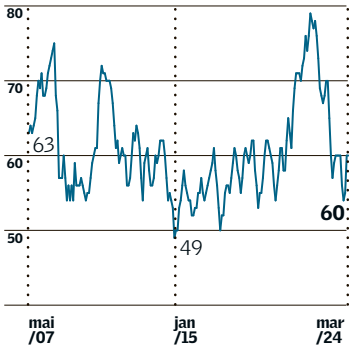
A inflação de serviços também pode ser volátil pela forma como se decompõe a variação nominal do consumo entre preço e quantidade. A incerteza dessa decomposição no caso da saúde, por exemplo, e a estimativa dos efeitos sazonais também tem sido exacerbada pela ruptura das séries pela covid. Também há ambiguidade quando se olha para o consumo. Sua aparente força tem consternado analistas que clamam por mais juros. De fato, a transmissão da política monetária para o consumidor tem sido mais lenta do que o habitual, porque as famílias têm menos dívida que no passado e a dívida existente é geralmente com juros pré-fixados, pouco sensíveis à ação do Banco Central. Além disso, elas ainda têm rescaldos da poupança acumulada durante a pandemia e beneficiaram-se do valor das ações terem recentemente subido US\$ 4 trilhões (quase 20% do PIB americano), o que dá conforto ao consumo.

As empresas também estão pouco alavancadas e com bons lucros: seu endividamento nominal subiu apenas 1,5% no último ano, com queda do estoque de empréstimos e estagnação no volume de títulos corporativos.



EUA: Difusão do CPI

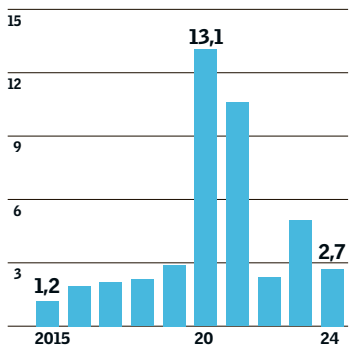
Média Trimestral. em %



Há trincas no quadro do consumo, com o aumento da inadimplência e o crescimento nominal das vendas no primeiro trimestre de 2024 de provavelmente apenas 0,1%. Apesar de certa disposição dos bancos de rolar as dívidas, a reticência ao crédito é grande, já que são os bancos — especialmen-

EUA: Déficit Primário (% PIB)

Com ajuste de crédito estudantil 2022-23



te os médios e pequenos — que têm sofrido as maiores perdas com a alta de juros. Menos crédito e o provável esgotamento dos recursos poupados na covid, junto com a modicidade dos aumentos salariais, apesar do desemprego baixo, e a contração fiscal em curso, acabam esfriando o consumo. O im-

GRUPO GLOBO

Conselho de Administração
Presidente: João Roberto Marinho

Vice-presidentes:
José Roberto Marinho e Roberto Irineu Marinho

Valor

é uma publicação da Editora Globo S/A

Diretor Geral: Frederic Zoghbi Kachar

Diretora de Redação: Maria Fernanda Delmas
Princípios editoriais do Grupo Globo: http://globo.br/pr_edit

Editor-executivo de Opinião
José Roberto Campos
(jose.campos@valor.com.br)
Editores-executivos
Catherine Vieira
(catherine.vieira@valor.com.br)
Fernando Torres
(fernando.torres@valor.com.br)
Robinson Borges
(robinson.borges@valor.com.br)
Sergio Lamucci
(sergio.lamucci@valor.com.br)
Zinia Baeta
(zinia.baeta@valor.com.br)
Sucursal de Brasília
Fernando Exman
(fernando.exman@valor.com.br)
Sucursal do Rio
Francisco Góes
(francisco.goes@valor.com.br)
Editor do Núcleo de Política e Internacional
Fernanda Godoy
(fernanda.godoy@valor.com.br)
Editora do Núcleo de Finanças
Talita Moreira
(talita.moreira@valor.com.br)
Editora do Núcleo de Empresas
Mônica Scaramuzzo
(monica.scaramuzzo@valor.com.br)
Editora de Tendências & Tecnologia
Cynthia Malta
(cynthia.malta@valor.com.br)
Editor de Brasil
Eduardo Belo
(eduardo.belo@valor.com.br)
Editor de Agronegócios
Patrick Cruz
(patrick.cruz@valor.com.br)

Editor de S.A.
Nelson Niero
(nelson.niero@valor.com.br)
Editora de Carreira
Stela Campos
(stela.campos@valor.com.br)
Editor de Cultura
Hilton Hida
(hilton.hida@valor.com.br)
Editor de Legislação & Tributos
Arthur Carlos Rosa
(arthur.rosa@valor.com.br)
Editora Visual
Multiplataformas
Luciana Alencar
(luciana.alencar@valor.com.br)
Editora Valor Online
Paula Cleto
(paula.cleto@valor.com.br)
Editora Valor PRO
Roberta Costa
(roberta.costa@valor.com.br)
Coordenador Valor Data
William Volpato
(william.volpato@valor.com.br)
Editora de Projetos Especiais
Célia Roseblum Celia
(roseblum@valor.com.br)
Repórteres Especiais
Adriana Mattos
(adriana.mattos@valor.com.br)
Alex Ribeiro (Brasília)
(alex.ribeiro@valor.com.br)
César Felício
(cesar.felicio@valor.com.br)
Daniela Chiaretti
(daniela.chiaretti@valor.com.br)
Fernanda Guimarães
(fernanda.guimaraes@valor.com.br)

João Luiz Rosa
(joao.rosa@valor.com.br)
Lu Aiko Otta
(lu.aiko@valor.com.br)
Marcos de Moura e Souza
(marcos.souza@valor.com.br)
Maria Cristina Fernandes
(mcristina.fernandes@valor.com.br)
Marli Olmos
(marli.olmos@valor.com.br)
Correspondente Internacional
Assis Moreira (Genebra)
(assis.moreira@valor.com.br)
Correspondentes nacionais
Cibelle Bouças (Belo Horizonte)
(cibelle.boucas@valor.com.br)
Marina Falcao (Recife)
(marina.falcao@valor.com.br)

VALOR INVESTE
Editora: Daniele Camba
(daniele.camba@valor.com.br)

PIPELINE
Editora: Maria Luíza Filgueiras
(maria.filgueiras@valor.com.br)

VALOR INTERNATIONAL
Editor: Samuel Rodrigues
(samuel.rodrigues@valor.com.br)

NOVA GLOBO RURAL
Editor-executivo:
Cassiano Ribeiro
(cassianor@edglobo.com.br)

Valor PRO / Diretor de Negócios Digitais Tarcísio J. Beceveli Jr. (tarcisiojunior@valor.com.br)
Para assinar o serviço em tempo real Valor PRO: falecom@valor.com.br ou 0800-003-1232

Filiado ao IVC (Instituto Verificador de Comunicação) e à ANJ (Associação Nacional de Jornais)
Valor Econômico Av. 9 de Julho, 5229 – Jd. Paulista – CEP 01407-907 – São Paulo – SP. **Telefone** 0 xx 11 3767 1000

Departamentos de Publicidade Impressa e On-line
SP: Telefone 0 xx 11 3767-7955, **RJ** 0 xx 21 3521 1414, **DF** 0 xx 61 3717 3333.
Legal SP 0 xx 3767 1323
Redação 0 xx 11 3767 1000. **Endereço eletrônico** www.valor.com.br
Sucursal de Brasília SCN Quadra 05 Bloco A-50 – Brasília Shopping – Torre Sul – sala 301 – 3º andar – Asa Norte – Brasília/DF – CEP 70715-900
Sucursal do Rio de Janeiro Rua Marques de Pombal, 25 – Nível 2 – Bairro: Cidade Nova – Rio de Janeiro/RJ – CEP 20230-240

Publicidade - Outros Estados
BA/SE/PB/PE e Região Norte Canal Chetico Comun. e Rep.
Tel/Fax: (71) 3043-2205
MG/ES - Sat Propaganda
Tel/Fax: (31) 3264-5463/3264-5441

PR - SEC - Soluções Estratégicas em Comercialização
Tel/Fax: (41) 3019-3717
RS - HRM Representações
Tel/Fax: (51) 3231-6287 / 3219-6613

SC - Marcucci & Gondran Associados
Tel/Fax: (48) 3333-8497 / 3333-8497

Para contratação de assinatura e atendimento ao assinante, entre em contato pelos canais:
Call center: **0800 7018888**, whatsapp e telegram: **(21) 4002 5300**. Portal do assinante: portaldoassinante.com.br. Para assinaturas corporativas e-mail: corporate@valor.com.br
Aviso: o assinante que quiser a suspensão da entrega de seu jornal deve fazer esse pedido à central de atendimento com 48 horas de antecedência

Preço de nova assinatura anual (impresso + digital) para as regiões Sul e Sudeste:
R\$ 1.738,80 ou R\$ 144,90 mensais. Demais localidades, consultar o Atendimento ao Assinante. **Tel: 0800 7018888.** Carga tributária aproximada: 3,65%

lhões de pessoas para a oferta de trabalho no período.

O Fed tem reagido com imaginação à ambiguidade dos indicadores, sem deixar de se fundamentar nos dados. Independentemente de qualquer certeza sobre a taxa de juros “neutra”, tem ficado evidente que o custo reputacional e político de o índice de inflação acelerar, apesar dos sinais de arrefecimento da economia e dos preços, é maior do que o de manter os juros onde estão. A inflação é sentida por todos, enquanto os juros não estão aumentando a prestação da casa própria ou machucando muito as empresas.

Assim, é atraente deixá-los parados, com a opção de cortá-los rapidamente se a bolsa ou a economia esfriarem de repente. Essa opção é barata para as autoridades americanas apesar do possível impacto no serviço da dívida pública, que deverá quase triplicar ano que vem em relação aos US\$ 350 bilhões pagos 2021. Isso porque se estima que a economia responderia rapidamente ao exercício da opção de corte, salvo se um choque no custo da energia trouxer estagflação.

A manutenção dos juros pelo Fed no atual patamar até os sinais de desaceleração da economia seriam indiscutíveis não é tão barata para outros países, especialmente os mais frágeis e endividados. Ela pode agravar a saída de capital dos países emergentes que foi sinalizada pelo relatório Summers-Singh divulgado no recente encontro das instituições de Bretton Woods, com impacto no desenvolvimento ao redor do mundo.

Joaquim Levy é diretor de Estratégia Econômica e Relações com Mercado do Banco Safra. Foi ministro da Fazenda e diretor-gerente do Banco Mundial.

Embate político e seu custo fiscal

Nilson Teixeira



O histórico recente revela um enfraquecimento gradual do apoio parlamentar ao longo do mandato presidencial. Essa dinâmica tende a ser mais desafiadora agora, pois o governo Lula não conseguiu consolidar uma maioria coesa e comprometida com sua agenda. O desgaste para aprovação de suas propostas já é notório, com alterações substanciais dos textos originais e custosas negociações para evitar a derubada de vetos presidenciais. O ambiente deve continuar conturbado, com frequentes embates, velados ou não, entre membros do Executivo e líderes políticos, retardando a tramitação de propostas de interesse do país e elevando o risco da aprovação de medidas com custo fiscal. O prognóstico para esse relacionamento até o fim da atual gestão tampouco é estimulante, pois os novos presidentes das duas casas legislativas não serão dos partidos mais fiéis da base de apoio, não sendo possível descartar certa instabilidade política. O poder de direcionar grande

parte dos recursos discricionários do orçamento era um importante instrumento para construção de uma base aliada robusta. Essa habilidade foi corroída nos últimos 10 anos por conta da diminuição da parcela discricionária do orçamento e da conquista de maior independência dos congressistas na sua definição. Em vez de uma reversão dessa autonomia, os próximos anos testemunharão a ampliação das emendas parlamentares e a alta do percentual dessas verbas com liberação obrigatória. Além disso, o espaço de negociação com base na data de desembolso diminuirá nos próximos anos, com os congressistas impondo prazos mais rígidos para liberação das emendas. Como essa dinâmica não será revertida, o governo terá de mudar por completo a negociação no âmbito das contas públicas. O Executivo precisará profissionalizar o relacionamento com o Legislativo e melhorar a coordenação com Estados e municípios no intuito de convencer os parlamentares a patrocinar com suas emendas projetos com maior retorno econômico e social. Para ser bem-sucedido, esse trabalho terá de ser abrangente, com participação dos parlamentares em todas as fases, em particular nas inaugurações, e constante prestação de contas, em especial a análise dos retornos. Ademais, será imperativo um monitoramento mais eficiente dos projetos para evitar os frequentes malfeitos e usos improdutivos.

Em combinação com essa profissionalização, o governo precisa adotar campanha de esclarecimento sobre o direcionamento do dinheiro público. A população dificilmente manifesta insatisfação com as notícias de má aplicação e desvios de verbas, muito provavelmente por não perceber que o orçamento é limitado e que o seu mau uso impede ações em áreas prioritárias. Essa baixa preocupação é assumida igualmente por seus representantes, conforme demonstrado pela tranquilidade com que se aprovam despesas e se prorrogam renúncias tributárias. Por ora, os conflitos entre o Executivo e o Legislativo e os problemas de coordenação elevam os riscos de aumento de gastos tributários e de despesas fiscais. A reação tardia do governo a propostas muitas vezes com tramitação já avançada no Congresso demanda negociações demoradas, que requerem, para sua reversão ou arquivamento, contrapartidas políticas que trazem mais ineficiência à operação da máquina pública. Há vários exemplos, sendo os mais recentes a equivocada proposta de retorno dos quinquênios e o acordo para manutenção do Programa Emergencial de Retomada do Setor de Eventos (Perse). A Comissão de Assuntos Econômicos do Senado aprovou a volta do pagamento de quinquênios para várias categorias do serviço público. A reação do governo foi tardia, o que exigirá, agora, maior empenho na nego-

ciação com os congressistas. Esse processo desviará a atenção de medidas mais relevantes, além de agregar custos para o setor público. A negociação sobre o Perse foi igualmente tardia e mal conduzida, com o empenho do Executivo sendo insuficiente para mostrar aos parlamentares a injustiça da manutenção desse programa, bem como seus enormes desvios e custos fiscais. No fim, a ação morosa resultará na manutenção do privilégio sem data de expiração e um custo anual superior a R\$ 5 bilhões.

Governo terá de mudar como negocia com o Congresso, já que atual dinâmica orçamentária não será revertida

A forma de elaboração de propostas pelo Executivo também parece deslocada da realidade no Congresso. Um exemplo atual é a regulamentação da 1ª parte da Reforma Tributária, para a qual o governo não criou um fórum de negociação com as frentes parlamentares. Essa falta de comunicação e a demora no encaminhamento dessas propostas contribuíram para que a Câmara de Deputados tenha recebido 13 projetos de regulamentação dessas frentes. Como consequência, a tramitação da regulamentação será mais extenuante, com o resultado terminando ainda mais distante de um modelo ótimo. O próprio anúncio das pro-

postas do Executivo é disfuncional. A mudança da meta de resultado primário é um dos exemplos, com membros do governo apenas repetindo o mantra pouco convincente de responsabilidade fiscal e culpando, mesmo que indiretamente, o Congresso. Essa estratégia é errada e só cria animosidades. A correta atitude seria o governo dedicar mais energia no convencimento dos parlamentares sobre os benefícios da consolidação fiscal para a melhoria do bem-estar dos seus eleitores, apesar dos custos de curto prazo e da redução de privilégios para alguns grupos. Para isso, porém, os próprios membros do governo não precisariam crer nessa tese. Em certa medida, o embate político se deve à dificuldade de membros do governo para lidar com o novo cenário de maior autonomia dos parlamentares na alocação de recursos orçamentários. Nesse sentido, o Executivo tem de melhorar a coordenação política para conter a deterioração fiscal. O governo, com apoio das administrações regionais, também precisa instituir uma sólida estrutura para a promoção de um relacionamento contínuo com os congressistas, inclusive para estimular o uso de emendas parlamentares para projetos bem estruturados e considerados relevantes pelos políticos. Não é uma tarefa fácil, mas não há alternativa viável.

Nilson Teixeira, Ph.D. em economia, escreve quinzenalmente neste espaço.

Frase do dia

“A Petrobras nunca teve crise. A crise da Petrobras é pelo fato de ela ser uma empresa muito grande”.

Do presidente Lula em entrevista ontem, ao dizer que a capacidade de investimento da estatal é maior do que a do país

Cartas de Leitores

Retrocesso da indústria
O artigo de Pedro Cafardo (22/04) é extremamente atual e relevante. Gostaria de trazer um ponto de vista que raramente é tratado na questão de desenvolvimento industrial no Brasil: o fato de que a indústria é extremamente dependente de multinacionais estrangeiras, as quais têm vida própria. Numa multinacional, a estratégia é global e as subsidiárias respondem prioritariamente à matriz; em segundo plano ao país hospedeiro. Então, duas questões estão sendo deixadas de lado: o papel atribuído pelas matrizes às subsidiárias operando no Brasil e a dinâmica das cadeias globais de valor, que são comandadas por multinacionais estrangeiras.

Por exemplo, a frase inicial do artigo “a indústria brasileira perdeu sua extraordinária pujança do período 1930-1980”, tem que contemplar que nesse momento as multinacionais ocidentais (que foram “a locomotiva” da indústria) estavam passando por um profundo processo de reestruturação devido à emergência das multinacionais asiáticas, especialmente as japonesas. Nesse contexto, o Brasil começa a perder protagonismo. Hoje em dia, as multinacionais estão novamente num profundo processo de reestruturação, cujas tendências não estão claras. Sem questionar nenhum dos pontos levantados no diagnóstico Marquetti e Fonseca, fica evidente que é necessário entender e prever os movimentos das multinacionais estrangeiras para que se chegue a uma proposta de reindustrialização factível. Entendo que esse é um argumento politicamente sensível, mas não me parece haver alternativa do que entender melhor o jogo que está sendo jogado e como o país poderá participar.

Afonso Fleury
acfleury@usp.br

Lula e ministros
O presidente Lula foi, no mínimo, deselegante com o ministro Fernando Haddad, pedindo que ele pare de ler livros e faça articulação com o Congresso. Ou será o início de sua “fritura” no cargo?
Vital Romanelli Penha
vitalromaneli@gmail.com

•
Lula sugeriu, com tinturas de ordem, a Fernando Haddad, que perca tempo conversando com a Câmara e o Senado ao invés de ler um livro, a seu vice Geraldo Alckmin que seja mais ágil e converse mais. Como interpretar tais recomendações? Insatisfação do chefe em relação aos desempenhos dos auxiliares? Pode ser. Mas, afinal, o exercício da política não é só conversa como orienta Lula. Há que eventualmente ler-se um livro, embora o atual mandatário não confirme tal preceito por não ter o hábito. Além disso, as conversas e as falas precisam ser dosadas e criteriosas para que produzam bons resultados. Caso contrário, há o risco de se jogar conversa fora. Quem sabe, trata-se de ansiedade por resultados rápidos.
Paulo Roberto Gotac
pggotac@gmail.com

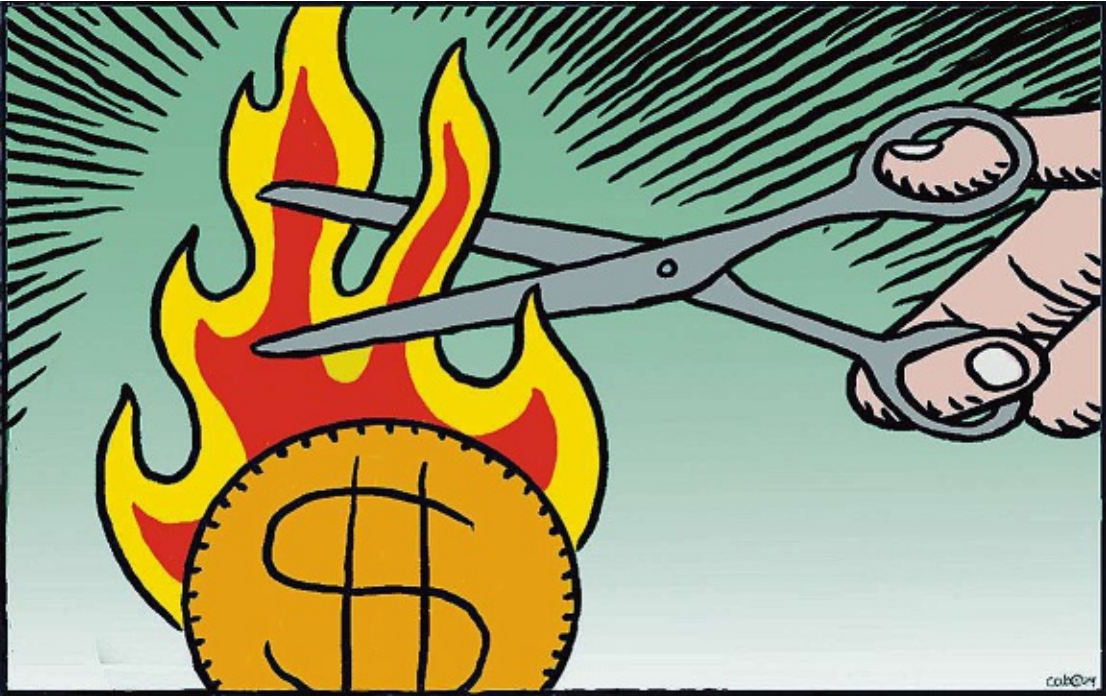
Correspondências para Av. 9 de Julho, 5229 - Jardim Paulista - CEP 01407-907 - São Paulo - SP, ou para cartas@valor.com.br, com nome, endereço e telefone. Os textos poderão ser editados.

Corte imediato pelo BCE faz sentido, mas situação do Fed é mais difícil. Por Martin Wolf

A complicada arte de baixar os juros

O curso da desinflação nunca é suave. No fim do ano passado, os mercados de futuros embutiram em seus preços seis cortes nas taxas de juro dos Estados Unidos em 2024. Minhas próprias expectativas também tinham se tornado bastante otimistas. Mas hoje, depois de três trimestres consecutivos de inflação alta persistente, o presidente do Federal Reserve, Jerome Powell, avisa que é provável que demore “mais do que o esperado” para que a inflação volte à meta de 2% e justifique cortes nas taxas de juro. As previsões do mercado para cortes nas taxas foram devidamente modificadas. Alguns sugerem que serão adiadas para dezembro, em parte para evitar cortes antes das eleições presidenciais marcadas para novembro. No entanto, nenhuma reavaliação semelhante surgiu na zona do euro: o primeiro corte ainda é esperado para junho. Há lições a tirar desta história. Uma delas é a incerteza inerente a qualquer processo desinflacionário. Outra é a dificuldade de leitura dos dados: neste caso, uma parte da explicação para os números robustos recentes do “núcleo” da inflação dos preços ao consumidor é o “Owners Equivalent Rent of Residences” (quanto teria de ser pago para substituir uma casa própria por uma alugada). No entanto, este é apenas um valor atribuído. Ainda não está claro se alguma mudança fundamental aconteceu no processo desinflacionário dos EUA. Uma última lição é que, embora seja evidente que há alguns fatores em comum com o processo inflacionário do outro lado do Atlântico, as economias dos EUA e da zona do euro têm sido diferentes: a primeira é muito mais dinâmica.

O último relatório Perspectivas da Economia Mundial do Fundo Monetário Internacional (FMI) oferece uma comparação quantitativa esclarecedora dos processos inflacionários nos EUA e na zona do euro, derivada da média de três meses da inflação anualizada. O aperto do mercado de trabalho tem sido muito mais significativo em alimentar a inflação nos EUA do que a da zona do euro e, o que é crucial, este continua a ser o caso. Ao mesmo tempo, os efeitos do



Há dois anos, era evidente que a política monetária tinha de ser mais apertada. Hoje está claro que o BCE deve começar um relaxamento muito em breve. A situação subjacente nos EUA é mais equilibrada, mas o Fed também não pode esperar eternamente

“repasse” dos preços mundiais mais altos, em particular os da energia, foram muito maiores na zona do euro. Isso tornou crível a ideia de que a inflação na zona do euro é mais “temporária” do que a dos EUA. O que tem implicações para a política monetária. Mais dois dados ajudam a elucidar o que está acontecendo. Um deles é a demanda interna nominal. Tanto nos EUA como na União Europeia, a demanda nominal agregada durante a pandemia de covid-19 caiu muito abaixo da tendência de níveis de crescimento de 2000-2023. No segundo trimestre de 2020, a demanda nominal ficou até 12% abaixo da tendência nos EUA e 14% abaixo da tendência na zona do euro. No quarto trimestre de 2023, pelo contrário, estava 8% acima da tendência nos EUA e 9% acima da tendência na zona do euro (onde a tendência de crescimento também era mais fraca). Esse crescimento explosivo da demanda nessas duas economias decisivas deve ter causado choques de oferta, além de meramente acomodá-los. Mas esse é o passado. No ano de 2023 até o quarto trimestre, a demanda nominal cresceu apenas 5% nos EUA e 4% na zona do euro. O primeiro ainda está um pouco alto, mas mesmo assim está cada vez mais próximo do que é necessário. Um segundo dado relevante diz respeito ao dinheiro. Conti-

nuo com a opinião de que essas quantidades não devem ser ignoradas ao avaliar as condições monetárias. A pandemia teve não só enormes aumentos nos déficits fiscais, como também um crescimento explosivo do agregado monetário amplo. No segundo trimestre de 2020, por exemplo, a relação entre o M2 dos EUA e o Produto Interno Bruto (PIB) ficou 28% acima da tendência linear de 1995-2019. Já no quarto trimestre de 2023, voltou a ser apenas 1% mais alta. Para a zona do euro, essas proporções foram de 19% e de menos 7%, respectivamente. Esses números mostram um movimento monetário enorme de expansão e queda. No futuro, a pressão desinflacionária pode revelar-se excessiva. Então, o que precisa ser feito agora? Ao responder esta questão, os diretores dos principais bancos centrais precisam lembrar-se de quatro pontos cruciais. O primeiro é que terminar com a inflação muito abaixo da meta é, como já aprendemos, muito ruim, porque corre-se o risco de tornar a política monetária ineficaz. Os bancos centrais devem agir com base na premissa de que as consequências de ser restritivos demais podem revelar-se quase tão ruins como as de um relaxamento excessivo. Além disso, não é uma questão trivial que a primeira atitude possa ser particularmente preju-

dicial para devedores vulneráveis em todo o mundo. Um segundo ponto é que a incerteza é uma faca de dois gumes. É uma verdade evidente que a demanda, e portanto a inflação, podem mostrar-se grandes demais, em especial nos EUA. Mas também podem se revelar muito fracas. As políticas que eliminariam a mera possibilidade da primeira acontecer poderiam transformar a segunda em uma certeza. Assim, embora o objetivo seja, corretamente, fazer que a inflação esteja dentro da meta, não faz nenhum sentido pagar qualquer preço para alcançar esse objetivo: ele não é infinitamente valioso. O terceiro ponto é que existem problemas criados pela determinação de eliminar a própria possibilidade de precisar mudar de rumo. Se partimos da premissa de que o primeiro corte nas taxas de juro precisa ser seguido por muitos outros na mesma direção, o grau de certeza necessário antes de começar será demasiado grande. O preço de esperar até ter certeza provavelmente será o de esperar tempo demais. O último ponto é que ser dependente de dados de fato faz sentido. Mas novos dados só têm importância se afetam materialmente as previsões para o futuro. O que importa não é o que está acontecendo neste momento, mas o que acontecerá nos próximos meses ou mesmo anos, à medida que as políticas anteriores tiverem seu efeito no sistema. Novas informações devem ser vistas por essa lente. Há boas razões para supor que as notícias recentes sobre a inflação nos EUA não são muito significativas. A menos que o Fed esteja razoavelmente seguro de que são, deve ignorá-las. É agora que as decisões começam a ficar realmente complicadas. Há dois anos, era evidente que a política monetária tinha de ser mais apertada: o risco de entrar em um mundo de inflação alta era grande demais. Mas hoje está claro que o Banco Central Europeu (BCE) deve começar um relaxamento muito em breve. A situação subjacente nos EUA é mais equilibrada. Mas o Fed também não pode esperar eternamente.

Martin Wolf é o principal comentarista econômico do Financial Times.

Contas públicas Economista vê ‘desperdício de recursos’ e propõe novo olhar sobre o tema pobreza

Debate sobre desigualdade passa pela questão fiscal, diz Pedro Nery

Lucianne Carneiro
Do Rio

Uma viagem para oito locais do país é o pano de fundo para o debate do economista Pedro Fernando Nery sobre as desigualdades brasileiras. No livro “Extremos — um mapa para entender as desigualdades no Brasil” (Editora Zahar/Companhia das Letras), o consultor do Senado que hoje é parte da equipe do vice-presidente Geraldo Alckmin visita locais-símbolo de extremos em temas como desenvolvimento, renda, expectativa de vida e aposentadoria. Entre esses locais, estão de Pinheiros, em São Paulo, a Ipixuna, na divisa do Amazonas com o Acre, passando por Maranhão ao Distrito Federal, onde vive.

Nery classifica a desigualdade como um desperdício de recursos e fala sobre a difícil percepção de cada um sobre a própria riqueza, já que em geral as pessoas se veem menos ricas do que são. Essa tendência dificulta, segundo ele, a aceitação de perdas em reformas necessárias para reorganizar o orçamento e financiar iniciativas para a redução das desigualdades.

Na sua avaliação, o debate deveria orientar a questão fiscal. “Não dá para a gente dissociar a questão fiscal da desigualdade.”

A seguir os principais pontos da entrevista:

Extremos

Tem uma curiosidade do próprio trabalho, de quem está em Brasília, no ar-condicionado, e às vezes se sente um pouco impostor com aquelas planilhas e dados. O empurrão foi o livro do Richard Davies, ex-editor da “Economist” que lançou “Extreme Economies”. Junto com isso veio aquela angústia do isolamento por causa da pandemia e vi ali uma abordagem legal para falar de desigualdades.

Desigualdades além da renda

A desigualdade de renda é a mais fácil de compreender com dados, mas não é o único tipo de desigualdade. É importante entender como diferentes problemas se relacionam, como a questão da desigualdade de expectativa de vida, que muitas vezes está associada à violência urbana. Então vamos ao local com maior expectativa de vida, mas também ao que tem menos, para entender a realidade da mortalidade infantil e dos assassinatos, que por sua vez se liga à crise da juventude, com dificuldade de se inserir no mercado de trabalho. Eu queria que o livro não fosse só para economistas ou para quem está familiarizado com dados econômicos. A desigualdade de renda é um fio condutor relevante, mas não diz tudo sobre a realidade.

Percepção sobre própria riqueza

Em qualquer lugar do mundo, pessoas acham que são mais pobres ou menos ricas do que realmente são. Há uma dificuldade de perceber essa relação frente à distribuição de renda da sociedade. Isso é uma questão antiga, mas não sei o quanto é exacerbada hoje pela exposição às redes sociais, com mais referências ao que é o consumo de luxo. Isso acontece no mundo todo, só que me parece mais pronunciado no Brasil, talvez até pela profundidade de desigualdade. Um juiz acha que não é tão rico assim, porque conhece advogados que ganham mais, o advogado diz que é o fazendeiro... E isso é ruim porque, se não tenho consciência sobre dados, fica difícil mudar, né? É difícil aceitar perdas em reformas necessárias [no Orçamento]...

Conhecimento sobre pobreza

Há uma certa miopia sobre os pobres. Muitas vezes as pessoas não têm a clareza de que as crianças são muito pobres ou que famílias com crianças são as mais necessitadas e não necessariamente as que têm pessoas mais velhas. Fala-se muito sobre a necessidade de avaliação de políticas públicas e ajuste de gastos, mas isso é muito difícil se a sociedade não reconhece quem é o mais pobre e quem é o mais rico... Para essa discussão importante sobre desigualdade, é preciso uma noção melhor sobre os números. E isso nem sempre é simples em um país tão grande e diverso como o Brasil.

Número que define desigualdade

Um número mais conhecido para dar a dimensão da desigualdade de renda no Brasil e que precisa ser enfatizado sempre é o que trata da concentração da riqueza. O grupo do 1% mais ricos da população se apropria de quase 30% da renda. E o 0,1% da população se apropria de 10%, 12% da renda. Isso é bastante impressionante, frustrante, gera indignação, mas também revela que existe um potencial redistributivo grande no topo. No caso da pobreza, é sempre doloroso ter em mente que 60% das crianças negras vivem abaixo da linha da pobreza. Ter como regra a maioria dos bebês negros nascendo na pobreza é muito duro.

Reforma do IR e déficit fiscal

A disparidade na cobrança de tributos sobre a renda é enorme, temos taxa zero para distribuição de lucros e dividendos por empresas para pessoas físicas, por exemplo. O sintoma se dá na própria questão fiscal. O déficit fiscal é uma medida dessa desigualdade porque reflete o quanto se pega emprestado com as elites brasileiras através dos títulos públicos, que poderia ser recebido como arrecadação de impostos. É uma situação confusa pensar em um exemplo ilustrativo de alguém muito rico que não precisa pagar imposto sobre lucros e dividendos e usa esse dinheiro para emprestar para o próprio Estado e receber juros altos. Fico imaginando se todo mundo pudesse, em vez de pagar Imposto de Renda, pegar o dinheiro, comprar títulos do Tesouro e receber depois seu imposto de volta e com juros. Não dá para a gente dissociar a questão fiscal da questão da desigualdade. O debate da desigualdade deveria orientar a questão fiscal como um todo. É claro que muito provavelmente não dá para fazer superávit primário só arrecadando mais sobre os mais ricos, mas essa é uma dimensão muito importante. A gente tem por ano R\$ 400 bilhões, ou a depender do ano até R\$ 500 bilhões, de lucros e dividendos sem pagar nenhum centavo de Imposto de Renda. Ainda que exista alguma divergência sobre como será a tributação ou a dose da alíquota, é evidente que tem um ganho de arrecadação. Essa questão de renda não diz respeito só a um debate de desigualdade, mas diz respeito à própria natureza da crise fiscal que temos hoje. Uma forma de organizar esse debate complicado do déficit e da nossa trajetória rumo ao superávit é ter atenção com os mais ricos, do ponto de vista das receitas, e com os mais pobres, do ponto de vista das despesas.

Tributação de renda sem tabu

A sociedade brasileira está madura para o debate sobre a tributação da renda. Basta lembrar que, no governo anterior, o ministro



Pedro Nery: "Questão de renda não diz respeito só a um debate de desigualdade, mas à própria natureza da crise fiscal"

“Seria interessante que todo gasto público ou tributário fosse desafiado a ser tão bom quanto o Bolsa Família”

Paulo Guedes mandou uma proposta para o Congresso Nacional que teve suas controvérsias, claro, mas chegou a ser aprovada. Se até um governo mais à direita, e considerado elitista por alguns, conseguiu pautar em algum grau a questão da tributação da renda, não precisamos achar que esse tema é intocável ou um tabu. Fizemos nos últimos anos muitas reformas que pareciam que não estariam maduras, como a da Previdência, a trabalhista e a reforma tributária do consumo.

Adiamento da reforma

Se for para ter uma discussão melhor ou evitar o risco de a reforma ser deixada de lado ou desidratada, é uma tranquilidade a ideia do adiamento do envio da reforma do Imposto de Renda. Sabemos que tem uma pauta importantíssima e difícil que é a regulação da tributação do consumo e que o diabo mora nos detalhes.

Benefício Universal Infantil

O Benefício Universal Infantil (BUI) é uma ideia que causa alguma estranheza, mas é tão vitoriosa que é discutida até pelos republicanos nos Estados Unidos. A ideia é que é necessário proteger as famílias com crianças porque são mais vulneráveis à pobreza e isso traz um retorno grande para a sociedade depois, se a criança tiver boa formação. Boa parte da OCDE tem aplicado um benefício universal. No Brasil, ele faz sentido se for integrado com outras políticas existentes. Há crianças no Bolsa Família, mas tem muita gente fora e é vulnerável à pobreza. Já tem um benefício indireto para as crianças das famílias mais ricas que é a dedução do Imposto de Renda, mas os filhos do porteiro do meu prédio não, por exemplo: ele não é pobre o suficiente para estar na Bolsa Família e não recebe nenhum benefício nesse sentido.

Bolsa Família

É interessante pensar o Bolsa Família dentro discussão de qualidade dos gastos públicos, que está na ordem do dia. Há uma ONG nos Estados Unidos chamada Give Well, que orienta doadores para causas que teriam maior impacto, uma espécie de avaliação da efetividade de iniciativas. Ela tem um benchmark: só justifica doação a um projeto se o retorno for pelo menos oito vezes maior ao daquele de uma transferência de renda direta para a população vulnerável. O que basicamente estão dizendo é que é muito melhor dar dinheiro para os mais pobres do que tentar beneficiá-los indiretamente. Essa régua de oito vezes é muito alta e polêmica. Mas seria interessante que todo gasto público ou tributário fosse desafiado a ser tão bom quanto o Bolsa Família, considerando resultados em consumo, combate à pobreza, desenvolvimento infantil, nutrição e saúde da família. O Bolsa Família deveria ser usado como régua para balizar outros programas, ainda que se saiba muitas das avaliações sobre o Bolsa Família são de quando os valores eram menores [antes do aumento para R\$ 600]. Claro que agora, natural-

mente, com o super Bolsa Família, a gente pode acabar tendo que rever parte dessas evidências.

Efeito no mercado de trabalho

É verdade que até agora as avaliações apontavam que o Bolsa Família não afetava o mercado de trabalho, quer dizer, que ninguém deixava de procurar emprego para receber o benefício. Com valor maior, é natural que esse tipo de decisão mude. Mas ainda assim são valores relativamente baixos, né? O valor médio do Bolsa Família é de R\$ 700, R\$ 800. Se alguém deixa de procurar emprego formal ou informal por causa disso, tem que pensar que talvez seja uma decisão adequada. Às vezes é uma mãe que está em casa cuidando dos filhos em vez de deixar trancados ou de qualquer jeito com uma vizinha. Às vezes é alguém que aproveita para estudar. Há um pouco desse estigma do nem-nem, que não estuda nem trabalha, mas pode cuidar de alguém e é importante reconhecer a economia do cuidado. Tem uma questão ainda mais importante que é a decisão de participar ou não da força de trabalho, que é racional para um certo tipo de trabalhador quando se leva em conta que o Bolsa Família ainda tem filias, né? Se alguém perde o benefício, pode ser muito difícil ou demorado voltar porque essa despesa ainda não tem a proteção que outras despesas têm [na Constituição], de que depois de o direito da pessoa ser reconhecido o Estado é obrigado a fazer os pagamentos. Isso é importante porque, se tenho R\$ 700 no Bolsa Família e consigo emprego de salário mínimo, eu fico com o benefício, porque se eu for desligado posso cair na fila e ficar meses para retomar o benefício enquanto minha família passa por privações. Então vale pensar sobre como resolver a questão da fila ou na renda universal infantil, em que a pessoa não perde o benefício se entrar no mercado de trabalho porque é um benefício universal, não importa quanto você ganha.

Incentivo para empregar jovens

Uma provocação que gosto fazer é o contrato de estágio: super flexível, não paga nenhum tributo e não é visto necessariamente como uma forma de precarização, mas como uma oportunidade de o jovem ser incluído no mercado de trabalho. Só que é permitido apenas para estudantes do ensino técnico ou superior, quando boa parte da população não conclui o ensino médio. É claro que tem um custo fiscal deixar todo mundo estagiar até certa idade, mas tem algumas coisas que só se permite aos filhos da elite. A inclusão no mercado de trabalho é fundamental. A transferência de renda é importante, mas há limite para sua capacidade de melhorar a vida das pessoas. O governo anterior chegou a discutir isso, com a ideia da carteira verde e amarela e o Programa Primeira Oportunidade e Reinserção no Emprego. Mas parece que havia uma defesa um pouco envergonhada. É preciso uma discussão mais aberta sobre esse problema do jovem e de sua inclusão no mercado de trabalho.

Siderurgia
Chara, presidente da Usiminas, apresenta balanço com queda de 93% no lucro líquido do 1º tri **B6**



Métals
CBMM investirá R\$ 270 milhões na criação de novas aplicações para o nióbio **B7**

Governança
Petrobras escolhe nesta quinta-feira novos conselheiros **B2**

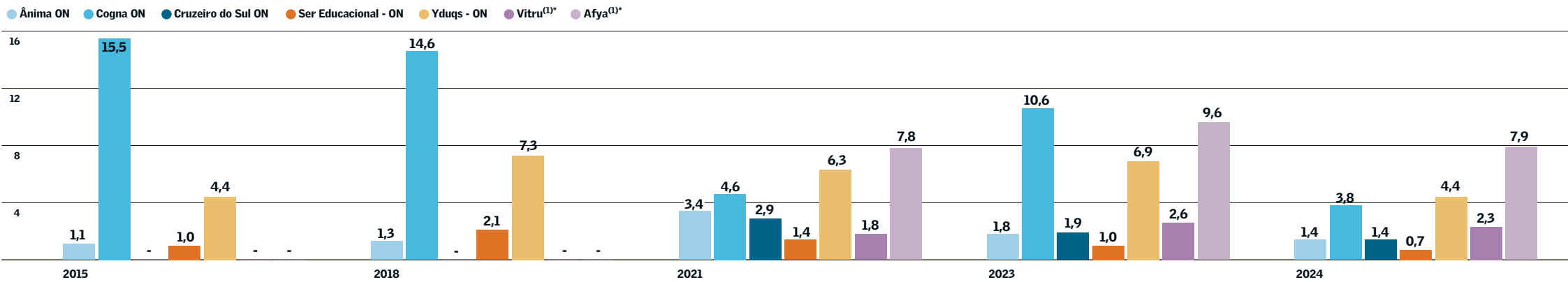
Marketing
Investimento em publicidade digital soma R\$ 35 bilhões em 2023, diz IAB **B8**

Valor B
Quarta-feira, 24 de abril de 2024

Empresas

Na ponta do lápis

Valor de mercado - em R\$ bilhões



Fontes: B3, Valor PRO, Yahoo Finance e Ycharts. Elaboração: Valor Data. *Listada na Nasdaq. 1Convertido pelo dólar ptax devem ser indicados no gráfico. Obs.: Cruzeiro do Sul abriu capital em 2021, Afya abriu capital na Nasdaq em 2019, Vitru abriu capital na Nasdaq em 2020

Educação Após queda de 18% na receita entre 2015 e 2022, rivais iniciam conversas para unir negócios

Grupos de ensino superior se preparam para nova onda de consolidação no setor

**Beth Koike e
Fernanda Guimarães**
De São Paulo

Uma nova onda de consolidação no setor de ensino superior começa a ser desenhada, com grandes grupos educacionais em conversas para uma possível combinação de negócios e faculdades menores também em busca de aquisições para este ano. Entre os players, Cruzeiro do Sul, Vitru, Yduqs e Clariens (faculdades de medicina do Mubadala) têm se mostrado abertos à tese de que uma fusão poderia destravar valor, gerar mais liquidez ao papel das empresas do setor, que tem ficado fora do radar dos investidores. Alguns deles já estão com assessores financeiros para dar andamento a essas tratativas, segundo o **Valor** apurou.

Entre 2015 e 2022, a receita líquida do setor de ensino superior (considerando apenas graduação) caiu de R\$ 71 bilhões para R\$ 58 bilhões. Essa queda de 18,3% é devido à redução do Fies, programa de financiamento estudantil do governo, e a crise econômica. Os nove maiores grupos — Afya, Ânima, Cruzeiro do Sul, Kroton, Ser Educacional, Vitru, Yduqs, Unip e Uninove — detêm 58% de participação de mercado. Os dados são da consultoria Hoper Educação.

Essa não é a primeira vez que transações de M&As (fusões e aquisições, na sigla em inglês) no setor são aventadas. Outras conversas semelhantes já surgiram entre 2021 e 2022, mas não seguiram em frente. Um dos maiores temores é que o Conselho Administrativo de Defesa Econômica (Cade) barre a transação como ocorreu com Kroton e Estácio, em 2017. Um dos principais entraves dessa fusão foi a dificuldade em impor medidas anticoncorrenciais no ensino on-line, uma vez que esse segmento não tem barreiras geográficas devido à própria natureza do negócio.

Na época, a Kroton era a líder disparada no EAD (ensino a distância) — esse mercado era fechado, a legislação não permitia abertura de novos cursos on-line e uma combinação entre as duas maiores do ensino superior levaria a superconcentração no segmento de educação digital.

Mas, nos últimos anos, as regras do EAD foram flexibilizadas e esse mercado cresceu exponencialmente, em especial, após a pandemia. Atualmente, no setor privado, há cerca de 4,1 milhões de alunos em cursos on-line e 3,2 milhões no presencial. É com base nessa mudança de cenário associada à redução da alavancagem das companhias, valor das



Entre 2015, com a crise do Fies e da economia, e 2022, a receita das faculdades privadas caiu 18%. O número de alunos em cursos on-line disparou e essa modalidade já representa a maioria das matrículas

ações de educação patinando e o sinal verde do Cade nas transações que juntaram Ânima com Laureate Brasil e Uniasselvi com Unicesumar, ambas em 2021, que os grandes grupos agora voltaram a conversar, de acordo com fontes a par do assunto.

A Cruzeiro do Sul é o principal ativo de interesse. Isso porque a companhia não está alavancada, seu balanço é redondo, tem uma marca reconhecida, forte presença em São Paulo e cresce, inclusive, nos cursos presenciais. Por outro lado, a empresa tem buscado soluções para aumentar sua fatia na bolsa (“free float”), que hoje é de apenas 12,4% e uma fusão é um dos caminhos para equacionar essa questão. Além disso, o GIC, que é o maior acionista da Cruzeiro do Sul, prefere ativos de maior porte e faria sentido ao perfil do seu portfólio uma combinação de negócios, ainda de acordo com fontes.

Há uma série de combinações que podem dar “match” na visão de quem aposta nessas movimentações.

Uma possibilidade seria uma associação entre Cruzeiro e Vitru, uma vez que essa última atua basicamente em ensino a distância (é a líder deste mercado) e a outra é forte no presencial — seriam operações complementares. Essa transação também poderia ser uma alternativa de saída para os fundos Vinci e Carlyle que estão na Vitru desde 2015, quando ambos estrearam no setor de educação comprando a Uniasselvi por R\$ 1 bilhão.

Outra ideia que está sendo apre-

sentada ao mercado envolve Cruzeiro com Yduqs. A dona da Estácio é referência no Rio, mas a sua presença ainda é tímida em São Paulo. Uma das negociações recentes foi com a Universidade São Judas, da Ânima, mas não houve acordo devido a valores.

Uma terceira alternativa seria combinar as operações de Yduqs com a Vitru, que além de ser líder em EAD é dona de uma faculdade de medicina no Paraná bastante cobiçada. Os acionistas de Vitru têm ainda a opção de vender apenas essa faculdade de medicina.

Ainda segundo fontes, o Mubadala Capital, private equity do fundo soberano de Abu Dhabi que, recentemente, montou uma operação de faculdades de medicina, batizada de Clariens, também está no jogo. Em 2023, o Mubadala fez oferta para comprar faculdades de medicina da Estácio no Norte do país. Além de adquirir ativos de medicina, o Mubadala estaria aberto a se juntar a outros grupos que tenham cursos dessa área.

O racional da expectativa do mercado em torno de movimentações está na busca de crescimento, em um momento pós-pandemia em que as empresas estão com balanço mais saudável e melhor preparadas para iniciar conversas. O chefe da área de fusões e aquisições do Bank of America no Brasil, Diogo Aragão, aponta que o setor vive, depois de um impulso que veio com as vagas do EAD, uma barreira de crescimento e que, ao se pensar em geração de valor ao acionista, o M&A acaba se tornando uma das saídas.

O responsável pelo banco de investimento do Citi no Brasil, Eduardo Miras, afirma que as fusões poderiam ainda endereçar falta de liquidez em bolsa de algumas das empresas listadas. Quando uma empresa tem baixa liquidez na bolsa, ou seja, poucas negociações diárias, grandes fundos, incluindo estrangeiros, acabam se afastando do papel, tanto pela dificuldade em se montar uma posição ou para ter certeza sobre a porta de saída do investimento.

Nos últimos três anos, o valor de mercado combinado das sete companhias listadas na B3 e Nasdaq — Ânima, Cognia, Cruzeiro do Sul, Yduqs, Ser Educacional, Afya e Vitru — caiu 22,3% para R\$ 21,9 bilhões.

Já a Ser Educacional, que no passado já teve conversas nesse sentido, está aguardando a decisão do Supremo Tribunal Federal (STF) sobre as liminares nos cursos de medicina. A companhia tem sete ações judiciais que, se aprovadas, colocam a companhia num outro patamar de valor, na visão de Janguê Diniz, fundador da companhia, disseram fontes.

Há vários anos citadas como potenciais protagonistas nesses movimentos, fontes de mercado já descartam a presença de Unip

**“Setor vive barreira de crescimento e M&A poderia ser uma das saídas”
Diogo Aragão**

e Uninove, uma vez que elas sempre se desviaram de aproximação de outros “players” do setor. Na Unip, há um processo complexo envolvendo a herança de João Carlos DiGênio, fundador do grupo que morreu em 2022.

Em paralelo à combinação de negócios entre os líderes de mercado, há chances de empresas de menor porte iniciarem o processo de consolidação devido ao processo de análise no Cade não ter tanta complexidade. Segundo uma fonte, que falou na condição de anonimato, as empresas menores têm mais liberdade para iniciar uma fusão, ao contrário das grandes, que precisam se atentar às questões de concentração frente ao regulador.

O mercado de ensino superior tem em andamento uma série de questões regulatórias envolvendo o EAD e a medicina — os dois segmentos de maior crescimento e que serão decisivas para o crescimento do setor.

Na graduação digital, o ministro do MEC, Camilo Santana, está apertando o cerco e criando um novo marco regulatório para impedir o crescimento desenfreado e sem qualidade. Desde novembro, está proibida abertura de novos cursos EAD de licenciatura e formação de professores. Na sexta-feira, o Conselho Nacional de Educação (CNE) divulgou uma diretriz determinando que essas duas graduações tenham 50% de conteúdo presencial. Há diversas faculdades em que apenas o estágio é presencial.

Em medicina, há uma longa e complexa discussão. Após a pan-

demia, houve uma avalanche de pedidos de liminares para abertura de cursos fora do programa Mais Médicos, que é o caminho oficial para atuar nessa área. Há uma discussão no STF, cuja votação está empatada, para decidir se algumas dessas ações judiciais podem seguir com seus pleitos. Em caso positivo, haverá a inclusão de cerca de 10 mil novas vagas.

Para efeitos de comparação, há no Brasil cerca de 32 mil vagas de medicina nas escolas particulares e 9,7 mil na rede pública. A nova edição do Mais Médicos, por sua vez, planeja a abertura de outras 10 mil vagas. Diante desse crescimento, há questionamentos sobre quanto tempo essa graduação ainda será tão rentável. Hoje, o curso de medicina tem mensalidade acima dos R\$ 10 mil, baixas taxas de inadimplência e evasão.

Para Aragão, do BofA, uma decisão do STF sobre a abertura de novas vagas no curso de medicina pode funcionar como um gatilho de curto prazo para movimentos de consolidação, já que trará melhoria para a estrutura de capital dessas empresas. “Se as vagas não saírem, posterga, mas não tira o ímpeto das empresas se juntarem”, comenta o executivo do BofA.

Procurados pela reportagem, a Yduqs, Vitru, Cruzeiro Sul e Vinci informaram que não comentam rumores de mercado. A Clariens, do Mubadala, negou que esteja interessada em se associar a grupos consolidadores e que fez proposta à Yduqs. A Ser, Carlyle e GIC não retornaram até o fechamento da edição.

Governança Cope se manifesta antes de assembleia; para “chairman” não houve vedações

Comitê da Petrobras sugere voto restrito de minoritários

Kariny Leal, Francisco Góes e Fábio Couto
Do Rio

A distribuição dos dividendos extraordinários pela Petrobras continua no radar do mercado e deve ter uma solução na Assembleia Geral Ordinária (AGO) da estatal nesta quinta-feira (25). A expectativa é que se aprove na reunião o pagamento, a título de dividendos, de 50% do lucro remanescente de 2023, como indicou o governo, que controla a companhia. Se no caso dos dividendos parece haver certa convergência para a AGO depois de muita polêmica, a eleição para o conselho de administração da estatal ainda promete discussões e disputas.

Na semana passada, o comitê de elegibilidade (Celeg), ligado ao comitê pessoas da Petrobras (Cope), concluiu a análise dos 14 nomes que disputam dez das 11 vagas do colegiado da estatal para um mandato até 2026. Ainda que não haja vedações aos candidatos, o Cope/Celeg fez diversas recomendações a vários dos postulantes, entre nomes da União e dos acionistas minoritários. A décima primeira posição do conselho será ocupada por Rosângela Buzanelli Torres, reeleita pelos trabalhadores.

O Cope/Celeg indicou não haver vedações sobre Pietro Mendes, presidente do conselho da Petrobras e candidato à reeleição, indicado pela União. A ata do comitê aponta

que a atuação de Mendes, que acumula o cargo de secretário de óleo e gás do Ministério de Minas e Energia (MME), “não configura conflito formal, a priori”, e recomenda que o indicado registre abstenção em casos que representem situações “potencialmente conflituosas”.

Mendes enfrenta, desde setembro de 2023, um processo sancionador na Comissão de Valores Mobiliários (CVM) por suposto conflito de interesses entre a função que exerce no MME e as atribuições dele como chairman da Petrobras. No dia 11 de abril, a Justiça de São Paulo acatou um pedido de suspensão de Mendes do cargo, mas a decisão foi derrubada seis dias depois pelo Tribunal Regional Federal da 3ª Região (TRF-3).

A avaliação de Mendes feita pelo Cope/Celeg difere, por exemplo, daquelas elaboradas pelo mesmo comitê em relação a alguns dos candidatos dos minoritários. No caso do advogado Marcelo Gasparino e do empresário José João Abdalla Filho, que vão concorrer contra os candidatos da União em eleição pelo sistema de voto múltiplo, o comitê também não fez vedações, mas apontou restrições de voto pa-

14 é o número de candidatos na AGO



ra ambos caso sejam eleitos.

Gasparino, se eleito, teria que renunciar como conselheiro da Eletrobras — um dos colegiados que ocupa paralelamente ao da Petrobras — ou abster-se de votar em matérias sobre transição energética na petroleira. Procurado, Gasparino disse que, enquanto não houver decisão da CVM sobre potencial conflito, vai respeitar a decisão do conselho da Petrobras e não irá participar em discussões sobre matérias de transição energética na empresa. Ele criticou a composição dos comitês de assessoramento ao colegiado da Petrobras por serem formados por membros externos que não têm experiência nos assuntos tratados pelos respectivos comitês.

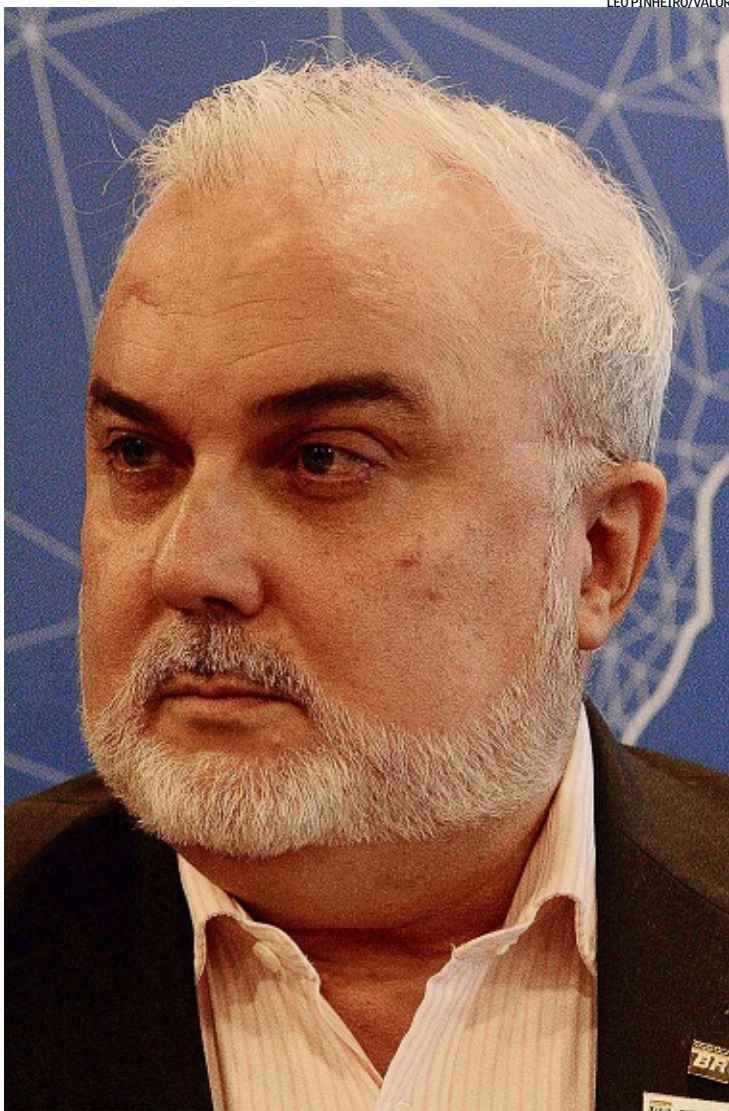
Perguntado sobre a situação do chairman do conselho, Gasparino disse haver “perplexidade” pelo fato de Pietro Mendes, mesmo sendo secretário de óleo e gás do MME, não receber restrição de voto do Cope/Celeg, como aconteceu com alguns candidatos dos minoritários, incluindo ele próprio e José João Abdalla Filho. No caso de Abdalla, o comitê recomenda que ele não tenha acesso ou tome parte de pautas relacionadas à transição

Pietro Mendes concorre a um novo mandato como presidente do conselho

energética ou gás natural, uma vez que o empresário tem participações acionárias em empresas com contratos ativos com a Petrobras ou linhas de negócios similares. A reportagem não conseguiu contato com Juca Abdalla. Procurado, Mendes não retornou o contato.

Outro a sofrer restrições foi Jerônimo Antunes, indicado por minoritários preferencialistas. Ainda que não haja vedações sobre o candidato, o Cope recomenda que Antunes renuncie de posições de membro do comitê de auditoria “das empresas que possuem contratos ativos com a Petrobras”. Procurado, Antunes afirmou que irá renunciar às posições que ocupa na Vibra e na Oceanpact, caso seja eleito para a Petrobras.

As recomendações do Cope/Celeg são, como o nome indica, sugestões à assembleia, sem caráter vinculante. Mas nos últimos anos a CVM tem



Jean Paul Prates é CEO e também vai disputar reeleição como conselheiro da companhia

aberto processos contra nomes que recebem avaliações contrárias da governança interna da Petrobras e, mesmo assim, terminam sendo eleitos na assembleia. Há quatro nomes, entre conselheiros e ex-conselheiros da Petrobras, sendo processados pela autarquia, incluindo Mendes.

Neste ano, o Cope também não faz vedações à indicação de Francisco Petros, indicado por minoritários ordinaristas, mas sugere que o jurídico da empresa acompanhe “processo em que o indicado figura como parte”. Procurado, Petros informou tratar-se de representação que envolveu todo o colegiado da Petrobras à época, em 2017-2018. “Não houve ainda nem pronunciamento de mérito”, afirmou.

No caso de Thales Kroth, indicado para disputa pelos preferencialistas, o comitê opina que o candidato não atende aos requisitos legais para ser eleito ao conselho de administração. Segundo a ata, apesar de não haver vedações legais, Kroth não apresentou documentos para comprovar a experiência profissional necessária ao cargo. Procurado, Kroth disse que cumpre os requisitos legais.

Os outros nomes que concorrem ao conselho da Petrobras não tive-

ram vedações ou recomendações do Cope. Entre os indicados pela União, estão: Jean Paul Prates, presidente da estatal; Bruno Moretti, secretário especial de análise governamental da Presidência da República; Vitor Saback, secretário de geologia e mineração do MME; Ivanyra Correia, indicada como independente; Renato Galuppo e Rafael Dubeux, secretário-executivo adjunto do Ministério da Fazenda.

No caso de Benjamin Rabello Filho, presidente do comitê de investimentos da Petrobras, o Cope não faz recomendação, mas sugere que, se eleito, o indicado “envide os melhores esforços” para atender um dos itens da análise de capacitação e gestão, sem dar detalhes. Entre os indicados por minoritários que não tiveram vedações ou recomendações do Cope está Aristoteles Nogueira Filho, apontado por preferencialistas.

Morre Samuel Barata, controlador da DPSP, aos 93 anos

Memória

Adriana Mattos e Helena Benfica
De São Paulo

O empresário Samuel Barata, controlador do grupo DPSP, formado pelas Drogarias Pacheco e São Paulo, morreu nesta segunda-feira (22) no Rio de Janeiro aos 93 anos. A causa da morte não foi divulgada.

Em 2023, Barata ocupava a 74ª posição na lista de bilionários da Forbes no país, com um patrimônio de cerca de US\$ 1 bilhão, ou aproximadamente R\$ 5 bilhões. Ele deixa quatro filhos, oito netos

e doze bisnetos.

A história de Barata com o segmento começou quando ele adquiriu, nos anos 1970, uma distribuidora de produtos farmacêuticos no Rio de Janeiro, e como era comum nesse mercado, pouco tempo depois, em 1974, comprou a Drogaria Pacheco, fundada em 1892. Nas mãos de Barata, a empresa se tornou a maior rede de farmácias no Estado do Rio e a 4ª maior do país.

Foi com o avanço da consolidação do setor no Brasil que a Pacheco se mexeu e reagiu, no fim de agosto de 2011, ao anúncio da união de Raia e Drogasil (RD).

Menos de um mês após a formação da RD, a Pacheco e a Drogaria São Paulo — já com negociações em andamento — informaram a combinação das redes, criando o grupo DPSP, a segunda maior cadeia do setor no país.

Após a transação, o empresário ocupou a posição de presidente do conselho de administração da empresa criada, com divisão de 51% das ações para a família Barata e 49% aos Carvalho, da Drogaria São Paulo. Atualmente a família fundadora da rede Pacheco é sócia majoritária do grupo.

Com perfil mais “low profile”, Barata sempre foi considerado um

dos empresários com visão mais racional no setor, pouco impulsivo, e muito atuante no dia a dia da empresa até a fusão dos negócios.

Foi também na gestão das famílias controladoras que a DPSP foi ficando mais para trás no reitorio da RD em termos de número de lojas e receita — mas, mesmo assim, o interesse na aquisição da DPSP crescia no mercado até alguns anos atrás.

A posição de destaque da rede, num mercado altamente pulverizado, aumentava a atenção de investidores e grupos internacionais no negócio. Fundos de private equity e varejistas estrangeiras

tentaram acordo com a empresa de Samuel Barata e Ronaldo Carvalho na última década, mas o acordo emperrava, segundo fontes, nas visões diferentes sobre o tema entre os acionistas das duas famílias.

Barata e acionistas ligados a ele não estavam abertos a negociar, enquanto os fundadores da Drogaria São Paulo tinham visão

oposta, diziam fontes.

As conversas esfriaram e acabaram não evoluindo na época, apesar de a família Carvalho manter interesse em ouvir propostas, apurou o **Valor**.

Segundo dados de 2020, a DPSP somava R\$ 9,8 bilhões em receita líquida e lucro líquido de R\$ 7,6 milhões. São cerca de 1.550 lojas em nove estados do Brasil, além do Distrito Federal.

Em nota, o Grupo DPSP lamentou o falecimento. “O empresário Samuel Barata foi responsável por revolucionar o varejo farmacêutico fluminense, ainda na década de 1970”, escreveu.

US\$ 1 bi é a fortuna estimada de Barata

Crédito já!

Gestão



Wellington Vitorino

Fala-se muito na importância de os empreendedores possuírem competências técnicas e sociais. Esses seriam os atributos decisivos para o sucesso ou fracasso de um negócio. Tudo isso é verdade, claro, mas há outro fator, bem mais objetivo e concreto, que também joga papel decisivo nessa equação: acesso ao crédito.

Empresas quebram por falta de receita ou de fluxo de caixa. Mesmo assim, segundo o Sebrae, quase 40% dos empreendedores brasileiros usam o cartão de crédito pessoal para cobrir custos de seus negócios. Essa não parece ser a fórmula de uma economia saudável.

Neste mês, durante a mais recente edição da Brazil

Conference, evento organizado por estudantes brasileiros da Universidade Harvard e do MIT (Massachusetts Institute of Technology), tive a oportunidade de conversar com Daniel Vorcaro, sócio e presidente do Banco Master. Falamos sobre como a falta de crédito pode impedir um negócio de crescer ou de honrar suas obrigações no tempo correto, o que torna urgente um aprofundamento da desburocratização do crédito que vem ocorrendo nos últimos anos, além da criação de novas linhas de incentivo aos empreendedores.

O país precisa também de produtos e serviços financeiros que atendam pequenos e médios negócios. Cerca de 30% do PIB brasileiro vem dessas empresas, mas só 7% do mercado de crédito é destinado

a elas. T tamanha disparidade torna evidente que as ferramentas atuais de análise de risco não contemplam a realidade dos players menores.

Conversei recentemente com dois empreendedores cujos negócios abrem trilhas importantes para a superação desse gargalo. O primeiro é Thiago Teixeira, da Justa, fintech que se tornou referência por seu ecossistema de soluções em meios de pagamento. A Justa é a primeira startup da América Latina a receber investimentos da American Express; hoje ela emite um cartão bandeira Amex voltado a pessoas jurídicas de pequeno e médio porte.

O segundo é Ricardo Gottschalk, sócio fundador da Conta Simples, outro bom exemplo de empresa focada

em soluções para a gestão de despesas corporativas e acesso ao crédito.

Iniciativas como as lideradas pelo Thiago e pelo Ricardo são fundamentais para a superação do problema. É verdade que o BNDES, por exemplo, vem atuando fortemente nos últimos anos, criando oportunidades e linhas de crédito para pequenos e médios empreendedores, mas nenhum esforço será bem-sucedido sem uma articulação melhor com o setor privado.

Vale destacar iniciativas como o fundo Estímulo, criado ainda durante a pandemia de covid-19 e que oferece apoio financeiro e capacitação de pequenos negócios, ou a parceria entre Banco Afro e o fundo Impacto, que promove, via clube de benefícios, microcrédito para pessoas que

trabalham com entregas por aplicativo.

Oferta de crédito não é um fenômeno mágico, ou algo decidido por decreto. Fatores externos e incontroláveis, como os juros altos (e persistentes) nos Estados Unidos, influenciam as condições do endividamento aqui no Brasil.

Mas isso não equivale a dizer que estamos completamente à mercê dos movimentos econômicos globais. É preciso fazer o dever de casa. O Brasil precisa de políticas melhores, mais bem desenhadas, de fomento ao crédito das pequenas e médias empresas. Acesso ao crédito, afinal, é ingrediente obrigatório em qualquer fórmula de sucesso.

Wellington Vitorino é diretor-executivo do Instituto Four
E-mail wvitorino@institutofour.org

Moda

Marca se vende como rede para cliente de menor renda, mas tem preços para classes mais altas

Marisa quer ser mais popular para sair da crise

Adriana Mattos
De São Paulo

A Marisa chegou à conclusão que é uma rede de moda popular, mas não popular o bastante a ponto de conseguir sair da difícil fase de reestruturação. Em crise de identidade há algum tempo, a cadeia fala agora em voltar ao seu DNA, de rede focada no cliente de renda mais baixa, quase cinco anos depois de ter apostado em coleções com maior qualidade, mas preços mais altos, para melhorar margens.

O comando detalhou a forma como a empresa avançou nessa discussão em apresentação dos resultados do quarto trimestre de 2023, em teleconferência ontem. A varejista percebeu que encerrou

lojas no ano passado que, meses depois, na mão dos rivais, deram melhor resultado. Entre os concorrentes do grupo estão redes como Caedu, Pernambucanas e a Torra.

“No quarto trimestre não atingimos as metas e isso fez o conselho repensar o posicionamento de mercado. Por que não temos vendido? [...] Vimos que as lojas que fechamos o ano passado foram adquiridas por concorrentes que venderam alguns dígitos acima da Marisa”, diz Andrea Menezes, presidente do conselho de administração, ao lado do novo CEO, Edson Garcia, no cargo desde abril.

A rede fechou 93 lojas de um ano para cá e opera com 237 pontos.

A questão central é que há uma desconexão entre posicionamento de marca e o valor na prateleira. A

varejista se vende como uma rede popular e democrática, porém com preços de produtos para classes B e C+. A renda média familiar da cliente Marisa é de até R\$ 4 mil por mês, e essa faixa responde por 75% da população na pirâmide social, segundo disse ontem a rede.

Ocorre que, a proposta de valor nos últimos anos mirava um segmento mais restrito de clientes, “mais em B2 e C1”, disse Garcia.

Entre as ações que serão implementadas, testadas em projeto piloto, ficou definido que as lojas terão uma vitrine diferente da atual — na visão de consultores, com menos referências de Riachuelo ou C&A, e mais próximo da Caedu e Leader, com base nas fotos apreendidas na teleconferência.

Há mais peças coloridas e bá-

sis expostas na entrada da nova loja, e com os preços baixos em destaque maior. Haverá 40 mesas espalhadas pelas unidades por lojas e as mesas terão preços destacados e com uma exposição adensada para tentar mostrar variedade.

Na conversa com analistas, um investidor perguntou a razão pela qual, “com tantas decepções nos resultados”, Garcia decidiu entrar na empresa. “A Marisa é uma grande marca, há desafios, há um caminho à frente e os números têm que falar. Eu me senti honrado com o convite”, respondeu.

Duas lojas da Marisa, em São Paulo, passaram pelas mudanças, e, para defender a ideia de que a rede está no caminho correto, Garcia publicou dados sobre melhora nas vendas antes e depois dos ajustes.

A Marisa sugere que a crise que ela atravessa tem mais relação com o crescimento das marcas de baixo preço do que com a expansão das plataformas estrangeiras asiáticas.

A operação on-line de marcas internacionais ganharam 3,5 pontos percentuais de mercado em 2023 diz a Marisa, sem informar o índice de participação. Desse total, 2,7 foram perdidos pelas redes voltadas para a classe de maior renda, e 0,8 ponto pelas cadeias populares.

“Isso ocorre porque a consumidora de classe C e D não pode errar na compra e não pode ficar esperando a mercadoria chegar para ela usar”, disse Garcia.

A varejista publicou o balanço do quarto trimestre na noite de segunda-feira, com recuo de 43,5% na receita líquida, para R\$ 417,4 milhões,

afetado pelo fechamento de lojas. O canal digital caiu 61%, por conta da estratégia de defender margens.

Ao mesmo tempo, as despesas operacionais caíram 21% após o corte de custos ao longo de 2023, mas menos do que a queda da receita (43%). A rede teve melhora no prejuízo líquido — recuo de 42%, para R\$ 169,3 milhões — pelo ganho tributário com imposto de renda e contribuição social de R\$ 83 milhões, o que não ocorreu em 2022.

Sobre as vendas menores, ainda houve efeito do fato de a empresa ter sido mais lenta no processo de desenvolvimento de sua coleção junto aos fornecedores, e isso levou a um baixo volume de estoques. Esse cenário impediu que a empresa conseguisse atender as vendas num ritmo normal.

Auditoria reitera alerta sobre incerteza relativa à continuidade da rede

De São Paulo

Os auditores da rede Marisa apontaram, pelo segundo ano consecutivo, incerteza relevante relacionada à continuidade operacional da empresa.

A Marisa publicou na segunda-feira, com atraso, as demonstrações financeiras de 2023 auditadas e os dados do quarto trimestre. A rede havia divulgado em março os números não auditados.

Indefinições sobre o posicionamento do Banco Central, relativo a um pedido da empresa, e uma piora na relação entre passivo e ativo circulantes levaram a EY a incluir o tema em seu relatório que acompanha o balanço.

A auditoria chama a atenção para o fato de o passivo circulante consolidado da rede ter excedido o ativo em R\$ 664,8 milhões

em 31 de dezembro. No ano anterior, a empresa ainda tinha um capital circulante líquido positivo de R\$ 130,8 milhões.

Quando o passivo circulante supera o ativo, significa dizer que o total de dívidas de curto prazo, com vencimento em até 12 meses, como impostos, salários de empregados, aluguel e pagamento de fornecedores, supera o total ativo circulante, que são os recursos financeiros disponíveis da empresa para pagar dívidas e despesas.

Procurada para comentar, a varejista não se manifestou até o fechamento desta edição.

A Marisa vem recebendo alertas sobre sua continuidade operacional pelos auditores desde o último trimestre de 2022, mas no relatório atual da EY, além da expansão do passivo circulante, há uma diferença em relação a um posiciona-

mento do BC relativo à M Pagamentos, controlada do grupo.

A EY chama a atenção para o fato de o BC ainda não ter autorizado a varejista a cancelar o funcionamento da controlada indireta MPagamentos, após a empresa ter se desenhado dos limites operacionais mínimos requeridos pelo BC.

Sem retorno do órgão, a EY decidiu considerar o tema dentro da análise de incerteza relativa à continuidade operacional da rede.

Em 20 de dezembro de 2023, a M. Pagamentos enviou ao BC o pedido de cancelamento no seu funcionamento, e outro pedido de dispensa de cumprimento de Basileia mínima exigida.

Também solicitou a dispensa de obrigação de baixa de ativos fiscais diferidos, segundo notas explicativas do balanço publicado.

No fim de dezembro, a rede es-

tava desenquadrada no limite mínimo de Basileia exigido pelo órgão regulador de 10,5% — estava em pouco mais da metade, 5,39%.

Depois do desenquadramento, já neste ano, em janeiro, o BC fez outra exigência para a empresa: o reenquadramento do limite de operações com partes relacionadas da varejista em 30 dias.

Dias depois, o BC indeferiu os pedidos da empresa.

Houve indeferimento do pedido de cancelamento de autorização de funcionamento da M. Pagamentos e a condução do processo ao Departamento de Organização do Sistema Financeiro.

Um mês depois, em fevereiro, o órgão também indeferiu o pedido de dispensa de obrigação de baixa dos ativos fiscais.

Por conta disso, no fim de fevereiro a Marisa, por meio da M Pa-

gamentos, teve que reenquadrar o limite de operações com partes relacionadas e regularizar a sua situação da baixa de ativos fiscais.

Até a data da publicação do balanço, na segunda-feira, a rede ainda aguardava a resposta do BC sobre o funcionamento do seu braço de pagamentos.

Varejista de moda em reestruturação, a Marisa buscou cortar despesas e focar em aumento de caixa e redução de endividamento no ano passado. Já neste ano, tenta voltar a gerar vendas e melhorar eficiência operacional.

Em seu relatório, a EY também fez ressalvas sobre os números, o que indica que há erro na demonstração financeira.

A justificativa formal nesses casos é que há, na demonstração financeira, aspectos que não apresentam, de forma adequada,

a posição patrimonial e financeira da empresa auditada.

No caso da Marisa, a M. Serviços (anteriormente M. Cartões) possui processos judiciais e administrativos e tenta anular autos de infração. Os autos alegam omissão de receita tributável nos anos de 2011, 2012 e 2015, que deveria ter a cobrança de imposto de renda e contribuição social.

Esse autos não foram registrados, com base na avaliação da diretoria de que a probabilidade de perda é possível. Ou seja, a chance do evento ocorrer é menor que provável, mas maior que remota.

No entanto, a EY discorda e entende que há perda provável com base em critérios de classificação contábil. A cadeia avalia que a perda é possível baseada em avaliações legais da área jurídica. (AD)

Podcast

A DITADURA RECONTADA: AS VOZES DO GOLPE

Uma parceria entre Globoplay e CBN.

Nos 60 anos do golpe militar, a série baseada nos arquivos do jornalista Elio Gaspari desvenda os bastidores daquele período autoritário, a partir de gravações inéditas dos homens que ajudaram a instalar a ditadura e a desmantelá-la anos depois.

Disponível no site e no aplicativo da CBN, no Globoplay e em todas as plataformas de podcasts. Ouça agora!

<https://cbn.globo.com/podcasts/a-ditadura-recontada/>

original **globoplay** **CBN**

Período 02 a 09 de abril de 2024 no Spotify e na Apple Podcasts

2º podcast mais ouvido nas principais plataformas*

Mais investimento em excelência acadêmica gera melhor resultado financeiro.

Melhor resultado financeiro gera mais investimento em excelência acadêmica

ESSE É O

Círculo virtuoso Uninter.



Lucro líquido: **+ 20,5%**

Número de alunos: **+ 17,2%**

Receita bruta: **+ 24,9%**

Receita líquida: **+ 11,4%**

Ebitda: **+ 21%**

A melhor EAD do Brasil

Plataforma virtual intuitiva

Atividades práticas presenciais em laboratórios de última geração

Professores comprometidos com o sucesso do aluno

4x consecutivas eleita a instituição de ensino com o melhor atendimento pelo Reclame Aqui



CONFIRA NOSSO BALANÇO FINANCEIRO NA PÁGINA AO LADO



“

A Uninter mais uma vez conseguiu se superar e teve o melhor resultado financeiro da sua história. Isso é fruto da nossa busca constante por excelência acadêmica, com investimentos em tecnologia educacional, infraestrutura, conteúdos e desenvolvimento de pessoas. Também seguimos evoluindo na governança corporativa, reforçando nosso programa de integridade e, em especial, nossas áreas de Compliance e Segurança da Informação. Mais do que nunca, temos a certeza de que o mercado valoriza instituições de ensino sérias, comprometidas com a qualidade da educação e preocupadas com o futuro do nosso país.

”

Wilson Picler

Presidente do Grupo Uninter e Chanceler do Centro Universitário Internacional Uninter.



UNINTER.com



UNINTER EDUCACIONAL S.A.

CNPJ/MF 02.261.854/0001-57

Relatório da Administração

Aos Senhores Acionistas,

Atendendo às disposições legais e estatutárias, a Administração da Uninter S.A. apresenta-lhes a seguir, o Relatório da Administração e as Demonstrações Financeiras Consolidadas, preparadas de acordo com o International Financial Reporting Standards (IFRS), emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB) e fundamentadas nas práticas contábeis adotadas no Brasil, incluindo os pronunciamentos, interpretações e orientações emitidos pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC). A Companhia adotou todas as normas, revisões de normas e interpretações emitidas pelo IASB, bem como as que são efetivas para as demonstrações financeiras de 31 de dezembro de 2023.

Sobre a Uninter

A história do Grupo Uninter, sob a liderança visionária do professor Wilson Picler, é uma jornada inspiradora no setor educacional brasileiro. Por 27 anos, a Uninter tem impulsionado a democratização do ensino superior com soluções educacionais inovadoras e acessíveis. O Centro Universitário Internacional Uninter, parte fundamental do grupo, é reconhecido pelo Ministério da Educação (MEC) com nota máxima, destacando-se no ensino a distância brasileiro.

Com sede em Curitiba, no Paraná, e atuação em todo o Brasil e no exterior, o Centro Universitário Internacional Uninter já formou mais de 650 mil alunos e hoje conta com mais de 580 mil alunos ativos. São mais de 500 cursos disponíveis entre graduação, pós-graduação, mestrado, doutorado, ensino técnico e extensão, nas modalidades presencial e a distância (EAD).

Atualmente, a infraestrutura da Uninter conta com mais de 750 polos de apoio presencial no Brasil, dois *campi* em Curitiba (PR) e 17 polos ativos no exterior. Destes, nove estão nos EUA, cinco se encontram em países da Europa e três se localizam no Japão. A Uninter também conta com superpolos em várias cidades brasileiras, com uma estrutura robusta, equipados com laboratórios de última geração para os cursos de graduação semipresencial na área de saúde, exemplificando o compromisso da Uninter com a qualidade e a inovação.

Com os avanços da tecnologia, a Uninter desenvolveu métodos adaptáveis à rotina dos estudantes. Seja na modalidade a distância, ao vivo, semipresencial ou presencial, todos os conteúdos podem ser acessados de *smartphones*, computadores ou *tablets*, possibilitando o estudo a partir de qualquer lugar conectado à internet. Com aulas dinâmicas e conteúdo disponível em diversos formatos, o aluno também conta com suporte *on-line* e presencial, além da possibilidade de realizar atividades práticas em laboratórios disponíveis nos polos nacionais.

A jornada do Grupo Uninter não é apenas uma história de sucesso no mercado educacional, mas um testemunho do poder transformador da educação. Eliminando fronteiras e obstáculos, a Uninter continua a abrir caminhos para quem busca formação e profissionalização.

Relatório da Administração

Palavra do CEO. O ano de 2023 foi mais um ano de crescimento consistente e orgânico da Uninter Educacional, no qual ampliamos nosso portfólio e investimos fortemente na instalação e na manutenção de laboratórios didáticos nos polos de apoio presencial, a fim de oferecer aos estudantes o suporte necessário às atividades práticas, em especial nos cursos das áreas de saúde, licenciatura e engenharia.

Foi também um ano de melhoria no desempenho operacional, fruto da otimização de custos e despesas administrativas, de processos mais ágeis e da aplicação racional dos recursos humanos e materiais. Foi um ano em que melhoramos todos os indicadores financeiros, mesmo em um mercado acirrado e marcado pela forte concorrência. Em comparação com o ano de 2022, crescemos 11,4% na Receita Líquida, 18,9% no Lucro Bruto, 21% no Ebitda ajustado e 20,5% no Lucro Líquido.

Balanco Patrimonial em 31 de dezembro, em milhares de reais

Ativo	Controladora		Consolidado	
	31 de dezembro de 2023	31 de dezembro de 2022	31 de dezembro de 2023	31 de dezembro de 2022
Circulante				
Caixa e equivalentes de caixa	55.056	41.669	60.401	44.861
Contas a receber de clientes	220.241	177.542	221.196	178.111
Adiantamentos	12.516	7.233	12.516	7.233
Despesas antecipadas	5.607	5.440	6.024	5.796
Tributos a recuperar	10.896	6.309	10.896	6.309
Material de consumo	10.538	10.879	10.538	10.879
	<u>314.854</u>	<u>249.072</u>	<u>321.571</u>	<u>253.189</u>
Não circulante				
Partes relacionadas	5.150	1.734	-	920
Depósitos judiciais	932	920	932	920
Tributos a recuperar	1.226	1.226	1.226	1.226
Outros ativos	-	-	533	535
	<u>7.308</u>	<u>3.880</u>	<u>2.691</u>	<u>2.681</u>
Investimentos	2.172	2.936	-	-
Imobilizado	53.165	43.718	53.237	43.734
Ativos de direito de Uso	11.885	16.801	11.885	16.801
Intangível	92.618	85.316	92.618	85.316
	<u>167.148</u>	<u>152.651</u>	<u>160.431</u>	<u>148.532</u>
Total do ativo	<u>482.002</u>	<u>401.723</u>	<u>482.002</u>	<u>401.722</u>

Demonstração dos fluxos de caixa do exercício findo em 31 de dezembro, em milhares de reais

	Controladora		Consolidado	
	2023	2022	2023	2022
Fluxo de caixa das atividades operacionais				
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	115.711	94.166	115.711	93.250
Ajustes por:				
Resultado de equivalência patrimonial	555	135		
Depreciação e amortização	34.517	32.281	34.517	32.281
Baixa de bens do ativo intangível e do ativo imobilizado	478	3.058	478	3.058
Provisão para ações judiciais	(559)	(2.355)	(559)	(2.355)
Provisão para crédito de liquidação duvidosa	31.559	24.835	31.559	24.835
Juros e variações monetárias, líquidas	1.400	1.106	1.137	1.079
	<u>183.660</u>	<u>153.226</u>	<u>182.842</u>	<u>152.148</u>
Variações nos ativos e passivos				
Contas a receber de clientes	(74.258)	(55.850)	(74.644)	(56.359)
Adiantamentos	(4.283)	6.646	(4.283)	6.646
Tributos a recuperar	(4.587)	(2.113)	(4.587)	(2.113)
Despesas antecipadas	(167)	(157)	(228)	(405)
Depósitos judiciais	(12)	1.277	(12)	1.277
Outros ativos	(3.416)	2.825	2	(656)
Material de consumo	341	(6.123)	341	(6.123)
Fornecedores	(1.242)	2.056	(1.242)	2.057
Salários e encargos sociais	7.437	2.310	7.437	2.309
Tributos a recolher	636	362	636	361
Adiantamento de clientes	(1.147)	-	(1.147)	-
Outros passivos	446	1.794	446	1.755
Caixa proveniente das operações	103.409	106.353	105.562	100.897
Pagamento de juros sobre empréstimos e financiamentos	(17)	(151)	(17)	(151)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(11.063)	(6.653)	(11.063)	(6.653)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	92.329	99.549	94.482	94.093
Fluxo de caixa das atividades de investimentos				
Aumento de capital em controlada	-	(6.253)	-	-
Aquisições de bens do ativo imobilizado e intangível	(45.556)	(44.894)	(45.555)	(44.894)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de investimentos	(45.556)	(51.147)	(45.555)	(44.894)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento				
Amortização de principal de empréstimos e financiamentos	(646)	(1.673)	(646)	(1.673)
Liquidação de juros sobre passivos de arrendamento	(1.385)	-	(1.385)	-
Pagamento de passivo de arrendamento	(6.405)	(6.656)	(6.405)	(6.656)
Distribuição de lucros	(24.950)	(34.897)	(24.950)	(34.897)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de financiamento	(33.386)	(43.226)	(33.386)	(43.226)
Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	13.387	3.317	15.540	5.030
Caixa e equivalentes de caixa no início do exercício	41.669	38.352	44.861	39.831
Caixa e equivalentes de caixa no final do exercício	55.056	41.669	60.401	44.861

Relatório do auditor independente sobre as demonstrações financeiras individuais e consolidadas

Aos Administradores e Acionistas

Uninter Educacional S.A.

Opinião

Examinamos as demonstrações financeiras individuais da Uninter Educacional S.A. ("Companhia"), que compreendem o balanço patrimonial em 31 de dezembro de 2023 e as respectivas demonstrações do resultado, do resultado abrangente, das mutações do patrimônio líquido e dos fluxos de caixa para o exercício findo nessa data, assim como as demonstrações financeiras consolidadas da Companhia e sua controlada ("Consolidado"), que compreendem o balanço patrimonial consolidado em 31 de dezembro de 2023 e as respectivas demonstrações consolidadas do resultado, do resultado abrangente, das mutações do patrimônio líquido e dos fluxos de caixa para o exercício findo nessa data, bem como as correspondentes notas explicativas, incluindo as políticas contábeis materiais e outras informações elucidativas.

Em nossa opinião, as demonstrações financeiras acima referidas apresentam adequadamente, em todos os aspectos relevantes, a posição patrimonial e financeira da Companhia e da Companhia e sua controlada em 31 de dezembro de 2023, o desempenho de suas operações e os seus respectivos fluxos de caixa, bem como o desempenho consolidado de suas operações e os seus fluxos de caixa consolidados para o exercício findo nessa data, de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil.

Base para opinião

Nossa auditoria foi conduzida de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria. Nossas responsabilidades, em conformidade com tais normas, estão descritas na seção intitulada "Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras individuais e consolidadas". Somos independentes em relação à Companhia e sua controlada, de acordo com os princípios éticos relevantes previstos no Código de Ética Profissional do Contador e nas normas profissionais emitidas pelo Conselho Federal de Contabilidade, e cumprimos com as demais responsabilidades éticas conforme essas normas. Acreditamos que a evidência de auditoria obtida é suficiente e apropriada para fundamentar nossa opinião.

Responsabilidades da administração e da governança pelas demonstrações financeiras individuais e consolidadas

A administração da Companhia é responsável pela elaboração e adequada apresentação das demonstrações financeiras individuais e consolidadas de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil e pelos controles internos que ela determinou

A melhoria dos resultados financeiros foi acompanhada pelo constante aprimoramento do serviço que prestamos aos nossos estudantes, seja no material didático, na qualidade das disciplinas, no corpo docente, no atendimento ao discente ou na infraestrutura. Esse zelo brindou nossa equipe acadêmica com notas máximas nas avaliações de reconhecimento de cursos pelo MEC/Inep.

Chegamos ao final de 2023 com muitos motivos para comemorar e reconhecer o empenho de nossas equipes, que superaram as metas orçamentárias e provaram a força de um trabalho em equipe bem orquestrado e comprometido.

Desempenho Acadêmico. A Uninter orgulha-se em manter um forte compromisso com a qualidade dos serviços de ensino, pesquisa e extensão prestados aos alunos e à comunidade externa. Esse compromisso pode ser comprovado, dentre outras formas, pela inserção de egressos no mercado de trabalho e por suas participações em eventos ofertados pela Uninter, bem como por suas contribuições com as pesquisas institucionais que abordam o perfil socioeconômico do aluno Uninter e a sua inserção no mercado de trabalho após sua formação. Além disso, ainda há a forte atuação dos alunos em atividades práticas e projetos educacionais, vinculados à IES ou a empresas parceiras. A Pró-Reitoria de Assuntos Institucionais, além de gerenciar os setores que prestam serviços acadêmicos aos alunos, é também responsável pela coordenação das avaliações institucionais e de cursos, onde mantêm um apoio contínuo junto às direções e coordenações de cursos. Até dezembro de 2023, 20 cursos passaram por avaliação externa, dos quais 19 obtiveram o conceito 5, o mais elevado possível, totalizando 95% dos cursos avaliados. Vale destacar, para o ano de 2024, além de atuar fortemente junto à Escola Superior de Saúde para auxílio nos processos regulatórios para lançamento de novos cursos da área da saúde, a Pró-Reitoria de Assuntos Institucionais está coordenando o processo de renovação do credenciamento da EAD. O último processo para a aprovação foi em 2017, e culminou no conceito final 5, colocando o Centro Universitário Internacional, naquele momento, como a única IES do país a atingir esse resultado. De 2017 a dezembro de 2023, a IES também recebeu visitas de avaliações externas para reconhecimento e renovação de reconhecimento de cursos. Foram 75 comissões de avaliação nesse período. Desse conjunto, 90% obtiveram conceito 5, 8% conceito 4, e apenas um curso atingiu o conceito 3, representando 1,3% do total dos cursos avaliados. Para o ano de 2024, até 12/03/2024, 61 processos de reconhecimento e renovação de reconhecimento de cursos já estão protocolados junto ao MEC e em andamento. Destes, cinco já foram finalizados com a visita virtual do MEC para processos de reconhecimento, sendo que um curso foi avaliado com conceito 4 e cinco cursos obtiveram o conceito 5. É importante esclarecer que a escala do Inep varia de 1 a 5, sendo que são considerados satisfatórios conceitos iguais ou superiores a 3. Para otimização e melhoria de processos, a Pró-Reitoria de Assuntos Institucionais vem atuando junto às áreas da IES na organização de fluxos de trabalho, assim como no fluxo de aprovação de novos cursos e nas ações junto às áreas da IES, voltadas à organização eletrônica de documentos, em atendimento à legislação. A Uninter tem, ainda, dois programas de pós-graduação *stricto sensu*: O PPGD, ao qual está vinculado o Mestrado Acadêmico em Direito, e o PPGENT, ao qual se vinculam o Mestrado Profissional e o Doutorado Profissional em Educação e Novas Tecnologias, já no seu décimo primeiro ano de funcionamento, com nota 4 na avaliação da Capes. A partir do ano de 2023, a Escola Técnica e de Formação Profissional Uninter – UninterTech vinha trabalhando para a aprovação de novos cursos junto aos órgãos regulamentadores. Para o ano de 2024, a partir do parecer favorável, a Escola Técnica passará a ofertar dezenove novos cursos profissionalizantes, bem como ampliará a oferta de cursos nacionalmente, já considerando as aprovações das readequações exigidas pelo MEC/Setec, em todas as matrizes curriculares.

O Desempenho Operacional em 2023 performou com um crescimento de 17,2% da

base de alunos em comparação com o ano de 2022. Houve aumento do portfólio de cursos de graduação EAD e pós-graduação EAD, e oferta de cursos técnicos EAD e formação inicial EAD. Na modalidade de graduação semipresencial, houve captação expressiva na oferta de 6 cursos da saúde com aulas práticas de laboratórios.

A Base de Alunos encerrou o ano de 2023 com mais de 550 mil alunos, representando um crescimento de 17,2% em comparação a 2022. No segmento EAD, fechou com 538 mil alunos, impulsionada pelo aumento de cursos no portfólio e pelo lançamento de cursos técnicos e profissionalizantes. No segmento semipresencial, concluiu o exercício com 10,8 mil alunos, 9,9 mil nos cursos da área da saúde. No segmento presencial, fechou com 1,2 mil alunos.

O Ticket Médio líquido de 2023 do segmento EAD se encerrou com o valor de R\$ 206,00, apresentando queda de 6,9%. Com acirrada concorrência no segmento da educação, a instituição promoveu ações promocionais de descontos na captação de novos alunos, gerando valor de mensalidades abaixo do aplicado em 2022. No semipresencial (cursos da área de saúde), encerrou o período com o valor de R\$ 288,50 e aumento de 3,1% na comparação com o ano de 2022. No segmento presencial, encerrou-se com variação inferior de 4,0% em relação ao mesmo período do ano anterior.

Desempenho Financeiro

Em R\$ '000	2022	ΔV %	2023	ΔV %	ΔH %
Receita Oper. Bruta	933,2	100,0%	1165,7	100,0%	24,9%
Deduções Receita Bruta	(348,2)	-37,3%	(514,3)	-44,1%	47,7%
Receita Oper. Líquida	585,0	100,0%	651,4	100,0%	11,4%
Custos dos Serviços Prestados	(339,6)	-58,1%	(359,7)	-55,2%	5,9%
Lucro Bruto	245,4	41,9%	291,60	44,8%	18,9%
Margem Bruta	41,9%	-	44,8%	-	2,8%
Despesas Comerciais	(18,5)	-18,6%	(20,8)	-18,5%	11,3%
Despesas Gerais e Administrativas	(56,4)	-9,6%	(68,1)	-10,5%	20,8%
Outras Receitas/ Despesas Operacionais	2,3	0,4%	3,5	0,5%	53,2%
Despesas Gerais	(162,7)	-27,8%	(185,5)	-28,5%	14,0%
Depreciação e Amortização	(32,3)	-5,5%	(34,7)	-5,3%	7,3%
Despesas Não Recorrentes e Operacionais	10,2	1,7%	10,4	1,6%	2,5%
EBITDA	125,1	21,4%	151,3	23,2%	21,0%
Margem EBITDA	21,4%	-	23,2%	-	1,8%
Resultado Financeiro	10,6	1,8%	9,5	1,5%	-10,1%
Imposto de Renda e Contribuição Social	(6,6)	-1,1%	(11,3)	-1,7%	71,6%
Lucro Líquido	86,7	-	104,4	-	20,5%
Margem	14,8%	-	16,0%	-	1,2%

A Receita Bruta encerrou o exercício de 2023 totalizando R\$ 1,165 bilhão, apresentando crescimento de 24,9% em relação ao exercício 2022, que se se perfez pelo aumento da base de alunos e pelo lançamento de novos cursos.

A Receita Líquida encerrou-se em R\$ 651,4 milhões ao final do exercício de 2023, índice 11,4% superior ao exercício 2022.

Os Custos dos serviços prestados foram na ordem de R\$ 359,7 milhões, 5,9% a mais do que no exercício anterior, e representaram 55,2% da Receita Líquida do exercício. Houve um aumento nos custos de R\$ 20,1 milhões, distribuídos por: folha de pagamento (R\$ 13,6 milhões), comissões de representantes (R\$ 11,0 milhões), depreciação e amortização (R\$ 1,6 milhões), redução na conta de material didático (R\$ 1,8 milhões), laboratórios portáteis (R\$ 1,0 milhão) e serviços de terceiros (R\$ 3,1 milhões).

O Lucro Bruto encerrou o exercício de 2023 no valor de R\$ 291,60, que representou 44,8% da Receita Líquida e aumento de 18,9% + 2,8 p.p. em relação a 2022.

As Despesas Comerciais totalizaram R\$ 120,8 milhões, o equivalente a 18,5% da Receita Líquida. Contempla na somatória PDD no valor de R\$ 33,3 milhões com variação meio de 25,5% do ano 2022 e obtem 5,1% da Receita Líquida; gastos com Propaganda e Publicidade no valor de R\$ 60,6 milhões, que representam 9,3% da Receita Líquida; e as Despesas com Pessoal Comercial no valor de R\$ 26,9 milhões, correspondentes a 4,1% da Receita Líquida.

As Despesas Gerais e Administrativas totalizaram R\$ 68,1 milhões, com variação de 20,8% em comparação a 2022, representando 10,5% da Receita Líquida. As Despesas com Folha de Pessoal encerram com valor de R\$ 32,9 milhões, e demais Despesas somam o valor de R\$ 35,2 milhões. Entre as despesas, os impactos de maior relevância foram nas contas de Serviços de Consultorias P.J e Assessoria Jurídica (R\$ 2,7 milhões); Hardware/Software (R\$ 7,8 milhões), Despesas para manutenção de Utilities e Facilities (R\$ 3,7 milhões), Despesas de Viagens e Feiras (R\$ 859 mil), Depreciação e Amortização (R\$ 3,3 milhões), Publicidade (R\$ 2,8 milhões) e outras despesas gerais (R\$ 8,1 milhões).

O Ebitda Ajustado de 2023 finalizou em R\$ 151,3 milhões, o que representou uma margem de 23,2% da Receita Líquida + 1,9 p.p. em relação a 2022.

O Lucro Líquido de 2023 fechou em R\$ 104,4 milhões e margem de 16,0% da Receita

Líquida + 1,2 p.p. em relação a 2022.

O Investimento (CAPEX) realizou R\$ 45 milhões e índice de 10,1% em relação ao exercício de 2022. Os investimentos foram destinados à Produção de acervo vinculado a Aulas EAD e Biblioteca Virtual, Laboratórios para os cursos da área de saúde. No que diz respeito às inovações tecnológicas, a Uninter investiu em proteção de dados e segurança da informação, e em Compliance, contemplando a Lei Geral de Proteção de Dados – LGPD, ferramentas e procedimentos estes que buscam manter a administração em conformidade com as melhores práticas de governança corporativa, adotando, para aprimorar a gestão, fomentar a integridade e fortalecer o compromisso com a transparência e com a cultura de *compliance*, mantendo o compromisso de melhoria contínua nos processos.

O Desempenho Financeiro, em 2023, projetou um crescimento de Caixa de aproximadamente 10,5% em relação ao ano anterior, contudo, devido à concorrência acirrada e à redução do *ticket* médio líquido, o crescimento fechou o ano em 9,1%.

A geração de caixa operacional apresentou um crescimento de 7,9% quando comparada a 2022, sendo positiva em todos os meses, um resultado satisfatório que demonstra a forte capacidade de geração de caixa operacional.

A Posição de Caixa e disponibilidades, em 31/12/2023, considera somente o numerário disponível e os depósitos de curto prazo, totalizando R\$ 55 milhões contra R\$ 41,7 milhões na comparação com o exercício findo em dezembro de 2022.

O endividamento bruto de 2023 encerrou-se em R\$ 10,6 milhões, relativos ao parcelamento de tributos no curto e no longo prazo.

Inadimplência. Nos últimos anos, a Uninter trabalhou na melhoria contínua do sistema interno de cobrança (Sicob) para reduzir a inadimplência. Temos facilidades no recebimento de mensalidades em atraso com o parcelamento no cartão de crédito via *e-commerce*, com taxas reduzidas e prazos para ofertar condições mais atrativas aos alunos. Com a implantação da ferramenta de autotendimento, na qual o próprio aluno simula e contrata o parcelamento ou a quitação de sua dívida, *on-line*, de forma rápida e segura, incluiu-se o pagamento por PIX e a opção de débito automático. Houve uma redução na inadimplência mensal (30 dias), de 16,1% para 15,3% -0,8 p.p., e na inadimplência LTM, de + 0,29 p.p., saindo de 9,22% para 9,51%. Isso ainda é decorrente da crise causada pela pandemia e do aumento da inflação. Nesse período, os brasileiros perderam seus empregos e suas rendas. Em 2023, as famílias brasileiras registraram endividamento de 77,8%, percentual 0,1 p.p. menor que o registrado em 2022 (77,9%).

A base de funcionários encerrou o ano de 2023 com 1.572 funcionários. O quadro de colaboradores da Uninter é formado por 642 homens e 930 mulheres, ou seja, 59% são do sexo feminino, e 49% do sexo masculino.

Mudanças nas Políticas Contábeis e divulgações. As seguintes alterações de normas foram adotadas pela primeira vez para o exercício iniciado em 1º de janeiro de 2023: alteração ao CPC 28 (R1), divulgação de políticas contábeis; alteração ao CPC 23 – Políticas Contábeis, mudança de estimativa e retificação de erro; alteração ao CPC 32 – Tributos sobre o Lucro. Em maio de 2023, o IASB emitiu alterações de escopo ao IAS 12 – "Tributos sobre o Lucro", para permitir a isenção temporária na contabilização de impostos diferidos decorrentes de legislação promulgada ou substancialmente promulgada da implementação do Pilar Dois da OCDE. Tal isenção foi adotada pelo Grupo.

As alterações mencionadas acima não tiveram impactos materiais para a Companhia.

UNINTER EDUCACIONAL S.A.

CNPJ/MF 02.261.854/0001-57

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

Wilson Picler - Presidente do Conselho de Administração

Edimilson Picler - Vice-Presidente do Conselho de Administração

MEMBROS DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

Gabriel José Picler

Raul Meira Picler

Marlene Aparecida Pazzetto Antunes Telles

Jorge Luiz Bernardi

DIRETORIA

Marco Antonio Masoller Eleuterio – Diretor Executivo

Jorge Luiz Bernardi – Vice-Diretor Executivo

Marlene Aparecida Pazzetto Antunes Telles – Diretora Financeira

Mauro Sergio Gomes Noé – Diretor Comercial

Mario Henrique Thomé da Cruz – Diretor de Marketing

Moacir Gomes da Silva – Diretor Administrativo

Benhur Etelberto Gaio – Diretor Acadêmico

Anderson Julio Silva Adorno – Contador CRC 056245/O-4

Demonstração das Mutações do Patrimônio Líquido - em milhares de reais

	Reservas				Ajustes de avaliação patrimonial	Lucros acumulados	Total
	Capital social	Incentivos fiscais	Legal	Lucros			
Em 31 de Dezembro de 2021	100.000	87.011	10.888	68.026	(545)	-	265.380
Lucro líquido do exercício						86.678	86.678
Variação cambial de investidas localizadas no exterior					(27)	-	(27)
Reserva legal			3.425			(3.425)	
Dividendo adicionais deliberados				(32.000)		-	(32.000)
Dividendo obrigatório						(20.813)	(20.813)
Constituição de reserva de incentivo fiscal - PROUNI	-	18.177	-			(18.177)	-
Constituição de reserva de lucros				44.263		(44.263)	-
Em 31 de dezembro de 2022	100.000	105.188	14.313	80.289	(572)	-	299.217
Aumento de capital	40.000			(40.000)		-	-
Lucro líquido do exercício						104.438	104.438
Variação cambial de investidas localizadas no exterior					(209)	-	(209)
Reserva legal			4.163			(4.163)	
Dividendo obrigatório						(25.069)	(25.069)
Constituição de reserva de incentivo fiscal - PROUNI		21.188	-			(21.188)	
Constituição de reserva de lucros				54.019		(54.019)	-
Em 31 de dezembro de 2023	140.000	126.376	18.476	94.308	(781)	-	378.379

Siderurgia Companhia encerrou o 1º trimestre com lucro líquido 93% menor, com impacto negativo do câmbio e desvalorização do minério

Usiminas vê cenário difícil para o ano com entrada de matéria-prima barata

Stella Fontes
De São Paulo

O ano de 2024 começou com um cenário desafiador no mercado doméstico de aço, com forte pressão das importações em condições desleais e previsão de crescimento econômico moderado no Brasil, segundo o presidente da Usiminas, Marcelo Chara. Em março, ressaltou o executivo, o volume de importações de produtos siderúrgicos foi o terceiro maior para um mês desde 2010. “O Brasil precisa implementar medidas para promover a competição justa”, afirmou, horas antes de o governo anunciar a adoção de um sistema de cotas de importação e tarifa de 25%, que vai vigorar por 12 meses para determinados produtos. Apesar do momento desafiador, observou Chara, há sinais favoráveis vindos do lado da indústria automotiva, com previsão positiva das montadoras mesmo com a pressão do aumento das importações. Há ainda boas oportunidades em construção, infraestrutura e indústria, na esteira dos recentes programas do governo federal. A Usiminas encerrou o primeiro trimestre com lucro líquido de R\$ 35,65 milhões, uma queda de

93% na comparação anual, refletindo o impacto negativo do câmbio e da desvalorização do minério de ferro. O recuo dos preços do aço vendido ao mercado externo também contribuiu para o desempenho mais fraco. De janeiro a março, a receita líquida da siderúrgica totalizou R\$ 6,22 bilhões, baixa de 14% na comparação anual. A companhia vendeu 1,04 milhão de toneladas de aço, alta de 1% na mesma base de comparação, e 1,96 milhão de toneladas de minério, volume 4% superior. Já o resultado antes de juros, impostos, depreciação e amortização (Ebitda) somou R\$ 433,9 milhões, 45% menor do que o registrado um ano antes. Pela métrica ajustada, o Ebitda ficou em R\$ 416 milhões, queda de 47%. Sobre os números do primeiro trimestre, Chara destacou a reversão dos resultados na siderurgia, com o lucro operacional (Ebitda) positivo após dois trimestres negativos. Melhora dos

93%
foi a queda no lucro líquido no trimestre

custos, mix de produtos e o relógio do alto-forno 3 contribuíram para esse desempenho — embora o mercado esperasse um efeito maior em termos de redução de custos e não tenha ficado nada satisfeito com as projeções para os resultados do segundo trimestre (veja abaixo). Para o período de abril a junho, a Usiminas espera vendas totais de aço estáveis, ainda sob pressão da entrada crescente de importados. Também na unidade de mineração a expectativa é de volumes estáveis no segundo trimestre, frente ao primeiro trimestre. Assim como para os contratos firmados em janeiro, a Usiminas renovou os acordos com montadoras que valem a partir de 1º de abril com desconto de 12% nos preços do aço fornecido, de acordo com o vice-presidente comercial da siderúrgica, Miguel Homes. Os contratos válidos a partir do início deste mês representam cerca de 70% dos clientes do setor. O nível de descontos acertado com as montadoras explica a expectativa de resultados, na siderurgia, estáveis em relação ao primeiro trimestre, sobretudo em termos de receita líquida por tonelada. Além disso, a valorização do dólar frente ao real e o mix de



Marcelo Chara: Há sinais favoráveis vindos do lado da indústria automotiva, com previsão positiva das montadoras

“Brasil precisa implementar medidas para ter competição justa no mercado”
Marcelo Chara

vendas, voltado a produtos de maior valor agregado para compensar a maior concorrência com as importações, devem resultar em custo do produto vendido (CPV) por tonelada “ligeiramente superior” no intervalo. “Ainda assim, a Usiminas espera um Ebitda no segmento de siderurgia relativamente estável”, in-

formou. No trimestre, o Ebitda da unidade ficou em R\$ 334 milhões, de R\$ 267 milhões no quarto trimestre — quando o resultado teria sido negativo se não fosse pelo impacto de itens não recorrentes. A companhia investiu R\$ 268 milhões em suas operações no período, 54% abaixo do valor desembolsado um ano antes.

Mercado tenta medir impacto de cota para importação de aço e ações caem

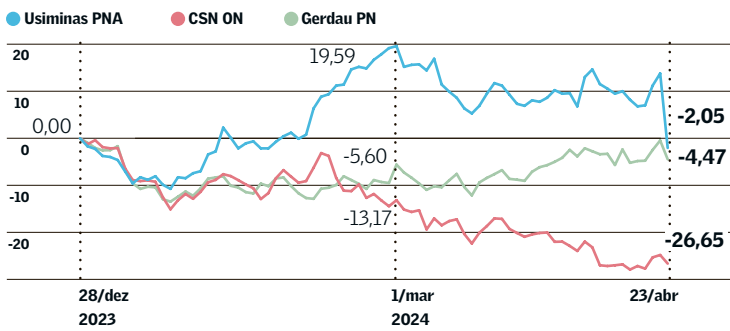
Análise

Stella Fontes
São Paulo

As medidas anunciadas ontem pelo governo federal com vistas a conter o avanço das importações de aço, sobretudo da China, podem ter efeitos limitados sobre o mercado brasileiro, a depender do tipo de produto, e para as siderúrgicas instaladas no país. Ao menos essa foi a percepção inicial de analistas e investidores, que ainda avaliavam a lista de produtos (NCMs) para entender como cada empresa será beneficiada. O tamanho da cota — de até 30% a mais sobre a média de 2020 a 2022 antes da incidência de tarifa de 25% — é um dos pontos de atenção neste momento. Apesar de o aumento do imposto ter sido o grande pleito do setor há meses, as ações das principais usinas brasileiras encerraram o dia em queda na B3, com destaque para a Usiminas — que inicialmente poderá ser uma das mais beneficiadas. Para o analista Daniel Sasson, do Itaú BBA, as medidas são mais relevantes para ações planas, principalmente bobinas a quente, do que para os longos.

Sob pressão

Importação tira mercado das usinas locais



Fontes: B3 e Valor PRO. Elaboração: Valor Data. Obs.: desempenho acumulado das ações no ano, em %

Ao ritmo atual, disse Sasson, é possível que a cota de importação do produto seja alcançada já na metade do ano, “o que significaria que as importações de bobina a quente no segundo semestre passariam a ser taxadas em 25%”. “Isso poderia ajudar os produtores a aumentar preços. Ou no mínimo diminui a pressão para que reduzam preços, em um cenário de demanda meio de lado”, afirmou. Um dos autores dos pedidos de aumento da alíquota de importação, dos atuais 10,8% a 12,6% para 25%, o Instituto Aço Brasil disse que a adoção de um sistema de cota-tarifa demonstra o olhar atento

do governo à indústria siderúrgica brasileira. “É uma decisão histórica e importante, porque sinaliza aos exportadores que o mercado brasileiro não é terra de ninguém, que há um governo que está atento ao que está acontecendo no mercado interno, e com um olho no sentido de proteger sua indústria”, afirmou o presidente-executivo da entidade, Marco Polo de Mello Lopes. “O detalhe da sistemática ainda não é conhecido e há nuances que precisamos entender melhor”, afirmou o executivo. “Mas o governo tem consciência dos prejuízos e agora é uma questão de operacionalizar”, acrescentou.

A Associação Brasileira de Embalagens de Aço (Abeaço), por sua vez, disse que foi acertada a decisão do governo de não elevar as alíquotas de importação de folhas metálicas de aço, usadas em embalagens de alimentos e produtos para a construção civil. Conforme a entidade, a majoração das importações desse tipo de produto teria impactos sobre os preços de alimentos, incluindo itens da cesta básica, como leite em pó. Depois da confirmação das medidas, as ações ON da Companhia Siderúrgica Nacional (CSN) fecharam o dia com queda de 2,4%, a R\$ 14,42. Já os papéis preferenciais da Gerdau caíram 4%, a R\$ 18,83, enquanto as ações preferenciais classe A da Usiminas cederam mais de 14%, cotadas a R\$ 9,10. A Usiminas divulgou ontem os resultados do primeiro trimestre e, além de não entregar a redução de custos esperada com o religamento do alto-forno 3 da Usina de Ipatinga (MG), sinalizou que o desempenho do segundo trimestre não será muito diferente. Diante disso, e da expectativa de um primeiro semestre de resultados piores que o esperado, analistas avaliam revisar as projeções para os números anuais da companhia.

SPX e GTF Capital ampliam participação no GPA

Pipe

Ações

Maria Luíza Filgueiras
De São Paulo

A ação do GPA disparou ontem na bolsa, na segunda sessão consecutiva de alto volume de negociação. Quem está raspando o mercado na compra do papel são as gestoras SPX e GTF Capital, firma de investimentos de Rafael Ferri, ex-

sócio do TC, apurou o Pipeline. Os dois movimentos não são coordenados entre os dois grupos. Uma compra relevante, num bloco de cerca de 20 milhões de ações, teve a SPX na ponta compradora, segundo fontes. A gestora carioca havia comprado ações no follow-on do GPA e já se aproxima de 7% a 8% do capital, estima um executivo, o que deve ser comunicado em breve ao mercado (investidores que passam de 5% tem sete dias para comunicar a posição à CVM). O papel subiu 12,1% ontem. Já na GTF as compras têm sido

feitas de forma mais pulverizada. Boa parte do capital é do próprio Ferri, que é investidor no mercado financeiro e levantou capital recentemente com a venda de sua posição no TC, mas há outros investidores alocando em conjunto. Esse grupo de investidores organizados pela GTF já tem quase 6% da companhia. A intenção é chegar a 10% do capital, o que vai depender de preço, e participar da assembleia na semana que vem indicando um nome para o conselho. Procurado pelo Pipeline, Ferri confirmou a posição atual em ações da varejista.

A GTF não abordou Ronaldo Iabrudi, o ex-CEO do GPA que montou posição no follow-on, sobre o investimento e potencial coordenação de administração. O cálculo da firma é que, para chegar ao múltiplo dos pares, essa ação teria que subir seis vezes. Os vendedores dos papéis estão pulverizados e não incluem o Casino desta vez — os franceses têm lock-up até 13 de junho para a posição de cerca de 22,5%.

Este texto foi originalmente publicado pelo Pipeline, o site de negócios do Valor Econômico

PREGÃO ELETRÔNICO NACIONAL
NF 0419-24

Objeto: aquisição e atualização de licenças de produtos SOLIDWORKS, incluindo o suporte técnico remoto, para o diagnóstico e solução dos problemas de operação, manutenção e atualização da solução.

Condição de Participação: empresa legalmente estabelecida no Brasil.

Caderno de Bases e Condições: disponível no site <https://compras.itaipu.gov.br>

Recebimento das Propostas: até às 9h (horário de Brasília) de 08 de maio de 2024.

Daniele Tassi Simioni Gemael
Superintendente de Compras

Bruno Arnaldo Hug de Belmont V.
Superintendente Adjunto de Compras

ELETROBRÁS PARTICIPAÇÕES S.A. - ELETROPAR
COMPANHIA ABERTA
CNPJ 01.104.937/0001-70 - NIRE 33300162526

EDITAL DE CONVOCAÇÃO
ASSEMBLEIA GERAL ORDINÁRIA

Ficam convocados os Acionistas da Eletrobrás Participações S.A. – ELETROPAR para se reunirem na sede da Companhia, à Rua São Bento, nº 01, 9º andar, sala 902, Centro, Rio de Janeiro, RJ, no dia 29 de abril de 2024, às 10 horas, em Assembleia Geral Ordinária para deliberarem sobre a seguinte ordem do dia:

1. Examinar, discutir e votar as Demonstrações Financeiras completas da Companhia, relativas ao exercício social findo em 31 de dezembro de 2023;
2. Deliberar a proposta da administração para destinação do lucro líquido do exercício e a distribuição de dividendos aos acionistas;
3. Fixação da remuneração global dos administradores e dos membros do Conselho Fiscal.

O acionista poderá ser representado na Assembleia Geral: a) se pessoa natural, por procurador constituído há menos de 1 ano (que seja acionista, administrador da Companhia ou advogado regularmente inscrito nos quadros da Ordem dos Advogados do Brasil), b) se pessoa jurídica, por seus representantes legais ou por procurador nomeado nos termos de seus atos constitutivos e de acordo com as regras do Código Civil Brasileiro, c) se fundo de investimento, pelo seu administrador e/ou gestor, ou ainda, por procurador nomeado nos termos de seus atos constitutivos e de acordo com as regras do Código Civil Brasileiro, em conformidade com o artigo 126, §1º da Lei nº 6.404/76.

O acionista ou seu representante legal, objetivando assegurar a admissão na Assembleia, nos termos do artigo 6º da Resolução CVM nº. 81, de 29.03.2022, com suas alterações, deverá apresentar os seguintes documentos: (i) Documento oficial de identidade com foto; (ii) Fotocópia autenticada do ato constitutivo atualizado (estatuto social ou contrato social), no caso de pessoa jurídica; (iii) Original ou fotocópia autenticada de procuração outorgada pelo acionista; e (iv) Via original do extrato de posição acionária fornecido pela instituição depositária ou pela custódia, identificando a condição de acionista.

Nos termos do §2º do artigo 10 do Estatuto Social da Companhia, solicita-se a entrega dos documentos comprobatórios da condição de acionista e de sua representação até 72 (setenta e duas) horas antes da realização da Assembleia, na sede da Companhia, das 8h às 17h. Serão admitidos à Assembleia, no entanto, todos os acionistas que comparecerem e apresentarem a documentação necessária à participação no conclave até o horário estipulado para o seu início.

As deliberações da Assembleia serão tomadas por maioria de votos, sendo o voto de cada representante de acionista proporcional à sua participação acionária no capital da Companhia.

Observados os procedimentos previstos na Instrução CVM nº 81/2022, encontram-se à disposição dos acionistas na sede e nas páginas internet da Companhia todos os documentos pertinentes aos assuntos que serão deliberados na Assembleia.

A Companhia oferecerá mecanismo para votação à distância para a Assembleia Geral Ordinária, de acordo com o artigo 26 da Resolução CVM nº 81/2022. O acionista poderá optar pelo exercício do direito de voto por meio de preenchimento e entrega do Boletim de Voto à Distância até 07 (sete) dias antes da data designada para a Assembleia, conforme o artigo 27 da Resolução CVM nº 81/2022. O boletim será disponibilizado no site da Companhia (www.elektrobraspar.com.br), da Comissão de Valores Mobiliários – CVM (www.cvm.gov.br) e da B3 S.A. – Brasil, Bolsa, Balcão (www.b3.com.br).

Não será disponibilizada plataforma para acompanhamento por *streaming* ou votação eletrônica em tempo real.

Rio de Janeiro, 25 de março de 2024

Renan dos Santos Antunes
Presidente do Conselho de Administração

Mineração Estratégia da empresa da família Moreira Salles é desenvolver mais aplicações para o metal

CBMM investe para ampliar o uso do nióbio

Stella Fontes
De São Paulo

Maior produtora mundial de nióbio, a brasileira CBMM, controlada pela família Moreira Salles, está elevando os investimentos para desenvolver novas aplicações para o metal. Depois de desembolsar R\$ 230 milhões para este fim em 2023, a companhia reservou outros R\$ 270 milhões para essa frente em 2024.

“A grande aposta da empresa é em pesquisa e desenvolvimento. É isso que garante que o mercado tenha condições de crescer”, disse ao **Valor** o diretor de tecnologia da CBMM, Rafael Mesquita.

O uso do nióbio na siderurgia

ainda representa a fatia mais importante das vendas. Mas, no ano passado, os segmentos de baterias e de nanomateriais avançaram em ritmo mais acelerado do que a siderurgia no uso do metal. No total, as vendas de produtos de nióbio da companhia subiram 5%, para 92 mil toneladas, das quais 95% exportadas.

Com capacidade de produção de 150 mil toneladas por ano de ferro-nióbio, a CBMM optou por “andar à frente do mercado” — que hoje é de 124 mil toneladas anuais —, justamente para dar suporte à frente de inovação.

Conforme Mesquita, 2023 foi um ano de “bom crescimento” do mercado, refletindo principal-

mente o êxito no desenvolvimento de novas aplicações para baterias. “É um crescimento muito associado a investimentos em tecnologia e inovação aberta, com desenvolvimento junto a clientes e instituições de pesquisa”, disse.

Para 2024, a empresa prevê manter na casa de R\$ 80 milhões os investimentos na divisão de materiais e tecnologia para baterias, repetindo o tamanho da aposta no ano passado.

De acordo com o chefe da divisão de baterias da CBMM, Rodrigo Amado, 2022 marcou o início das vendas mais significativas do metal para aplicação em baterias, com 400 toneladas. Em 2023, foram 600 toneladas. Para

este ano, a expectativa é superar 1 mil toneladas.

Conforme o executivo, hoje há três grandes aplicações para produtos de nióbio em baterias, a maior delas em revestimentos de materiais — que responde por 70% das vendas da empresa nesse segmento. Atualmente, as baterias representam a quinta maior frente de negócios da CBMM, mas em dois anos devem alcan-

5%
foi o crescimento das vendas em 2023

çar a segunda posição.

Em parceria com a Toshiba Corporation e a Volkswagen Caminhões e Ônibus, a companhia planeja apresentar, ainda em 2024, o primeiro ônibus elétrico do mundo com tecnologia de óxidos mistos de nióbio e titânio em baterias de lítio, possibilitando carregamento rápido com maior durabilidade e segurança.

Ainda assim, também há horizontes de inovação no aço, alguns de crescimento acelerado e mais conhecidos, como o uso do nióbio para a obtenção de estruturas mais leves na construção, comentou Mesquita. Outras áreas promissoras são as de su-

perligas para aplicação médica e a nanotecnologia.

Em parceria com a WEG, a companhia está trabalhando na aplicação de um material nanocristalino, que leva nióbio, em motores elétricos, com ganhos importantes de rendimento nos testes de validação experimental. Há ainda a possibilidade de uso na composição de um defensivo agrícola que não é tóxico e tem desempenho superior aos tradicionais.

No ano passado, a CBMM viu sua receita líquida crescer 3,6%, para R\$ 11,4 bilhões, enquanto o resultado antes de juros, impostos, depreciação e amortização (Ebitda) somou R\$ 7,9 bilhões e o lucro líquido foi a R\$ 4,9 bilhões, frente a R\$ 4,5 bilhões em 2022.

Financiamento é a principal ‘dor’ de startups de impacto

PRÁTICA
ESG

Inovação

Suzana Liskauskas
Para o Prática ESG, do Rio

As dificuldades na mobilidade e transporte entre os municípios da região amazônica inspirou mestrandos do Instituto Tecnológico de Aeronáutica (ITA), em São José dos Campos (SP), a criarem a startup Aeroriver. Ao concluírem o mestrado no ITA, Lucas Guimarães, Felipe Bortoletto e Tullio Silva criaram, em 2021, o projeto do primeiro veículo de “efeito solo” do Brasil. Na prática, trata-se de um barco com capacidade de voar sobre os rios da região com uma velocidade de 150 km/hora, transportando até 10 passageiros ou uma tonelada de carga.

Com potencial de resolver o problema de transporte da população amazônica, uma vez que o custo do veículo é 40% mais barato do que um avião, a Aeroriver ainda precisa captar R\$ 10 milhões. O valor foi calculado para que o primeiro Volitan, nome dado ao barco voador, esteja pronto no início de 2026.

Em Goiás, o engenheiro agrônomo Samuel Amorim, fundou em 2023 a startup Anakainosis, para desenvolver uma nova forma de transformar os resíduos sólidos em adubo orgânico, a partir de uma tecnologia de biocatálise Db2e. A solução faz a transformação em três horas — processos tradicionais para a produção desse tipo de adubo podem levar mais de uma semana.

Embora tenha captado R\$ 60 mil do Programa Centelha, do Ministério da Ciência, Tecnologia e Inovação, a Anakainosis, palavra originária do grego que remete a um novo olhar para uma questão, ainda não encontrou a fórmula perfeita para atrair investimentos. Amorim sente dificuldade de acessar investidores, por falta de formação adequada para construir esse diálogo.

Já Guimarães, da Aeroriver, ressalta o desafio de atrair investidores dispostos a aportar uma quantia maior em projetos em que o retorno não será tão rápido, como é o caso do Volitan. Com tecnologias consideradas de ponta, a Aeroriver e a Anakainosis têm mais elementos em comum, além de serem classificadas como startups de impacto, negócios que nascem com a intenção clara de endereçar um problema socioambiental.

Os dois empreendimentos exemplificam o maior desafio apontado pelo estudo “Startups de Impacto Report Brasil 2023”, elaborado pelo Observatório Sebrae Startups: acesso a financiamento e capital. As duas startups integram o levantamento realizado pela primeira vez no país. Foram observados no total 408 negócios inovadores de impacto socioambiental em todas as regiões do Brasil durante 2023.

O estudo revela ainda que 36% desse tipo de negócio estão baseados na região Norte, onde está a maior concentração de star-



Ex-alunos do ITA desenvolveram avião para transporte em rios da Amazônia

tups de impacto. Roraima e Amapá apresentam, pelo menos, 50 startups de impacto por habitante. Já o eixo Sudeste tem apenas duas por habitante.

Cristina Miekto, gestora de Startups do Sebrae Nacional, conta que o estudo é fundamental para entender o perfil das startups de impacto no país e poder direcionar as melhores oportunidades para garantir o crescimento sustentável desses negócios. “Queríamos descobrir o perfil das empresas e suas necessidades, porque vínhamos trabalhando com companhias de base digital e percebemos que muitos empreendedores que trabalham com a questão da sustentabilidade social, e atendem os Objetivos de Desenvolvimento Sustentável (ODS) da ONU, não se reconhecem como startups de impacto”, diz.

Um dos gargalos para o caminho do financiamento é a ausência de métricas bem definidas e alinhadas aos requisitos de governança. O Sebrae apurou que 65% das startups de impacto possuem processos direcionados para mensuração de impacto socioambiental. Miekto destaca que as métricas são cruciais para que

as startups obtenham certificações e possam acessar investimentos, como no mercado europeu, por exemplo.

“As métricas de uma empresa de impacto são diferentes de uma fintech, por exemplo. Elas precisam apontar a abrangência do impacto causado por elas. Isso a princípio pode não ser levado em conta no capital social, mas é o que vai dar corpo à startup mais adiante”, reforça o neurocientista e professor Leandro Mattos, que fundou com Andressa Roveda a startup CogniSigns.

Também mapeada pelo estudo do Sebrae, a CogniSigns desenvolveu um chatbot que pode ser usado por professores de Ensino Básico para identificar crianças e adolescentes com sinais comportamentais do Transtorno do Espectro Autista, portadores e múltiplas inteligências, superdotação e saúde mental (estresse, ansiedade e depressão).

Diretor de crescimento (CGO) do fundo de investimento em corporate venture capital (CVC) Maritaca, Daniel Pisano, destaca que não abre mão da governança dos dados nas empresas investidas. Isso é determinante, inclusive, para ele decidir alocar ou não recursos. “A governança e a rastreabilidade dos dados são inegociáveis”, diz.

Baseado na Holanda, o fundo Maritaca direciona investimentos de empresas intensivas em emissões do Norte da Europa para projetos na América do Sul focados em energia renovável, mudanças climáticas e impacto social. A contrapartida para as empresas liberarem o dinheiro é justamente a rastreabilidade dos dados, com métricas de impacto

bem reportadas, afirma Pisano, que também é cofundador da Vurdere, plataforma de soluções para e-commerce.

Artur Faria, CEO do Oxygea, veículo de CVC e Corporate Venture Building (CVB), com US\$ 150 milhões para investir em startups com foco em sustentabilidade e indústria 4.0, observa que outra dificuldade frequente dos negócios de impacto é comprovar que resolvem uma “dor” do mercado. “Há uma diferença entre dor e problema. Muitas só resolvem um problema, enquanto a dor representa um custo adicional que o mercado quer eliminar. Se a startup de impacto comprovar ter condições de resolver a dor, o caminho do financiamento fica mais fácil”, afirma.

No dia a dia com as startups, Faria percebe que a maioria, “90% delas”, não tem conteúdo tecnológi-

co para se qualificar em programas de financiamento, inclusive do governo, como Finep e Empresa Brasileira de Pesquisa e Inovação Industrial (Embrapii). “Parte do nosso trabalho junto às startups é ajudá-las a captar financiamento, porque são poucos os fundos no Brasil que têm a questão do impacto em sua tese”, ressalta.

A Fundação Dom Cabral também tem se dedicado, nos últimos quatro anos, a investigar o comportamento de empresas e empreendedores de impacto social. A fundação está desenvolvendo o Selo ilmpact, com o objetivo de reconhecer as melhores práticas geradoras de impacto positivo.

A base de dados da FDC, que apresenta mais de 2.380 empreendedores sociais de 25 países, tem sido utilizada para gerar levantamentos sobre essas star-

tups. Um dos dados mais recentes analisou as energytechs, que se dedicam a promover transformações na matriz energética. Segundo a FDC, nove em dez energytechs são negócios considerados conscientes, buscando propósito para além do lucro e com gestão mais humanizada. Cerca de 80% delas impactam positivamente mais de 100 pessoas.

Valor | O GLOBO

PATROCÍNIO

Mais que uma sigla, um compromisso.

Unimos propósito e tecnologia, desde a conectividade que impulsiona o desenvolvimento sustentável, até programas de ação climática, reciclagem de lixo eletrônico, iniciativas para a inclusão social e ética corporativa.

A empresa mais sustentável do Brasil.

ISEB3

Saiba mais sobre o compromisso da Vivo com as pessoas e o planeta

Empresas

Marketing Anunciantes de vestuário e beleza aumentam gastos, mas há retração nos setores financeiro, de turismo e de alimentos

Investimento em publicidade digital soma R\$ 35 bi em 2023

Daniela Braun e Natália Flach
De São Paulo

Os investimentos em publicidade digital somaram R\$ 35 bilhões no mercado brasileiro no ano passado. Isso mostra alta nominal de 8% ante os R\$ 32,4 bilhões de 2022 — a inflação em 2023 teve alta de 4,6%, segundo o IPCA/IBGE.

Em 2022 o aumento foi de 7%. E em 2021, quando o país estava no auge da pandemia, com boa parte do comércio físico de portas fechadas, abrindo mais espaço para os canais digitais, houve um salto de 27% no investimento de publicidade on-line.

Os dados são do estudo Digital AdSpend 2023, divulgado nesta quarta-feira (23) pelo IAB Brasil, entidade que reúne anunciantes, agências e empresas de tecnologia, e elaborado em parceria com a Kantar Ibope Media.

Anunciantes dos segmentos de vestuário e beleza foram os que

mais elevaram os aportes em campanhas on-line em 2023, com verbas 50% e 42% superiores aos valores de 2022, respectivamente.

Por outro lado, houve retração de 9% nos investimentos do setor financeiro, no segundo ano consecutivo de diminuição de verbas, bem como queda de 6% dos investimentos em turismo e 5% em alimentos. Um ano antes, o setor de alimentos havia direcionado somas 83% maiores para campanhas e turismo apresentava um aumento de 10% nas verbas.

A divisão do bolo publicitário entre as mídias on-line permaneceu estável em relação ao ano passado, com 52% das verbas alocadas em redes sociais (52%), 29% em buscadores e 19% em sites de notícias e especializados.

O segmento de publicidade de varejo (“retail media”) ganhou espaço no estudo do IAB, em 2023. A estimativa do IAB e da Kantar é de que este segmento tenha recebido

R\$ 2,6 bilhões em investimentos no ano passado, o que elevaria para R\$ 37,6 bilhões o total dedicado à publicidade on-line em 2023. A vertente de “retail” media engloba tanto campanhas de marcas feitas dentro de marketplaces como ações das marcas realizadas em outros sites com base em dados dos clientes dos varejistas.

Os cinco setores da economia que mais investem em campanhas on-line — comércio, serviços, mídia, financeiro e eletroeletrônicos — geraram 58% do total investido em publicidade no ano passado, ante 68% em 2022. A redução partiu do setor

A publicidade de varejo, ou ‘retail media’, somou R\$ 2,6 bilhões no ano passado

de serviços, cuja representatividade na verba de publicidade digital recuou dez pontos percentuais, em base anual, para 12% em 2023.

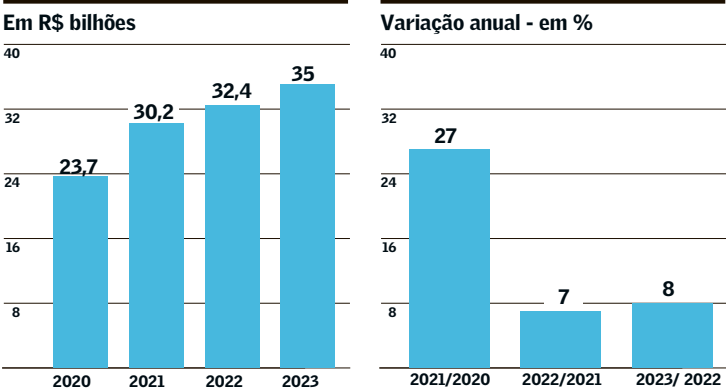
O investimento em publicidade on-line divulgado pelo IAB é quase quatro vezes maior do que o divulgado em março pelo Cenp-meios, do Fórum de Autorregulação do Mercado Publicitário (Cenp).

O balanço do Cenp referente ao ano passado considerou os faturamentos informados por 336 agências de publicidade. Segundo o Cenp-meios, a internet representou 38,2% do bolo de publicidade, com R\$ 8,96 bilhões em investimentos em 2023, crescimento de 18% em base anual.

O levantamento do IAB e da Kantar considera os investimentos em publicidade on-line informados pelas plataformas digitais, sejam redes sociais, buscadores e sites especializados. O balanço considera tanto investimentos feitos por meio de agências, pelas quais

Mercado on-line

Dados sobre investimentos em publicidade digital



74%

é a fatia da publicidade digital dirigida a dispositivos móveis como celulares e tablets

Fonte: IAB Brasil e pela Kantar IBOPE Media.

26%

é a fatia da publicidade para computador de mesa (desktop)

passaram 67% das verbas de campanhas digitais, em 2023, como os feitos diretamente pelos anunciantes (33%), ou seja, sem a intermediação de agências.

Por causa das inúmeras campanhas publicitárias nas redes sociais, o IAB Brasil decidiu lançar um guia de boas práticas para ajudar anunciantes e influenciadores a fazer acordos que resguardem os dois lados de riscos. O guia recomenda, por exemplo, que o influenciador deixe claro que o vídeo que o internauta está vendo é um anúncio comercial, cumprindo, por sinal, o que determina o Código de Defesa do Consumidor.

O IAB não tem poder regulador, mas espera garantir, com as dire-

trizes, que padrões éticos sejam respeitados. A iniciativa ocorre depois que o Conar (Conselho de Autorregulamentação Publicitária) lançou, em 2021, um guia para orientar a atividade de influenciadores. E depois que a Comissão de Valores Mobiliários (CVM) decidiu estudar uma nova regulação com foco em influenciadores que dão conselhos financeiros.

O mercado dos influenciadores mostra números vultosos. De acordo com uma pesquisa da Adobe, o segmento de criação de conteúdo na internet movimentou no mundo cerca de US\$ 300 bilhões anualmente – e a previsão é que essa cifra chegue a US\$ 480 bilhões até 2027.

Lucro da Tesla desaba e receita encolhe 9%

Tecnologia

Ana Beatriz Bartolo
De São Paulo

O lucro da empresa de tecnologia e montadora de veículos elétricos Tesla, comandada pelo empresário Elon Musk, caiu 55% no primeiro trimestre em comparação com o mesmo período de 2023, atingindo US\$ 1,13 bilhão. Diluído por ação, o lucro encolheu de US\$ 0,73 para US\$ 0,34.

Na mesma base de comparação, a receita da companhia recuou 9%, para US\$ 21,3 bilhões, impactada pela redução do preço médio da venda, assim como um mix desfavorável de veículos.

A Tesla é a primeira do grupo as “Sete Magníficas” — Apple, Amazon, Alphabet, Meta, Tesla, Microsoft e Nvidia — a divulgar os resultados do primeiro trimestre deste ano. Na semana passada essas grandes empresas de tecnologia perderam US\$ 950 bilhões em valor de mercado. Mas nesta semana os investidores voltaram a comprar seus papéis nas bolsas de valores de Nova York, na expectativa de resultados positivos em seus balanços. Microsoft, Alphabet, Meta e

Intel devem publicar seus resultados nesta semana.

As vendas do segmento automotivo da Tesla caíram 13%, para US\$ 17,38 bilhões, enquanto as receitas de geração e armazenamento de energia subiram 7%, para US\$ 1,63 bilhão. E as da divisão de outros serviços avançaram 25%, para US\$ 2,29 bilhões.

Os resultados ficaram abaixo do esperado pelo mercado, que projetava um lucro por ação de US\$ 0,42 e receitas de US\$ 22,22 bilhões, segundo analistas ouvidos pela consultoria FactSet.

“As vendas globais de veículos elétricos continuam sob pressão, já que muitos fabricantes de automóveis priorizam os híbridos em vez dos veículos elétricos (VE). Embora seja positivo para o nosso negócio de créditos regulatórios, preferimos que a indústria continue a promover a adoção de VE, o que está alinhado com a nossa missão”, escreveu a Tesla em carta aos acionistas. A empresa também atribuiu as dificuldades enfrentadas no primeiro trimestre aos conflitos na região do Mar Vermelho e ao ataque à sua megafábrica em Berlim, na Alemanha.

O lucro antes de juros, impos-



Fonte: Yahoo Finance. Elaboração: Valor Data

*Listada na Nasdaq

tos, depreciação e amortização (Ebitda, na sigla em inglês) ajustado somou US\$ 3,38 bilhões no primeiro trimestre, queda de 21% no ano, enquanto a margem Ebitda ajustada ficou em 15,9%, ante os 18,3% apresentados um ano antes.

A produção total da Tesla recuou 2% no primeiro trimestre, na

comparação anual, para 433,4 mil veículos, enquanto as entregas caíram 9%, para 386,8 mil unidades. Segundo a empresa, a queda na produção pode ser explicada, em partes, pelo início da produção do Modelo 3 atualizado na fábrica de Fremont, nos Estados Unidos. A sua produção em Xangai, na China, também foi afetada pelas paralisações durante o feriado de ano novo chinês no país.

As despesas operacionais avançaram 37%, para US\$ 2,52 bilhões entre janeiro e março. Sobre essa questão, a Tesla afirmou que já está tomando medidas para aumentar a sua eficiência operacional e reduzir seus custos, incluindo o custo de produção vendida por veículo.

Nos últimos 12 meses, a Tesla acumula queda de 10,99% na Nasdaq. Ontem, fechou em alta de 1,85%. Encerrado o pregão, as ações da companhia continuaram subindo, após a empresa anunciar no seu balanço que irá antecipar o lançamento de novos veículos que tinham o início produção previsto para o segundo semestre de 2025.

“Estes novos veículos, incluindo modelos mais acessíveis, utilizarão aspectos da plataforma de próxima

geração, bem como aspectos das nossas plataformas atuais, e poderão ser produzidos nas mesmas linhas de produção da nossa atual linha de veículos”, declarou a companhia em carta aos acionistas.

Segundo a Tesla, essa atualização poderá resultar em uma redução de custos menor do que a esperada até então, porém, ela permitirá “aumentar os volumes de veículos de uma forma mais eficiente em termos de investimentos durante tempos de incerteza”.

“Isso nos ajudaria a utilizar plenamente a nossa atual capacidade máxima de produção esperada de cerca de três milhões de veículos, permitindo um crescimento de mais de 50% em relação à produção de 2023, antes de investir em novas linhas de produção”, informou a empresa.

Vendas de veículos caem, enquanto as áreas de energia e serviços mostram crescimento

Curtas

Prejuízo da Mattel

A fabricante de brinquedos Mattel registrou prejuízo líquido de US\$ 28,3 milhões no primeiro trimestre de 2024, uma redução de 73,4% sobre o valor de US\$ 106,5 milhões apresentado no mesmo período do ano passado. Na mesma base de comparação, a receita teve um leve recuo de 0,6%, para US\$ 809,5 milhões, abaixo dos US\$ 833,5 milhões esperados pelos analistas entrevistados pela FactSet.

Vendas da Barbie

A boneca Barbie, carro-chefe da companhia, registrou vendas de US\$ 177,5 milhões, montante estável em relação ao primeiro trimestre de 2023.

Vendas de Hot Wheels

As vendas da marca de carrinhos Hot Wheels tiveram expansão de 5%, para US\$ 258,1 milhões. O resultado antes juros, impostos, depreciações e amortizações (Ebitda, na sigla em inglês) ajustado ficou em US\$ 53,5, revertendo o resultado negativo de R\$ 13,9 milhões apresentado um ano antes. Outras despesas comerciais e administrativas somaram US\$ 352,9 milhões entre janeiro e março, queda anual de 3%.

Agenda Tributária

Mês de Abril de 2024

Data de vencimento: data em que se encerra o prazo legal para pagamento dos tributos administrados pela Secretaria Especial da Receita Federal do Brasil.

Data de Vencimento	Tributos	Código Darf*/GPS**	Período de Aquecimento do Fato Gerador (FG)	Data de Vencimento	Tributos	Código Darf*/GPS**	Período de Aquecimento do Fato Gerador (FG)	Data de Vencimento	Tributos	Código Darf*/GPS**	Período de Aquecimento do Fato Gerador (FG)
Dia 1	Imposto de Renda Retido na Fonte (IRRF)			Dia 1	Contribuição para o Financiamento da Seguridade Social (Cofins)	5442*	FG ocorrido no mesmo dia	Dia 1	Imposto de Ativos - Fundos de Investimento (art. 8º da Lei nº 13.043/2014)	5029*	-
	Rendimentos do Trabalho	2063*	FG ocorrido no mesmo dia		Importação de serviços (Lei nº 10.865/04)	5442*	FG ocorrido no mesmo dia		Operações de Crédito - Pressão Jurídica	5035*	-
	Tributação exclusiva sobre remuneração indireta				Diário (até 2 dias úteis após a realização do evento)	4316*	Data da realização do evento (2 dias úteis anteriores ao vencimento)		Rendimentos de Residentes ou Domiciliados no Exterior	5286*	11 a 20/abr/2024
	Royalties e Assistência Técnica - Residentes no Exterior	0422*	FG ocorrido no mesmo dia		Pagamento de parcelamento de clube de futebol - CNPJ - 05% da receita bruta destinada ao clube de futebol				Aplicações em Fundos de Conversão de Dígitos	0490*	-
	Renda e proventos de qualquer natureza	0473*	-		Contribuição do Plano de Seguridade Social Servidor Público (CPSS)				Juros remuneratórios de capital próprio	9453*	-
	Juros e Comissões em Geral - Residentes no Exterior	0481*	-						Outros Rendimentos		-
	Obras Audiovisuais, Cinematográficas e Videofônicas (L.8685/93) - Residentes no Exterior	5192*	-		CPSS - Servidor Civil Licenciado/Afastado, sem remuneração	1684*	Março/2024		Prêmios obtidos em concursos e sorteios	0916*	11 a 20/abr/2024
	Residentes no Exterior		-	24	Imposto de Renda Retido na Fonte (IRRF)			24	Prêmios obtidos em jogos	8673*	-
	Fretes internacionais - Residentes no Exterior	9412*	-		Rendimentos de Capital				Multas e vantagens	9385*	-
	Remuneração de direitos	9427*	-		Títulos de renda fixa - Pessoa Física	8053*	11 a 20/abr/2024		Impostos sobre Operações de Crédito, Câmbio e Seguro, ou Relativas a		-
	Providência privada e Fapi	9464*	-		Títulos de renda fixa - Pessoa Jurídica	3426*			Trabalho ou Valores Mobiliários (IOF)	1150*	11 a 20/abr/2024
	Aluguel e arrendamento	9478*	-		Fundo de Investimento - Renda Fixa	6800*	-		Operações de Crédito - Pessoa Física	7893*	-
	Outros Rendimentos		-		Fundo de Investimento em Ações	6813*	-		Operações de Câmbio - Entrada de moeda	4290*	-
	Pagamento a beneficiário não identificado	5217*	FG ocorrido no mesmo dia		Operações de swap	5273*	-		Operações de Câmbio - Saída de moeda	5207*	-
Dia 1	Imposto sobre a Exportação (IE)	0107*	Exportação, cujo registro da declaração para despacho aduaneiro tenha se verificado 15 dias antes.		Day-Trade - Operações em Bolsas	8468*	-		Aplicações Financeiras	6854*	-
Dia 1	Cide - Combustíveis - Importação - Lei nº 10.336/01				Carros liquidos em operações em bolsas e assembleias	5557*	-		Factoring (art. 58 da Lei nº 9.532/97)	6895*	-
	Contribuição de Intervenção no Domínio Econômico incidente sobre a importação de petróleo e seus derivados, gás natural, excoeto sob a forma líquida, e seus derivados, e álcool etílico combustíveis	9438*	Importação, cujo registro da declaração tenha se verificado no mesmo dia.		Juros remuneratórios do capital próprio (art. 3º da Lei nº 9.249/95)	5706*	-		Seguros	3467*	-
Dia 1	Contribuição para o PIS/Pasep				Fundos de Investimento Imobiliário - Resgate de quotas	5232*	-		Outro Ativo Financeiro	4028*	-
	Importação de serviços (Lei nº 10.865/04)	5434*	FG ocorrido no mesmo dia		Densais rendimentos de capital	0924*	-				-
					Tributação Exclusiva - Art. 2º da Lei nº 12.431/2011	3499*	-				-
					Ganho de Capital - Integralização de Cotas com Ativos (art. 1º da Lei		-				-

Fonte: Secretaria da Receita Federal

Obs.: Em caso de feriados estaduais e municipais, os vencimentos deverão ser antecipados ou prorrogados de acordo com a legislação de regência

Movimento falimentar

Falências Requeridas

Requerido: **Power Moendas Indústria e Comércio Ltda.** - CNPJ: 08.571.526/0001-33 - Endereço: Av. Antonio Waldir Martinnelli, 3013, Sala 01, Distrito Industrial - Requerente: New Trade Fundo de Investimento em Direitos Creditórios Multisetorial - Vara/Comarca: 2a Vara de Seritãozinho/SP

Recuperação Judicial Requerida

Empresa: **Call Med Comércio de Medicamentos e Representação Ltda.** - CNPJ: 05.106.015/0001-52 - Endereço: Rua Herbene, 471, Bairro Messajana - Vara/Comarca: 1a Vara Empresarial de Recuperação de Empresas e Falências do Estado do Ceará, Fortaleza/CE

Empresa: **Jf Transportes Ltda.** - CNPJ: 42.858.686/0001-04 - Endereço: Rua Daura, 495, Bairro Barroso - Vara/Comarca: 1a Vara Empresarial de Recuperação de Empresas e Falências do Estado do Ceará, Fortaleza/CE

Empresa: **Recuperação Judicial Deferida**

Empresa: **Capo Indústria e Comércio de Móveis S/A** - CNPJ: 10.295.298/0001-68 - Endereço: Rodovia Rs 444, Km 26, Sala A, Monte Belo do Sul/rs - Administrador Judicial: Cb2d Serviços Judiciais Ltda. - Vara/Comarca: Vara Empresarial de Caxias do Sul/RS

Empresa: **Cozy Indústria e Comércio de Móveis Ltda.** - CNPJ: 10.479.9428/0001-12 - Endereço: Av.

Planalto, 1029, Apto. 03, Bairro São Bento, Bento Gonçalves/rs - Administrador Judicial: Cb2d Serviços Judiciais Ltda. - Vara/Comarca: Vara Empresarial de Caxias do Sul/RS

Empresa: **Cz Comércio de Móveis Ltda.** - CNPJ: 37.097.991/0001-82 - Endereço: Rua Olavo Bilac, 1085, Apto. 201, Bairro Imigrante, Bento Gonçalves/rs - Administrador Judicial: Cb2d Serviços Judiciais Ltda. - Vara/Comarca: Vara Empresarial de Caxias do Sul/RS

Empresa: **Deivid Empreendimentos Imobiliários Eireli** - CNPJ: 23.205.622/0001-51 - Endereço: Av. Planalto, 1045, Bairro São Bento, Bento Gonçalves/rs - Administrador Judicial: Cb2d Serviços Judiciais Ltda. - Vara/Comarca: Vara Empresarial de Caxias do Sul/RS

Empresa: **Ditália Produção e Logística Ltda.** - CNPJ: 09.470.545/0001-36 - Endereço: Rodovia Rs 444, Km 26, S/nº, Prédio Industrial, Monte Belo do Sul/rs - Administrador Judicial: Cb2d Serviços Judiciais Ltda. - Vara/Comarca: Vara Empresarial de Caxias do Sul/RS

Empresa: **Dt Participações Societárias Ltda.** - CNPJ: 93.447.530/0001-63 - Endereço: Rua Refatti, 46, Portão 8, Bairro Maria Goretti, Bento

Gonçalves/rs - Administrador Judicial: Cb2d Serviços Judiciais Ltda. - Vara/Comarca: Vara Empresarial de Caxias do Sul/RS

Empresa: **Enatec Engenharia Ltda.** - CNPJ: 41.607.813/0001-21 - Endereço: Rua Ary Barroso, 70, Sala 1003, Torre 01, Bairro Papicu - Administrador Judicial: Bravia Administração Judicial Ltda., Representada Pela Dra. Lara Vasconcellos Barroso - Vara/Comarca: 2a Vara Empresarial de Recuperação de Empresas e Falências do Estado do Ceará, Fortaleza/CE

Empresa: **Roda Comércio de Combustíveis Ltda.** - CNPJ: 44.588.756/0001-79 - Endereço: Rua Nicolau Becker, 1340, Bairro Guarani - Administrador Judicial: Francini FEVERSANI e Cristiane Pauli Administração Judicial S/S Ltda. - Vara/Comarca: Vara Regional de Novo Hamburgo/RS

Empresa: **Roda II Comércio de Combustíveis Ltda.** - CNPJ: 44.588.757/0001-10 - Endereço: Av. Nicolau Becker, 1340, Bairro Guarani - Administrador Judicial: Francini FEVERSANI e Cristiane Pauli Administração Judicial S/S Ltda. - Vara/Comarca: Vara Regional de Novo Hamburgo/RS

Empresa: **Roda III Comércio de Combustíveis Ltda.** - CNPJ: 44.588.757/0001-10 - Endereço: Rodovia Rs 452, Nº 1304, Km 03, Bairro Bom Fim, Feliz/rs - Administrador Judicial: Francini FEVERSANI e Cristiane Pauli Administração Judicial S/S Ltda. - Vara/Comarca: Vara Regional de Novo Hamburgo/RS

Empresa: **Roda IV Comércio de Combustíveis Ltda.** - CNPJ: 44.588.757/0001-10 - Endereço: Rodovia Rs 452, Nº 1304, Km 03, Bairro Bom Fim, Feliz/rs - Administrador Judicial: Francini FEVERSANI e Cristiane Pauli Administração Judicial S/S Ltda. - Vara/Comarca: Vara Regional de Novo Hamburgo/RS

Empresa: **Roda V Comércio de Combustíveis Ltda.** - CNPJ: 44.588.757/0001-10 - Endereço: Rodovia Rs 122, Nº 15, Km 29, Bairro Santa Teresinha, Bom Princípio/rs - Administrador Judicial: Francini FEVERSANI e Cristiane Pauli Administração Judicial S/S Ltda. - Vara/Comarca: Vara Regional de Novo Hamburgo/RS

Empresa: **Roda VI Comércio de Combustíveis Ltda.** - CNPJ: 44.588.757/0001-10 - Endereço: Rodovia Rs 122, Nº 15, Km 29, Bairro Santa Teresinha, Bom Princípio/rs - Administrador Judicial: Francini FEVERSANI e Cristiane Pauli Administração Judicial S/S Ltda. - Vara/Comarca: Vara Regional de Novo Hamburgo/RS

Empresa: **Roda VII Comércio de Combustíveis Ltda.** - CNPJ: 44.588.757/0001-10 - Endereço: Rodovia Rs 122, Nº 15, Km 29, Bairro Santa Teresinha, Bom Princípio/rs - Administrador Judicial: Francini FEVERSANI e Cristiane Pauli Administração Judicial S/S Ltda. - Vara/Comarca: Vara Regional de Novo Hamburgo/RS

Empresa: **Roda VIII Comércio de Combustíveis Ltda.** - CNPJ: 44.588.757/0001-10 - Endereço: Rodovia Rs 122, Nº 15, Km 29, Bairro Santa Teresinha, Bom Princípio/rs - Administrador Judicial: Francini FEVERSANI e Cristiane Pauli Administração Judicial S/S Ltda. - Vara/Comarca: Vara Regional de Novo Hamburgo/RS

Empresa: **Rodo Tambara Transportes Ltda.** - CNPJ: 06.208.030/0001-74 - Endereço: Rua H4, Nº 113, Quadra 04, Lote 04, Setor H, Querência/mt - Administrador Judicial: Bino Sociedade Individual de Advocacia, Representada Pelo Dr. Agenor Diego da Cruz Bino - Vara/Comarca: 4a Vara de Rondonópolis/MT

Cumprimento de Recuperação Judicial

Empresa: **Gold Armazéns Logística e Distribuição Ltda.** - CNPJ: 03.685.405/0001-07 - Endereço: Rua José Semião Rodrigues Agostinho, 272, Galpões 1 e 2, Bairro Quinhau - Vara/Comarca: 3a Vara de Embu Das Artes/SP - Observação: Face ao cumprimento do plano aprovado pela assembleia geral de credores.

Recuperações Judiciais Concedidas

Empresa: **Alfani Confecções e Comércio Ltda.** - CNPJ: 02.524.216/0001-81 - Endereço: Av. Conde da Boa Vista, 332, 1/a e 1/b, Bairro Boa Vista - Vara/Comarca: 30a Vara de Recife/PE - Observação: Face à homologação do plano aprovado pela assembleia geral de credores.

Empresa: **Ambientec Consultoria de Segurança e Higiene do Trabalho S/S Ltda. Epp** - CNPJ: 72.105.745/0001-26 - Endereço: Rua Corupa, 109, Bairro Anita Garibaldi - Vara/Comarca: 2a Vara de Recife/PE - Observação: Face à homologação do plano aprovado pela assembleia geral de credores.

Face à homologação do plano aprovado pela assembleia geral de credores.

Empresa: **Catão Confecções Ltda. Ou Catão e Companhia Ltda.** - CNPJ: 10.775.286/0008-07 - Endereço: Rua Duque de Caxias, 275 a 299, Bairro Santo Antonio - Vara/Comarca: 30a Vara de Recife/PE - Observação: Face à homologação do plano aprovado pela assembleia geral de credores.

Empresa: **Dantas Confecções e Comércio Ltda.** - CNPJ: 08.627.082/0001-00 - Endereço: Rua Padua Lemos, 158, Bairro Casa Amarela - Vara/Comarca: 30a Vara de Recife/PE - Observação: Face à homologação do plano aprovado pela assembleia geral de credores.

Empresa: **Al Auto Posto Tanabi Ltda.** - CNPJ: 11.958.569/0001-80 - Endereço: Rodovia Euclides da Cunha, S/nº, Km 487 + 218.04 Mts, Piso Superior, Setor B, Zona Rural - Vara/Comarca: 2a Vara de Tanabi/SP - Observação: Face à homologação do plano aprovado pela assembleia geral de credores.

Empresa: **Posto Jn Trevo Tanabi Ltda.** - CNPJ: 09.593.412/0001-57 - Endereço: Rua João Covizzi, 10, Parque Residencial - Vara/Comarca: 2a Vara de Tanabi/SP - Observação: Face à homologação do plano aprovado pela assembleia geral de credores.

Cenários Matéria-prima do chocolate atinge preços recorde em função da queda da produção no oeste da África e da disparada da demanda

Produtores da América Latina correm para ampliar área de cacau

Susannah Savage e Joe Daniels
Financial Times,
de Londres e Bogotá

Agricultores na América Latina estão correndo para plantar mais cacau, depois que os preços do principal ingrediente do chocolate dispararam em meio à redução na oferta global.

Fontes do setor dizem que os produtores em países como Equador, Brasil, Peru e Colômbia se apressam em adquirir mudas e expandir a área de terra dedicada à cultura. Segundo a associação de exportadores de cacau do Equador, a área total plantada de cacau no país deve passar dos 500 mil hectares, em 2023, para mais de 600 mil hectares neste ano.

Embora dados sobre novos plantios de muitos outros países da região ainda não estejam disponíveis, os compradores vêm notando um aumento significativo.

“Não é apenas o Equador. Vimos um crescimento significativo no Peru, vimos isso na Colômbia, no Brasil”, disse Paul Hutchinson, diretor estratégico de compras e vendas da Olam Food Ingredients, um dos maiores fornecedores mundiais de commodities agrícolas. “Todo mundo quer estar envolvido no cultivo de cacau.”

Na semana passada, os contra-

tos do cacau em Nova York chegaram ao recorde de US\$ 12.191 por tonelada. Há 12 meses, eram negociados a US\$ 3 mil por tonelada.

Se você é um agricultor e vê esses preços, “o que você vai fazer?”, questionou Nicko Debenham, ex-chefe de sustentabilidade da Barry Callebaut, maior fabricante de chocolates do mundo. “O que você vai plantar na terra? Você não vai plantar inhame, meu Deus. Você vai plantar cacau.”

O aumento do preço do cacau se dá em meio ao impacto de doenças nas plantações e condições climáticas adversas, que provocaram fortes quedas na produção na África Ocidental, enquanto a demanda por chocolate aumenta nos países emergentes e os consumidores em países ricos compram mais chocolates “premium”.

Os fabricantes de chocolate estão repassando os custos maiores do cacau para os consumidores por meio da remarcação de preços, da redução do tamanho das barras ou de ajustes nas receitas.

Gana e Costa do Marfim fornecem mais de 65% do cacau do mundo, mas em ambos os países o governo fixa o preço pago aos agricultores para protegê-los da volatilidade do mercado. Dessa forma, os produtores não se beneficiam diretamente da alta dos preços, o

que reduz o incentivo para que invistam em suas plantações para aumentar os rendimentos.

Por sua vez, os produtores em mercados livres na América Latina vêm aproveitando para lucrar. Edgar Zambrano, que cultiva cacau em um área de um hectare na província litorânea de Manabí, no Equador, para atender à própria empresa de chocolate, disse que os agricultores locais estão sendo encorajados a produzir mais.

“Mais de 80% do preço [da colheita] fica com o produtor, e isso é importante porque significa que a maior parte do boom chega diretamente ao produtor”, disse Zambrano, que também faz parte do conselho de uma associação local de produtores.

Alguns agricultores vêm abandonando outras culturas, como banana e óleo de palma, para plantar cacau, disse Hutchinson, da Olam. “O que temos visto em lugares como o Equador, que é o local de origem que se expande mais rápido, é uma demanda sem precedentes por mudas para aproveitar esse aumento nos preços do cacau. Viveiros estão sendo construídos a toda velocidade.”

Carentes de recursos, os pequenos produtores de Gana e Costa do Marfim usam poucos fertilizantes e pesticidas e explo-



Com alta dos preços do cacau, área de plantio deve avançar no Equador, Brasil, Peru e Colômbia, segundo a indústria

ram árvores antigas, menos produtivas e mais vulneráveis a doenças e condições climáticas adversas, enquanto na América Latina o cultivo é uma operação industrial, segundo Hutchinson.

Plantações em larga escala, com irrigação avançada e amplo uso de pesticidas, contam com sementes híbridas, resistentes a doenças. Como resultado, “os rendimentos estão em um nível completamente diferente”, acrescentou.

Um risco é a onda de crimes que vem sendo fomentada pelas drogas no Equador. O governo está empenhado em uma guerra contra grupos criminosos organizados, mas a atividade criminosa também afeta a produção de cacau no país andino.

“Sofremos muito com o roubo de cacau na fazenda”, disse Zambrano. “Mas, também, quando o agricultor colhe e leva sua [colheita] para vender, ele sofre o roubo não apenas dos grãos, mas até dos veículos.” Ainda assim, o Equador logo poderia superar Gana, segundo analistas.

As previsões mais atuais da Organização Internacional do Cacau (ICCO, na sigla em inglês) estimam que Gana produzirá 580 mil toneladas e o Equador, 430 mil toneladas, na safra atual de 2023/24.

A produção no Equador — que não acompanha o mesmo ritmo do plantio, já que as plantas levam de três a cinco anos para dar frutos — deve crescer 6% em 2024, segundo a associação de exportadores de cacau do Equador.

A falta de investimento faz com que as doenças e as más condições climáticas possam vir a reduzir ainda mais a produção de Gana, enquanto os agricultores equatorianos direcionam o aumento do lucro para elevar a produção, segundo Jonathan Parkman, um dos

líderes de agricultura da corretora de commodities Marex.

Fuad Mohammed Abubakar, chefe da Ghana Cocoa Marketing Company, disse não estar preocupado. “Os agricultores no Equador estão produzindo em níveis de rendimento próximos ao ideal”, disse. “Os agricultores na África Ocidental estão produzindo entre 40% e 50% do ideal. Isso te diz que há oportunidade para crescer”.

Por outro lado, especialistas dizem que a onda de alta pode ter vida curta. Debenham ressalta o tempo que é necessário para as plantas darem frutos, acrescentando: “Quando elas começarem a produzir, todos terão plantado cacau e de repente [o preço] cairá.”

“Todo mundo está comprando e estocando” disse Luís Simo, gerente da cadeia de suprimentos a empresas no Peru, Colômbia e Equador da Confitex, uma fabricante de confeitos. “Muitas pessoas veem uma bolha, que em algum momento vai murchar.” (Colaborou Michael Pooler, em São Paulo)

Tradução Sabino Ahumada.

CONHEÇA O NOVO PORTAL DO ASSINANTE

Agora é mais fácil usar os serviços da sua assinatura do Valor.

SAIBA COMO USAR:

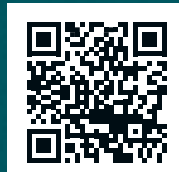
Acesse portaldoassinante.com.br e clique em “ENTRAR”.

Se já estiver logado na página, você será direcionado para a área de serviços.

Se não estiver, informe seu **login** e **senha**.

SERVIÇOS DISPONÍVEIS:

- ✓ **Minha Assinatura** – atualize os dados de pagamento e solicite a 2ª via do boleto;
- ✓ **Entrega de jornais** – programe a transferência temporária ou definitiva do seu jornal;
- ✓ **Guia do Assinante** – saiba como você pode aproveitar a sua assinatura.



Aponte seu celular para o QRCode, conheça o Portal e salve em seus favoritos.

ECONÔMICO
Valor



Lácteos Ranking com 17 das principais companhias do setor mostra que o volume de matéria-prima recebido cresceu 5%, apesar da saída de pecuaristas da atividade

Captação de leite das maiores empresas do país superou 9 bilhões de litros em 2023

Nayara Figueiredo
De São Paulo

Num cenário de preços depri-
midos para os produtores de leite,
reflexo sobretudo do aumento das
importações de lácteos, a captação
da matéria-prima por 17 das
maiores empresas do setor no país
cresceu 5% em 2023, e alcançou
9,017 bilhões de litros, segundo
levantamento realizado pela Asso-
ciação Brasileira dos Produtores de
Leite (Abraleite) em parceria com
mais seis instituições. A alta na
captação refletiu a estratégia dos
laticínios de elevar o volume de in-
dustrialização para ganhar escala.

Outras seis grandes empresas
do setor foram consultadas para
fazer parte do ranking, mas não
responderam ao levantamento.

A Laticínios Bela Vista, dona da
marca Piracanjuba, ficou na lide-
rança da lista, com recebimento de
1,77 bilhão de litros, avanço de
13,3%. Na segunda posição apare-
ce a Unium, grupo de intercoope-
ração formado pelas cooperativas
Frisia, Castrolanda e Capal, com
1,48 bilhão de litros e uma alta de
14%. A Nestlé vem na sequência e
depois, a Cooperativa Central dos
Produtores Rurais (CCPR). Ficaram
de fora da lista a Lactalis, Italcac, Al-
voar, Tirol, Vigor e DPA.

Em entrevista recente, a Lactalis
informou que seu processamento
de leite no Brasil estava em 2,5 bi-
lhões de litros — o que a colocaria
no topo do ranking, caso tivesse
participado do levantamento.

Apesar de estar na quarta posi-
ção da lista, a CCPR foi uma das
poucas que teve queda (-3,9%) na
captação leiteira, ao lado de Au-
rora, Tirolez e Cativa.

“Tivemos um 2022 muito con-
turbado, com custos altos e desva-
lorização do preço pago ao produ-
tor, e 2023 começou na mesma li-
nha, com um viés não muito favo-
rável. Tanto que acabamos fechan-
do o ano com queda”, disse Lean-
dro Sampaio, gerente-geral de su-



Animais de leite em pastagem; queda dos preços da matéria-prima levou alguns produtores a deixarem a atividade

primento de Leite da CCPR.

De acordo com Geraldo Borges,
presidente da Abraleite, esse cená-
rio de margens apertadas levou
pecuaristas a saírem do setor lei-
teiro. O número de produtores ru-
rais que entregam leite às empre-
sas que compõem o ranking caiu
4,2% em 2023, para 43 mil.

“Nessas condições, uma das tes-
ses é o produtor de leite deixar a
atividade e substituí-la por outra,
ficando na produção somente
propriedades com maior escala,
mais tecnificadas e mais condi-
ções de gestão, que conseguem
reduzir custos e ter rentabilidade”,
disse o dirigente.

Para Borges, foi justamente es-
sa a estratégia das indústrias de
maior escala: aumentar o volume
de industrialização para reduzir
custos, o que impulsionou o re-
sultado geral da captação.

A queda no índice de ociosidade
na capacidade de produção das in-
dústrias participantes do ranking,
de 35% em 2022 para 15% em
2023, é um indicativo de que hou-

No topo

Ranking das maiores empresas de laticínios do Brasil em 2023

Recepção de leite (em mil litros)			
	2022		2023
Laticínios Bela Vista	1.566.287		1.775.055
Unium	1.302.029		1.486.247
Nestlé	1.048.154		1.048.155
CCPR	934.400		897.900
Aurora Coop	530.160		504.398
CCGL	467.665		502.400
Laticínios Porto Alegre	341.292		388.872
Jussara	375.479		376.109
Cooperativa Santa Clara	287.359		310.229
Tirolez	291.549		273.246
Frimesa	249.364		261.203
Centroleite	228.735		234.220
Cativa	265.098		212.135
Grupo Scala	202.813		205.953
Davaca	192.100		203.320
Danone	170.237		182.642
Cernil	132.255		154.971

9,017 bilhões de litros
foi a captação total das empresas
em 2023, alta de 5%

Fonte: Abraleite, CNA, Embrapa Gado de Leite, G100, OCB e Viva Lácteos

4,2% foi a queda no número
de produtores que forneceram leite
a essas empresas

Demanda faz etanol subir, mas a expectativa é de acomodação

Cenários

Camila Souza Ramos
De São Paulo

Os preços do etanol hidratado,
que abastece diretamente os tan-
ques dos veículos flex, começaram
a safra de cana 2024/25 em alta em
decorrência da demanda aqueci-
da. Mas a expectativa é de que co-
meçem a se acomodar nas próxi-
mas semanas, segundo analistas.

O valor do biocombustível ven-
dido pelas usinas de São Paulo já
subiu 4,7% nas três primeiras se-
manas de abril, segundo o indica-
dor Cepea/Esalq. A alta acontece
desde a terceira semana de março
— nesse período, o indicador já su-
biu 18,9%. Para os motoristas, a va-
riação foi menor: desde meados de
março, o preço nos postos paulis-
tas subiu 7,6%, segundo a Agência
Nacional do Petróleo, Gás Natural
e Biocombustíveis (ANP).

Como o preço da gasolina ven-
dida nos postos de São Paulo ficou
estável, a correlação entre o etanol
e o combustível fóssil aumentou,
saindo de 61% em meados de mar-
ço para 65% na semana passada —
o que ainda favorece o consumo
do biocombustível. O etanol só
perde vantagem econômica para a
gasolina, para a média da frota flex

brasileira, quando seu preço está
acima de 70% do valor da gasolina.
Segundo Martinho Ono, diretor
da SCA Trading, a valorização do
etanol refletiu o aumento expres-
sivo na demanda nos últimos me-
ses, que enfim respondeu à eleva-
da competitividade do etanol.

Em março, as vendas de etanol hi-
dratado chegaram a quase 1,9 bi-
lhão de litros, alta de 50% na compa-
ração anual, segundo dados preli-
minares da ANP. Em janeiro e feve-
reiro, as vendas ficaram próximas a
1,7 bilhão de litros em cada mês. Nos
mesmos meses de 2023, haviam fi-
cado em 1 bilhão de litros.

Além disso, a oferta de etanol na

transição das safras 2023/24 para a
atual estava concentrada na mão
de poucas usinas, enquanto as dis-
tribuidoras estavam à procura de
ofertantes para atender à deman-
da aquecida, segundo Ono.

Para Willian Hernandes, sócio
da consultoria FG/A, também cola-
boraram para a alta do etanol as
chuvas recentes levemente acima
do esperado. Além disso, já come-
ça a entrar nas contas do mercado
a perspectiva de redução da pro-
dução de etanol nesta temporada.
A consultoria projeta uma dimi-
nuição de 1 bilhão de litros.

Para as próximas semanas, os
analistas acreditam que os pre-
ços devem ceder com o avanço da
moagem de cana e mais usinas
iniciando as atividades.

O comportamento dos preços
do etanol depende também de co-
mo a Petrobras vai administrar a
pressão do mercado global. O últi-
mo reajuste da gasolina A (pura)
foi em 1 de abril — desde então, o
dólar subiu 3% e o Brent, 1%.

No médio prazo, como a pers-
pectiva é de redução da produ-
ção de etanol em relação à safra
passada, os analistas avaliam que
os preços ainda podem subir. Pa-
ra Ono, o valor médio do hidrata-
do neste ciclo deve ficar 20% aci-
ma da temporada passada.

Seca afetou embarques de grãos pelos portos do Arco Norte em 2023

Logística

Fernanda Pressinott
De São Paulo

As exportações brasileiras de
soja e milho alcançaram 180,4
milhões de toneladas em 2023,
alta de 26,7% em relação ao ano
anterior. Desse total, 36,8% saí-
ram pelos portos do Arco Norte e
o restante pelos portos do Sul do
país, segundo o Anuário Agrolo-
gístico 2024, da Companhia Na-
cional de Abastecimento (Co-
nab). Em 2022, o Arco Norte fora
responsável por 40,3% do esco-
amento de soja e milho.

Entre os portos do Arco Norte, o
destaque em 2023 foi Itaquí (MA),
com 20,3 milhões de toneladas e
11,3% do total escoado pelo país;
seguido por Barcarena (PA), com
19,1 milhões e 10,6% do total dos
embarques de soja e milho.

“Há um crescimento constante
na movimentação pelo Arco Nor-
te, que acompanha o aumento da
produção do norte de Mato Grosso
e do Matopiba”, disse o superin-
tendente de logística operacional
da Conab, Thomé Guth, em evento
online. Segundo ele, nos últimos
cinco anos, o volume de soja ex-
portada por Itaquí cresceu 59,2%,
por Barcarena, 90%.

Mas, em 2023, o Arco Norte per-
deu participação nos embarques
sobretudo por questões de nave-
gabilidade de hidrovias do Norte
do país, em função da forte seca.
Também contribuiu o aumento na
produção de soja e milho da re-
gião Sul, na ordem de 63,6% e
15,5%, respectivamente, em re-
lação a 2022, o que estimulou os em-
barques pelos portos de Rio Gran-
de (RS) e São Francisco do Sul (SC),
segundo a Conab.

ve uma aceleração nos trabalhos
entre as empresas que decidiram
continuar no mercado, apesar das
condições adversas de preço do
leite, segundo ele.

Dados do Centro de Estudos
Avançados em Economia Aplicada
(Cepea) mostram que o preço líqui-
do pago ao produtor de leite come-
çou o ano de 2023 em R\$ 2,6619 por
litro, na média nacional. Entre altas e
baixas, esse valor chegou a R\$ 1,9675
por litro em outubro. Em 2024, a co-
tação mais recente indica que o pro-
dutor recebeu, em média, R\$ 2,2347
por litro em fevereiro, valor que re-
presenta uma recuperação compa-
rada às mínimas do ano passado,
mas ainda inferior à média obtida
no início de 2023.

“O aumento do preço que hou-
ve para os produtores de leite nos
primeiros meses de 2024 é inci-
piente. E a queda do preço do lei-
te ao produtor também foi muito
maior que a queda observada
nos insumos”, comentou o presi-
dente da Abraleite.

Mesmo com o recuo nas des-
pesas com grãos como soja e mi-
lho, que são matéria-prima para
a alimentação do gado leiteiro,
não há expectativa de que os pro-
dutores rurais que saíram da ati-
vidade possam voltar.

Para este ano, Leandro Sampaio,
da CCPR, vê um horizonte positivo
e espera que a captação leiteira su-
pere os 897,9 milhões de litros do
ano passado. “Para os produtores
mais eficientes, o atual patamar de
preços está gerando lucro”, disse.

“Somos otimistas em pensar
num crescimento do consumo, de-
corrente de melhoria na renda dos
consumidores, redução nas im-
portações, que foi o principal gar-
galo em 2023, e estabilidade nos
preços”, afirmou Geraldo Borges.

A captação total de leite no país
também avançou em 2023. De
acordo com o IBGE, os laticínios
com algum tipo de serviço de ins-
peção sanitária captaram 24,52 bi-
lhões de litros, alta de 2,5%.

Conforme o anuário, o porto de
Santos continua sendo o maior
corredor logístico de saída do país,
com 61,4 milhões de toneladas de
soja e milho movimentados em
2023, ou 34% das vendas externas.

Entre os modais logísticos inter-
nos, o uso de hidrovias tem cresci-
do, mas as rodovias representavam
45% do total utilizado em 2023,
um crescimento de 11 pontos per-
centuais em relação ao ano an-
terior, segundo o anuário. A seca
também prejudicou o avanço das
vias fluviais como alternativa.

Ainda assim, Guth destacou que
o modal hidroviário saiu da movi-
mentação de 3,4 milhões de tone-
ladas de soja e milho em 2010 para
30 milhões de toneladas em 2023.
Em termos percentuais, o modal,
que representava 8% em 2010, che-
gou a 23% em 2022 e 19% em 2023.

O anuário mostrou ainda que
houve uma queda de 18,6% na
importação de fertilizantes no
ano passado, para 34,6 milhões
de toneladas. Em 2022, a guerra
entre Ucrânia e a Rússia estimu-
lou compras antecipadas, o que
elevou os volumes.

Entre 2019 e 2023, houve alta de
22,9% no total de fertilizantes rece-
bidos pelo país, com alta das im-
portações pelo Arco Norte. Segun-
do a Conab, 20% das compras em
2023 entraram por Itaquí, Santa-
rém, Salvador, Barcarena, Itacoa-
tiara (AM), Maceió (AL), Recife (PE)
e Aracaju (SE).

36,8%
foi a fatia dos portos
do Arco Norte no
embarque de grãos

valor.com.br

Nutrição animal

Produção de rações deve crescer 2,4% em 2024

A produção nacional de rações e
suplementos minerais deve
alcançar 88,3 milhões de
toneladas este ano, alta de 2,4%
em relação a 2023, estima o
Sindicato Nacional da Indústria
de Alimentação Animal

(Sindirações). Só a alimentação
de aves, suínos, bovinos e outros
animais deve representar 84,8
milhões de toneladas. No ano
passado, a produção total de
rações e sais somou 86,2 milhões
de toneladas. O sindicato prevê

avanço em todos os segmentos
da alimentação animal este ano.
O setor de aves (corte e postura)
deve responder por 44,7 milhões
de toneladas, alta de 3,1%.

valor.com.br/agro

Gestão de recursos

Felisberto, da Santander Asset, vê oportunidade tática em disparada de juros futuros **C10**



Cartões

BB e Bradesco vencem e OPA da credenciadora Cielo deve prosseguir **C10**

Renda fixa

Cerca de 21% da dívida ‘high yield’ terá de ser rolada em 3 anos, diz Shah, da Principal **C3**

Travelex Bank

SEU BANCO PARA TRANSAÇÕES INTERNACIONAIS.

travelexbank.com.br

(11) 3004-0490

Valor C
Quarta-feira, 24 de abril de 2024

Finanças

Habitação

Especialistas apontam dificuldades operacionais e dúvidas em relação ao formato de securitização de crédito pela estatal

Proposta da Emgea esbarra em indexador do setor imobiliário

Sérgio Tauhata
De São Paulo

A iniciativa do governo de autorizar a Empresa Gestora de Ativos (Emgea) a adquirir e securitizar carteiras de crédito imobiliário tende a impulsionar um mercado secundário ainda incipiente de negociação de recebíveis de operações de financiamento habitacional. Se o modelo da Emgea funcionar, outras casa podem entrar nesse mercado, ampliando os recursos disponíveis, afirmam especialistas ouvidos pelo **Valor**. A proposta, no entanto, esbarra na dificuldade para a troca de indexador dos contratos do setor imobiliário, em sua maioria a TR (Taxa Referencial), que tem origem na captação de recursos por meio da poupança. O indexador não mitiga riscos de aplicações em prazos maiores.

Na visão dos especialistas, a Emgea poderia tanto comprar carteiras de crédito originadas nos bancos como CRIs (Certificados de Recebíveis Imobiliários) com base nesses contratos, liberando espaço para os originadores fazerem novas operações. Já esses títulos têm potencial para ser agrupados e distribuídos para os investidores na forma de fundos imobiliários ou de recebíveis. Inicialmente, a

maior parte das negociações tende a ocorrer com instituições que tenham carteiras indexadas ao IPCA, como a Caixa e o Banco do Brasil.

A maior parte desse mercado, no entanto, carrega taxas prefixadas mais TR. Como os juros já estão em dois dígitos há quase dois anos, o desafio maior em relação ao “descasamento” de indexadores seria com as carteiras mais antigas. Um dos caminhos seria a própria Emgea criar um mecanismo para assumir esse risco de conversão de indexador.

Para atrair recursos, a perspectiva é que a securitização ou fundo imobiliário feitos pela Emgea ofereçam retornos semelhantes às NTNbs de prazo equivalente, com IPCA mais 5% ou 6%. O juro real poderia, em tese, ser até menor do que 6% porque os prazos de securitização al-

cançam períodos mais longos, por exemplo, de 10 ou 15 anos. Isso seria algo, no momento, em torno de 9% ou 10% ao ano, um retorno considerado atrativo para investidores com olhar de longo prazo.

As carteiras também deverão ser adquiridas com desconto, o que pode viabilizar a mudança de indexador. Nesse caminho, o maior desafio para a Emgea é convencer o mercado a negociar com descontos que sejam vantajosos, mas que não sejam prejudiciais às instituições compradoras. Os recebíveis das carteiras vêm ainda com a alienação fiduciária, ou seja, com a garantia do próprio imóvel financiado, o que torna mais segura a operação.

Segundo o presidente da Associação Brasileira das Entidades de Crédito Imobiliário e Poupança (Abecip), Sandro Gamba, é positiva “qualquer oportunidade que estimule o crédito imobiliário” no país. Por outro lado, há questões operacionais para serem endereçadas, como o modelo de securitização e a forma como os recursos serão reciclados para estimular novos contratos.

Na visão do sócio do escritório NFA, Carlos Ferrari, especialista em crédito imobiliário, “a ideia parece boa e tende a criar um caminho, melhorar a vazão [de recursos] e



Sandro Gamba, da Abecip: não existe no mercado um instrumento financeiro que permita a troca de TR por IPCA

aumentar a possibilidade de concessão”. Para o advogado, um dos principais acertos da MP é fomentar uma mecânica de reequilíbrio de alocação de crédito imobiliário por meio do mercado secundário.

Na avaliação de Ferrari, o valor que a Emgea tem à disposição para injetar no setor, de cerca de R\$ 10 bilhões, não representa um grande salto no volume do crédito. Para efeito de comparação, outra medida pleiteada pelo setor injetaria quase R\$ 40 bilhões. Trata-se da ampliação em cinco pontos percentuais do direcionamento obrigatório do estoque de poupança ao financiamento habitacional, dos atuais 65% para 70%.

O sócio do NFA, porém, reconhece que a proposta é um “primeiro passo” de uma mecânica nova de

mercado que talvez traga outras empresas para esse segmento, com potencial de multiplicar os recursos.

Criada em 2001, a Emgea tem como função a gestão de ativos, em sua maioria créditos de difícil recuperação. A MP cria o Programa Acredita e autoriza a Emgea a atuar como securitizadora no mercado imobiliário. “Essa é a principal decisão trazida pela MP e o que vai acontecer daqui para a frente, qual estrutura será utilizada [para securitização], teremos de aguardar e participar das discussões”, disse Gamba, da Abecip.

O principal desafio para o sucesso da iniciativa, avalia o presidente da Abecip, é o fato de que a maior parte das carteiras de crédito imobiliário são atreladas à TR. No mercado de capitais, porém, investidores preferem títulos com retornos de IPCA

mais um “spread” [prêmio de risco]. Ou seja, para o mercado “comprar” os ativos da estatal será necessária uma conversão de indexadores, em um processo ainda não definido.

De acordo com Gamba, “não existe no mercado hoje um instrumento financeiro de hedge que permita a troca de TR por IPCA”.

Na análise de Ferrari, do NFA, a queda da taxa básica Selic e a redução da inflação ajudam nas condições para viabilizar as operações. “Os retornos que o mercado pode pedir vão estar alinhados com as NTN-Bs de prazos equivalentes. Para investidores de longo prazo pode fazer sentido algo como IPCA mais 5% ou 6%. Em uma securitização com prazo de 10 anos a 15 anos, um retorno de IPCA mais 5% seria algo como 9% ao ano, bem factível.”

Destaques

BCE e Fed

O Banco Central Europeu (BCE) terá em conta o progresso do Federal Reserve (Fed, banco central americano) na redução da inflação quando decidir o ritmo dos cortes na sua taxa de juro após uma primeira medida em junho, disse o vice-presidente Luis De Guindos ao “Le Monde”. “Supondo que não haja surpresas até lá; é um ‘fato consumado’”, disse. O BCE sinalizou que irá reduzir a sua taxa diretora em junho, mas o Fed indicou recentemente que é provável que o faça no final do ano, uma vez que a inflação nos EUA permanece mais elevada do que o previsto. Essa divergência poderá enfraquecer o euro e fazer subir os preços dos bens e serviços importados, alimentando a inflação na zona euro. *(Dow Jones Newswires)*

Fintech Clara

A fintech Clara está em negociações para angariar novos aportes de investidores e financiamento de dívida para apoiar seu crescimento, em um momento em que o CEO vê um retorno do capital de risco. Fundada em 2021 no México e agora sediada no Brasil, a Clara ajuda empresas a controlar custos e processar pagamentos. A startup atingiu o status de unicórnio, com avaliação de pelo menos US\$ 1 bilhão, em apenas oito meses de operação após uma rodada de financiamento série B de US\$ 70 milhões, liderada pela Coatue. Um ano depois, obteve uma linha de crédito de US\$ 150 milhões do Goldman Sachs. *(Bloomberg)*

Seguro para MEI

O Santander lançou um novo seguro para empresas de qualquer tamanho, desde que sejam clientes do banco. O produto vai atender, principalmente, o microempregador individual (MEI) e pequenas e médias empresas (PMEs), mas abarca também companhias com faturamento até R\$ 200 milhões por ano. Segundo a instituição, a proposta é ter um seguro corporativo flexível, com alta capacidade de personalização. A contratação é feita sem a inspeção em apólices tradicionais. A jornada foi simplificada para que o empreendedor consiga obter as proteções por meio do aplicativo ou do internet banking em apenas sete cliques. *(Sérgio Tauhata)*

Mudanças na Metrix

A gestora Metrix, que desenvolveu um fundo de criptoativos baseado em análise de dados, trouxe Glauco Cavalcanti, ex-sócio da BLP Crypto, para seu conselho. Com 21 anos de carreira no antigo Banco Garantia, depois Credit Suisse, Cavalcanti ocupou o posto de CIO (executivo-chefe de investimentos) da asset e foi gestor do primeiro fundo de criptoativos criado no Brasil. Com a chegada de Cavalcanti, a Metrix pretende ampliar portfólio de fundos, acelerar o ritmo de crescimento dos negócios e avançar em direção a tornar-se uma “full asset” com várias famílias de fundos no segmento de criptoativos. *(Toni Sciarretta)*

Álvaro Campos e Mariana Ribeiro
De São Paulo

Pelo menos dois pontos da medida provisória (MP) do crédito, publicada ontem no Diário Oficial, são vistos como desafidores pelos bancos. O primeiro deles é a operacionalização do Desenrola para micro e pequenas empresas (MPes). Não será usada a mesma plataforma do Desenrola para pessoa física e, apesar de o governo ter dito que essa parte do programa já começaria imediatamente, ninguém sabe como vai funcionar a renegociação. O outro ponto é o crédito para microempresas e microempreendedores individuais (MEIs). A garantia que o governo determinou é bem abaixo do que o setor propôs e, com juros limitados, há risco de a oferta de crédito ficar comprometida.

Procurado sobre o início do Desenrola MPE, o Ministério da Fazenda repassou a demanda para o Ministério do Empreendedorismo, da Microempresa e da Empresa de Pequeno Porte, que não respondeu. O titular da pasta, Márcio França, havia dito na segunda-feira, durante o lançamento do programa Acredita, que a renegociação começaria ontem. Questionada sobre o assunto, a Federação Brasileira de Bancos (Febraban) afirmou que seus membros de-

pendem do detalhamento das medidas anunciadas. “O governo ainda não detalhou o programa, o que impede os bancos de aderir ao Desenrola Pequenos Negócios.”

Um ponto positivo destacado pelo setor bancário é a possibilidade de renegociação das dívidas do Pronampe. Como o programa tinha garantias do governo, em caso de inadimplência elas eram exercidas pelos bancos, mas a empresa continuava negativamente. Agora, o empresário poderá renegociar essa dívida, e o que o banco receber será repassado ao fundo para ressarcir as garantias utilizadas.

Um ponto do Acredita que pode enfrentar dificuldades é o ProCred 360, linha de até R\$ 12 bilhões voltada para MEIs e microempresas, que deve entrar em vigor em 60 dias e que contará com R\$ 4 bilhões do Fundo Garantidor de Operações (FGO). Nesse caso, as garantias serão utilizadas para cobrir até o limite de 60% da carteira.

Quando o Pronampe foi lançado, em 2020, no contexto da pandemia, a garantia era total até 85% da carteira — percentual que hoje é de 15%. Além disso, o programa atende também pequenas empresas, grupo que apresenta garantias mais fortes e riscos menores aos bancos do que os microempreendedores. “Tínhamos sinalizado para o go-

verno que o percentual de cobertura tinha de ser um pouco maior, e não veio. O ProCred tem um público mais arriscado. A cobertura tem de ser mais alta para que as instituições financeiras tenham apetite”, diz um interlocutor. De acordo com ele, o texto está agora sendo analisado para que sejam construídos os pedidos de mudanças na medida provisória, via emendas. “O objetivo é cobrir melhor o risco e fazer com que o programa tenha mais chance de sucesso”, acrescenta.

Para o CEO de um banco de médio porte, o programa é bem intencionado, mas a definição dos detalhes técnicos pode afetar seu sucesso. “Ainda tem muita incerteza, mas no geral tenho dúvidas se decola. Se nem o Desenrola pessoa física foi o que se esperava, não sei como será a demanda dos pequenos empresários e, principalmente, o apetite dos bancos.” Outro executivo do setor, que tem uma operação de microcrédito signifi-

cativa, é um pouco mais otimista sobre a vertical do Primeiro Passo, que atenderá beneficiários do Cadastro Único. “A demanda por crédito sempre existe, é praticamente infinita nesses segmentos, mas temos de ver exatamente como serão as condições oferecidas.”

A ideia do governo é conceder R\$ 7,5 bilhões nos próximos três anos no Primeiro Passo. Para isso, será criado um FGO específico, que neste ano receberá aporte de R\$ 500 milhões. Metade das concessões será destinada a mulheres. Nesse caso, a cobertura será total até 20% da carteira, o que é considerado muito baixo pelos bancos.

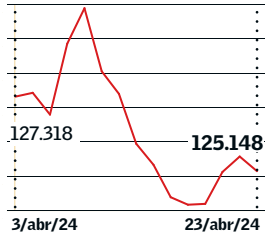
Procurado sobre a MP do crédito, o Itaú afirmou que “considera positivas as iniciativas propostas pelo governo e aguarda a publicação dos detalhes do programa para definir as condições da sua adesão”. O Bradesco disse que “considera que o programa de crédito e renegociação de dívidas é positivo” e que, portanto, deve aderir ao projeto. Ainda assim, ressaltou que aguarda a divulgação dos detalhes para conhecer melhor os modelos a serem implantados. Banco do Brasil e Caixa estiveram na cerimônia de lançamento do Acredita e já tinham deixado claro que vão participar — inclusive ajudaram a elaborar muitos pontos. O Santander não se pronunciou.

60%

é o índice de garantia no ProCred, visto como muito baixo

Ibovespa

Em pontos



Fontes: B3 e Valor PRO. Elaboração: Valor Data

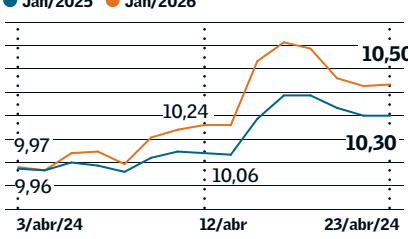
Bolsas internacionais

Variações no dia 23/abr/24 - em %

Dow Jones	0,69
S&P 500	1,20
Euronext 100	1,06
DAX	1,55
CAO-40	0,81
Nikkei-225	0,30
SSE Composite	-0,74

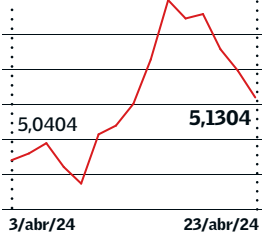
Juros

DI-Over futuro - em % ao ano



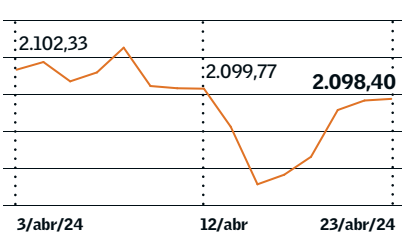
Dólar comercial

Cotação de venda - em R\$/US\$



Índice de Renda Fixa Valor

Base = 100 em 31/12/99



Mercados Dado vai na contramão da distribuição de dividendos, que cresceu 5,6% no período

Com juro alto, recompra de ação cai 14% em 2023

Matheus Prado

De São Paulo

Em um ambiente de juros elevados e diante de performance robusta — ainda que desigual — dos mercados acionários globais em 2023, as recompras de ações ao redor do mundo recuaram 14%, para US\$ 1,11 trilhão, segundo mostra relatório da gestora Janus Henderson adiantado ao **Valor**. O dado vai na contramão da distribuição de dividendos, que registrou crescimento nominal de 5,6% na mesma janela, para US\$ 1,66 trilhão. Responsáveis por 70% do mercado mundial de recompras, os Estados Unidos registraram recuo de 17,05% na utilização do instrumento, o equivalente a uma queda de US\$ 159 bilhões, e foram os principais detratores

do período. Apenas as empresas de tecnologia diminuíram a aplicação da ferramenta em US\$ 69 bilhões, com Microsoft e Meta, que distribuiu dividendos pela primeira vez, cortando cerca de 30%, e a Apple, outros 15%. A redução bilionária nas recompras do setor ocorreu em um ano em que o Nasdaq Composite, principal índice de tecnologia do país, avançou 43,4%, fruto da escalada das ações ligadas à tese de inteligência artificial (IA) que levou papéis e o próprio referencial para patamares historicamente elevados. Assim, ficam menores a margem e o incentivo para que as empresas recomprem seus próprios papéis. Ben Lofthouse, chefe de renda variável global da Janus Henderson, também atribui a menor utili-

Pausa no crescimento

Recompras de ações globais recuam em 2023 - em US\$ bilhões

	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Brasil	0	1,2	0	0,2	5,7	6,7	4,4
Emergentes (com Brasil)	7,9	13,6	16,1	17,4	37,5	27,4	29
América do Norte	518,7	786,6	764	510,6	844,6	996,5	812,3
Europa ex-Reino Unido	68,8	92,5	87,7	70,7	161	141,7	145,6
Reino Unido	16,4	42,1	32,3	12,8	25,1	65,8	64,2
Ásia-Pacífico ex-Japão	14,4	17,8	15,3	7,5	13,5	21,1	12,7
Japão	36,7	21,7	40,2	48,9	34,5	41,1	48,5
Total	662,8	974,2	955,6	668,1	1116	1293	1112

Fonte: Janus Henderson

zação do instrumento, em âmbito geral, ao patamar mais elevado dos juros. Quando é mais barato tomar dívida, afirma, faz sentido para as empresas até mesmo pegarem capital emprestado e utilizar recursos para tirar capital próprio caro de circulação. Com as taxas nas máxi-

mas de vários anos, nota, o cálculo não é tão simples. “Algumas empresas estão pagando dívidas neste ponto do ciclo, utilizando dinheiro que em outro momento teria ido para recompras”, diz. “E muitas empresas usam recompras como válvula de escape,

uma maneira de devolver capital excedente aos acionistas sem criar expectativas para dividendos que podem não ser sustentáveis a longo prazo. Isso é especialmente apropriado em indústrias cíclicas como petróleo ou bancos. Essa flexibilidade explica por que as recompras são mais voláteis do que os dividendos.” O executivo avalia, por outro lado, que um ano de baixa não descredibiliza o crescimento da indústria, que alcançou, e manteve no ano passado, patamar trilionário depois da queda generalizada dos mercados em 2020. Segundo ele, tudo se resume a uma busca por equilíbrio entre despesas de capital, necessidades de financiamento e retornos aos acionistas por meio de dividendos, recompras ou ambos.

Fora dos EUA, a Europa, aumentou a aplicação da modalidade em 2,9%, para US\$ 146 bilhões, enquanto as empresas no Reino Unido recompraram ações em um volume de US\$ 64,2 bilhões, queda de 2,6% em relação a 2022. No Brasil, houve queda de 34,3%, de US\$ 6,7 bilhões para US\$ 4,4 bilhões, enquanto a utilização do instrumento em mercados emergentes cresceu 5,83%, para US\$ 29 bilhões, com destaque para China (subiu 32,2%, alcançando US\$ 16,8 bilhões). A Janus Henderson, que tinha aproximadamente US\$ 335 bilhões em ativos sob gestão, compilou dados de recompra de ações a partir dos relatórios anuais de fluxo de caixa das 1,2 mil maiores empresas do mundo por capitalização de mercado.

Dólar perde força com atividade mais fraca nos EUA e real sobe

Eduardo Magossi, Arthur Cagliariari, Gabriel Roca e Victor Rezende

De São Paulo

Os rendimentos dos Treasuries e o dólar registraram quedas expressivas ontem, após a divulgação de dados de atividade mais fracos que o esperado nos Estados Unidos. A dinâmica possibilitou nova recuperação do real, mas teve efeito limitado nos mercados de juros e de ações. A percepção é que houve uma piora no cenário para a trajetória da política monetária doméstica. A bolsa sofreu ainda com o recuo de exportadoras de commodities metálicas. No fechamento, o rendimento da T-Note de 2 anos caiu a 4,933%, de 4,976%, e o yield de 10 anos recuou a 4,606%, de 4,614%. Já o índice DXY recuava 0,37% no fim da tarde, a 105,69 pontos. No mercado local, o dólar cedeu 0,74% ante o real, cotado a R\$ 5,1304. Já a taxa do contrato de Depósito Interfinanceiro (DI) para janeiro de 2027 subiu de 10,79% para 10,82%. O Ibovespa recuou 0,34%, aos 125.148 pontos. Uma leitura mais fraca do que o esperado do índice gerente de

compras (PMI), na preliminar de abril dos EUA, derrubou os yields dos Treasuries e o dólar. Além disso, a ferramenta FedWatch, do CME Group, voltou a apontar apostas majoritárias em dois cortes de juros em 2024, e não apenas um, como passou a indicar desde a semana passada. Agora, 35% dos investidores apostam que os federal funds terminarão o ano entre 4,75% e 5% ante 32,8% ontem. Segundo a S&P Global, o PMI composto dos EUA de abril caiu de 52,1 para 50,9, enquanto o índice de serviços recuou de 51,7 para 50,9 e o industrial cedeu de 51,9 para 49,9, entrando em terreno de contração. São os resultados mais baixos em cerca de cinco meses. “O mercado esperava uma alta e obteve um recuo abaixo de 50. A narrativa que fundamentou o dado também foi baixista, com empresas cortando empregos a um

35% esperam dois cortes de juros nos EUA

ritmo não visto desde a crise financeira global, o que foi a principal razão do mercado reagir com uma queda expressiva”, disse Padhraic Garvey, do ING Bank, notando que o leilão de T-Notes de 2 anos teve uma demanda forte, o que também ajudou a derrubar os yields. Outra explicação para a boa performance do real está no fato de que a posição vendida em dólar pelo investidor local se afastou do pico recente, o que gera menor pressão diante de estresses. No fim de janeiro, essa posição havia alcançado US\$ 17,4 bilhões. À época, o J.P. Morgan citou tal posicionamento como um fator de preocupação. Desde então, esse posicionamento caiu. No fim de março, essa posição rondava os US\$ 13,3 bilhões, ainda considerado um nível elevado. No fechamento de ontem, estava em US\$ 7,97 bilhões. Apesar de ter se recuperado parcialmente, agentes começam a ver um teto para apreciação do real. O economista-chefe do Banco Fibra, Marco Maciel, aponta que a curva de juros americana impede movimento expressivo do real, já que deve permanecer elevada. E menciona também a questão fiscal.

Nessa linha, no mercado de juros, houve continuação de um processo de revisão das taxas futuras. A sensação de que a Selic deve cair menos que o esperado neste ano se somou aos ajustes altistas observados no Boletim Focus, que consolidou a percepção de piora das expectativas dos investidores. A mediana das projeções para a Selic no fim deste ano passou de 9,13% para 9,5% em uma semana, enquanto o ponto-médio das estimativas para o juro básico em 2025 subiu de 8,5% para 9%. Em outro movimento que acende um sinal de alerta, a projeção mediana para o IPCA em 2025 subiu pela terceira semana consecutiva e alcançou os 3,60%, de 3,56%. “Esperamos que o Copom se mostre mais cauteloso, sobretudo em função da mudança de premissa sobre o cenário de corte de juros nos EUA. Adicionalmente, as incertezas domésticas devem adicionar um sentimento de maior vigilância, o que sustenta nossa expectativa de que o Copom que altera seu plano de voo”, informam economistas do Banco do Brasil, que alteraram sua projeção de Selic no fim do ciclo de 9,25% para 9,75%.

De quem é a culpa da alta na expectativa de inflação?

Análise

Alex Ribeiro

De São Paulo

A expectativa de inflação para 2025 subiu pela terceira semana seguida, de 3,56% para 3,6%, distanciando-se ainda mais da meta, definida em 3%. De quem é a culpa: da política monetária ou da política fiscal? A resposta é importante não apenas para apontar o dedo para os responsáveis, mas principalmente para saber o tamanho da iniciativa que será necessária na política de juros para colocar a inflação na meta. Em parte, a responsabilidade deve ser atribuída ao Banco Central (BC). O ano de 2025 está dentro do chamado horizonte relevante de política monetária. Ou seja, está perfeitamente ao alcance do BC fazer o que for necessário com a Selic para colocar a inflação na meta. Tem uma parte da responsabilidade fora do BC. Depois de maio de 2023, as expectativas de inflação melhoraram, mas desde julho nunca caíram abaixo de 3,5%. É uma es-

pécie de opinião dos especialistas do mercado financeiro sobre o piso para a inflação, dado o arranjo mais geral da política econômica, com expansão fiscal e limites sobre o que a política monetária pode fazer para se contrapor a isso. Esse impasse já existia. A novidade é que as expectativas de inflação para 2025 estão piorando há três semanas, apesar de o mesmo boletim Focus ter revisto para cima a sua projeção mediana para a Selic no fim do ciclo de distensão monetária, de 9% para 9,5% ao ano. O recado que o mercado está dando nas projeções é que o grau de aperto é insuficiente para produzir uma queda significativa da inflação, menos ainda para levá-la à meta. Em 3,6%, a inflação projetada para 2025 se aproxima da alta esperada para este ano, de 3,73%. A projeção para os preços de serviços em 2025 passou de 4,11% para 4,28%, e os serviços costumam refletir de perto o grau de aquecimento do mercado de trabalho e da economia. Esse é um problema monetário. É possível que isso tenha alguma relação com a política fiscal, após o

governo revisar a meta de resultado primário de 2025. A trajetória de resultados primários prevista no Focus, que já não acreditava na meta anterior, não mudou. Segue com déficit primário de 0,7% do PIB em 2024, de 0,6% do PIB em 2025 e de 0,5% do PIB em 2026. O fato de as previsões não terem mudado não significa que os riscos não tenham aumentado. As projeções indicam o cenário provável, mas não dizem nada sobre os riscos, que refletem as probabilidades de as coisas não saírem como o esperado. Os riscos costumam se refletir melhor nos preços de mercado. Na semana passada, o presidente do BC, Roberto Campos Neto, e o ministro da Fazenda, Fernando Haddad, reconheceram que o aumento da incerteza fiscal foi um dos fatores que pressionaram a taxa de câmbio (o outro, mais importante, foi o adiamento dos cortes de juros pelo Fed). A alta do dólar pega mais na inflação deste ano, mas contamina também 2025 pela inércia. Além disso, a revisão da meta significa que o impulso fiscal é maior. Tudo isso dificulta o trabalho do

BC, mas nada que seja impossível de administrar. Dentro de duas semanas, o Comitê de Política Monetária (Copom) vai divulgar sua projeção de inflação para 2025, que pela última vez estava em 3,2%. O modelo do BC costuma ter mais coerência interna do que as projeções do Focus, que reúne a visão de pessoas diferentes: a deterioração das expectativas pressiona a inflação, mas a Selic mais alta puxa a inflação para baixo. A boa notícia é que, pelo menos por enquanto, o aumento da incerteza fiscal e relacionada ao ambiente externo não provocou uma deterioração adicional nas expectativas de inflação de longo prazo, que continua em 3,5% para 2026 e anos seguintes. A mensagem geral é que, pelo menos neste momento, os especialistas do mercado entendem que as incertezas externa e fiscal podem até ter um impacto mais imediato na taxa de câmbio, provocando um ajuste de preços relativos — mas não levariam a uma perpetuação desse choque, com uma inflação mais alta no longo prazo, que seria muito mais custosa para combater.

Instituições pedem mudança em proposta de regra para crise

Gabriel Shinohara

De Brasília

Os bancos e as instituições de pagamentos se mostraram preocupados com alguns pontos da proposta de resolução e de recuperação para o setor apresentada pelo Banco Central (BC) em consulta pública. Um dos pontos citados é a definição de “funções críticas” contida na minuta, além de especificação sobre quais tipos de instituições serão contempladas na regra. A regulamentação trata de duas questões diferentes sobre enfrentamento de crises das instituições financeiras. A primeira é a implementação do planejamento de recuperação e resolução. A recuperação acontece quando há um processo de restabelecimento da viabilidade da instituição. Já a resolução ocorre quando a instituição não tem viabilidade e as medidas são para preservar funções consideradas críticas e diminuir os danos. A segunda questão é a elaboração e remessa do Plano de Recuperação e de Saída Organizada (PRSO), documento com diagnósticos e andamento dos processos. O prazo para envio de contribuições da consulta pública terminou na segunda. Agora, o BC deve analisar os insumos apresentados. A proposta de novo regramento se aplica às instituições do Segmento 1 (S1), que são bancos com porte maior ou igual a 10% do PIB. Segundo o BC, apenas Banco do Brasil, Bradesco, BTG Pactual, Caixa, Itaú e Santander se encaixam no S1.

Em contribuição ao processo, a ABBC, que representa os bancos médios, propôs mudanças para especificar as regras para instituições fora do S1. A ABBC também propõe, entre outros pontos, que o BC torne público as funções que considerar críticas. Além disso, defende que essas instituições fora do S1 tenham um prazo de no mínimo 24 meses para apresentarem os planos ou, alternativamente, 12 meses, caso o BC entenda que “instituições que não se enquadram no S1 não devem ter prazo maior para adaptação”.

Banco Central deve analisar os insumos apresentados e apresentar as regras

Já a Abipag, que representa instituições de pagamentos fora dos grandes bancos, pede a exclusão da norma das instituições de pagamento, sociedades de crédito direto (SCD), sociedades de empréstimo entre pessoas e sociedades de crédito ao microempreendedor e à empresa de pequeno porte. Segundo a Abipag, a Financial Stability Board (FSB), que consolidou as recomendações sobre o tema, determina que funções críticas são as desempenhadas por instituições sistemicamente importantes e cuja descontinuidade repentina represente risco de contágio. A associação defende que as instituições de pagamento não se enquadram no segundo quesito por conta da regra específica de regime patrimonial, que determina, entre outras coisas, segregação patrimonial de terceiros em títulos públicos federais ou em espécie no BCB. A segunda proposta da Abipag é de retirar da minuta a previsão de que os contratos firmados com terceiros prestadores de serviços críticos devem “incluir cláusulas específicas que impeçam a rescisão contratual desencadeada por evento de decretação de regime de resolução”. A associação sugere que nesses casos, o terceiro deverá dar acesso, para o responsável pelo regime de resolução, às informações como contratos e acordos referentes aos serviços prestados. A Federação Brasileira de Bancos (Febraban) também propôs mudanças sobre o tema de “funções críticas”. Segundo a federação, as definições de funções críticas e de serviços críticos na resolução estão muito amplas e podem trazer insegurança jurídica. No caso das funções críticas, por exemplo, a proposta da Febraban é que sejam definidas como “atividades executadas por um conglomerado prudencial ou por uma entidade, para terceiros, que representem atividade essencial à economia e cuja substituição não possa ser implementada tempestivamente de modo a comprometer, de forma fundamentada pelo BC, a estabilidade do SFN, do SPB ou da economia”. Assim como a Abipag, a Febraban demonstrou preocupação com a determinação de cláusulas específicas que impeçam a rescisão contratual de terceiros prestadores de serviços por prazo de no mínimo 12 meses no caso de resolução. A federação sugeriu a exclusão desse trecho ou, alternativamente, a flexibilização da obrigação.

Renda fixa Emissões feitas com taxas de juros baixas terão de ser refinanciadas, alerta estrategista

Empresas se aproximam do ‘muro da dívida’

Eduardo Magossi
De São Paulo

Cerca de 21% da dívida corporativa americana “high yield”, de mais retorno e maior risco de crédito, terá que ser refinanciada nos próximos três anos. Com a queda dos juros durante a pandemia, muitas empresas aproveitaram para fazer uma emissão recorde de títulos, que começarão a vencer a partir do próximo ano, em um cenário de taxas muito mais elevadas. Desde o início do ciclo de alta de juros, as taxas americanas saíram de perto de zero para o patamar de 5,25% a 5,50%. “Muitas empresas vão começar a sentir o impacto do aperto monetário a partir deste refinanciamento, o que pode provocar um aumento nos defaults”, avalia a estrategista-chefe global da gestora Principal Asset Management, Seema Shah. Embora um aumento expressivo na inadimplência não seja seu cenário-base, Seema acredita que esse ambiente vai impedir que muitos investidores aumentem sua exposição ao crédito. Segundo ela, com exceção dos segmentos de

menor qualidade do espectro de crédito — que vai desde “junk bonds” (com grande probabilidade de calote) até “investment grade” (grau de investimento), apenas um degrau acima do high yield em termos de qualidade —, a maior parte será capaz de escalar o chamado “muro da dívida”.

Esse é o nome dado pelo mercado ao montante de dívida high yield que terá de ser refinanciada entre 2025 e 2035. É quando um volume expressivo, de cerca de US\$ 1,3 trilhão segundo o indicador High Yield do Barclays, precisará ser rolado, a grande maioria de emissões com o “carimbo” high yield, de empresas com notas de crédito BB e B.

“Desse total, cerca de US\$ 330 bilhões vencem entre 2025 e 2027, o maior volume de vencimento inicial de um muro da dívida na história recente”, disse ela em entrevista ao **Valor**. O maior volume, perto de US\$ 500 bilhões, vence entre 2028 e 2029. “Para contexto, em 2023 foram emitidos US\$ 176 bilhões de dívida high yield e, em 2024, até o momento, foram emitidos US\$ 90 bilhões.”



"Custos maiores de refinanciamento podem reduzir a capacidade de rolar dívida e elevar defaults nesse nicho"
Seema Shah

Alguns fatores fundamentam a expectativa da estrategista de um número menor de defaults do que o registrado em períodos de juros elevados. Em primeiro lugar, ela destaca a resiliência da economia dos EUA, o que tem mantido os spreads de crédito de high yield apertados. “Isso é reflexo do fato de que, apesar da alta nos juros, o mercado de crédito está com fundamentos fortes, amparado pela expectativa de que o Federal Reserve

[Fed, banco central dos EUA] vai levar a economia a um pouso suave.”

Ela destaca que os resultados das empresas permanecem sólidos, em um momento em que estão com seus caixas lotados. “Isso faz com que o setor corporativo esteja se beneficiando tanto de balanços positivos como de um cenário econômico firme, o que reduz o risco de que o refinanciamento da dívida se torne muito oneroso”, afirma.

Seema lembra que os custos de refinanciamento sempre são maiores para credores de alto risco. “Mas o muro da dívida tem um viés qualitativo elevado, composto principalmente de emissores BB e B”, disse. “Custos maiores de refinanciamento podem reduzir a capacidade de alguns credores de maior risco de rolar dívida e elevar os defaults nesse nicho, mas para o mercado de crédito como um todo o muro da dívida não deve provocar muitos estragos”, avalia.

Segundo ela, os setores que terão mais dificuldades para se refinarciar serão o de telecomunicações e mídia, devido a desafios recorrentes. “O volume da dívida a vencer está bem diversificado, com as maiores partes nos setores de tecnologia, energia, financeiro, saúde e jogos.”

Nem o cenário de o Fed adiar o início do afrouxamento monetário deve se tornar um risco. “O mercado de novas emissões de high yield mostrou uma força notável no início do ano e tem sustentado esse pulso nas últimas semanas, principalmente depois do recuo do Fed no corte nos juros”, disse. Embora Seema acredite que esse ajuste do Fed não terá impacto duradouro no processo de refinanciamento, poderá haver uma desaceleração temporária entre as empresas para melhor gerenciar vencimentos futuros “em resposta ao avanço dos rendimentos dos Treasuries”. “Mas, apesar disso, a demanda dos investidores segue firme.”

Segundo ela, o maior risco seria o mercado primário fechar devido a algum evento macroeconômico imprevisto. O cenário-base da estrategista é de uma desaceleração modesta da economia americana e cortes graduais de juros a partir da metade de 2024, mas um pouso suave não é um resultado dado como certo.

Mesmo em um cenário de economia aquecida e inflação acima da meta de 2%, o resultado não seria trágico. “Embora seja verdade que as empresas terão que empregar uma fatia maior de sua receita no pagamento de juros se o Fed voltar a apertar, a força subjacente da economia também vai se refletir na melhoria dos fundamentos da empresa, colocando-as em posição mais forte para lidar com os custos mais altos.” Para ela, historicamente, são raros os problemas de crédito quando o aperto monetário simplesmente reflete uma economia forte.

Pipeline

A INFORMAÇÃO RÁPIDA E ANTECIPADA QUE COLOCA VOCÊ À FRENTE.

Com a qualidade da **cobertura do Valor Econômico**, o Pipeline traz uma abordagem exclusiva sobre o mercado, com análises aprofundadas e os bastidores do mundo dos negócios.

Destaques que o Pipeline deu em primeira mão.

Acesse o Pipeline e tenha

uma fonte confiável de notícias

que impulsionam o seu sucesso.



Faça parte do canal do Pipeline no WhatsApp e não perca nenhuma notícia importante.



Inscreva-se na nossa newsletter e receba a cobertura antecipada dos fatos, análises e bastidores do mercado sempre que uma notícia relevante entra no ar.



Siga nossas redes sociais e fique por dentro das novidades.



Acesse pipelinevalor.globo.com ou aponte a câmera e acesse agora.





ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Referente ao exercício findo em 31 de dezembro de 2023.

RELATÓRIO DO AUDITOR INDEPENDENTE SOBRE AS DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS

Aos Administradores e aos Conselheiros da ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA Paranaguá – PR
Opinião com Ressalva

Examinamos as demonstrações contábeis da ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA (“Companhia”), que compreendem o balanço patrimonial, em 31 de dezembro de 2023, e as respectivas demonstrações do resultado, do resultado abrangente, das mutações do patrimônio líquido e dos fluxos de caixa para o exercício findo nessa data, bem como as correspondentes notas explicativas, incluindo as políticas contábeis materiais e outras informações elucidativas.

Em nossa opinião, exceto pelos efeitos do assunto descrito na seção a seguir intitulada “Base para opinião com ressalva”, as demonstrações contábeis acima referidas apresentam adequadamente, em todos os aspectos relevantes, a posição patrimonial e financeira da Companhia em 31 de dezembro de 2023, o desempenho de suas operações e os seus fluxos de caixa para o exercício findo nessa data, de acordo com as políticas contábeis adotadas no Brasil.

Base para opinião com ressalva

Imobilizado e Intangível

Conforme Nota Explicativa nº 11, em 31 de dezembro de 2023 a Companhia apresentou o saldo de R\$ 574.846 mil no Ativo Imobilizado e Intangível. A Companhia contratou empresa especializada para realizar o levantamento patrimonial dos bens do Imobilizado e Intangível, conforme determina a NBC TG 27 (R4) – Ativo Imobilizado e teste de recuperabilidade – Impairment, conforme requer a NBC TG 01 (R4) – Valor Recuperável de Ativos; no entanto os trabalhos ainda não foram finalizados, e não foram realizados os devidos registros contábeis de acordo com o levantamento realizado. Consequentemente não foi possível, por meio da aplicação de procedimentos alternativos de auditoria, concluirmos sobre a adequação do saldo apresentado e os eventuais impactos nas demonstrações contábeis findas em 31 de dezembro de 2023.

Nossa auditoria foi conduzida de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria. Nossas responsabilidades, em conformidade com tais normas, estão descritas na seção a seguir, intitulada “Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações contábeis”. Somos independentes em relação à Companhia, de acordo com os princípios éticos relevantes previstos no Código de Ética Profissional do Contador e nas normas profissionais emitidas pelo Conselho Federal de Contabilidade, e cumprimos com as demais responsabilidades éticas de acordo com essas normas. Acreditamos que a evidência de auditoria obtida é suficiente e apropriada para fundamentar nossa opinião com ressalva.

Outros assuntos Valores correspondentes

As demonstrações contábeis da ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA – APPA, para o exercício findo em 31 de dezembro de 2022, apresentadas para fins de comparabilidade, foram examinadas por nós, que emitimos relatório em 24 de março de 2023, com modificação de opinião similar ao parágrafo “Base para opinião com ressalva” acima; e sobre “Depósitos Judiciais” e Passivos Contingentes”, que foram regularizados no decorrer do exercício de 2023.

Outras informações que acompanham as demonstrações contábeis e o relatório do auditor

A administração da companhia é responsável por essas outras informações que compreendem o Relatório da Administração.

Nossa opinião sobre as demonstrações contábeis não abrange o Relatório da Administração e não expressamos qualquer forma de conclusão de auditoria sobre esse relatório.

Em conexão com a auditoria das demonstrações contábeis, nossa responsabilidade é a de ler o Relatório da Administração e, ao fazê-lo, considerar se esse relatório está, de forma relevante, inconsistente com as demonstrações contábeis ou com o nosso conhecimento obtido na auditoria ou, de outra forma, aparenta estar distorcido de forma relevante. Se, com base no trabalho realizado, concluirmos que há distorção relevante no Relatório da Administração, somos requeridos a comunicar esse fato.

Conforme descrito na seção “Base para opinião com ressalva” acima, não foi possível obter evidência de auditoria apropriada e suficiente sobre o valor contábil do imobilizado e intangível em 31 de dezembro de 2023. Portanto, não foi possível concluir se as outras informações apresentam distorção relevante, ou não, com relação a esse assunto.

Responsabilidades da administração e da governança pelas demonstrações contábeis

A administração é responsável pela elaboração e adequada apresentação das demonstrações contábeis de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil e pelos controles internos que ela determinou como necessários para permitir a elaboração de demonstrações contábeis livres de distorção relevante, independentemente de ser causada por fraude ou erro.

Na elaboração das demonstrações contábeis, a administração é responsável pela avaliação da capacidade de a Companhia continuar operando, divulgando, quando aplicável, os assuntos relacionados com a sua continuidade operacional e o uso dessa base contábil na elaboração das demonstrações contábeis, a não ser que a administração pretenda liquidar a Companhia ou cessar suas operações, ou não tenha nenhuma alternativa realista para evitar o encerramento das operações.

Os responsáveis pela governança da Companhia são aqueles com responsabilidade pela supervisão do processo de elaboração das demonstrações contábeis.

Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações contábeis.

Nossos objetivos são obter segurança razoável de que as demonstrações contábeis, tomadas em conjunto, estão livres de distorção relevante, independentemente de ser causada por fraude ou erro, e emitir relatório de auditoria contendo nossa opinião. Segurança razoável é um alto nível de segurança, mas não uma garantia de que a auditoria realizada de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria sempre detectam as eventuais distorções relevantes existentes. As distorções podem ser decorrentes de fraude ou erro e são consideradas relevantes quando, individualmente ou em conjunto, possam influenciar, dentro de uma perspectiva razoável, as decisões econômicas dos usuários tomadas com base nas referidas demonstrações contábeis.

Como parte da auditoria realizada de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria, exercemos julgamento profissional e mantemos ceticismo profissional ao longo da auditoria. Além disso:

- Identificamos e avaliamos os riscos de distorção relevante nas demonstrações contábeis, independentemente de ser causada por fraude ou erro, planejamos e executamos procedimentos de auditoria em resposta a tais riscos, bem como obtivemos evidência de auditoria apropriada e suficiente para fundamentar nossa opinião. O risco de não detecção de distorção relevante resultante de fraude é maior do que o proveniente de erro, já que a fraude pode envolver o ato de burlar os controles internos, conluio, falsificação, omissão ou representações falsas intencionais;
- Obtivemos entendimento dos controles internos relevantes para a auditoria para planejarmos procedimentos de auditoria apropriados às circunstâncias, mas não com o objetivo de expressarmos opinião sobre a eficácia dos controles internos da Companhia;
- Avaliamos a adequação das políticas contábeis utilizadas e a razoabilidade das estimativas contábeis e respectivas divulgações feitas pela administração;
- Concluimos sobre a adequação do uso, pela administração, da base contábil de continuidade operacional e, com base nas evidências de auditoria obtidas, se existe incerteza relevante em relação a eventos ou condições que possam levantar dúvida significativa em relação à capacidade de continuidade operacional da Companhia. Se concluirmos que existe incerteza relevante, devemos chamar a atenção em nosso relatório de auditoria para as respectivas divulgações nas demonstrações contábeis ou incluir modificação em nossa opinião, se as divulgações foram inadequadas. Nossas conclusões estão fundamentadas nas evidências de auditoria obtidas até a data de nosso relatório. Todavia, eventos ou condições futuras podem levar a Companhia a não mais se manter em continuidade operacional;
- Avaliamos a apresentação geral, a estrutura e o conteúdo das demonstrações contábeis, inclusive as divulgações e se as demonstrações contábeis representam as correspondentes transações e os eventos de maneira compatível com o objetivo de apresentação adequada.

Comunicamo-nos com os responsáveis pela governança a respeito, entre outros aspectos, do alcance e da época dos trabalhos de auditoria planejados e das constatações significativas de auditoria, inclusive as deficiências significativas nos controles internos que, eventualmente, tenham sido identificadas durante nossos trabalhos.

Barueri, 20 de março de 2024.

RUSSELL BEDFORD GM
AUDITORES INDEPENDENTES S/S
2 CRC RS 5.460/O-0 T° SP

Roger Maciel de Oliveira
Contador 1 CRC RS 71.505/O-3 T° SP
Sócio Responsável Técnico

Jones Nicolas Schneider
Contador CRC PR 054.669/O-9
Sócio



Demonstrações financeiras
PORTOS DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA
31 de dezembro de 2023 com relatório dos auditores independentes sobre as demonstrações financeiras

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Balanço patrimonial
Exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022
(Valores expressos em milhares de Reais)

	Nota	2023	2022
Ativo			
Ativo circulante			
Caixa e equivalentes de caixa	4	325.739	210.416
Contas a receber	5	21.282	20.019
Impostos a recuperar	6	1.280	41.734
Estoques	7	15.135	15.888
Despesas de exercícios seguintes		82	602
Adiantamentos a empregados	8	1.159	1.194
Outros créditos	10	132.882	-
		497.559	289.853
Ativo não circulante			
Realizável a Longo Prazo			
Impostos a recuperar	6	10.994	-
Depósitos judiciais	9	453.316	533.363
Outros créditos	10	1.405	3.478
Imobilizado	11	570.746	595.933
Intangível	11	4.100	2.728
		1.040.561	1.135.502
Total do ativo		1.538.120	1.425.355
Passivo			
Passivo circulante			
Fornecedores		6.729	19.611
Obrigações trabalhistas	12	15.037	14.885
Obrigações fiscais	13	11.772	9.274
Adiantamentos de clientes	14	17.889	10.561
		51.427	54.331
Não circulante			
Impostos, taxas e contribuições	13	260.464	354.405
Provisões de contingências	15	184.101	176.654
Impostos e contribuições diferidos		4.126	-
		448.691	531.059
Patrimônio líquido			
Capital social	16	1.086.444	1.086.444
Prejuízos acumulados	16a	(48.442)	(246.479)
	16c		
Total do patrimônio líquido		1.038.002	839.965
Total do passivo e do patrimônio líquido		1.538.120	1.425.355

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações.

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Demonstração do resultado do exercício
Exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022
(Valores expressos em milhares de Reais)

	Nota	2023	2022
Receita operacional líquida	17	620.960	434.009
Custo dos serviços prestados	18	(286.350)	(218.729)
Lucro bruto		334.610	215.280
Receitas (despesas) operacionais	19		
Despesas gerais e administrativas		(208.832)	(157.014)
Outros resultados operacionais		30.740	236.147
Lucro operacional antes do resultado financeiro		156.518	294.413
Receitas financeiras		75.197	35.959
Despesas financeiras		(400)	(42)
Resultado financeiro	20	74.797	35.917
Resultado operacional antes do imposto de renda e da contribuição social		231.315	330.330
Imposto de renda e contribuição social correntes		(38.510)	(17.131)
Imposto de renda e contribuição social diferidos		(4.126)	-
Resultado líquido do período	16	188.679	313.199

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras.

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Demonstração do resultado abrangente
Exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022
(Valores expressos em milhares de Reais)

	2023	2022
Resultado do exercício	188.679	313.199
Outros resultados abrangentes	9.357	(3.281)
Total do resultado abrangente do período	198.037	309.918

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras.

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Demonstração das mutações do patrimônio líquido
Exercício findo em 31 de dezembro de 2023
(Valores expressos em milhares de Reais)

	Capital Social	Lucros (Prejuízos) Acumulados	Total
Saldos em 31 de dezembro de 2021	1.086.444	(556.397)	530.047
Resultado líquido do período	-	313.199	313.199
Ajuste de exercícios anteriores	-	(3.281)	(3.281)
Saldos em 31 de dezembro de 2022	1.086.444	(246.479)	839.965
Resultado líquido do período	-	188.678	188.679
Ajuste de exercícios anteriores	-	9.357	9.358
Saldos em 31 de dezembro de 2023	1.086.444	(48.443)	1.038.002

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Demonstrações dos fluxos de caixa pelo método indireto

Exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022

(Valores expressos em milhares de Reais)

	2023	2022
Fluxo de caixa das atividades operacionais		
Prejuízo líquido do período	188.679	313.199
Depreciações e amortizações	38.672	36.992
Provisão para contingências, liquidas de baixas e reversões	7.447	(266.989)
Tributos diferidos sobre o lucro	4.126	-
Ajuste de exercícios anteriores	9.358	(3.281)
	248.282	79.921
Aumento (redução) dos ativos		
Contas a receber de clientes	(1.263)	(12.167)
Estoques	753	(2.344)
Tributos a recuperar	29.460	(4.502)
Despesas antecipadas	520	(172)
Depósitos judiciais	80.047	(11.676)
Demais créditos	(130.774)	(63.568)
Aumento (redução) dos passivos		
Fornecedores	(12.882)	(14.220)
Obrigações sociais e trabalhistas	152	1.032
Impostos e contribuições a recolher	(91.443)	54.534
Adiantamentos de clientes e outras obrigações a pagar	7.328	(785)
Fluxos de caixas das atividades operacionais	130.180	26.053
Fluxos de caixas das atividades de investimentos		
Aquisição do Imobilizado e intangível	(14.859)	(36.067)
Baixa do imobilizado e intangível	2	67
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos	(14.857)	(36.000)
Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	115.323	(9.947)
Demonstração da variação do caixa e equivalentes de caixa:		
Caixa e equivalentes de caixa no início do exercício	210.416	220.363
Caixa e equivalentes de caixa no fim do exercício	325.739	210.416
Aumento (diminuição) do caixa e equivalentes de caixa	115.323	(9.947)

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Notas explicativas às demonstrações financeiras

Exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Valores expressos em milhares de Reais – exceto se de outra forma indicado)

1. Contexto operacional

O Porto de Paranaguá iniciou sua operação em 1832 como um atracadouro gerido por particulares. Em 1917, o Governo do Paraná passou a administrar o Porto que recebeu o nome de Dom Pedro II em homenagem ao Imperador. No entanto, sua inauguração só ocorreu de fato no ano de 1935, em 17 de março, com a atracação do navio “Almirante Saldanha” da Marinha do Brasil.

Em 11 de julho de 1947, foi criada a Autarquia Estadual que levou o nome de Administração do Porto de Paranaguá, cuja denominação foi modificada posteriormente, no ano de 1971, pela Lei nº 6.249 efetivando a fusão com a Administração do Porto de Antonina criando a Administração dos Portos de Paranaguá e Antonina (APPA), ficando a APPA responsável pela administração do Porto Dom Pedro II (Paranaguá) e do Porto Barão de Tefé (Antonina).

Algumas fases podem ser reconhecidas durante a evolução e história do Porto de Paranaguá. Tem-se a fase de estabelecimento às margens do Rio Itiberê, que ocorreu no século XVI; a fase de expansão, referente à mudança do porto para as margens da baía no início do século XX, tornando assim viável o acesso de embarcações maiores; e, por fim, a fase de especialização, na década de 1950, com graneis sólidos, iniciando com o café, e posteriormente com soja e farelo, originando o Complexo Corredor de Exportação, nos anos 1970.

Nos anos 1950 e 1960, com o auge do café, a cidade de Paranaguá teve uma expansão urbana entre os Rios Itiberê e Emboguaçu e Ilha dos Valadares. A construção da BR-277, em 1967, também se apresentou como um fator impactante no desenvolvimento do Porto de Paranaguá, sendo responsável pela ligação do litoral paranaense com o extremo oeste, resultando na ampliação da ligação entre novas áreas produtoras de cereais no Brasil, diversificando o volume de negócios no Porto.

Em 11 de dezembro de 2001 o governo do Paraná firmou um Convênio de Delegação com a União por intermédio do Ministério dos Transportes e com a regulação e fiscalização pela ANTAQ (Agência Nacional de Transportes Aquaviários) com prazo de vigência de 25 anos prorrogáveis por mais 25 anos.

Em 13 de agosto de 2019, o Estado do Paraná é o primeiro Estado do Brasil a receber autonomia para administrar contratos de exploração de áreas dos portos organizados. Com a medida, a gestão dos arrendamentos de instalações portuárias, que antes eram definidos pela Secretaria Nacional de Portos, passam a ser controlados pela empresa pública Portos do Paraná.

Na data de 05 de maio de 2020, foi assinado antecipadamente a prorrogação do Convênio de Delegação nº.37/2001, atualizando a vigência para até 1º de janeiro de 2052 e suas cláusulas conforme a legislação do setor, como por exemplo a Lei nº.13.303/2016 (Lei de Responsabilidade das Estatais), Lei nº.12.815/2013 (Marco Regulatório dos Portos) e demais normas que passaram a vigorar após dezembro de 2001.

2. Base de preparação

2.1 Declaração de conformidade

As informações trimestrais da Companhia foram preparadas de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil, que compreendem as disposições da legislação societária, previstas na Lei nº 6.404/76 com alterações da Lei nº 11.638/07, Lei nº 11.941/09, Lei nº 12.973/14 e Lei nº 13.303/16, e os pronunciamentos contábeis, interpretações e orientações emitidos pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (“CPC”), aprovados pela Comissão de Valores Mobiliários (“CVM”).

As demonstrações financeiras também foram preparadas de acordo com as IFRS, emitidas pelo IASB.

Não há mudanças nas operações da Companhia, itens não usuais, alteração de estimativas, mudança na composição da Companhia ou qualquer outro evento que requeira divulgação específica.

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Notas explicativas às demonstrações financeiras

Exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Valores expressos em milhares de Reais – exceto se de outra forma indicado)

2.2 Base de mensuração

As demonstrações financeiras foram preparadas utilizando o custo histórico como base de valor, com exceção das aplicações financeiras, apresentadas a valor justo por meio do resultado.

2.3 Moeda funcional e moeda de apresentação

As demonstrações financeiras são apresentadas em milhares de reais (R\$), a moeda funcional do ambiente econômico onde a Companhia atua. Os valores apresentados nas Demonstrações e nas Notas Explicativas também são apresentados em milhares de reais exceto quando apresentados em outro formato indicado.

2.4 Uso de estimativas e julgamentos

A preparação das demonstrações financeiras de acordo com as normas do CPC exige que a Administração faça julgamentos, estimativas e premissas que afetem a aplicação de políticas contábeis e os valores reportados de ativos, passivos, receitas e despesas. Os resultados reais podem divergir dessas estimativas.

Estimativas e premissas são revistas de uma maneira contínua. Os efeitos das revisões com relação a estimativas contábeis são reconhecidos na ocasião da própria revisão e/ou em qualquer período futuro afetado.

As principais premissas utilizadas relativas a fontes de incerteza nas estimativas futuras e na data do balanço, envolvendo risco de causar um ajuste relevante no valor contábil dos ativos e passivos são apresentadas a seguir:

- a) Valor justo de instrumentos financeiros; e
b) Provisões para riscos tributários, cíveis e trabalhistas.

2.5 Data de aprovação das demonstrações financeiras

A Administração da Companhia autorizou a conclusão e emissão das informações em 31 de janeiro de 2024.

3. Principais políticas contábeis

As políticas detalhadas abaixo têm sido aplicadas de maneira consistente a todos os períodos apresentados nessas demonstrações financeiras:

a. Apuração do resultado

O resultado das operações é apurado em conformidade com o regime contábil de competência. A receita da prestação dos serviços no curso normal das atividades é medida pelo valor justo da contraprestação recebida ou a receber. A receita é reconhecida quando existe evidência confiável de que os riscos e benefícios inerentes a propriedade dos serviços prestados foram transferidos e/ou executados para o cliente, de que for provável que os benefícios econômicos financeiros fluirão para a entidade, de que os custos associados e os possíveis cancelamentos dos serviços possam ser estimados de maneira confiável, de que não haja envolvimento contínuo com os serviços disponibilizados aos usuários do porto, e de que o valor da receita possa ser mensurado de maneira confiável.

b. Receita e despesa financeira

A receita está representada pelos ganhos nas variações do valor de ativos financeiros mensurados a valor justo por meio de resultado, bem como as receitas de juros obtidas através do método de juros efetivos. As receitas financeiras abrangem, basicamente, as receitas de descontos e de juros sobre aplicações financeiras.

As despesas financeiras abrangem, principalmente, despesas com juros, multas e variações monetárias.

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Notas explicativas às demonstrações financeiras

Exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Valores expressos em milhares de Reais – exceto se de outra forma indicado)

c. Ativos circulantes e não circulantes

Caixa e equivalentes de caixa

Caixa e equivalentes de caixa incluem os numerários em espécie, depósitos bancários disponíveis e aplicações financeiras de alta liquidez, cujos vencimentos, quando de sua aquisição, são iguais ou inferiores a 90 (noventa) dias, prontamente conversíveis em montante conhecido de caixa e que estão sujeitos a um insignificante risco de mudança de valor.

As aplicações financeiras classificadas nesse grupo, por sua própria natureza, estão mensuradas a valor justo por meio do resultado e podem ser utilizadas na gestão das obrigações de curto prazo.

Contas a receber de clientes e outros créditos

O valor justo de contas a receber e outros créditos é estimado como o valor presente de fluxos de caixa futuros, descontado pela taxa de mercado dos juros apurados na data de apresentação. Esse valor justo é determinado para fins de divulgação.

Depósitos Judiciais

Representam depósitos realizados pela Companhia relativos a processos judiciais ou administrativos em curso.

Imobilizado

Reconhecimento e mensuração

Itens do imobilizado são mensurados pelo custo histórico de aquisição ou construção, deduzido da depreciação acumulada.

Quando partes de um item do imobilizado têm diferentes vidas úteis, elas são registradas como itens individuais (componentes principais) de imobilizado.

Ganhos e perdas na alienação de um item do imobilizado (apurados pela diferença entre os recursos advindos da alienação e o valor contábil do imobilizado), são reconhecidos em outras receitas/despesas no resultado.

Depreciação

Itens do ativo imobilizado são depreciados a partir da data em que são instalados e estão disponíveis para uso, pelo método linear, baseado na vida útil econômica estimada de cada componente.

Um item de imobilizado é baixado quando vendido ou quando nenhum benefício econômico futuro for esperado do seu uso ou venda. Eventual ganho ou perda resultante da baixa do ativo (calculado como sendo a diferença entre o valor líquido da venda e o valor contábil do ativo) são incluídos na demonstração do resultado no exercício em que o ativo for baixado.

Até 31 de dezembro de 2023, a Companhia não verificou a existência de indicadores de que determinados ativos imobilizados poderiam estar acima do valor recuperável, e, consequentemente, nenhuma provisão para perda de valor recuperável dos ativos imobilizados foi necessária.

Demais ativos circulantes e não circulantes

São apresentados ao valor líquido de realização.

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Notas explicativas às demonstrações financeiras

Exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Valores expressos em milhares de Reais – exceto se de outra forma indicado)

d. Passivos circulantes e não circulantes

São demonstrados pelos valores conhecidos ou calculáveis, acrescidos, quando aplicável, dos correspondentes encargos, variações monetárias incorridas até a data do balanço.

Fornecedores

São inicialmente reconhecidos pelo valor nominal e, posteriormente acrescidos, quando aplicável, dos correspondentes encargos e das variações incorridas até a data de encerramento das demonstrações financeiras.

Provisões

Uma provisão é reconhecida no balanço quando a Companhia possui uma obrigação, legal ou constituída, como resultado de um evento passado e é provável que um recurso econômico seja requerido para saldar a obrigação. As provisões são registradas tendo como base as melhores estimativas do risco envolvido.

As provisões são revisadas e ajustadas para refletir alterações nas circunstâncias, tais como prazo de prescrição aplicável, conclusões de inspeções fiscais ou exposições adicionais identificadas com base em novos assuntos ou decisões de tribunais.

Imposto de renda e contribuição social

O Imposto de Renda e a Contribuição Social, do exercício corrente e diferido, são calculados com base nas alíquotas de 15% acrescida do adicional de 10% sobre o lucro tributável excedente de R\$ 240 mil para Imposto de Renda e 9% sobre o lucro tributável para Contribuição Social sobre o Lucro.

e. Provisão para riscos tributários, cíveis e trabalhistas

São constituídas para todas as contingências referentes a processos judiciais para os quais é provável que uma saída de recursos seja feita para liquidar a contingência/obrigação e uma estimativa razoável possa ser feita. A avaliação da probabilidade de perda (pronunciamento contábil CPC 25) inclui a avaliação das evidências disponíveis, a hierarquia das leis, as jurisprudências disponíveis, as decisões mais recentes nos tribunais e sua relevância no ordenamento jurídico, bem como a avaliação de advogados. As provisões são revisadas e ajustadas para levar em conta alterações nas circunstâncias, tais como prazo de prescrição aplicável, conclusões de inspeções fiscais ou exposições adicionais identificadas com base em novos assuntos ou decisões de tribunais.

f. Novos pronunciamentos técnicos, revisões e interpretações

Não foram emitidos pronunciamentos técnicos, revisões e interpretações pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis durante o exercício findo em 31 de dezembro de 2023.

4. Caixa e equivalentes de caixa

	2023	2022
Bancos conta movimento	80.823	20.764
Bancos conta vinculada (i)	1.052	1.392
Aplicações financeiras (ii)	302.536	273.848
Aplicações financeiras (iii)	(58.671)	(85.588)
	325.739	210.416

- (i) Saldo de contas bancárias conjuntas com clientes e prestadores de serviços depositados a título de garantia de contratos. A relação dos contratos garantidos está relacionada na tabela a seguir, e os valores estão em milhares de reais:

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Notas explicativas às demonstrações financeiras

Exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Valores expressos em milhares de Reais – exceto se de outra forma indicado)

Contrato	Cliente/Prestador	2023	Banco	Agência	C/C
009/2010	Cattalini Terminais Marítimos	15	001	0259-3	70.700-7
027/2010	Centrosul Serviços Marítimos Ltda.	370	001	0259-3	69.795-8
011/2010	CPA Terminal Paranaguá S.A.	112	001	0259-3	70.873-6
029/2010	Harbor Operações Portuárias	17	001	0259-3	70.872-8
014/1999	Cattalini Terminais Marítimos	34	001	0259-3	70.817-8
003/1995	Terminais Portuários Ponto do Felix	97	001	0259-3	71.254-X
093/2021	TEAPAR	233	001	0259-3	70.874-7
31/2019	MTRD Telecomunicações Ltda	1	001	0259-3	24.632-8
053/2014	Openport Sistemas Ltda	-	001	0259-3	68.576-3
053/2022	Gaesan Eng. Consultoria Técnica Ltda	-	001	259-3	67.901-X
018/2007	Bestra Equipamentos Industriais Ltda	5	001	0259-3	44.469-3
065/2012	Central de Serviços Gardin Ltda	3	001	0259-3	69.730-3
020/2012	E-Sales Soluções de Integração Ltda	1	001	0259-3	68.620-4
075-2012	Inforshop Suprimentos Ltda	1	001	0259-3	69.818-0
004/2016	Portal Serviços de Pavimentação Ltda	21	001	0259-3	62.840-6
006/2007	Sigmatone Telecomunicações Ltda	2	001	0259-3	44.473-1
009/2008	Técnica Joss de Elevadores	1	001	0259-3	58.752-4
096/2021	TRC Telecom Ltda.	136	001	0259-3	90.877-0
091/2021	Valdiney Felipe Queiroz	-	001	0259-3	90.876-2
NI	Volvo - BR - Repres. Pinho Comissária	3	001	0259-3	71.253-1
		1.052			

- (ii)

Valores aplicados em Certificados de Depósitos Bancários CDB e fundo exclusivo. Os valores aplicados em CDBs são indexados pela variação do Certificado de Depósito Interbancário – CDI, remunera a empresa a uma taxa média anual de remuneração de 99,50%. Os valores aplicados em fundos de investimentos possuem uma remuneração média de 100% ao CDI. Os fundos são administrados em parte pelo Banco do Brasil e em parte pela Caixa Econômica Federal.
- (iii)

Refere-se a um bloqueio judicial nas cotas da aplicação junto ao Banco do Brasil – Fundo Exclusivo, como garantia de caixa na discussão de ações trabalhistas e cíveis em andamento. A composição do bloqueio está no item (iii) da NE nº 09.

5. Contas a receber

A Portos do Paraná, na condição de Autoridade Portuária é responsável pela cobrança das tarifas portuárias aprovadas pela ANTAQ para os Portos do Paraná. As tarifas para movimentação de carga, descarga e baldeação são conhecidas por INFRAMAR (Receitas da Infraestrutura do acesso Aquaviário), para movimentação das cargas entre o berço e o armazém ou limite da área do porto são INFRAPORT (Receitas da Infraestrutura Terrestre) e pela utilização da infraestrutura de acostagem são as tarifas conhecidas como INFRACAIS (Receitas da Infraestrutura de Acostagem). O valor a receber de clientes em 31 de dezembro de 2023 é de R\$21.282 (R\$20.019 em 31 de dezembro de 2022). A composição destes títulos por idade de vencimento é apresentada no quadro a seguir:

	2023	2022
A vencer	16.872	15.660
Vencidos até 30 dias	39	57
Vencidos de 30 a 180 dias	31	333
Vencidos a mais de 180 dias (i)	4.340	3.969
	21.282	20.019

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Notas explicativas às demonstrações financeiras

Exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Valores expressos em milhares de Reais – exceto se de outra forma indicado)

	2023	2022
Depósito judicial – processo 1749/07 (ii)	307.700	300.376
Provisão para perda (Ofício 170/17-TCE)	(307.700)	(300.376)
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (iii)	21.709	21.709
Provisão para perda	(21.709)	(21.709)
	-	-

- (i)

O saldo de títulos vencidos a mais de 180 dias é composto da seguinte forma:

Cliente	Valor original
Terminais Port. Ponta do Félix	3.188
AIG Seguros Brasil S/A	299
Forte Solo Serviços Integrados	28
Informatizar	20
Outras	797
	4.332

- (ii)

O montante classificado nesta rubrica refere-se ao processo judicial nº 1749/2007(hoje tramitando na 1ª Vara Federal de Paranaguá sob o nº 5000750-31.2016.404.7008), no qual o SINDOP – Sindicato dos Operadores Portuários do Estado do Paraná, questiona em nome de alguns de seus associados a legalidade de reajuste tarifário aprovado pela Resolução 715/2007-ANTAQ e autorizado pelo Conselho de Autoridade Portuária – CAP. E o juízo proferiu uma decisão liminar determinando que a diferença entre a tarifa originária e o reajuste fosse depositado em juízo até a resolução da lide. Para facilitar o controle a PORTOS DO PARANÁ emite faturas distintas referente a este acréscimo da tarifa aos clientes, os quais após efetuarem o depósito em juízo apresentam a administração portuária os comprovantes de recolhimento. Com a transformação da PORTOS DO PARANÁ em empresa pública, em setembro de 2014, estes valores foram reclassificados no ativo não circulante – créditos de longo prazo. Em 2017, o Tribunal de Contas do Estado – TCE, em um processo de auditoria expediu o ofício nº 170/2017 que pontua a incerteza do recebimento dos valores depositados em juízo e que eles não geram aumento dos benefícios econômicos. Sendo assim, para cumprir a orientação do TCE e evitar o superdimensionamento do ativo da Companhia foi registrado como PCLD o montante idêntico desta rubrica. A contrapartida do lançamento foi realizada no Patrimônio Líquido para o montante de exercícios anteriores e em conta de resultado como reversão de receita para as faturas emitidas a partir de 2017. A PORTOS DO PARANÁ optou por manter na base tributável para fins de apuração de impostos e contribuições o valor depositado mensalmente pelos clientes, mantendo o conservadorismo adotado como prática de gestão. Em 2023 com o andamento da ação e decisão favorável em 1ª instância, o juízo federal decidiu em sentença que os depósitos devem cessar a partir da data da decisão (maio de 2023) e que os valores faturados seriam totalmente recolhidos pela Autoridade Portuária.
- (iii)

A provisão para créditos de liquidação duvidosa foi criada no exercício de 2015 após uma extensa e criteriosa análise dos títulos em aberto. O montante identificado no levantamento realizado pela Companhia constatou que estes títulos se referem a períodos anteriores a 2010. As limitações do sistema de gestão utilizado na época e a falta de documentos que informem e comprovem o andamento das cobranças realizadas impossibilitam juridicamente o direito de recebimento destes títulos. Por esta razão optou-se pela criação da provisão com contrapartida considerada indedutível para fins de apuração de tributos – IRPJ e CSLL. Os lançamentos realizados após estes registros iniciais recebem a tratativa conforme determina a norma contábil vigente.

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Notas explicativas às demonstrações financeiras

Exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Valores expressos em milhares de Reais – exceto se de outra forma indicado)

6. Tributos a recuperar

	2023	2022
Imposto de Renda Pessoa Jurídica - IRPJ	1.099	30.559
Contribuição Social sobre o Lucro Líquido - CSLL	10.994	10.994
Programa de Integração Social - PIS	32	32
Contribuição para o financiamento da Seguridade Social – COFINS	149	149
	12.274	41.734
Circulante	1.280	41.734
Não circulante	10.994	-

7. Estoques

O gerenciamento do estoque é realizado no sistema GMS – Gestão de Materiais e Serviços utilizados por todas as entidades públicas estaduais do Paraná. Todos os itens (produtos e mercadorias, exceto bens do ativo imobilizado, adquiridos pela administração portuária transitam pelo almoxarifado, ou seja, são registrados na aquisição e baixados quando da solicitação através de requerimento de utilização enviado pelos departamentos da PORTOS DO PARANÁ ao setor responsável. A contabilidade realiza os registros de baixa no sistema de gestão – Sênior mediante relatório emitido no GMS. O saldo de estoques em 31 de dezembro de 2023 é de 15.135 e em 31 de dezembro de 2022 é de 15.888

11. Imobilizado e intangível

	Veículos	Terrenos	Edificações e Benfeitorias	Construções	Máquinas Aparelhos e Equipamentos	Móveis e Utensílios	Equipamentos. de Informática e Tecnologia	Instalações	Equipamentos de medição	Imobilizado em andamento	Total
31 de dezembro de 2021	-	135.254	151.377	32.416	156.875	1.749	1.427	55.722	19	62.650	597.489
Aquisições	-	-	60	-	-	474	3.301	-	-	31.459	35.294
Baixas	(2.374)	-	-	(337)	(151)	-	-	-	-	-	(2.862)
Depreciação	-	-	(8.120)	(3.346)	(14.660)	(297)	(955)	(9.402)	(3)	-	(36.783)
Transferência	-	-	39.305	-	-	-	-	-	-	(39.305)	-
Baixa da depreciação	2.374	-	-	283	138	-	-	-	-	-	2.795
31 de dezembro de 2022	-	135.254	182.622	29.016	142.202	1.926	3.773	46.320	16	54.804	595.933
Aquisições	-	-	-	-	677	242	952	-	-	11.320	13.191
Baixas	-	-	-	-	-	(40)	-	-	-	-	(40)
Depreciação	-	-	(9.278)	(2.604)	(14.860)	(308)	(1.921)	(9.402)	(3)	-	(38.376)
Transferência	-	-	8	-	9.554	-	-	-	-	(9.562)	-
Baixa da depreciação	-	-	-	-	-	38	-	-	-	-	38
31 de dezembro de 2023	-	135.254	173.352	26.412	137.573	1.858	2.804	36.918	13	56.562	570.746

8. Adiantamentos

Os valores dos adiantamentos se referem ao cumprimento do Acordo Coletivo de Trabalho 2022/2023, que estabelece que o empregado quando de sua fruição de férias pode optar em receber a 1ª parcela do 13º Salário, juntamente com outras verbas específicas das suas férias.

	2023	2022
Férias	1.159	1.194
Total	1.159	1.194

9. Depósitos judiciais

Os depósitos registrados no Ativo da Companhia se referem a discussões judiciais na qual a PORTOS DO PARANÁ é parte. Enquanto não ocorrer o trânsito em julgado destas ações não é possível determinar se estes valores retornarão à Companhia, em caso de ganho na ação, ou serão transferidas para o resultado como despesas dedutíveis para cálculo de IRPJ e CSLL, em caso de decisão final não favorável a PORTOS DO PARANÁ. Os depósitos estão classificados conforme o quadro a seguir:

	2023	2022
Trabalhistas (i)	16.590	50.318
Tributos (ii)	277.928	378.225
Cíveis	100.126	19.232
Outros (iii)	58.672	85.588
Total	453.316	533.363

- (i)

O valor refere-se a depósitos recursais de ações trabalhistas em fase de conhecimento e que, portanto, não foram finalizadas. Também constam registrados nesta rubrica os valores depositados para as ações que ocorreram o trânsito em julgado e estão na fase de liquidação de sentença.

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Notas explicativas às demonstrações financeiras

Exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Valores expressos em milhares de Reais – exceto se de outra forma indicado)

- (ii)

Em novembro de 2014 a PORTOS DO PARANÁ ajuizou uma ação em face da União pleiteando o reconhecimento da imunidade tributária. Neste mesmo processo a Companhia solicitou o recolhimento através de depósito judicial para os valores apurados mensalmente dos tributos administrados pela Receita Federal do Brasil até o trânsito em julgado da ação de Imunidade Tributária. Em 28 de novembro de 2014, foi proferida decisão liminar autorizando a PORTOS DO PARANÁ a efetuar depósito judicial dos tributos federais. Em razão desta conduta prevista no Código Tributário Nacional – CTN, inciso II do art. 151, a exigibilidade dos tributos fica suspensa até a resolução da lide. Em dezembro de 2023 houve a decisão em caráter definitivo pelo levantamento do Imposto de Renda da Pessoa Jurídica, já que em junho do mesmo exercício a ação que trata este parágrafo transitou em julgado com a declaração de imunidade dos impostos da Empresa Pública. Assim houve o levantamento parcial do IRPJ e IRRF no valor aproximado de 98 milhões de reais e ainda há lide na Justiça Federal em relação a parte do IR e sobre o regime de recolhimento do PIS e COFINS.

- (iii)

O valor de R\$58.672 em 31 de dezembro de 2023 e R\$85.588 para 31 de dezembro de 2022 registrado em Outros refere-se ao bloqueio da aplicação financeira da PORTOS DO PARANÁ conforme mencionado na nota explicativa nº 04.

	2023	2022
Trabalhistas	16.589	2.784
Cíveis	100.126	82.804
	116.715	85.588

10. Outros créditos

	2023	2022
Convênio 54/2018 FUNESPAR	-	1.235
Convênio 021/2022 FUNPAR-UFPR	88	65
Provisão de IRRF sobre aplicações	-	861
Garantia Copel Comercialização S.A. - Contrato 042/2021	1.317	1.317
Indenização por descumprimento de contrato de arrendamento (i)	132.882	-
	134.287	3.478
Circulante	132.882	-
Não circulante	1.405	3.478

O Convênio com a Fundação de Apoio ao Desenvolvimento da Faculdade Estadual de Filosofia, Ciências e Letras de Paranaguá tem por objetivo a cooperação técnica, científica, cultural e financeira entre as Partícipes visando estruturar, implantar e gerenciar uma base de prontidão especializada no resgate e na despetrolização de fauna em caso de acidentes ambientais na área do Complexo Estuarino de Paranaguá (CEP), em atendimento aos Planos de Emergência Individual (PEI) da APPA. O objeto do convênio é contraprestação obrigatória por parte da autoridade portuária, para a manutenção de sua licença ambiental para operação das atividades portuárias na baía de Paranaguá.

- (i)

Refere-se ao valor de indenização da Petrobras Transporte S.A (Transpetro) por descumprimento de contrato de arrendamento no valor de 132 milhões, pois a obrigação de investimento de construção do Pier de Combustíveis, Gases e Alcoois prevista na Cláusula 4.3 do Contrato de arrendamento 015/2006. O acordo entre as partes foi fechado em dezembro de 2023 no âmbito da Ação Ordinária nº 5012723-02.2019.4.04.7000.

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Notas explicativas às demonstrações financeiras

Exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Valores expressos em milhares de Reais – exceto se de outra forma indicado)

Intangível			
	Intangível	Intangível em andamento	TOTAL
31 de dezembro de 2021	435	1.729	2.164
Aquisições	-	773	773
Amortização	(209)	-	(209)
31 de dezembro de 2022	226	2.502	2.728
Aquisições	503	1.165	1.668
Amortização	(296)	-	(296)
	433	3.667	4.100

Em consonância com os Princípios Contábeis Brasileiros e Normas Internacionais de Contabilidade, a administração da Portos do Paraná esclarece a situação de um inventário em andamento que não foi encerrado até o final do exercício de 2023.

O inventário em questão refere-se ao contrato nº58/2023 Consórcio GEPLAN/SETAPE/AVALIENGE para a execução do levantamento e avaliação dos bens de operacionais móveis, imóveis, inventário, cálculo de vidas úteis e teste de Impairment (teste do valor recuperável), levantamento topográfico e fundiário dos ativos do Complexo Portuário da APPA – Administração dos Portos de Paranaguá e Antonina, incluindo áreas arrendadas, assim como assessoria contábil para registro do resultado apresentado, o qual está em andamento de acordo com o cronograma que prevê a entrega do resultado em março de 2024.A administração da empresa está trabalhando diligentemente para concluir o inventário pendente o mais rápido possível, garantindo a precisão e a integridade das informações contábeis e financeiras.

Enquanto o inventário permanece em andamento, a empresa está adotando as seguintes práticas: Continuidade na contabilização e no controle dos itens relacionados ao inventário em questão, garantindo a transparência e a acuracidade das demonstrações financeiras. Monitoramento constante do progresso do inventário, com revisões periódicas realizadas pela administração junto à contratada para garantir a conformidade com as políticas e procedimentos estabelecidos. Documentação adequada de todos os passos e decisões tomadas durante o processo de inventário, visando garantir a rastreabilidade e a prestação de contas.

12. Obrigações trabalhistas

	2023	2022
Ordenados a pagar	2.819	2.905
Provisão para Férias	11.765	11.588
Provisão para 13º Salário	12	-
Consignações folha	291	244
Pensões a pagar	150	148
Total	15.037	14.885

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Notas explicativas às demonstrações financeiras

Exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Valores expressos em milhares de Reais – exceto se de outra forma indicado)

13. Obrigações fiscais e previdenciárias

	2023	2022
Encargos da Folha	5.296	7.931
Contribuição Previdenciária - INSS	1.862	1.647
Fundo de Garantia por Tempo de Serviço - FGTS	776	721
Imposto de renda retido na fonte – IRRF Folha	2.658	2.488
Contribuição para o Financiamento da Seguridade Social – COFINS	1.260	2.533
Programa de Integração Social	273	543
Contribuições sobre o Faturamento	252.092	227.440
Contribuição para o Financiamento da Seguridade Social - COFINS	207.492	187.204
Programa de Integração Social - PIS	44.599	40.236
Impostos e Contribuições sobre Resultados	8.372	126.966
Contribuição Social sobre o Lucro Líquido - CSLL	8.372	33.520
Imposto de Renda da Pessoa Jurídica - IRPJ	-	93.446
Encargos Retidos de Fornecedores	4.943	1.342
Contribuição Previdenciária (Lei 10.833/03)	733	467
Imposto de Renda Retido na Fonte (Lei 10833/03)	469	(40)
Outros Tributos Federais (PIS/COFINS/CSLL)	2.432	745
Imposto Sobre Serviços de Qualquer Natureza	1.309	170
	272.236	363.679
Circulante	11.772	9.274
Não circulante	260.464	354.405

Em dezembro de 2023 houve a decisão em caráter definitivo pelo levantamento do Imposto de Renda da Pessoa Jurídica, já que em junho do mesmo exercício a ação que trata este parágrafo transitou em julgado com a declaração de imunidade dos impostos da Empresa Pública. Assim houve o levantamento parcial do IRPJ e IRRF no valor aproximado de 98 milhões de reais e ainda há lide NA Justiça Federal em relação a parte do IR e sobre o regime de recolhimento do PIS e COFINS, e em consequência a esse levantamento e da decisão judicial realizamos a baixa na conta de IRPJ a pagar. no valor de 93,446 milhões.

14. Adiantamento de clientes

Para que seja liberada qualquer operação nos Portos de Paranaguá e Antonina o cliente deverá obrigatoriamente efetuar um adiantamento dos valores referente à operação pretendida. O aporte poderá ser através de caução, seguro ou fiança. Esta norma interna foi estabelecida na Ordem Serviço nº 237-12 e é utilizada inclusive para o consumo de água e energia elétrica dentro da área do porto organizado. Os adiantamentos são registrados na contabilidade e após o fechamento da operação, a PORTOS DO PARANÁ emite a fatura correspondente e compensa o valor do adiantamento recebido. Em 31 de dezembro de 2023 o valor desta conta é de R\$17.889 e de R\$10.561 em 31 de dezembro de 2022.

15. Provisões judiciais

	2023	2022
Trabalhistas	65.485	119.069
Cíveis	89.178	28.149
Precatórios (i)	29.438	29.436
Total	184.101	176.654

- (i) As execuções para a cobrança de dívida de órgãos de Direito Público da União, Estados, Municípios, Autarquias e Fundações Públicas se processam pela expedição de uma ordem de pagamento para inclusão desta dívida no orçamento público. Este título é conhecido como precatório requisitório e é expedido após decisão transitado em julgado da qual o ente público tenha sido condenado. Em algumas ações o juiz determina que o valor devido possa ser reconhecido como

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Notas explicativas às demonstrações financeiras

Exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Valores expressos em milhares de Reais – exceto se de outra forma indicado)

precatório do Governo do Estado, podendo ou não ser aceito dentro do prazo estipulado, portanto, reconhecemos a provisão destas ações no curto prazo, pois caso o Estado determine o pagamento, a PORTOS DO PARANÁ deverá cumprir a requisição.

16. Patrimônio líquido

a) Capital Social

O capital social da PORTOS DO PARANÁ é de R\$1.086.443.861,38 (um bilhão, oitenta e seis milhões e quatrocentos e quarenta e três mil, oitocentos e sessenta e um reais e trinta e oito centavos), totalmente integralizados pelo Estado do Paraná.

O capital social da Companhia só poderá ser alterado por decreto do poder executivo, mediante a capitalização, doação, bens, reservas e outros recursos de bens e direitos que vierem a ser destinados a esse fim com anuência do Conselho de Administração e da Assembleia Geral Ordinária.

b) Resultado do período

O resultado contábil para o exercício findo em 31 de dezembro de 2023 foi um lucro de 188,679 milhões de reais e para o exercício de 31 de dezembro de 2022 a Companhia registrou um lucro contábil de 313,199 milhões de reais. Os lucros auferidos pela PORTOS DO PARANÁ deverão ser compensados com a conta de prejuízos acumulados.

O EBITDA, que significa Lucro antes dos juros, impostos, depreciação e amortização, atingiu a marca de 195,190 milhões e o EBITDA Ajustado, que soma ao EBITDA outras despesas operacionais e PCLD, conseguiu atingir 299,800 milhões.

	2023	2022
EBITDA	194.903	330.914
EBITDA Ajustado	299.800	366.001
Margem EBITDA	31%	76%
Margem EBITDA Ajustado	48%	84%

c) Prejuízos acumulados

O prejuízo acumulado registrado no patrimônio líquido da PORTOS DO PARANÁ para 31 de dezembro de 2023 é de R\$48.442 e de R\$246.479 para o período findo em 31 de dezembro de 2022.

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Notas explicativas às demonstrações financeiras

Exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Valores expressos em milhares de Reais – exceto se de outra forma indicado)

17. Receita operacional

	2023	2022
Infraestrutura de Acesso Aquaviário	211.330	184.978
Infraestrutura de Acostagem	17.337	10.511
Infraestrutura Operacional Terrestre	89.060	75.331
Receitas de Armazenagem	3.165	4.403
Receitas por Utilização de Equipamentos	46.221	33.181
Diversos Padronizados	6.110	3.949
Contratos de Arrendamento	275.025	170.982
Receitas Complementares	13.006	1.223
Receita operacional bruta	661.254	484.558
(-) Deduções da receita	(40.294)	(50.549)
Receita operacional líquida	620.960	434.009

As receitas da PORTOS DO PARANÁ são obtidas pela cobrança da disponibilização da infraestrutura do porto organizado aos operadores portuários para que realizem as operações de importação e exportação de produtos e mercadorias e sua armazenagem. A disponibilização do cais, canal de acesso e armazéns são cobradas mediante emissão de faturas. Para cada espécie de tarifa cobrada há uma tabela cujo valores foram aprovados pelo órgão regulador – ANTAQ.

A receita de arrendamento é reconhecida mensalmente no resultado e sua cobrança ocorre conforme estipulado no contrato firmado com o arrendatário. A base para o cálculo do valor mensal devido compreende um valor sobre cada m² arrendado e o um valor sobre o volume de cargas movimentadas no mês.

As tarifas de armazenagem são cobradas no momento da retirada da mercadoria pelo cliente. As demais receitas operacionais relacionadas com a utilização da infraestrutura portuária são reconhecidas na contabilidade no fechamento de cada navio.

Em relação aos tributos incidentes sobre o faturamento, PIS e COFINS no caso da PORTOS DO PARANÁ, eles estão sendo discutidos na ação judicial interposta pela Administração Portuária em face da União para reconhecimento da Imunidade Tributária. Enquanto a lide perdurar, por prudência, a PORTOS DO PARANÁ apura as contribuições pelo regime não cumulativo e o valor mensal apurado é recolhido através de depósito judicial conforme liminar obtida junto a 1ª Vara Federal de Paranaguá em 26 de novembro de 2014. A partir de junho de 2023, as contribuições são apuradas no regime cumulativo, mediante a decisão que reconheceu a imunidade da empresa em relação aos impostos federais.

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Notas explicativas às demonstrações financeiras

Exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Valores expressos em milhares de Reais – exceto se de outra forma indicado)

18. Custos operacionais

Os custos operacionais da PORTOS DO PARANÁ, compreendem gastos para manter a infraestrutura e as condições necessárias de funcionamento dos portos paraenses, sendo todas aquelas relacionadas à atividade finalística da Autoridade Portuária, conforme a Lei 12.815/2013, o Convênio de Delegação da exploração dos portos paraenses da União ao Estado do Paraná, e o Estatuto Social da empresa. Os custos são todas as obrigações como dragagem de manutenção do canal de acesso, bacia de evolução e berços de atracação, sinalização náutica, batimetria para verificação das profundidades, além de segurança portuária, gestão ambiental, estrutura e mão-de-obra de fiscalização, seguro compreensivo portuário etc. Os custos se classificam conforme tabela abaixo:

Custos dos Serviços Prestados	2023	2022
Custos da Infraestrutura Marítima	(128.812)	(71.815)
Custos da Infraestrutura de Acostagem	(2.326)	(7.206)
Custos da Infraestrutura Terrestre	(24.589)	(8.209)
Custos Diversos Padronizados	(4.281)	(3.606)
Custos Indiretos	(126.342)	(127.893)
Total	(286.350)	(218.729)

19. Despesas

As despesas são os gastos com as atividades meio da organização, conforme quadro a seguir:

Despesas Administrativas	2023	2022
Despesas com Pessoal Adm.	(78.467)	(52.435)
Serviços de Terceiros e Utilidades	(72.460)	(43.989)
Despesas Gerais	(19.233)	(23.598)
Depreciação	(38.376)	(36.783)
Amortização	(296)	(209)
Total	(208.832)	(157.014)

As despesas são os gastos com as atividades meio da organização, conforme quadro a seguir:

Despesas operacionais	2023	2022
Despesas PCLD (i)	(7.323)	(29.229)
Outras Despesas Operacionais (ii)	(97.287)	(5.858)
Outras receitas(despesas) não recorrentes	135.350	271.234
Total	30.740	236.147

- (i) As despesas com Provisão de Liquidação Duvidosa são aquelas referente à ação que o SINDOP impetrou contra a Portos do Paraná e que por recomendação do TCE são contabilizadas despesas de perda devido à falta de expectativa a curto prazo de recebimento dos valores questionados na referida ação (Vide N.E. nº05).
- (ii) A linha de outras despesas operacionais se refere às despesas com ações judiciais executadas, pagamento taxas obrigatórias e despesas emergenciais para atendimento às ações de combate à pandemia de COVID-19. As despesas com Provisão de Liquidação Duvidosa são aquelas referente à ação que o SINDOP impetrou contra a Portos do Paraná e que por recomendação do TCE são contabilizadas despesas de perda devido à falta de expectativa a curto prazo de recebimento dos valores questionados na referida ação (Vide N.E. nº05).
- (iii) O lançamento da reversão das provisões judiciais após a reclassificação jurídica de provável para possível, teve reflexo na linha Outras Receitas (sem impacto fiscal na apuração do LALUR, pois a despesa realizada quando do lançamento da provisão não foi dedutível).

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Notas explicativas às demonstrações financeiras

Exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Valores expressos em milhares de Reais – exceto se de outra forma indicado)

20. Resultado financeiro líquido

	2023	2022
Receita financeira		
Juros recebidos ou auferidos	290	128
Rendimento de aplicação financeira	36.762	35.831
Variações Monetárias Ativas	38.142	-
Outras Receitas Financeiras	3	-
Total	75.197	35.959
Despesa financeira		
Juros pagos	(372)	-
Descontos Financeiros	-	(2)
Tarifas bancárias	(28)	(40)
Total	(400)	(42)
Resultado financeiro	74.797	35.917

21. Instrumentos financeiros

A PORTOS DO PARANÁ, efetua avaliação de seus ativos e passivos financeiros em relação aos valores de mercado, por meio de informações disponíveis e metodologias de avaliação apropriadas. Entretanto, a interpretação dos dados de mercado e a seleção de métodos de avaliação requerem considerável julgamento e estimativas para se calcular o valor de realização mais adequado. Como consequência, as estimativas apresentadas não indicam necessariamente, os montantes que poderão ser realizados no mercado corrente. O uso de diferentes hipóteses de mercado e/ou metodologias pode ter um efeito relevante nos valores de realização estimados.

Os objetivos e processos de gestão dos riscos e os métodos utilizados para mensurá-los, são apresentados a seguir:

a) Risco de crédito

A PORTOS DO PARANÁ está exposta ao risco de crédito em suas atividades operacionais em relação às contas a receber, depósitos e aplicações em instituições financeiras.

Todas as receitas da PORTOS DO PARANÁ, tanto as tarifas cobradas pelo acesso e utilização do cais, como também as receitas de apoio e armazenagem, são recebidas de forma antecipada do cliente, minimizando os riscos de inadimplência. A receita de arrendamento é cobrada mensalmente e, representou cerca de 30% do faturamento da Companhia.

O valor contábil dos ativos financeiros representa a exposição máxima do crédito. O montante do risco para o período findo em 31 de dezembro de 2023 está demonstrado a seguir:

	2023
Caixa e equivalente de caixa	325.739
Contas a receber	21.282
	347.021

b) Risco de mercado

Risco de taxas de juros e inflação: as aplicações financeiras referenciadas em CDI, que podem afetar negativamente as receitas financeiras caso ocorra um movimento desfavorável nas taxas de juros e inflação.

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Notas explicativas às demonstrações financeiras

Exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Valores expressos em milhares de Reais – exceto se de outra forma indicado)

c) Risco de preço e valor de mercado

A presente estrutura tarifária cobrada no porto organizado é regulada pelo poder concedente que permite manter o equilíbrio econômico-financeiro para que a PORTOS DO PARANÁ possa honrar os compromissos assumidos para manutenção da infraestrutura e investir recursos para tornar o porto mais eficiente.

d) Risco regulatório

Desconsideramos quaisquer eventos de iniciativa do governo federal que possam afetar a continuidade da exploração da infraestrutura portuária concedida ao Estado do Paraná por meio do 1º aditivo ao Convênio de Delegação nº 037/2001 com vigência até 2052. Em relação a um possível ato político que implique no rompimento da relação contratual, consideramos de probabilidade remota.

22. Transações com partes relacionadas

É a parte que está relacionada com a entidade, direta ou indiretamente, por meio de um ou mais intermediários, quando a parte: (i) controlar, for controlada por, ou estiver sob o controle comum da entidade (isso inclui controladoras ou controladas); (ii) tiver interesse na entidade que lhe confira influência significativa sobre a entidade; ou (iii) tiver controle conjunto sobre a entidade. Transação com partes relacionadas é a transferência de recursos, serviços ou obrigações entre partes relacionadas, independentemente de haver ou não um valor alocado à transação.

Saldo a pagar a partes relacionadas

Entidades controlada pelo Estado do Paraná	2023	2022
Copel Distribuição S.A.	683	444
Cia de Tecnologia da Informação do Paraná	1.001	1.127
	1.684	1.571

Remuneração dos conselhos (em reais)

	2023	2022
CONSAD - Conselho de Administração	47.892,32	44.982,00
CONFISC - Conselho Fiscal	11.973,09	11.245,50
CAE - Comitê de Auditoria Estatutário	8.979,81	8.434,14
CIA - Comitê de Indicação e Avaliação	15.165,90	2.811,38
	84.011,12	67.473,02

Quantidade de membros

	2023	2022
CONSAD -Conselho de Administração	9	9
CONFISC - Conselho Fiscal	3	2
CAE - Comitê de Auditoria Estatutário	3	2
CIA – Comitê de Indicação e Avaliação	6	4
	21	17

PORTO DO PARANÁ – ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

Notas explicativas às demonstrações financeiras

Exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Valores expressos em milhares de Reais – exceto se de outra forma indicado)

23. Seguros

Os valores segurados são determinados e contratados em bases técnicas que se estimam suficientes para cobertura de eventuais perdas decorrentes de sinistros com bens do ativo imobilizado da Portos do Paraná e com os bens da União sob uso e guarda desta Companhia, e foram contratados para o período de 10 de janeiro de 2023 a 10 de janeiro de 2024.

A apólice de riscos operacionais tem cobertura contra danos materiais a bens móveis e imóveis da companhia e dos bens da União dos quais tem uso e guarda, abrangendo acidentes de natureza súbita e imprevista. Esta cobertura não contempla os bens móveis e imóveis localizados nas áreas arrendadas, cuja responsabilidade do seguro é exclusiva do arrendatário.

A apólice de responsabilidade civil tem a cobertura de danos causados a terceiros em decorrência das atividades desenvolvidas no cumprimento das obrigações da Companhia, previstas na Lei 12.815, de 05/06/2013, e com vigência de 27 de janeiro de 2023 a 27 de janeiro de 2024. O período posterior de 28 de janeiro de 2024 a 26 de janeiro de 2025 já está contratado junto à AIG Seguros Brasil S.A. O Número da Proposta é 3102402071826 e está em fase de emissão da apólice.

O seguro-garantia foi emitido em 2022 para a garantia de ação de execução fiscal movida pela Procuradoria da Fazenda Nacional contra a Portos do Paraná, no entanto após o depósito judicial exigido, a apólice foi cancelada em agosto do corrente ano.

Abaixo, valores das coberturas vigentes (em milhares de reais):

	2023	2022
Riscos operacionais	45.000	135.000
Responsabilidade civil	10.000	10.000
Seguro garantia	-	86.444

24. Eventos subsequentes

Não houve eventos subsequentes que passíveis de publicação e/ou ajuste contábil no período com compreenda a data de fechamento do trimestre e a emissão desta Demonstração Contábil.

Paranaguá, 20 de março de 2024.

Rodrigo Neris Cavalcanti
CRC PR-066466/O-9
Contador Responsável

Luiz Fernando Garcia da Silva
Diretor-Presidente



ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA

ANEXO I DA ATA DA 73ª REUNIÃO ORDINÁRIA DO CONSELHO FISCAL DA
ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA – APPA

PARECER DO CONSELHO FISCAL SOBRE O RELATÓRIO DA ADMINISTRAÇÃO DO
EXERCÍCIO FINDO EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023

O Conselho Fiscal da Administração dos Portos de Paranaguá e Antonina – APPA, tendo examinado o Relatório da Administração da APPA relativo ao exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2023, aprovou, por unanimidade, a referida proposição. Face ao exposto, é de parecer que os citados documentos ficam devidamente aprovados por este colegiado.

Paranaguá, 25 de março de 2024.
Marcio Fernando Nunes

Presidente

Luiz Augusto Silva

Vice-Presidente

Luiz Nicácio
Membro Titular

COMUNICAÇÃO INTERNA 2154/2024. Assinatura Qualificada realizada por: Luiz Nicacio em 26/03/2024 10:32. Assinatura Avançada realizada por: Luiz Augusto Silva (XXX.256.479-XX) em 26/03/2024 08:31 Local: SEPLUG. Assinatura Simples realizada por: Márcio Nunes (XXX.875.939-XX) em 26/03/2024 09:47. Inserido ao documento 784.570 por: Cezar Tramujas Neto em: 25/03/2024 17:22. Documento assinado nos termos do Art. 38 do Decreto Estadual nº 7304/2021. A autenticidade



COMUNICAÇÃO INTERNA 2154/2024.

Documento: ANEXOIPARECEROSOBREORELATORIODAADMINISTRACAO2023CONFISC.pdf.

Assinatura Qualificada realizada por: Luiz Nicacio em 26/03/2024 10:32.

Assinatura Avançada realizada por: Luiz Augusto Silva (XXX.256.479-XX) em 26/03/2024 08:31 Local: SEPLUG.

Assinatura Simples realizada por: Márcio Nunes (XXX.875.939-XX) em 26/03/2024 09:47.

Inserido ao documento 784.570 por: Cezar Tramujas Neto em: 25/03/2024 17:22.



ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA
CNPJ/MF Nº 79.621.439/0001-91- NIRE 41207943005

ANEXO I DA ATA DA 115ª REUNIÃO ORDINÁRIA DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO DA
ADMINISTRAÇÃO DOS PORTOS DE PARANAGUÁ E ANTONINA – APPA

PARECER DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO SOBRE O RELATÓRIO DA ADMINISTRAÇÃO E AS
DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS DO EXERCÍCIO FINDO EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023

O Conselho de Administração da Administração dos Portos de Paranaguá e Antonina – APPA, tendo examinado o Relatório da Administração e as Demonstrações Financeiras da APPA relativas ao exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2023, aprovou, por unanimidade, a referida proposição. Face ao exposto, é de parecer que os citados documentos ficam devidamente aprovados por este colegiado.

Paranaguá, 28 de março de 2024.

ALEX SANDRO DE ÁVILA
Presidente do Conselho de Administração

FERNANDO BUENO DE CASTRO
Membro Titular

RAFAEL MOURA DE OLIVEIRA
Membro Titular

GIOVANI DA SILVA FERREIRA
Membro Titular

CARLOS EIDAM DE ASSIS
Membro Titular

LEANDRO PAZZETTO ARRUDA
Membro Titular

JOSÉ AROLDO SOUZA MARTINS
Membro Titular

ADÃO NATALINO DA SILVA
Membro Titular

COMUNICAÇÃO INTERNA 2209/2024. Assinatura Avançada realizada por: Fernando Bueno de Castro (XXX.606.319-XX) em 28/03/2024 18:13, Jose Aroldo Souza Martins (XXX.748.443-XX) em 30/03/2024 20:45 Local: APPA/CONSAD, Rafael Moura de Oliveira (XXX.088.479-XX) em 31/03/2024 07:41, Giovanni da Silva Ferreira (XXX.340.169-XX) em 01/04/2024 08:24 Local: APPA/CONSAD, Alex Sandro de Avila (XXX.479.349-XX) em 02/04/2024 11:13 Local: APPA/CONSAD. Assinatura Simples



COMUNICAÇÃO INTERNA 2209/2024.

Documento: ANEXOIATADA115REUNIAOORDINARIACONSADPARECERRELATORIOADM.pdf.

Assinatura Avançada realizada por: Fernando Bueno de Castro (XXX.606.319-XX) em 28/03/2024 18:13, Jose Aroldo Souza Martins (XXX.748.443-XX) em 30/03/2024 20:45 Local: APPA/CONSAD, Rafael Moura de Oliveira (XXX.088.479-XX) em 31/03/2024 07:41, Giovanni da Silva Ferreira (XXX.340.169-XX) em 01/04/2024 08:24 Local: APPA/CONSAD, Alex Sandro de Avila (XXX.479.349-XX) em 02/04/2024 11:13 Local: APPA/CONSAD.

Assinatura Simples realizada por: Adão Natalino da Silva Júnior (XXX.328.699-XX) em 28/03/2024 17:57, Leandro Pazzetto Arruda (XXX.762.009-XX) em 28/03/2024 21:21, Carlos Eidam de Assis (XXX.747.289-XX) em 01/04/2024 11:29. Inserido ao documento 787.372 por: Cezar Tramujas Neto em: 28/03/2024 16:57.

Companhia Piratininga de Força e Luz

CNPJ nº 04.172.213/0001-51 - NIRE nº 35.300.182.383

Companhia Aberta

Certidão da Ata da Assembleia Geral Extraordinária Realizada em 10 de Abril de 2024

Certifico o registro na JUCESP sob o nº 131.973/24-1 em 17.04.2024. Maria Cristina Frei - Secretária Geral.

ELETROBRÁS PARTICIPAÇÕES S.A. - ELETROPAR

COMPANHIA ABERTA

CNPJ 01.104.937/0001-70 - NIRE 33300162526

AVISO AOS ACIONISTAS

Comunicamos aos Senhores Acionistas que se encontram à disposição, na sede da Companhia, à Rua São Bento, nº 01, 9º andar, sala 902, Centro, Rio de Janeiro, RJ, nos sites da Comissão de Valores Mobiliários – CVM (www.cvm.gov.br), da B3 S.A. – Brasil, Bolsa, Balcão (www.b3.com.br) e da Companhia (www.elektrobraspar.com.br), no link “Relações com Investidores”, os documentos a que se refere o Art. 133 da Lei nº 6.404/76, relativos ao exercício social findo em 31 de dezembro de 2023.

Rio de Janeiro, 25 de março de 2024.

Ivo Sergio Baran

Diretor Financeiro, de Gestão e de Relações com Investidores

Notícias em tempo real para quem não desconecta dos negócios.

Seja um assinante:
Acesse assinavelor.com.br
Ligue 0800 701 8888

COMPANHIA DE SANEAMENTO BÁSICO DO ESTADO DE SÃO PAULO - SABESP

Companhia Aberta

CNPJ 43.776.517/0001-80

NIRE nº 35.3000.1683-1

FATO RELEVANTE

A Companhia de Saneamento Básico do Estado de São Paulo - Sabesp ("Companhia" ou "Sabesp"), em atendimento às disposições da Resolução da Comissão de Valores Mobiliários (CVM) nº 44, de 23 de agosto de 2021, e em continuidade ao Fato Relevante divulgado em 18 de abril de 2024, vem a público informar aos seus acionistas e ao mercado em geral que, recebeu ofício do Governo do Estado de São Paulo sobre a convocação dos representantes da URAE 1 - Sudeste para a 1ª reunião do Conselho Deliberativo que será realizada no dia 20 de maio de 2024, bem como do encaminhamento aos mencionados representantes dos seguintes documentos:

(a) Minuta do Contrato de Concessão entre a URAE 1 - Sudeste e a Companhia e respectivos anexos;

(b) Minuta do Regimento Interno do Conselho Deliberativo da URAE 1 - Sudeste;

(c) Minuta do Plano Regional de Saneamento Básico nos termos do artigo 17 da Lei Federal nº 11.445/2007.

São Paulo, 22 de abril de 2024.

Catia Cristina Teixeira Pereira

Diretora Econômico-Financeira e de Relações com Investidores

SÚMULAS DE SOLICITAÇÃO DE RENOVAÇÃO DE LICENÇA DE OPERAÇÃO

A COPEL Distribuição S.A. torna público que irá requerer ao Instituto Água e Terra - IAT a renovação da Licença de Operação nº 43397, válida até 24/10/2024, para a Linha de Distribuição de Alta Tensão de Energia Elétrica – **LDAT 138 kV OLÍMPICO-PINHEIROS**, instalada no município de Cascavel, no Estado do PR.

A COPEL Distribuição S.A. torna público que irá requerer ao Instituto Água e Terra - IAT a renovação da Licença de Operação nº 35858, válida até 26/10/2024, para a Subestação de Energia Elétrica – **LDAT 138 kV SÃO CRISTÓVÃO-COOPAVEL**, instalada no município de Cascavel, no Estado do PR.

SÚMULAS DE SOLICITAÇÃO DE RENOVAÇÃO DE LICENÇA AMBIENTAL SIMPLIFICADA

A COPEL Distribuição S.A. torna público que irá requerer ao Instituto Água e Terra - IAT a renovação da Licença Ambiental Simplificada nº 5973, válida até 23/10/2024, para a Subestação de Energia Elétrica – **SE 34,5 kV SAPOPEMA**, instalada no município de Sapopema, no Estado do PR.

A COPEL Distribuição S.A. torna público que irá requerer ao Instituto Água e Terra - IAT a renovação da Licença Ambiental Simplificada nº 5978, válida até 24/10/2024, para a Subestação de Energia Elétrica – **SE 34,5 kV ROSEIRA**, instalada no município de São José dos Pinhais, no Estado do PR.

SÚMULA DE SOLICITAÇÃO DE LICENÇA PRÉVIA

A COPEL Distribuição S.A. torna público que irá requerer à Secretaria Municipal de Meio Ambiente de Curitiba - SMMA - a Licença Prévia, para transferência de titularidade da Linha de Distribuição de Alta Tensão de Energia Elétrica – **LDAT 69 kV HEXION-CIC**, instalada nos municípios de Araucária e Curitiba, no Estado do PR.

Notícias em tempo real para quem não desconecta dos negócios.

Seja um assinante:
Acesse assinavelor.com.br
Ligue 0800 701 8888

Entrevista Para Mario Felisberto, CIO da gestora, disparada das taxas futuras nas últimas sessões abriu oportunidades para posições táticas na renda fixa doméstica

‘Mercado parece ter exagerado’, diz Santander Asset sobre alta dos juros

Gabriel Roca e Victor Rezende
De São Paulo

A recente onda de volatilidade que dominou os mercados locais nas últimas semanas abriu algumas oportunidades pontuais no mercado de juros doméstico, mas, na bolsa e no câmbio, ainda não há prêmios suficientes que justifiquem uma tomada maior de risco. Na visão do executivo-chefe de investimentos (CIO) da Santander Asset, Mario Felisberto, em entrevista ao **Valor**, o momento errático dos ativos locais inspira maior cautela e se traduz em uma postura mais tática para aproveitar assimetrias de curto prazo e não há, neste momento, uma convicção estrutural que permita apostar em cenários de prazo mais longo.

Valor: *O cenário global tem se mostrado mais desafiador nos últimos meses e disparou uma série de revisões recentemente. Como a Santander Asset atravessou o período?*

Mario Felisberto: Já esperávamos para este ano um quadro que classificamos como mais equilibrado em comparação aos últimos anos, no sentido de haver um crescimento mais moderado e, em paralelo, uma inflação que está convergindo para as metas. Isso traz muitas vantagens em termos de estabilidade. Certamente tivemos algumas modificações em nossas projeções, mas não estamos falando de uma mudança substancial de cenário. Ele segue parecido com o que víamos antes.

Valor: *Houve ansiedade no mercado sobre cortes de juros do Fed?*

Felisberto: Quando tentamos limpar um pouco os ruídos, a discussão é muito mais sobre o momento em que o Fed vai iniciar os cortes de juros e com que velocidade eles se darão. Como a economia dos EUA tem mostrado resiliência e a inflação está mais resistente, não parece existir uma pressa ou uma pressão por cortes de juros. A incerteza aumentou um pouco e não seria surpresa se o Fed precisasse postergar mais um pouco o início do ciclo. Obviamente isso tem impactos no mercado.

Valor: *E essas mudanças de cenário influenciaram o portfólio da Santander Asset?*

Felisberto: Desde o começo do ano estamos cautelosos. Principalmente por considerar que o mercado exagerou um pouco nas expectativas em relação ao corte de juros, em termos de ‘timing’ e de tamanho dos cortes. Os mercados, no fim do ano passado, pareciam já precisar um movimento bem otimista e preferimos adotar essa postura cautelosa. De lá para cá, a bolsa americana seguiu seu movimento de alta, justificado, em parte pela trajetória sólida da economia dos EUA e, em parte, pela preferência dos investi-



ANA PAULA PAIVA/VALOR

Felisberto, da Santander Asset, vê oportunidades táticas na renda fixa, mas câmbio e bolsa sem prêmio suficiente

dores por temas como inteligência artificial e tecnologia.

Valor: *Esse movimento da bolsa americana deve continuar?*

Felisberto: Mesmo considerando alguns fatores positivos, não vemos espaço para altas adicionais das bolsas globais, então adotamos uma visão cautelosa. E, do lado da renda fixa global, achamos que o mercado agora pode ter exagerado um pouco a precificação de movimento de cortes nos EUA, ainda que não o suficiente para ter uma posição mais convicta. Qualquer posicionamento nosso em renda fixa global tem uma natureza tática e de curto prazo, mais para apro-

veitar algum exagero do mercado de que propriamente uma tendência de queda mais acentuada. Até porque estamos com um risco potencial de postergar um pouco mais os cortes de juros.

Valor: *E isso se reflete também no cenário local?*

Felisberto: Tudo que eu falei para a economia global vale, também, para a economia local. Estamos com um cenário mais equilibrado para a economia global. Temos um crescimento de 2,2%, contra 2,9% no ano passado e uma inflação de 3,6%, contra 4,6% no ano passado. É uma inflação ainda acima da meta, mas já bem próxima dela. Não temos um cenário muito fora do equilíbrio da economia em termos de crescimento e inflação. O que temos visto são indicações de uma economia mais resiliente. O crescimento surpreendeu um pouco para cima e a inflação não chega a surpreender para cima, mas também não há surpresas para baixo, tanto em termos de número como de qualidade, como vimos no segundo semestre do ano passado.

Valor: *E em relação à condução da política monetária?*

Felisberto: O BC já trouxe a Selic de 13,75% para 10,75%. A essa altura, ainda tem um espaço para cortes adicionais, mas o espaço não é tão significativo quanto era lá atrás. Então ele mesmo sinalizou que não quer se comprometer com o passo de 0,5 ponto percentual por muitas reuniões porque quer observar os dados sobre atividade, inflação, e o próprio cenário global sobre o câmbio, para ver qual o melhor passo para cortar os juros ao longo dos próximos meses.

Valor: *O cenário global traz cautela para os cortes na Selic?*

Felisberto: O cenário global, na margem, tira um pouco de espaço para o corte de juros. Alteramos a nossa projeção de Selic no fim deste ano de 9% para 9,5%. Não é uma mudança significativa, mas coloca uma injeção de cautela. Temos visto o comportamento do dólar lá fora e como isso está impactando a moeda aqui dentro. É uma variável que o BC tem que monitorar atentamente. Isso pode ter impacto na inflação e, portanto, no espaço para os cortes. E também vemos a dinâmica da política fiscal local, que é um fator para ser monitorado de

BB e Bradesco vencem e OPA da Cielo deve prosseguir

Álvaro Campos e Mariana Ribeiro
De São Paulo

A assembleia especial da Cielo convocada para deliberar sobre a exigência de um novo laudo no âmbito da oferta pública de aquisição de ações (OPA) feita por Bradesco e Banco do Brasil terminou com vitória dos controladores. A maioria dos acionistas rejeitou a exigência de um segundo laudo, o que significa que a OPA pode prosseguir com a avaliação original, feita pelo Bank of America (BoFA).

Foram 280,15 milhões de votos favoráveis à exigência de novo laudo, 380,32 milhões contrários e 18,48 milhões de abstenções.

No dia original da assembleia, em 2 de abril, BB e Bradesco elevaram o preço oferecido na OPA de R\$ 5,35 para R\$ 5,60 e informaram que já tinham o apoio de minoritários que representavam 7% do capital social da companhia, conseguindo fazer algumas gestoras que tinham questionado inicialmente o laudo trocarem de lado. Com a nova proposta, a assembleia foi suspensa por 21 dias. Na ocasião, o mega investidor Luiz Barsi indicou que continuaria defendendo a necessidade de uma nova avaliação. Nesta terça-feira a ação da Cielo fechou a R\$ 5,59.

Na carta em que questionavam o laudo original, os minoritários diziam que, corrigindo três pontos que eles consideravam que estavam errados, o preço subiria para R\$ 7,89 por ação, muito acima do ofertado pelos controladores. Entretanto, BB e Bradesco foram duros na negociação e indicaram desde o começo que não chegariam nem perto desse valor. Os minoritários, assim, ficaram encurralados, já que, se o eventual segundo laudo viesse com um valor muito maior do que o primeiro, os controladores poderiam simplesmente desistir da OPA.

Em geral, nos casos de OPA, após ser publicado o mapa de votos da AGE, a CVM tem até 60 dias para analisar o processo. Após o aval do regulador, os controlados devem fazer a oferta em dez dias, e o leilão em si é realizado entre 30 e 45 dias após isso. Ou seja, o processo inteiro deve levar entre 90 e 120 dias.

A Cielo vem perdendo participação há alguns trimestres e participantes de mercado e analistas apontam para uma postura competitiva mais agressiva das credenciadoras ligadas a bancos não listadas na bolsa — ou seja, Rede e Getnet. No ano passado, a Cielo perdeu a liderança do setor para a Rede, que vem adotando uma estratégia de integração entre aquisição e serviços bancários para pequenas e médias empresas. Nesse contexto, a avaliação de analistas é a que sair da bolsa contribuirá com a oferta de produtos mais integrada por BB e Bradesco.

Caminhos para abertura dos FIPs para o varejo

Palavra do gestor



Sergio Cutolo

A facilitação do acesso do investidor de varejo a diferentes tipos de investimento, sempre com os devidos cuidados, é debatida há algum tempo pela Comissão de Valores Mobiliários (CVM). Com a publicação da Resolução 175, o regulador avançou ao liberar investimentos de até 100% no exterior para o varejo e permitir o acesso desse mesmo público aos Fundos de Investimentos em Direitos Creditórios (FIDCs). Mas há espaço para ir além: os Fundos de Investimentos em Participações (FIPs), hoje restritos aos investidores qualificados e profissionais, poderiam ser flexibilizados para todos. A CVM estuda essa possibilidade e, para a Associação Brasileira das Entidades dos Mercados Financeiro e de Capitais (Anbima), ela é uma progressão natural a ser adotada, que pode beneficiar investidores e mercado.

Limitar a oferta de produtos financeiros com base no valor financeiro do investidor não é mais justificável, dada a crescente necessidade de diversificação. O fortalecimento das práticas de ‘suitability’ e a disseminação de informações são o caminho para a maior oferta de produtos para todos os tipos de cliente. Essa discussão atravessa fronteiras: além do Brasil, Reino Unido, Estados Unidos e Austrália também debatem como ampliar as alternativas para o varejo. Na seara regulatória, já existem normas que podem ajudar na oferta de produtos mais sofisticados, como os FIPs. É o caso da possibilidade de limitação da responsabilidade do cotista prevista na Resolução CVM 175, que impede o investidor de perder mais do que investiu no caso de o fundo atingir patrimônio líquido negativo, e que poderia ser estendida para os FIPs. Mas quais outras medidas poderiam ajudar a levar os FIPs com segurança para o

varejo? A Anbima se debruçou sobre o tema e elaborou uma série de propostas que foram apresentadas à CVM. O regime informacional desses fundos é uma delas. Os investidores de varejo precisam de informações claras e objetivas sobre os produtos que são ofertados, e não seria diferente com os FIPs. Por isso, foi sugerida a criação de uma lâmina específica para esse produto, com publicação no mínimo trimestral, que resuma suas principais características — prazos, destinação de recursos, taxas, retorno, classificação de risco, entre outras — de forma que o investidor tenha tudo o que precisa para a tomada de decisão. A redução da complexidade do produto também fomentaria seu alcance. Uma das propostas da Anbima é a realização de apenas uma chamada de capital ao longo da vida do fundo ou eventual estrutura de investimento, devendo o montante total ser aportado no

momento inicial da aplicação. Hoje, as chamadas são abertas à medida que o fundo encontra projetos para investir. Outra questão é a limitação de valor para investir nos FIPs. A Assessoria de Análise Econômica e Gestão de Riscos da CVM, em estudo em 2021, levantou discussão sobre o assunto. O problema é que a medida traria complexidades operacionais para o mercado, que teria que fazer esse controle. Como alternativa — e considerando que o suitability possibilita um monitoramento quanto a adequação dos investimentos às características e os objetivos do cliente —, a associação propõe que o investidor possa aplicar qualquer quantia, desde que assine um termo no qual declara ter ciência de que está fazendo um investimento de longo prazo e que o valor aportado não prejudica sua saúde financeira. Permitir que o varejo acesse

os FIPs trará benefícios e será um impulso para a indústria de fundos brasileira, que já é a 11^a maior do mundo, segundo dados da Anbima. Para os investidores, a flexibilização oferece uma nova oportunidade de diversificação, juntamente com a perspectiva de retornos potencialmente mais atrativos. Para os prestadores de serviços, abre novas possibilidades de captação de recursos com uma base mais ampla de investidores. E, para a economia do país, propicia a injeção de novos recursos destinados ao estímulo de setores específicos, promovendo o investimento de longo prazo.

Sergio Cutolo é vice-presidente da Anbima
E-mail diretoria@anbima.com.br

Este artigo reflete as opiniões do autor, e não do jornal Valor Econômico. O jornal não se responsabiliza e nem pode ser responsabilizado pelas informações acima ou por prejuízos de qualquer natureza em decorrência do uso destas informações.

Mulher é condenada por simular consultas para receber reembolso de convênio médico

valor.globo.com/legislacao



Recuperação de produtor rural e segurança jurídica

E2

Afastado vínculo de emprego entre pastor e igreja

valor.globo.com/legislacao



Legislação & Tributos SP

Judiciário Um total de 16 casos teve o apoio do Núcleo de Processos Estruturais Complexos (Nupec) STF passa a calcular impacto econômico de processos levados a julgamento

Jéssica Sant’Ana e Beatriz Olivon De Brasília

Os ministros do Supremo Tribunal Federal (STF) já tomaram 16 decisões sobre processos com repercussão econômica e social relevante baseados no apoio da análise econômica feita pelo núcleo de assessores criado especificamente para esse fim. É uma forma de tentar trazer uma análise “independente” e mais “crível” aos dados e posições apresentadas pelas partes, e que afetam governo, empresas e pessoas, afirmou em entrevista exclusiva ao **Valor** Guilherme Mendes Resende, assessor econômico do gabinete da presidência da Corte e um dos integrantes desse núcleo.

A área foi criada pelo presidente do Supremo, Luís Roberto Barroso, no segundo semestre do ano passado, para fornecer subsídios aos ministros — são eles que decidem se o parecer vai ou não influenciar a tomada de decisão. Cabe ao relator do processo solicitar ou não o apoio da área técnica. A iniciativa ganha ainda mais força diante do julgamento de uma série de ações recentes com impacto econômico relevante e com alguns processos com dados totalmente distintos fornecidos pelas partes.

O caso mais emblemático foi o da “revisão da vida toda” dos aposentados do Instituto Nacional do Seguro Social (INSS), em que o governo calculava um impacto de R\$ 480 bilhões em caso de derrota para a União e o Instituto Brasileiro de Direito Previdenciário (IBDP), representando os aposentados, falava em um



Guilherme Resende: “Mostramos se estamos de acordo com os valores do processo”

impacto de apenas R\$ 1,5 bilhão.

Resende contou que o trabalho do Núcleo de Processos Estruturais Complexos (Nupec) inclui desde calcular o possível impacto das decisões a partir de

dados fornecidos pelas partes até desenvolver metodologias próprias ou adaptar métodos que já existem para o processo concreto. Em alguns casos, eles observam que os parâmetros

macroeconômicos utilizados pelas partes estão defasados ou otimistas ou pessimistas demais, e pedem atualização ou eles mesmo fazem esse ajuste.

O objetivo é oferecer aos ministros do STF cenários e potenciais prós e contras de decisões do ponto de vista econômico. “É feito um parecer, e não uma visão nossa se é devido ou não, isso é uma questão de mérito. Mas mostramos se estamos de acordo com aqueles valores [de impacto] que estão no processo”, afirmou. As notas técnicas não trazem uma solução, e sim apontam caminhos, destacou.

Resende avalia que em alguns casos é possível ter uma compatibilização do direito com o impacto nas contas públicas da decisão, mas há processos em que pode existir um impacto econômico relevante para a União, porém há um direito maior a ser defendido. “As decisões aqui não são eminentemente econômicas. É uma questão de direito, muitas vezes. Mas, mesmo assim, não impede os ministros de quererem saber quais são esses impactos e tomarem uma decisão bem informada”, explicou.

O primeiro processo analisado pelo Nupec foi o da taxa de correção das contas do FGTS. O ministro Luís Roberto Barroso, relator, considerou os cenários levantados pelo núcleo para alterar seu voto — propôs a correção pela poupança, mas colocou um limite temporal (modulação) com a regra valendo apenas a partir do ano de 2025 e para novos depósitos. Um risco para a União nesse caso era ter que corrigir o passado

de todas as contas de FGTS. O processo ainda está em tramitação.

No caso do teto de precatórios, o núcleo reuniu as propostas que foram apresentadas por acadêmicos e apresentou os prós e contras da ideia do governo, que era classificar os encargos dos precatórios como dívida financeira (fora do cálculo da meta de resultado primário) e deixar somente o valor original como despesa primária, o que, conforme mostrou Resende na nota técnica apresentada aos ministros, contraria padrões internacionais e poderia criar um “incentivo perverso” na gestão fiscal do Estado, empurrando o governo a jogar despesas para precatórios, já que parte da conta não afetaria a meta.

“A proposta do governo seria uma solução que, talvez, trouxesse um alívio para as contas do governo. Mas o que a gente fez? Analisou essa proposta e viu soluções alternativas para mostrar para os ministros”, contou. “No Supremo, são vários os fatores que vão ter que estar por trás da decisão, não só os econômicos, há questões sociais, culturais, segurança jurídica, ou seja, são vários fatores que vão ter que ser levados em conta na decisão. O econômico é mais um nível de informação para tomar a decisão.”

Um processo mais recente analisado pelo Nupec foi um mandado de injunção em que a Defensoria Pública da União pediu em nome de um morador em situação de rua auxílio-moradia de R\$ 500. O núcleo adaptou estudos existentes sobre o tema para estimar o impacto financeiro da concessão de moradia a pessoas economicamente vulnerabilizadas. Também

apontou que há políticas alternativas dos governos federal e estaduais para o déficit habitacional.

O núcleo, além de atuar nos casos concretos, também pretende fazer outros estudos, como para mostrar o impacto que as decisões do STF têm na sociedade. “Muitos falam do custo do Judiciário, mas também pouco se fala dos benefícios. Hoje, não se sabe codificar esse benefício que o STF gera”, disse. “Muitas vezes, é interessante olhar para casos passados e ver qual foi o impacto daquela decisão anterior”, completou.

Um acordo de cooperação foi fechado com o Conselho Administrativo de Defesa Econômica (Cade) para aproveitar a expertise do órgão antitruste nesse caso de mensuração global do impacto de um órgão público. Um grupo de trabalho será formado definir uma agenda mais específica de cooperação, que envolverá outras funções, como capacitação de servidores.

Hoje, o Nupec é composto por quatro pessoas, mas há o desejo de que seja expandido — uma possibilidade seria a contratação de servidores externos, como o economista fez na sua equipe de pesquisas quando estava no Cade. Resende está no Supremo desde setembro do ano passado, mas é pesquisador do Ipea e, entre 2016 e 2023, foi economista-chefe do Cade.

A equipe vem conseguindo dar vazão aos pedidos que chegam, mas a expectativa é que as solicitações aumentem conforme o núcleo se torne mais conhecido pelos ministros. “O ministro pede uma vez e, normalmente, logo em seguida já pede de novo. Vemos que a demanda está aumentando”, afirmou.

Destaque

Golpe bancário

A Caixa Econômica Federal (CEF) não terá que restituir a uma correntista os valores transferidos para terceiros, acreditando estar realizando um trabalho em home office para receber comissões. As tarefas consistiam em fazer depósitos, que seriam devolvidos com acréscimo — algumas devoluções de fato aconteceram, até que o dinheiro não retornou mais e a cliente teve um prejuízo de R\$ 22,8 mil. “Ocorre que as transações foram realizadas pela própria autora, através de conta bancária vinculada à [CEF] — sem que existisse indício de fraude eletrônica — com destino às contas de serviços vinculadas ao PagSeguro, não havendo notícia de que as alegadas fraudes tenham sido informadas à [Caixa]”, afirma a juíza Roberta Monza Chiari, da 2ª Vara da Justiça Federal em Joinville (SC), em sentença. A correntista relatou que recebeu, por meio de um aplicativo de mensagens, um convite para trabalhar em casa e ser remunerada por isso. Ela deveria fazer transferências, para receber as quantias de volta com as comissões. Foram seis transferências em dois dias seguidos, em novembro de 2023. Quando percebeu, segundo a petição inicial, “que se tratava de um golpe financeiro muito bem elaborado”, a cliente registrou um boletim de ocorrência e comunicou as instituições financeiras [CEF, Banco do Brasil e PagSeguro], mas não conseguiu o ressarcimento (com informações do TRF-4).

Fintechs podem apurar IR pelo lucro presumido

Marcela Villar De São Paulo

A Receita Federal definiu que as fintechs podem apurar Imposto de Renda (IRPJ) e CSLL pela sistemática do lucro presumido e não obrigatoriamente pelo lucro real. A possibilidade de escolha entre os dois regimes de tributação — desde que o faturamento seja abaixo de R\$ 78 milhões — é vista como positiva pelo mercado, pois traz flexibilidade e pode significar, a depender do perfil da empresa, uma redução da carga tributária de até 50%.

O esclarecimento foi feito pelo órgão por meio da Solução de Consulta nº 50/2024, publicada pela Coordenação-Geral de Tributação (Cosit). A interpretação vincula todos os auditores fiscais do Brasil. O documento trata apenas das sociedades de crédito direto (SDCs), tipo de fintech que dá empréstimo a pessoas físicas e jurídicas apenas com capital próprio. Porém, especialistas entendem que a consulta pode ser estendida a outros modelos de negócios. De acordo com dados do Banco Central, autoridade que regulamentou o segmento em 2018, existem hoje 118 SCDs no país.

Como essas sociedades têm características muito semelhantes às de uma instituição financeira — obrigatoriamente submetidas ao lucro real —, alguns

contribuintes não sabiam se deveriam também apurar o tributo por meio desse modelo. A Cosit disse que não, pois elas não estão no rol elencado pela Lei nº 9.718, de 1998, que determina quais empresas são obrigadas a seguir o regime.

O entendimento da Receita Federal é de que o rol trazido pela lei é taxativo. “O alcance do dispositivo aqui sob consulta (artigo 14, inciso II, da Lei nº 9.718, de 1998) não abrange o gênero ‘instituições financeiras’ de forma indistinta, limitando-se assim a obrigatoriedade à sistemática do lucro real, na forma que ali normatizada, somente às espécies de instituições financeiras ali expressamente citadas”, afirma a Cosit.

Na visão do órgão, para que “novas espécies de instituições financeiras ali não inicialmente indicadas” sejam abarcadas pela obrigatoriedade do lucro real, é preciso editar “novo dispositivo de lei”, sob pena de violação ao Código Tributário Nacional (CTN). “Rejeita-se aqui a hipótese de que o intérprete possa, sem nova manifestação expressa do legislador tributário, considerar abrangidas na supracitada hipótese, espécies de instituições financeiras outras que não as expressamente elencadas”, completa o órgão.

O advogado Thiago Marigo, sócio do escritório Freitas, Leite e Avvad Advogados, já orientava

clientes nesse mesmo sentido. “A solução de consulta da Receita vai ao encontro desse entendimento de que, embora existam similaridades com as demais instituições financeiras, como a lei não a colocou de forma taxativa como uma empresa obrigada ao lucro real, a SCD tem liberdade de escolher”, diz.

A principal diferença de tributação é que, enquanto no lucro real se aplica as alíquotas de 34% de IRPJ e CSLL sobre a diferença entre receitas e despesas, no lucro presumido se aplica as alíquotas sobre um percentual da margem de lucro estimada.

“Essa margem de presunção que é dada pela lei pode ser menor que a lucratividade efetiva. Em alguns casos, pode ser mais econômico, mas não necessariamente”, afirma o advogado. Essa economia pode chegar a 50%. “Quanto maior a margem de lucro da empresa, maior a economia e tende a ser melhor pelo lucro presumido”, conclui.

O tributarista Diogo Olm Ferreira, do VSBO Advogados, alerta que outra consequência da apuração pelo lucro real para as SCDs seria a obrigatoriedade do regime não cumulativo do PIS e da Cofins, que tem alíquotas mais altas, embora admita tomada de crédito. Porém, pode não ser interessante pelas baixas despesas.

Por outro lado, se ela tiver pre-



“Lei não as colocou de forma taxativa como empresas obrigadas ao lucro real”
Thiago Marigo

juízo, acrescenta, seria melhor usar o lucro real, uma vez que não se recolheria impostos no período. “A Receita evita aplicação de alguns tratamentos considerados gravosos, como alíquota de CSLL mais alta e a obrigatoriedade do regime”, diz.

Segundo Denis Passerotti, sócio

do escritório Passerotti Sociedade de Advogados, as dúvidas sobre a aplicação do regime tributário começaram a surgir com a vinda das fintechs para o Brasil. “A solução de consulta foi feita com base em uma interpretação das normas que não previa anteriormente esse tipo de negociação por meio eletrônico”, afirma. A resposta da Receita, segundo ele, apesar de só mencionar o IRPJ, é aplicada para a CSLL, pois ambos devem ser recolhidos da mesma forma.

O diretor da Associação Brasileira de Fintechs (ABFintechs), Diego Perez, afirma que o setor esperava uma definição mais clara da lei e que vinha discutindo com o governo sobre a diferença de tratamento que as entidades deveriam ter ante as instituições financeiras tradicionais. De acordo com ele, a maioria optava pelo lucro real “para evitar risco de fiscalização”. “Agora ficou claro que se pode adotar o lucro presumido e ter ganho operacional, por conta de um custo tributário reduzido e elas devem avançar na captação mais eficiente de clientes”, diz.

Perez ainda afirma que existem hoje 713 empresas associadas à ABFintechs, de um universo de 1.489. A resposta da solução de consulta, acrescenta, apesar de específica para sociedades de crédito direto, deve se estender às outras categorias, como sociedades de empréstimo entre pessoas (SEPs) e instituições de pagamento (IPs).

CNPJ nº 61.287.546/0001-60

BALANÇOS PATRIMONIAIS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E 2022 (Em Reais)

ante das demonstrações financeiras.

DEMONSTRAÇÃO DOS FLUXOS DE CAIXA EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E 2022 (Em Reais)

	2023	2022
Das atividades operacionais		
Superávit / (déficit) do período	1.636.437	(2.885.729)
Ajustes para conciliar o resultado às disponibilidades geradas pelas atividades operacionais		
Depreciações e amortizações	8.090.558	7.628.609
Constituição da provisão de risco de crédito	764.011	548.951
Constituição da (reversão) provisão para contingências trabalhistas e fiscais	101.734	(158.618)
Constituição da provisão para perdas com estoques	332.521	650.968
Constituição da provisão de risco de crédito com outras contas	209.947	18.055
Resultado líquido na alienação de ativo imobilizado	(3.302.992)	817.652
Variações nos ativos e passivos		
(Aumento) de contas a receber	(4.540.863)	(5.170.720)
(Aumento) de estoques	(4.952.093)	(12.848.039)
(Aumento) de adiantamentos e outros créditos	(462.029)	(2.157.949)
Aumento (redução) de fornecedores	(1.118.349)	916.080
Aumento de obrigações trabalhistas e tributárias	373.609	875.562
Aumento de adiantamentos e obrigações com clientes	381.115	615.124
Aumento (redução) de direitos autorais a pagar	(428.024)	276.778
Aumento em contas a pagar	1.783.935	2.669.856
Caixa Líquido gerado nas atividades operacionais	(1.130.483)	(8.203.420)
Atividades de Investimentos		
Venda de ativo imobilizado	3.645.000	177.670
Aquisição de ativo imobilizado	(9.493.573)	(13.196.572)
Aquisição de ativo intangível	-	(1.700)
Regaste de títulos e valores mobiliários	6.012.516	21.222.198
Caixa Líquido aplicado nas atividades de investimentos	163.943	8.201.596
Pagamento de empréstimos e financiamentos		
Pagamento de empréstimos e financiamentos	(105.173)	-
Captação de empréstimos e financiamentos	1.222.670	-
Caixa Líquido gerado (aplicado) nas atividades de financiamento	1.117.497	-
Aumento / (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	150.957	(1.824)
Caixa e equivalentes de caixa		
No início do período	485.616	487.440
No final do período	636.573	485.616
Aumento / (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	150.957	(1.824)

As notas explicativas são parte integrante das demonstrações financeiras.

DEMONSTRAÇÃO DAS MUTAÇÕES DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E 2022 (Em Reais)			
	Patrimônio Social	Resultado do Período Acumulado	Total Patrimônio líquido
Saldos em 31 de dezembro de 2021	250.212.296	(7.403.323)	242.808.973
Incorporação Resultado do período anterior	(7.403.323)	7.403.323	-
Deficit do período	-	(2.885.729)	(2.885.729)
Saldos em 31 de dezembro de 2022	242.808.973	(2.885.729)	239.923.244
Incorporação Resultado do período anterior	(2.885.729)	2.885.729	-
Supervit do período	-	1.636.437	1.636.437
Saldos em 31 de dezembro de 2023	239.923.244	1.636.437	241.559.681

2 APRESENTAÇÃO DAS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS E PRINCIPAIS POLÍTICAS CONTÁBEIS ADOTADAS

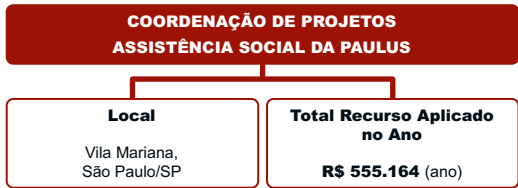
Verenda e o valor contábil do ativo) são incluídos na demonstração do resultado no exercício em que o ativo for baixado. O valor residual e vida útil dos ativos e os métodos de depreciação são revisados periodicamente, e ajustados de forma prospectiva, se necessário. *h) Avaliação do valor recuperável dos ativos* - Administração revisa periodicamente o valor contábil líquido dos ativos, com o objetivo de avaliar eventuais ou mudanças nas circunstâncias econômicas, operacionais ou tecnológicas, que possam indicar deterioração ou perda de seu valor recuperável. Quando estas evidências são identificadas e o valor contábil maior do que o valor recuperável, é estabelecido o teste de perda para o período, ajustando-se o valor contábil para o valor recuperável. Quando não há evidências suficientes para reconhecer uma perda provável que seus benefícios econômicos futuros serão gerados, os ativos são classificados como *ativos não recuperáveis* ou *ativos não circulantes*. Seu custo ou valor por perder será mensurado com segurança. Um passivo é reconhecido no balanço patrimonial quando a Instituição possui uma obrigação legal ou constituída como resultado de um evento passado, sendo provável que um recurso econômico seja requerido para liquidá-la. São acrescidos, quando aplicável, dos correspondentes encargos e das variações monetárias ou cambiais incursas. As provisões são registradas tendendo ao como base as melhores estimativas do risco envolvido. Os ativos e passivos são classificados como circulantes quando sua realização ou liquidação é provável e o balanço em conjunto, para os próximos doze meses. Caso contrário, são demonstrados como não circulantes. *i) Ajuste a valor presente de ativos e passivos* - Os ativos e passivos monetários de longo prazo são atualizados monetariamente e, portanto, estão ajustados pelo seu valor presente. O ajuste a valor presente de ativos e passivos monetários de curto prazo é calculado, e somente registrado, se considerado relevante em relação às demonstrações financeiras tomadas em conjunto. Para fins de registro e determinação de relevância, o ajuste a valor presente é calculado levando em consideração os fluxos de caixa contratuais e a taxa de juros explicita e, em certos casos, implícita, dos respectivos ativos e passivos. Com base nas análises efetuadas e na melhor estimativa dada pela Administração, a Instituição concluiu que o ajuste a valor presente de ativos e passivos monetários circulantes é irrelevante em relação às demonstrações financeiras tomadas em conjunto e, desta forma, não registra nenhum ajuste. *k) Ativos e passivos contingentes* - As práticas contábeis para registro e divulgação de ativos e passivos contingentes são as seguintes: (I) ativos contingentes são apenas reconhecidos somente quando há garantias reais ou decisões judiciais favoráveis, transatadas em julgado. Os ativos contingentes com êxitos prováveis são apenados divulgados em nota explicativa; (II) passivos contingentes são provisionados quando as perdas foram avaliadas como prováveis e os montantes envolvidos forem mensuráveis com suficiente segurança. Os passivos ou ativos contingentes avaliados como de perdas possíveis são apenas divulgados em nota explicativa e os passivos contingentes avaliados como de perdas remotas possíveis não são provisionados nem divulgados. *l) Imposto de Renda e Contribuição Social* - A Instituição goza de imunidade do Imposto de Renda e Contribuição Social para fatos geradores intrinsecamente relacionados às atividades expostas em Estatuto. Em razão disso, não há provisão contábil e nem recolhimento de referidos impostos. *m) Instrumentos financeiros* - Os instrumentos financeiros somente são reconhecidos a partir da data em que a Instituição se torna obrigada ou tem o direito de receber, com base nas disposições contratuais, de uma transação financeira que gera um ativo ou passivo. Quando aplicável, o valor nominal registrado para o valor justo acrescido ou deduzido de transações de transferência de ativos financeiros atribuídos à instituição ou emissão (quando aplicável). Seu reconhecimento é baseado no valor contábil de balanço e de acordo com as regras estabelecidas para cada tipo de classificação de ativos e passivos financeiros. *n) Informações por área de atuação (origem e aplicação dos recursos)* - Os recursos que mantêm a área da Instituição são próprios, oriundos de operações desenvolvidas, com atividades que também são, por princípio, finalidades da Instituição, visando elevar a formação e o nível cultural das pessoas. Assim, como proposta operativa, a Instituição exerce atividades despendidas e oferece conteúdos no intuito de gerando fontes de receitas líquidas, a serem revertidas para as obras socioassistenciais que são ofertadas de forma totalmente gratuita aos beneficiários. Nessa esteira, a consecução dos programas, projetos e serviços socioassistenciais e educacionais é concretizada pelos recursos oriundos de suas atividades meio, conforme previsto no inciso II, Artigo 3º do seu Estatuto Social. Logo, por consequência lógica da geração de recursos, os descritos no estatuto, os custos e as despesas verificadas nos programas, projetos e serviços socioassistenciais são indissociáveis e integralmente absorvidos/descontados no custo global do segmento de atuação Social da Instituição. A Instituição mantém a segregação conforme Lei 187 e regulamentações, e a TIG 2002 (R1) para fins de segregação por área de atuação nas demonstrações, adotou a metodologia alinhada às finalidades estatutárias, demonstrando a segregação, em duas linhas de atuação: Educacional e Social. Em função da indissociabilidade, no Social estão englobadas todas as atividades relacionadas a promover/operar

A Instituição, revisa periodicamente as estimativas de vidas úteis e valores residuais dos bens do seu ativo imobilizado e o teste de recuperabilidade

• **Assessoramento, Defesa e Garantia de Direitos:** Foi estruturado para proporcionar assessoramento na formação, aperfeiçoamento profissional, produção e disseminação de saberes de interesse e demanda das lideranças comunitárias, movimentos sociais, trabalhadores e usuários; em conformidade com o Sistema Único da Assistência Social / Resolução nº 27/2011/CNAS. Os Programas de Assessoramento, denominados de InovaSUAS e Direito e Cidadania são realizados com alto investimento técnico especializado e executado nas cinco regiões do país.

PROGRAMA InovaSUAS	PROGRAMA DIREITO E CIDADANIA
Nº Beneficiários Atendidos 59 percursos formativos 1.054 horas/atividades 205 municípios de 15 Estados 2.889 participantes 8.662 atendimentos 265.470 exemplares impressos e disseminados gratuitamente por intermédio de 32 instituições parceiras	Nº Beneficiários Atendidos 26 percursos formativos para educadores sociais e técnicos dos SCFV 480 horas/atividades 74 municípios de 12 Estados 1.366 participantes 2.259 atendimentos 99.751 kits de livros (4 livros cada) = totalizando 399.004 livros
Local / Região atendida Nacional	Local / Região atendida Nacional
Total Recurso Aplicado R\$ 3.782.322	Total Recurso Aplicado R\$ 8.043.961
Recurso por Atendido R\$ 436,65	Recurso por Atendido R\$ 80

• Coordenação dos Programas, Projetos e Serviços Socioassistenciais:



29.2.1.1. Formalização dos projetos sociais - A Instituição no desenvolvimento de suas ações socioassistenciais formaliza através de Relatório de Atividades (anual), por Programa, Projeto e Serviço: os objetivos do mesmo, a origem de recursos, a infraestrutura, a tipificação e caracterização dos serviços executados (conforme Resolução do CNAS nº 109/09, Resolução nº 027/11 e Decreto nº 6.308/07); público-alvo, formas de acesso, capacidade de atendimento, recurso financeiro utilizado, recursos humanos envolvidos, abrangência territorial, metodologia, número de atendidos e atendimentos, interlocução com a rede, CRAS e CREAS, parcerias, demonstração da forma de participação dos usuários e as estratégias utilizadas para esta participação nas etapas de elaboração, execução, avaliação e monitoramento do projeto, e os resultados obtidos. **29.2.2. Gratuidades educacionais** - Programa Universidade para todos – PROUNI: A FAPCOM – Faculdade PAULUS de Tecnologia e Comunicação, localizada em São Paulo, realiza a concessão das bolsas de estudo integral (100%) e parcial (50%), que se dá em conformidade com os dispositivos do Programa Universidade para Todos – PROUNI, do Governo Federal.

RELATÓRIO DOS AUDITORES INDEPENDENTES SOBRE AS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS

Aos conselheiros e administradores da
PIA SOCIEDADE DE SÃO PAULO
São Paulo – SP
Opinião com ressalva sobre as demonstrações contábeis
Examinamos as Demonstrações Contábeis do **PIA SOCIEDADE DE SÃO PAULO** que compreendem o Balanço Patrimonial, em 31 de dezembro de 2023, e as respectivas Demonstrações do Resultado do Período, das Mutações do Patrimônio Líquido, e dos Fluxos de Caixa, para o exercício findo nessa data, bem como as correspondentes Notas Explicativas, incluindo o resumo das principais Políticas Contábeis.
Em nossa opinião, exceto pelos efeitos do assunto descrito na seção a seguir intitulada “Base para Opinião com Ressalva” as demonstrações contábeis acima referidas apresentam adequadamente, em todos os aspectos relevantes, a posição patrimonial e financeira da entidade, em 31 de dezembro de 2023, o desempenho de suas operações e os seus fluxos de caixa para o exercício findo nessa data, de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil.
Base para opinião com ressalva sobre as demonstrações contábeis
Efetuamos o acompanhamento do inventário nos estoques físicos da Entidade, realizados como parte integrante do fechamento do Balanço de 2023, onde presenciamos o descumprimento das diretrizes contidas nas instruções internas em relação as contagens. Salientamos que esse desrespeito às normas afetou de forma relevante a fidedignidade das quantidades estocadas, não sendo possível nos certificarmos da exatidão das quantidades físicas dos Estoques na data-base de 31/12/2023.
A Entidade não efetuou a verificação de possível desvalorização significativa “impairment” do Estoque conforme determina a Resolução CFC nº 1.292/10 – NBC TG 01 - Redução ao Valor Recuperável de Ativos. Diante disso não nos foi possível determinar se ajuste da conta resultará em efeito relevante sobre as Demonstrações Contábeis do exercício de 2023.
Nossa auditoria foi conduzida de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria. Nossas responsabilidades, em conformidade com tais normas, estão descritas na seção a seguir, intitulada “Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações contábeis”. Somos independentes em relação à Entidade, de acordo com os princípios éticos relevantes previstos no Código de Ética Profissional do Contador e nas normas profissionais emitidas pelo Conselho Federal de Contabilidade, e cumprimos com as demais responsabilidades éticas de acordo com essas normas. Acreditamos que a evidência de auditoria obtida é suficiente e apropriada para fundamentar nossa “opinião com ressalva”.
Ênfase
Pedido de renovação quanto ao reconhecimento de Entidade Beneficente de Assistência Social (CEBAS)
Chamamos a atenção para a nota explicativa nº 27 (a) que descreve que a Entidade mantém discussão jurídica referente à renovação de seu registro como “Entidade Beneficente de Assistência Social - CEBAS” do triênio 2015 a 2017, o qual foi indeferido, tendo a Entidade impetrado Ação Ordinária com Pedido de Tutela Provisória de Urgência contra a União Federal, sendo que, em 22 de agosto de 2019 foi publicado no Diário Oficial da União a Portaria nº 150, prevendo a suspensão dos referidos efeitos do indeferimento do pedido de renovação do CEBAS da Entidade até que o recurso seja analisado administrativamente. Ressalta-se ainda que em 14 de dezembro de 2017, a Entidade protocolou pedido de renovação do CEBAS referente o triênio 2018 a 2020, e em 27 de novembro de 2020, protocolou pedido de renovação referente ao triênio de 2021 a 2023, protocolou pedido de renovação em 07 de agosto de 2023 referente ao triênio de 2024 a 2026, cujos processos atualmente encontram-se em análise.
Atualmente, o processo se encontra na conclusão do Departamento da Rede Socioassistencial Privada do Sistema Único de Assistência Social (SUAS)/SEDS/ SNAS/SEDS/Ministério da Cidadania desde agosto de 2021.
Os assessores jurídicos da Entidade avaliam como remota a chance de perda para a Entidade nesses processos, todavia, até o presente momento não há desfechos definitivos quanto a essas questões.

BOLSAS DE ESTUDO PROUNI

Quantidade de Bolsa Integral (100%)
282 Alunos

Recurso Aplicado
R\$ 2.953.290

Quantidade de Bolsa Parcial (50%)
135 Alunos

Recurso Aplicado
R\$ 622.574

Total Anual de Recurso Aplicado
R\$ 3.575.864

29.2.2.1. Da concessão dos recursos em assistência educacional – educação superior - A Instituição aderiu ao Programa Universidade Para Todos – PROUNI, através do qual concede bolsas de estudo integrais (100%) e parciais (50%) aos beneficiários do programa. **29.2.2.2. Demonstrativo do cumprimento de bolsas** - Em atendimento à Lei e regulamentação referente à concessão de bolsas educacionais, a Instituição: a) Deve conceder anualmente bolsas de estudo na proporção de 1 (uma) bolsa de estudo integral para cada 5 (cinco) alunos pagantes; b) Deve obrigatoriamente conceder 1 (uma) bolsa de estudo integral para cada 9 (nove) alunos pagantes, caso não atinja a meta (a); c) E, conceder bolsas de estudo parciais de 50% (cinquenta por cento), quando necessário para complementar a relação de 1 (uma) bolsa de estudo integral para cada 5 (cinco) alunos pagantes.

I	Alunos matriculados	31/12/2023
II	Alunos bolsistas integrais	884
III	Alunos inadimplentes (inadimplentes por período superior a 90 dias)	162
IV	Alunos pagantes (I-II-III)	24
V	Alunos com bolsas integrais necessárias para atender à concessão1 para 5 (IV/5)	698
VI	Saldo excedente de alunos com bolsas (Relação 1 para 5)	140
VII	Alunos com bolsas integrais necessárias para atender à concessão 1 para 9 (IV/9)	22
VIII	Saldo excedente de alunos (Relação 1 para 9)	78
		84

No exercício 2023, a Instituição cumpriu com a obrigação da proporção de 1 (uma) bolsa integral para cada 5 (cinco) pagantes alcançando o número mínimo exigido. Para fins de aplicação das proporções demonstradas, foi considerado como alunos pagantes, o total de alunos que não possuem bolsas de estudo integrais, excluindo-se os inadimplentes por período superior a 90 (noventa) dias, cujas matrículas tenham sido recusadas no período letivo imediatamente subsequente ao inadimplemento, conforme definido em regulamento e legislação. A data-base de verificação utilizada na elaboração dessas demonstrações foi 11/03/2024. As quantidades de alunos no item I refere-se à posição no encerramento do ano letivo 2023 (31/12/2023).

30. BENEFÍCIOS - PÓS-EMPREGO
Informamos que não há plano de benefícios pós-emprego, tais como complemento de aposentadoria, seguro e/ou assistência médica aos empregados.

São Paulo, 31 de dezembro de 2023.		
CLAUDIANO AVELINO DOS SANTOS Presidente	ALEXANDRE DA SILVA CARVALHO Tesoureiro	VANESSA KELLI PERES DAS CHAGAS Contadora - CRC 1SP 227.172/O-3

PARECER DO CONSELHO FISCAL

O Conselho Fiscal no uso de suas atribuições examinou o Balanço Patrimonial, a Demonstração do Resultado do Período, a Demonstração dos Fluxos de Caixa, a Demonstração das Mutações do Patrimônio Social e as respectivas Notas Explicativas relativas ao exercício social findo em 31 de dezembro de 2023, e tomando como base o parecer dos auditores independentes, expressa que as demonstrações mencionadas, examinadas à luz dos Estatutos Sociais em vigor, encontram-se em condições de serem apresentadas à Diretoria e aprovadas pela Assembleia Geral Ordinária da associação.
São Paulo, 4 de abril de 2024.
O Conselho

Responsabilidades da administração pelas demonstrações contábeis

A administração é responsável pela elaboração e adequada apresentação das demonstrações contábeis de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil e pelos controles internos que ela determinou como necessários para permitir a elaboração de demonstrações contábeis livres de distorção relevante, independentemente se causada por fraude ou erro.
Na elaboração das demonstrações contábeis, a administração é responsável pela avaliação da capacidade de a Entidade continuar operando, divulgando, quando aplicável, os assuntos relacionados com a sua continuidade operacional e o uso dessa base contábil na elaboração das demonstrações contábeis, a não ser que a administração pretenda liquidar a Entidade ou cessar suas operações, ou não tenha nenhuma alternativa realista para evitar o encerramento das operações. Os responsáveis pela administração da Entidade são aqueles com responsabilidade pela supervisão do processo de elaboração das demonstrações contábeis.
Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações contábeis
Nossos objetivos são obter segurança razoável de que as demonstrações contábeis, tomadas em conjunto, estejam livres de distorção relevante, independentemente se causada por fraude ou erro, e emitir relatório de auditoria contendo nossa opinião. Segurança razoável é um alto nível de segurança, mas, não, uma garantia de que a auditoria realizada de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria sempre detectam as eventuais distorções relevantes existentes. As distorções podem ser decorrentes de fraude ou erro e são consideradas relevantes quando, individualmente ou em conjunto, possam influenciar, dentro de uma perspectiva razoável, as decisões econômicas dos usuários tomadas com base nas referidas demonstrações contábeis.
Como parte da auditoria realizada, de acordo com as normas brasileiras e internacionais de auditoria, exercemos julgamento profissional e mantemos ceticismo profissional ao longo da auditoria. Além disso:
• Identificamos e avaliamos os riscos de distorção relevante nas demonstrações contábeis, independentemente se causada por fraude ou erro, planejamos e executamos procedimentos de auditoria em resposta a tais riscos, bem como obtemos evidência de auditoria apropriada e suficiente para fundamentar nossa opinião. O risco de não detecção de distorção relevante resultante de fraude é maior do que o proveniente de erro, já que a fraude pode envolver o ato de burlar os controles internos, conluio, falsificação, omissão ou representações falsas intencionais.
• Obtivemos entendimento dos controles internos relevantes para a auditoria para planejarmos procedimentos de auditoria apropriados nas circunstâncias, mas não com o objetivo de expressarmos opinião sobre a eficácia dos controles internos da Entidade.
• Avaliamos a adequação das políticas contábeis utilizadas e a razoabilidade das estimativas contábeis e respectivas divulgações feitas pela administração.
• Concluímos sobre a adequação do uso, pela administração, da base contábil de continuidade operacional e, com base nas evidências de auditoria obtidas, se existe uma incerteza relevante em relação a eventos ou condições que possam levantar dúvida significativa em relação à capacidade de continuidade operacional da Entidade. Se concluímos que existe incerteza relevante, devemos chamar atenção em nosso relatório de auditoria para as respectivas divulgações nas demonstrações contábeis ou incluir modificação em nossa opinião, se as divulgações forem inadequadas. Nossas conclusões estão fundamentadas nas evidências de auditoria obtidas até a data de nosso relatório. Todavia, eventos ou condições futuras podem levar a Entidade a não mais se manter em continuidade operacional.
• Avaliamos a apresentação geral, a estrutura e o conteúdo das demonstrações contábeis, inclusive as divulgações e se as demonstrações contábeis representam as correspondentes transações e os eventos de maneira compatível com o objetivo de apresentação adequada.
Comunicamo-nos com os responsáveis pela administração a respeito, entre outros aspectos, do alcance planejado, da época da auditoria e das constatações significativas de auditoria, inclusive as eventuais deficiências significativas nos controles internos que identificamos durante nossos trabalhos.
São Paulo - SP, 26 de março de 2024.

AUDISA AUDITORES ASSOCIADOS
CRC/SP 2 SP 024.298/O-3

Alexandre Chiaratti do Nascimento
Contador - CRC- SP 187.003/O-0 - CNAI – SP – 1620



Companhia de Processamento de Dados do Estado de São Paulo - PRODESP

CNPJ 62.577.929/0001-35

AVISO DE LICITAÇÃO

UASG 533201 - Pregão Eletrônico nº 90020/2024. Objeto: Aquisição de um conjunto composto por 02 quadros de alimentação elétrica de baixa tensão e 01 quadro com chaves ATS de transferência automática. A sessão pública de processamento do Pregão Eletrônico será realizada no endereço eletrônico www.gov.br/compras, às 9h do dia 08/05/2024. O edital poderá ser consultado e cópias obtidas nos endereços eletrônicos www.gov.br/compras, www.prodesp.sp.gov.br - opção "fornecedores - editais de licitação" e www.doe.sp.gov.br - opção "enegociospublicos".

AVISOS DE JULGAMENTO DE RECURSO E DE REVOGAÇÃO

Pregão Eletrônico nº 049/2023 - OC nº 513101510852023OC00106 - Prestação de serviços de recepção, compreendendo o desenvolvimento das atividades de orientação, informação e atendimento para o Posto Poupatempo Sé, conforme especificações constantes do Termo de Referência que integra este edital como Anexo I. A Pregoeira comunica que: 1) Foi negado provimento pela autoridade superior ao recurso interposto pela licitante PRO - RODA COMÉRCIO E SERVIÇOS LTDA. quanto à intenção de revogação; 2) Comunicamos a Revogação do certame, pela autoridade competente da Prodesp, com base nos elementos constantes dos autos.

AVISO DE MODIFICAÇÃO DE EDITAL E PRORROGAÇÃO DA DATA DA LICITAÇÃO

UASG 533201 - Pregão Eletrônico nº 90022/2024. Objeto: Aquisição de material de cabeamento estruturado para colocation TJ-SP. A Prodesp comunica modificações procedidas no Anexo I - Termo de Referência e no Anexo I-A - Declaração de Produtos a Serem Fornecidos do edital do Pregão Eletrônico nº 90022/2024, conforme Comunicado nº 1 que encontra-se disponível nos endereços eletrônicos www.gov.br/compras, www.prodesp.sp.gov.br - opção "fornecedores - editais de licitação" e www.doe.sp.gov.br - opção "enegociospublicos".

GOVERNO DO ESTADO DE SÃO PAULO

Secretaria de Gestão e Governo Digital

 **Prodesp**

ValorECONÔMICO

Notícias em tempo real para quem não desconecta dos negócios.

Seja um assinante:
Acesse assinevalor.com.br
Ligue 0800 701 8888

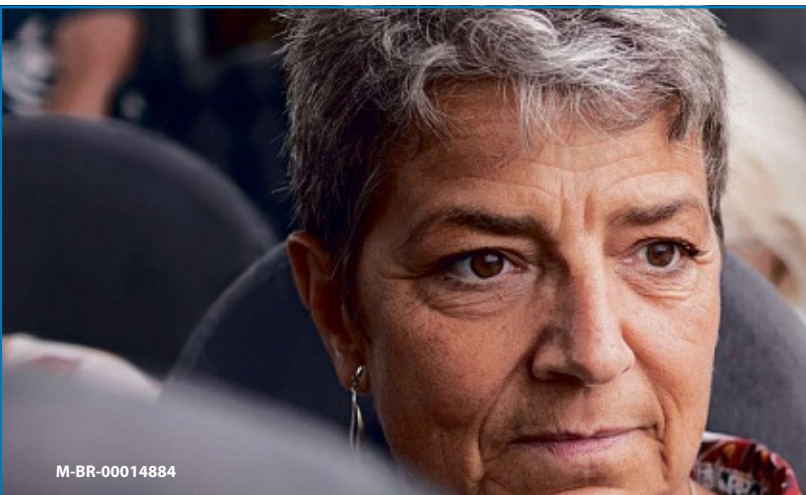


ValorECONÔMICO

Notícias em tempo real para quem não desconecta dos negócios.

Seja um assinante:
Acesse o assinevalor.com.br
Ligue 0800 701 8888





Saúde

O nosso compromisso

A inovação só tem sentido se estiver disponível a quem precisa dela, por isso temos o compromisso de buscar alternativas para ampliar o acesso de pacientes brasileiros à saúde. Nós acreditamos que o diálogo e o trabalho em parceria com todos os agentes da saúde são fundamentais para chegarmos a uma solução comum para a acessibilidade.

Somos muitos, trabalhando como um, em diversos lugares, para mudar a realidade da sociedade brasileira.

Somos Roche.



Produtos Roche Químicos e Farmacêuticos S.A.
Companhia Fechada - CNPJ nº 33.009.945/0001-23

Relatório da Diretoria - Exercício de 2023

Prezados Acionistas: Em cumprimento às determinações legais e estatutárias, vimos submeter à apreciação de V.Sas., as Demonstrações Financeiras relativas ao exercício findo em 31 de dezembro de 2023.

Balanços Patrimoniais

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022

Ativos	2023	2022
Caixa e equivalentes de caixa	369.101	355.702
Contas a receber de clientes	753.259	834.018
Estoque	1.045.488	781.589
Mútuo a receber	220.000	100.000
Impostos de renda e contribuição social a recuperar	7.202	-
Ativo fiscal corrente	7.236	48.273
Despesas antecipadas	6.145	8.381
Outras contas a receber	44.361	20.662
Total do ativo circulante	2.452.792	2.148.625
Ativo fiscal corrente	21.262	35.236
Ativo fiscal diferido	167.411	103.365
Depósitos judiciais	14.212	12.582
Outras contas a receber	13.150	11.146
Total do realizável a longo prazo	216.035	162.329
Imobilizado	288.197	320.412
Total do ativo não circulante	504.232	482.741
Total do ativo	2.957.024	2.631.366

Passivos	2023	2022
Fornecedores	835.785	117.465
Impostos de renda e contribuição social a recolher	-	83.597
Passivo fiscal corrente	41.330	32.426
Obrigações sociais e previdenciárias	104.725	97.705
Juros sobre o capital próprio	23.746	97.983
Dividendos propostos	30.170	49.316
Passivo por arrendamentos de direito de uso	11.500	6.852
Outras contas a pagar e provisões	87.948	63.704
Total do passivo circulante	1.135.204	549.048
Provisão para contingências	28.766	35.271
Passivo por arrendamentos de direito de uso	40.894	52.384
Outras contas a pagar e provisões	2.641	2.641
Total do passivo não circulante	72.301	90.296
Patrimônio líquido		
Capital social	1.141.677	1.141.677
Reservas de capital	4.941	4.941
Reservas de lucros	602.901	845.404
Total do patrimônio líquido	1.749.519	1.992.022
Total do passivo e patrimônio líquido	2.957.024	2.631.366

Demonstrações das Mutações do Patrimônio Líquido

Exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022 (Em milhares de Reais)

	Capital social	Reservas de capital	Reserva legal	Reserva Retenção de lucros	Lucros acumulados	Total
Saldos em 1º de janeiro de 2022	1.141.677	4.941	112.480	683.651	-	1.942.749
Lucro líquido do exercício	-	-	-	-	821.927	821.927
Dividendos distribuídos	-	-	-	-	-	-
- AGO 27.05.2022	-	-	-	(606.391)	-	(606.391)
Destinações:						
Juros sobre o capital próprio	-	-	-	-	(116.947)	(116.947)
Dividendos propostos	-	-	-	-	(49.316)	(49.316)
Reserva de retenção de lucros	-	-	41.096	614.568	(655.664)	-
Saldos em 31 de dezembro de 2022	1.141.677	4.941	153.576	691.828	-	1.992.022
Lucro líquido do exercício	-	-	-	-	502.826	502.826
Dividendos distribuídos	-	-	-	-	-	-
- AGO 23.02.2023	-	-	-	(350.684)	-	(350.684)
Dividendos distribuídos	-	-	-	-	-	-
- AGO 27.04.2023	-	-	-	(250.000)	-	(250.000)
Destinações:						
Juros sobre o capital próprio	-	-	-	-	(114.475)	(114.475)
Dividendos propostos	-	-	-	-	(30.170)	(30.170)
Reserva de retenção de lucros	-	-	25.141	333.040	(358.181)	-
Saldos em 31 de dezembro de 2023	1.141.677	4.941	178.717	424.184	-	1.749.519

Demonstrações dos Resultados

Exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022 (Em milhares de Reais - exceto lucro líquido por ações em Reais)

	2023	2022
Receita líquida	4.546.303	4.001.308
Custo dos produtos vendidos e dos serviços prestados	(3.645.194)	(2.461.265)
Lucro bruto	901.109	1.540.043
Despesas de vendas	(372.670)	(239.100)
Despesas administrativas	(112.179)	(126.720)
Perda esperada (impairment) do contas a receber	(676)	(4.683)
Outras despesas operacionais	(335.000)	(357.803)
Outras receitas operacionais	491.614	348.339
Resultado antes das receitas (despesas) financeiras e impostos	572.198	1.160.076
Receitas financeiras	34.638	35.139
Despesas financeiras	(11.539)	(8.010)
Resultado financeiro líquido	23.099	27.129
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	595.297	1.187.205
Imposto de renda e contribuição social	-	-
Correntes	(156.517)	(359.707)
Diferidos	64.046	(5.571)
Lucro líquido do exercício	502.826	821.927
Quantidade de ações no final do exercício	140.979	140.979
Lucro líquido do exercício por ação - R\$	3.567	5.830

Demonstrações dos Resultados Abrangentes

Exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022 (Em milhares de Reais)

	2023	2022
Lucro líquido do exercício	502.826	821.927
Outros resultados abrangentes	-	-
Resultado abrangente total	502.826	821.927

Demonstrações dos Fluxos de Caixa

Exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022

Fluxos das atividades operacionais	2023	2022
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	595.297	1.187.205
Ajustes para:		
Depreciação	39.120	31.870
Depreciação do direito de uso	7.501	4.885
Provisão para destruição de estoques	(10.126)	(16.026)
Provisão de contingência	(2.007)	478
Provisões diversas	27.761	(12.481)
Perda esperada (impairment) de contas a receber	676	4.683
Resultado na venda de ativo imobilizado	(319)	1.154
Varição cambial não realizada	(89)	11
	657.814	1.201.779
(Aumento) redução nos ativos		
Contas a receber de clientes	(39.983)	(25.937)
Partes relacionadas	838.099	(141.309)
Estoque	(253.773)	(27.957)
Ativo fiscal corrente	55.011	28.827
Outras contas a receber	(25.649)	4.364
Despesas antecipadas	2.236	(3.414)
Depósitos judiciais	(1.630)	15.379
Aumento (redução) nos passivos		
Fornecedores	(4.105)	(11.089)
Passivo fiscal corrente	8.904	(4.001)
Obrigações sociais e previdenciárias	7.020	6.750
Pagamentos antecipados de clientes	(2.493)	(1.614)

	2023	2022
Outras contas a pagar	(1.024)	(573)
Caixa gerado pelas atividades operacionais	1.240.427	1.041.205
Contingências pagas	(4.498)	(7.410)
Pagamento e compensação de imposto de renda e contribuição social	(247.316)	(409.479)
Fluxo de caixa líquido proveniente de atividades operacionais	988.613	624.316
Fluxo de caixa de atividades de investimentos		
Mútuo a receber - partes relacionadas	(120.000)	1.386
Aquisição de ativo imobilizado	(10.652)	(26.048)
Recebimento pela venda de equipamento	972	123
Fluxo de caixa utilizado nas atividades de investimentos	(129.680)	(24.539)
Fluxo de caixa de atividades de financiamentos		
Pagamento de dividendos	(650.000)	(650.000)
Pagamento de juros sobre capital próprio	(188.712)	(18.964)
Pagamento de passivo por arrendamentos de direito de uso	(6.822)	(268)
Caixa líquido utilizado nas atividades de financiamentos	(845.534)	(669.232)
Aumento (redução) líquido em caixa e equivalentes de caixa	13.399	(69.455)
Caixa e equivalentes de caixa em 1º janeiro	355.702	425.157
Caixa e equivalentes de caixa em 31 de dezembro	369.101	355.702
Aumento (redução) líquido em caixa e equivalentes de caixa	13.399	(69.455)
Variações patrimoniais que não afetaram o caixa:		
Adição de arrendamento por direito de uso (Notas 10 e 18)	2	2.027
Desreconhecimento de ativos de direito de uso	(22)	(40)
Aquisição de ativo imobilizado ainda não liquidado	4.427	2.863
Dividendos mínimos obrigatórios propostos, mas não pagos	30.170	49.316

Diretoria

Loalice Felisbina Faria Scalise
Presidente

Pedro Marques Lückmann
Diretor Financeiro

Contador

Ricardo Alves Brasileiro
CRC 1SP225026/O-6

As demonstrações financeiras completas, estão publicadas nesta data, no site do Jornal Valor Econômico: <https://valor.globo.com/valor-ri/>

www.roche.com.br

EDITAL DE PRIMEIRO E SEGUNDO PÚBLICOS LEILÕES EXTRAJUDICIAIS E COMUNICAÇÃO DAS DATAS DOS LEILÕES - PRESENCIAL

DATA: 1º Público Leilão: 03/05/2024 às 11h45 | 2º Público Leilão: 07/05/2024 às 11h45
LOCAL: Avenida Rotary nº 187, Jardim das Palmeiras, Campinas/SP – CEP: 13.092-509

ANGELA PECINI SILVEIRA, Lelloeira Oficial, Matrícula Juceesp nº 715, autorizada por COMPANHIA PROVÍNCIA DE SECURITIZAÇÃO, inscrita no CNPJ nº 04.200.649/0001-07, venderá em 1º ou 2º Público Leilão Extrajudicial, na modalidade exclusivamente PRESENCIAL, de acordo com os art. 26, 27 da Lei Federal nº 9.514/97 e posteriores alterações, o IMÓVEL: LOTE DE TERRENO Nº 23 da QUADRA "A", do loteamento PARQUE MONTREAL, sobre o qual consta a construção de uma CASA RESIDENCIAL não averbada na matrícula, situado à Rua Joaquim Gonçalves Cunha (antiga Rua 02), nº 32, Parque Montreal, Campinas/SP. ÁREA CONSTRUÍDA: 285,82m² (conforme laudo de avaliação de 22/05/2023). ÁREA DO TERRENO: 250,00m². Medidas e confrontações do Terreno: 10,00m de frente para a Rua Joaquim Gonçalves Cunha; 10,00m nos fundos, confrontando com o Lote nº 15; 25,00m da frente aos fundos, de ambos os lados, confrontando do lado direito com o Lote nº 24 e do lado esquerdo com o Lote nº 22. Matrícula Imobiliária nº 107.871 do 3º CRI de Campinas/SP. Inscrição Cadastrel: 3451.24.37.0277.00000. Consolidação da propriedade em 08/04/2024. Lances Mínimos: 1º Público Leilão: R\$ 364.803,17. 2º Público Leilão: R\$ 239.714,76. Informações e Regras: 1. Cabe ao interessado verificar o imóvel, seu estado de conservação, as áreas informadas, sua situação documental, eventuais dívidas existentes e não descritas neste edital, e eventuais ações judiciais em andamento que versem sobre o bem; 2. O Arrematante pagará, a vista, o valor da arrematação, 5,00% de comissão da Lelloeira em até 24h do encerramento do leilão nas contas correntes a serem indicadas, bem como as despesas, custas, taxas, impostos, incluindo ITBI e emolumentos de qualquer natureza, decorrentes da transferência patrimonial do imóvel arrematado; 3. Débitos de IPTU existentes e não limite apurado até as datas dos leilões serão pagos pela Credora Fiduciária. Os valores vencidos e não apurados após as datas dos leilões são de exclusiva responsabilidade do Arrematante; 4. Débitos de água, energia, gás e outras utilidades existentes antes e após as datas dos leilões serão de responsabilidade exclusiva do Arrematante; 5. O Arrematante arcará com custas/despesas para regularização da construção e benfeitorias junto a todos os órgãos competentes, devendo observar as restrições urbanísticas e construtivas do loteamento; 6. IMÓVEL OCUPADO. Desocupação a cargo exclusivo do Arrematante, bem como as custas e despesas decorrentes do ato; 7. A venda será feita em caráter **ad corpus**. Imóvel entregue no estado em que se encontra; 8. A descrição do imóvel é restrita às informações contidas na matrícula imobiliária e Laudo de Avaliação. Ficam os Devedores Fiduciários: SILVANA MARIA FRANCISCO DA SILVA – CPF nº 255.804.198-66, MONICA CRISTINA DA SILVA LOPES – CPF nº 219.697.248-70 e CARLOS EDUARDO LOPES – CPF nº 51.215.821.958-03. Maiores informações: contato@pecinilleiloes.com.br, WhatsApp (11) 97577-0485 ou Fone (19) 3295-9777.

SEIVA S.A. FLORESTAS E INDÚSTRIAS

Companhia Aberta
CNPJ nº 87.043.832/0001-73 - NIRE 35300521781

ATA DA REUNIÃO DO CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO REALIZADA NA SEDE SOCIAL, NA AVENIDA DOUTORA RUTH CARDOSO, 8.501, 6º ANDAR, CONJUNTO 1, PARTE, PINHEIROS, SÃO PAULO, SP, ÀS 17H00MIN DO DIA 20 DE MARÇO DE 2024

1. A reunião contou com a presença da totalidade dos membros do Conselho de Administração da Seiva S.A. Florestas e Indústrias ("Companhia"), tendo sido presidida pelo Sr. Gustavo Werneck da Cunha e secretariada pela Sra. Daniela Derzi Barretto. 2. O Conselho de Administração, por unanimidade, aprovou a eleição do Sr. Rafael Lebensold, brasileiro, solteiro, advogado, RG nº 32.502.902-7 SSP/SP, CPF/MF nº 313.927.248-05 e com endereço profissional na Avenida Dra. Ruth Cardoso, nº 8.501, 6º andar, conjunto 2, Pinheiros, São Paulo, SP, CEP 05425-070, como Diretor e em complementação do mandato em curso. Considerando a deliberação aprovada acima, a Diretoria da Companhia passa a ter a seguinte composição:

DIRETORIA	
Rafael Dorneles Japur	Diretor
Marcos Eduardo Faraco Wahrhaftig	Diretor de Relações com Investidores
Rafael Lebensold	Diretor

O membro nomeado e eleito nesta Reunião do Conselho de Administração toma posse mediante a assinatura do respectivo termo de posse lavrado no respectivo Livro de Atas de Reuniões da Companhia e declarou, sob as penas da lei, que (i) não está impedido por lei especial, ou condenado por crime falimentar, de prevaricação, peita ou suborno, concussão, peculato, contra a economia popular, a fé pública ou a propriedade, ou a pena criminal que vede, ainda que temporariamente, o acesso a cargos públicos; (ii) não está condenado a pena de suspensão ou inabilitação temporária aplicada pela Comissão de Valores Mobiliários, que o torne inelegível para os cargos de administração de companhia aberta; (iii) atende ao requisito de reputação ilibada; (iv) não ocupa cargo em sociedade que possa ser considerada concorrente da Companhia, e não tem, nem representa, interesse conflitante com o da Companhia; e (v) que conduzirá a administração da Companhia de acordo com os termos e condições previstos na legislação aplicável e no Estatuto Social. 3. Nada mais foi tratado. Mesa: Gustavo Werneck da Cunha (Presidente), Daniela Derzi Barretto (Secretária), Gustavo Werneck da Cunha (Presidente), Rubens Fernandes Pereira e Rafael Dorneles Japur (Conselheiros). São Paulo, 20 de março de 2024. Declaro que a presente é cópia fiel da ata transcrita em livro próprio. Daniela Derzi Barretto - Secretária. JUCESP nº 154.843/24-6 em 18/04/2024. Maria Cristina Frei - Secretária Geral.

EDITAL DE 1º E 2º PÚBLICOS LEILÕES EXTRAJUDICIAIS E COMUNICAÇÃO DAS DATAS DOS LEILÕES ONLINE

DATAS: 1º Público Leilão – 03/05/2024 às 11h15 | 2º Público Leilão – 07/05/2024 às 11h15

ANGELA PECINI SILVEIRA, Lelloeira Oficial - matrícula Juceesp nº 715, autorizada pela Credora Fiduciária HALIFAX INVESTIMENTOS IMOBILIÁRIOS LTDA. – CNPJ nº 08.679.759/0001-54, com base nos artigos 26 e 27 da Lei nº 9.514/97, e posteriores alterações, venderá em 1º ou 2º Público Leilão Extrajudicial o IMÓVEL: APARTAMENTO Nº 192, 19º ANDAR DO EDIFÍCIO SUNRISE (BLOCO A), INTEGRANTE DO CONDOMÍNIO SUMMER FAMILY RESORT, situado à Rua Cabana, nº 42, no 42º Subdistrito – Jabaquara, São Paulo/SP. Área: Privativa: 145,080m²; Relativa ao depósito nº 86, do 2º subsolo: 3,000m², vinculada como acessório; Comum (inclui garagem): 114,976m²; Total: 263,056m²; FIT: 0,59906% (da qual 0,00536% refere-se ao depósito), com direito ao uso de 02 vagas na garagem coletiva, para estacionamento de 02 veículos (um em cada vaga), de forma indeterminada. Matrícula nº 171.812 do 8º CRI de São Paulo/SP. Inscrição Imob.: 089.119.007/15-5. Valores: 1º Leilão: R\$ 1.694.718,36. 2º Leilão: R\$ 1.814.350,94. Regras, Condições e Informações: 1. Cabe ao interessado verificar o imóvel, seu estado de conservação, sua situação documental, eventuais dívidas existentes e não descritas neste edital, e eventuais ações judiciais em andamento que versem sobre o bem; 2. O Arrematante pagará, nos termos do Edital de Leilão e Regras Para Participação, o valor da arrematação, 5,00% de comissão da Lelloeira, à vista, e todas as despesas, custas, taxas, impostos, incluindo ITBI, e emolumentos de qualquer natureza decorrentes da transferência patrimonial do imóvel arrematado; 3. Débitos de Condomínio e IPTU existentes ATÉ as datas dos leilões serão pagos pela Credora Fiduciária. Os valores vencidos e não apurados após as datas dos leilões são de exclusiva responsabilidade do Arrematante; 4. Débitos de água, energia, gás e outras utilidades existentes antes e após as datas dos leilões serão de responsabilidade exclusiva do Arrematante; 5. IMÓVEL OCUPADO. Desocupação a cargo exclusivo do Arrematante, bem como as custas e despesas decorrentes de tal ato. 6. Venda realizada em caráter **AD CORPUS**. Imóvel entregue no estado em que se encontra; 7. As demais regras, condições e informações constam no EDITAL DE LEILÃO E REGRAS PARA PARTICIPAÇÃO, disponível para consulta no Portal WWW.PECINILLEILÕES.COM.BR, do qual os interessados deverão obrigatoriamente tomar conhecimento e dele não poderão alegar desconhecimento. Ficam os fiduciários DINEY AQUINO SERRANO – CPF nº 821.848.871-53 e ELISA SUMIYAMA MENEZES SERRANO – CPF nº 225.822.498-58, comunicados das datas dos leilões, também pelo presente edital, para o exercício da preferência. Maiores informações: contato@pecinilleiloes.com.br, WhatsApp (11) 97577-0485 ou Fone (19) 3295-9777. Avenida Rotary, 187 - Jardim das Palmeiras, Campinas/SP, CEP nº 13.092-509.

EDITAL DE 1º E 2º PÚBLICOS LEILÕES EXTRAJUDICIAIS E COMUNICAÇÃO DAS DATAS DOS LEILÕES ONLINE

DATAS: 1º Público Leilão – 03/05/2024 às 11h15 | 2º Público Leilão – 07/05/2024 às 11h15

ANGELA PECINI SILVEIRA, Lelloeira Oficial - matrícula Juceesp nº 715, autorizada pela Credora Fiduciária HALIFAX INVESTIMENTOS IMOBILIÁRIOS LTDA. – CNPJ nº 08.679.759/0001-54, com base nos artigos 26 e 27 da Lei nº 9.514/97, e posteriores alterações, venderá em 1º ou 2º Público Leilão Extrajudicial o IMÓVEL: APARTAMENTO Nº 192, 19º ANDAR DO EDIFÍCIO SUNRISE (BLOCO A), INTEGRANTE DO CONDOMÍNIO SUMMER FAMILY RESORT, situado à Rua Cabana, nº 42, no 42º Subdistrito – Jabaquara, São Paulo/SP. Área: Privativa: 145,080m²; Relativa ao depósito nº 86, do 2º subsolo: 3,000m², vinculada como acessório; Comum (inclui garagem): 114,976m²; Total: 263,056m²; FIT: 0,59906% (da qual 0,00536% refere-se ao depósito), com direito ao uso de 02 vagas na garagem coletiva, para estacionamento de 02 veículos (um em cada vaga), de forma indeterminada. Matrícula nº 171.812 do 8º CRI de São Paulo/SP. Inscrição Imob.: 089.119.007/15-5. Valores: 1º Leilão: R\$ 1.694.718,36. 2º Leilão: R\$ 1.814.350,94. Regras, Condições e Informações: 1. Cabe ao interessado verificar o imóvel, seu estado de conservação, sua situação documental, eventuais dívidas existentes e não descritas neste edital, e eventuais ações judiciais em andamento que versem sobre o bem; 2. O Arrematante pagará, nos termos do Edital de Leilão e Regras Para Participação, o valor da arrematação, 5,00% de comissão da Lelloeira, à vista, e todas as despesas, custas, taxas, impostos, incluindo ITBI, e emolumentos de qualquer natureza decorrentes da transferência patrimonial do imóvel arrematado; 3. Débitos de Condomínio e IPTU existentes ATÉ as datas dos leilões serão pagos pela Credora Fiduciária. Os valores vencidos e não apurados após as datas dos leilões são de exclusiva responsabilidade do Arrematante; 4. Débitos de água, energia, gás e outras utilidades existentes antes e após as datas dos leilões serão de responsabilidade exclusiva do Arrematante; 5. IMÓVEL OCUPADO. Desocupação a cargo exclusivo do Arrematante, bem como as custas e despesas decorrentes de tal ato. 6. Venda realizada em caráter **AD CORPUS**. Imóvel entregue no estado em que se encontra; 7. As demais regras, condições e informações constam no EDITAL DE LEILÃO E REGRAS PARA PARTICIPAÇÃO, disponível para consulta no Portal WWW.PECINILLEILÕES.COM.BR, do qual os interessados deverão obrigatoriamente tomar conhecimento e dele não poderão alegar desconhecimento. Ficam os fiduciários DINEY AQUINO SERRANO – CPF nº 821.848.871-53 e ELISA SUMIYAMA MENEZES SERRANO – CPF nº 225.822.498-58, comunicados das datas dos leilões, também pelo presente edital, para o exercício da preferência. Maiores informações: contato@pecinilleiloes.com.br, WhatsApp (11) 97577-0485 ou Fone (19) 3295-9777. Avenida Rotary, 187 - Jardim das Palmeiras, Campinas/SP, CEP nº 13.092-509.

Procuradoria da República

Ministério Público Federal

em São Paulo

AVISO DE LICITAÇÃO
Pregão Eletrônico nº 2/2024 (90002/2024 no PNCP) - UASG 200049

Nº Processo: 1.34.001.011347/2023-39. Objeto: Contratação de empresa especializada na prestação de serviços de manutenção preventiva e corretiva em elevadores, com fornecimento de mão de obra, ferramentas, equipamentos e materiais de consumo necessários à execução dos serviços, incluídas todas as peças e componentes de reposição, para atendimento à Procuradoria da República no Município de Marília/SP, nos termos do Edital e seus anexos. Total de itens licitados: 1. Entrega das propostas: a partir do dia 08h00 do dia 24/04/2024. Abertura da sessão: dia 13/05/2024 às 14h30 no site www.gov.br/compras/pt-br. O Edital está à disposição para consulta nos endereços eletrônicos: <https://www.gov.br/pnnp/pt-br> e <https://apps.mpf.mp.br/appls/?p=481-203>. Poderá ser solicitado também pelo e-mail prsp-licitacao@mpf.mp.br.

São Paulo, 22 de abril de 2024
FABIO TEYDI ARAKI
Pregoeiro - PR/SP

EDITAL DE